



# NOTES DE RECHERCHE

N° 92 - 27

**ENTREPRENEURS ET ENTREPRISES  
D'AFRIQUE SUBSAHARIENNE  
SELECTION BIBLIOGRAPHIQUE**

Yves-A. FAURE

**RESEAU THEMATIQUE  
"ENTREPRENEURIAT"**

UNIVERSITE DES RESEAUX D'EXPRESSION FRANÇAISE

Bureau Européen  
UREF / AUPELF  
192, boulevard Saint Germain  
75007 Paris (FRANCE)

ENTREPRENEURS ET ENTREPRISES D'AFRIQUE SUBSAHARIENNE  
SELECTION BIBLIOGRAPHIQUE

Y.-A. FAURE  
Institut Français de Recherche Scientifique  
pour le Développement en Coopération (ORSTOM)

La diffusion de ce document a été assurée dans le cadre du Réseau "Entrepreneuriat" de l'UREF (Université des Réseaux d'expression française/AUPELF).

Note de Recherche n° 92/27

Yves-A. FAURE : Entrepreneurs d'entreprises d'Afrique Subsaharienne -  
Sélection bibliographique

Mots-clés : Entrepreneurs, entreprises, Afrique subsaharienne,  
bibliographie.

RESUME : Cette sélection bibliographique propose 290 références de livres et d'articles. En dépit des limites de la recension, clairement exposées dans le texte de présentation, et de la volonté de n'y avoir fait figurer que des travaux largement diffusés et aisément accessibles, la moisson apparaît substantielle et contrevient à l'idée trop courante d'une indifférence marquée sur le sujet. En outre le croisement de références en anglais et en français invite au décloisonnement d'études sur l'entrepreneuriat africain enfermées jusque-là dans un espace linguistique unique.

## PRESENTATION

Dire que la bibliographie qui suit a été constituée à partir des termes "entrepreneurs et entreprises en Afrique au Sud du Sahara" n'apporte en fait qu'un semblant d'assurance, de précision et de clarté car la liste produite ci-dessous est le résultat d'un ensemble d'opérations de sélection/exclusion finalement plus ignorées que véritablement éclairées par la formule placée en tête de cette présentation. Il apparaît nécessaire de livrer quelques détails sur le modus operandi des tris effectués, ce qui aura pour avantage de démontrer les limites de ce travail bibliographique mais aussi d'en suggérer les utilisations possibles.

Circonscrit à l'aire africaine subsaharienne le document ne recense donc pas les études générales et/ou fondamentales et/ou théoriques portant sur l'entrepreneurship (dans la perspective historique, par ex. Schumpeter, ou dans le contexte contemporain, par ex. Drucker), de même qu'il exclut celles consacrées à l'organisation et au fonctionnement des économies non ou pré-capitalistes (Sahlins, Godelier, Meillassoux, etc.) et qu'il met naturellement de côté les nombreuses analyses entrepreneuriales relatives aux mondes asiatique, arabo-musulman et latino-américain. Sur cette première base le listage a été ensuite volontairement limité sur un double plan: celui des entrées constitutives de l'ensemble du champ lexical en question; celui des supports explorés.

Sur le premier point il est bien vrai que les termes d'entrepreneur et d'entreprise sont loin de ramasser à eux seuls des réalités très riches et très diverses, lisibles à plusieurs échelles, intelligibles selon de multiples outils et disciplines, réalités saisies, analysées et labellisées sous d'innombrables appellations. Mais la multiplicité des entrées connexes -et des travaux auxquels elles renvoient- aurait eu pour conséquence mécanique d'allonger considérablement la liste bibliographique et, finalement, de la faire inutilement ressembler à des parties de fichiers manuels ou informatiques déjà disponibles. Une inépuisable littérature existe en effet, rassemblée sous les termes "informel", "artisanat", "commerce", "industrie" "bourgeoise" (compradore, nationale, d'affaires, etc.), "marché(s)", "échange", "modes de production", "classes sociales", "rapports de production", etc., qui renvoie nécessairement, même si c'est en partie seulement, à la question entrepreneuriale africaine. Une exploration bibliographique sérieuse et complète sur le sujet ne devra donc jamais négliger ces diverses entrées et leurs corrélats qui ont été largement écartés ici.

De même n'ont pas été intégrés à la présente recension les très nombreux articles et ouvrages consacrés aux "entreprises publiques", aux diverses manifestations historiques ou contemporaines de "capitalisme rural/agraire", aux "économies de plantation" bien que ces travaux contribuent à une compréhension plus satisfaisante de la nature et de l'ampleur de l'entrepreneuriat africain privé et urbain. L'importante littérature sur les entreprises multinationales, sauf exception, n'a pas été non plus recensée, sous peine d'allonger démesurément la liste bibliographique. Il faut cependant bien être conscient que par leur nombre et leur poids économique -et même social et politique-, ces firmes transnationales ne sont pas sans rapport avec quelques-unes des caractéristiques majeures du capitalisme en Afrique, aux plans "national" ou "local" ou "autochtone". Il convient enfin de préciser que la plupart des travaux historiques -genre qui n'a pu être systématiquement exploré ici tant le foisonnement des oeuvres constituait en lui-même un véritable défi à l'effort d'inventaire sélectif-, dès lors qu'ils touchent, en totalité ou en partie, à l'organisation sociale et au fonctionnement économique des sociétés ou des groupes observés, comportent des développements intéressants, peu ou prou, la question de l'entrepreneurship. Leur consultation est donc, dans bien des recherches, une nécessité.

S'agissant des supports on a pris le parti de se limiter -sauf rare exception- à des textes imprimés de large diffusion et d'accès pratique aisé : livres, chapitres d'ouvrages, articles de revues. Les revues faiblement disponibles en dehors d'un cadre national n'ont pu être, dans ces conditions, retenues, ce qui a pour effet, il faut en être bien conscient, de mettre à l'écart d'excellents périodiques scientifiques publiés dans plusieurs pays africains comportant, assez régulièrement, des études sur les entreprises et les entrepreneurs. Toute recherche précise et

localisée ne pourra faire l'économie de telles explorations bibliographiques négligées dans le présent document. Les thèses non publiées n'ont pas été prises en considération, alors même que les PhD sur la question de l'entrepreneuriat africain soutenus en Grande-Bretagne, aux États-Unis et dans les pays africains anglophones sont assez nombreux (notamment sur le Nigéria). De même les articles parus dans les magazines et les journaux n'ont pu, pour d'évidentes raisons pratiques, être recensés.

A de rares exceptions près l'immense foule de rapports, mémoires et autres documents peu ou faiblement diffusés a été écartée de la liste suivante. On ne trouvera donc aucun texte émanant de services nationaux d'étude et de promotion de l'entrepreneuriat, aucun rapport d'évaluation et d'expertise, aucun document provenant des ONG et des coopérations bi ou multilatérales sur l'artisanat, le commerce, l'industrie, les PME et les PMI. Ont été également exclus les innombrables guides et vade-mecum et mémentos offrant des conseils pratiques en matière de création, de gestion, de management, de formation, d'organisation d'entreprise. Les analyses juridiques, comptables et fiscales ont été de la même manière écartées de la recension. Les déclarations gouvernementales, les instruments législatifs et réglementaires tels les codes des investissements ainsi que les documents de présentation et d'accompagnement des politiques à l'égard des secteurs privés africains ont été systématiquement ignorés du présent document. On ne trouvera pas non plus signalés les guides bibliographiques et les annuaires.

En outre, pour limiter l'encombrement, les ouvrages collectifs retenus dans cette sélection ont été signalés globalement et non décomposés en leurs divers articles traitant du sujet. Quelques rares exceptions ont été admises à ce principe dans le seul but de mettre en évidence tel ou tel article totalement consacré à l'entrepreneurship africain et risquant d'être dilué dans un ensemble apparemment moins lié au sujet.

En dépit de toutes ces limites et exclusions, et en tenant compte du signalement global des ouvrages collectifs, on pourra aisément constater que la moisson bibliographique est tout de même assez substantielle. Il semble bien cependant que la question de l'entrepreneurship africain ait été assez inégalement explorée ici et là. Elle a fait l'objet d'un meilleur traitement "direct" dans les travaux anglophones, de nombreux auteurs ayant réalisé des enquêtes spécifiques ou ayant proposé des études générales sur les entrepreneurs "locaux", "autochtones", "nationaux". Des oeuvres majeures, ouvrages de référence ou livres de synthèse ont en outre été publiés en anglais sur des dimensions fondamentales du fonctionnement entrepreneurial : qu'il suffise ici de citer, comme un travail pionnier et exemplaire, la remarquable étude d'Abner Cohen (Cohen 1969) explorant les variables de la religion, de la diaspora et de l'organisation politique dans la structuration réussie du monde commerçant hausa.

Les travaux publiés en français se sont moins directement attachés à l'entrepreneuriat, ce qui peut passer pour paradoxal dans la mesure où la notion d'"entrepreneur" est une invention de la pensée économique française (Say) ou assimilée (Cantillon) et que le terme a été repris tel quel de la francophonie, avec le sort que l'on sait, par les anglo-saxons. Si la relative rareté de l'entrée "entrepreneur" ou "entreprise", dans les travaux africanistes faits en français, est avérée et devrait, en elle-même, constituer un intéressant problème à examiner, il ne faut cependant pas être abusé par les catégories du langage. Sous couvert de recherches sur les opérateurs des secteurs informels, sur les réseaux marchands, sur les industriels, sur les participants aux marchés, etc., de nombreux travaux francophones abordent, obliquement, la question de l'entrepreneuriat africain subsaharien et en offrent des descriptions riches bien que partielles. C'est une invitation à ces fructueuses lectures que propose la liste qui suit dans une période où les dispositifs d'ajustement structurel mettent à une mode sans doute trop hâtive et trop générale pour être réaliste les "entrepreneurs privés" présentés comme les nouveaux agents de la croissance et du développement.

Le mélange des travaux en anglais et en français auquel parvient le présent inventaire a en outre pour ambition de susciter un intérêt croisé des lecteurs à l'égard des études rédigées dans une langue qui ne lui est pas familière. On ne peut qu'être frappé par le fait que la

plupart des travaux présentés ci-dessous limitent leurs références bibliographiques aux études parues dans la même langue. Même dans les oeuvres majeures, fondamentales, théoriques, comparatives etc. bref même dans les oeuvres visant une certaine surface de validité peu d'explorations, et par conséquent peu d'emprunts, sont opérés dans les études publiées dans une autre langue. Ce fait est scientifiquement regrettable car ces méconnaissances réciproques débouchent sur de non moins évidents cloisonnements des problématiques et sur des provincialismes conceptuels qui handicapent les avancées collectives de connaissance qu'appellent pourtant les réalités dynamiques mais encore largement inconnues du monde entrepreneurial africain.



ACCT/EIB, Le rôle des petites et moyennes entreprises industrielles dans le processus de développement, Talence, EIB, 1978.

ACCT/EIB, La création de petites et moyennes entreprises industrielles, Talence, EIB, 1983.

ACP/CEE, "Dossier : les petites et moyennes entreprises", Le Courrier ACP/CEE, 1989, juin, n°115.

ACCT, Le rôle des PME industrielles dans le processus de développement, Bordeaux, EIB, 1978.

ADEDEJI (A.) (ed.), Indigenization of African Economies, London, Hutchinson University Library for Africa, 1981.

AGIER (M.), Commerce et sociabilité, les négociants soudanais du quartier zongo de Lomé (Togo), Paris, Editions de l'ORSTOM, collection mémoires? n°99, 1983.

AHIAUZU (A.I.), "Influence de la culture sur les relations professionnelles dans les entreprises. Note sur des lieux de travail haoussa et ibo au Nigéria", Travail et société, juin 1983, vol. 8, n°2.

AHIAUZU (A.I.), "Méthodes d'élaboration du travail dans les entreprises nigérianes: une étude des influences culturelles dans les relations industrielles", Genève-Afrique, 1984, vol. 22, n°1.

AHWIRENG-OBENG (F.), "Entrepreneurial Revolution for the African Third World: the Case of Ghana", Canadian Journal of Development Studies, 1988, vol. IX, n°1.

AKEREDOLU-ALE (E. O.), "A Sociohistorical Study of the Development of Entrepreneurship among the Ijebu of Western Nigeria", African Studies Review, 1973, vol. XVI, pp. 347-364.

AKEREDOLU-ALE (E. O.), The Underdevelopment of Indigenous Entrepreneurship in Nigeria, Ibadan, Ibadan University Press, 1975.

ALBAGLI (C.) et CAZENAVE (F.-X.), La création de la petite entreprise en Afrique noire, Abidjan, Dakar et Lomé, NEA, 1984.

ALTHABE (G.) et SELIM (M.), "Désacraliser l'entreprise : un terrain ethnologique banal", Journal des anthropologues, 1991, mai, n°43/44.

AMIN (S.), Le développement du capitalisme en Côte-d'Ivoire, Paris, éditions de Minuit, 1967.

AMIN (S.), Le monde des affaires sénégalais, Paris, éditions de Minuit, 1969.

AMIN (S.), "La bourgeoisie d'affaires sénégalaise", L'Homme et la société, 1969, n°12

AMIN (S.), FAIRE (A.) et MALDIN (D.), L'avenir industriel de l'Afrique, Paris, ACCT-L'Harmattan, 1980.

AMSELLE (J.-L.), Les négociants de la savane, Paris, Anthropos, 1977.

AMSELLE (J.-L.), "Fonctionnaires et hommes d'affaires au Mali", Politique africaine, 1987, juin, n°26.

AMSELLE (J.-L.) et GREGOIRE (E.), Etat et capitalismes en Afrique de l'Ouest, Paris, EHESS, Document de travail n°9, 1988.

AMSELLE (J.-L.) et GREGOIRE (E.), "Complicités et conflits entre bourgeoisies d'Etat et bourgeoisies d'affaires au Mali et au Niger", in L'Etat contemporain en Afrique, (E. Terray, éd.) Paris, L'harmattan, 1987.



ANDRIEUX (J.-P.) et LECAT (J.-J.), Le régime juridique et fiscal des entreprises en Afrique noire francophone, Paris, éditions du CFCE, 1983.

ARHIN (K.), "Aspects of the Ashanti Northern Trade in the Nineteenth Century", Africa, 1970, vol. XL.

ARHIN (K.), West African Traders in Ghana in the Nineteenth and Twentieth Century, Bristol, Longman Group, 1979.

ARRIGHI (G.) et SAUL (J. S.), Essays on the Political Economy of Africa, New York, Monthly Review Press, 1973.

ARYEE (X.), Small-Scale Manufacturing Activities : s study of the interrelationships between the formal and informal sectors in Kumasi, Ghana, Genève, ILO/OIT, 1977.

BALKENHOL (B.), "L'accès au crédit des PME en Afrique de l'Ouest: quels gages donner aux banques ?" Revue internationale du travail, 1990, mai, vol. 129, n°2.

BARBIER (J.-P.), COURLET (C.) et TIBERGHIEU (R.), "Emergence et développement des petites entreprises en Afrique au Sud du Sahara", Paris, CCCE, 1986, série Notes et études, n°6.

BAUER (P. T.), West African Trade : a Study of Competition, Oligopoly and Monopoly in a Changing Economy, London, Routledge and Kegan Paul, 1954.

BAYART (J.-F.), L'Etat en Afrique, la politique du ventre, Paris, Fayard, 1989.

BECKMAN (B.), "Whose State ? State and Capitalist Development in Nigeria", Review of African Political Economy, 1982, n°23.

BERG -R. J.) et WHITAKER (J. S.) (eds.), Strategies for African Development, Berkeley, University of California Press, 1986.

BERNSTEIN (H.) et CAMPBELL (B.K.) (eds.), Contradictions of accumulation in Africa, Beverly Hills, Sage, 1985.

BERRY (S.), "Export Growth, Entrepreneurship and Class Formation in Rural Western Nigeria", in Dumett (R. E.) et Brainard (L. J.), Problems of Rural Development, Leiden, Brill, 1975.

BERRY (S.S.), Capitalism and Underdevelopment in Africa : a critical essay, Boston, African Studies Center, Boston University, 1981, multig.

BERRY (S.S.), Fathers Work for their Sons. Accumulation, Mobility and Class Formation in an Extended Yoruba Community, Berkeley, University of California Press, 1985.

BEVERIDGE (A. A.) et OBERSCHALL (A. R.), African Businessmen and Development in Zambia, Princeton, Princeton University Press, 1979.

BEZA (L.), "Le financement des PME au Malawi : rétrospective et perspectives", Le Courrier ACP/CEE, 1989, mai/juin, n°115.

BILLETOFT (J.), Rural non-Farming Enterprises in Western Kenya: Spatial Structure and Development, Copenhagen, CDR, 1989.

BINET (J.), "Activité économique et prestige chez les Fang du Gabon", Revue Tiers Monde, 1968, vol. 9, n° 33.

BINET (J.), "Marchés en pays Soussou", Cahiers d'études africaines, 1962, n°9, III-1.

- BIRD (J.C. Wilde, ed.), Le développement de l'entreprise privée africaine, Washington, 1971, 2 vol.
- BOHANNAN (P.) et DALTON (G.) (eds.), Markets in Africa, Evanston (Ill.), Northwestern University Press, 1962.
- BOLLINGER (D.), Le marketing en Afrique. La Côte-d'Ivoire, Abidjan, CEDA, 1977.
- BOSERUP (E.), Women's Role in Economic Development, New York, St Martin's Press, 1970.
- BOURGOIN (H.), L'Afrique malade du management, Paris, éditions Picollec, 1984.
- BOUSSARD (C.), "La promotion des petites et moyennes entreprises africaines", Etudes et statistiques (BCEAO), octobre 1974, n°15.
- BRENNER (G. A.), FOUUDA (H.) et TOULOUSE (J.-M.), "Les entrepreneurs Bamiléké de Douala et leur entreprise", Paris, AUPELF/UREF, 1990, série Notes de recherche, n°90-6.
- BUDOC (R.-L.), Les PME-PMI et le développement; problèmes structurels et stratégies financières possibles; le cas de la Côte-d'Ivoire, Paris, Publisud, 1987.
- CHAMPAUD (J.), Villes et campagnes du Cameroun de l'Ouest, Paris, ORSTOM, 1983.
- CHARBONNEAU (J. et R.), Marchés et marchands d'Afrique noire, Paris, éditions du Vieux Colombier, 1961.
- CHARMES (J.), De l'ostentation à l'accumulation. Production et reproduction des rapports marchands dans les sociétés traditionnelles à partir de l'analyse du surplus, Paris, Amira, 1976, document n°15.
- CHARMES (J.), "Les contradictions du développement du secteur non structuré", Revue Tiers Monde, 1980, vol. XXI, n°82.
- CHARMES (J.), "Une revue critique des concepts, définitions et recherches sur le secteur informel", in OCDE, Nouvelles approches du secteur informel, Paris, OCDE, 1990.
- CHAULEUR (P.), L'Afrique industrielle, Paris, Maisonneuve et Larose, 1979.
- CHEVASSU (J.) et VALETTE (A.), Les industries de la Côte-d'Ivoire, qui et pourquoi ?, Abidjan, ORSTOM et Ministère du Plan, 1975, mars, multig.
- CLAMARIGAND (B.), "Afrique: les artisans deviendront-ils entrepreneurs ?", Actuel développement, janvier-février 1978, n°22.
- COHEN (A.), "The Social Organization of credit in a West African Cattle Market", Africa, 1965, vol XXXV, n°1.
- COHEN (A.), Custom and Politics in Urban Africa : a Study of Hausa Migrants in Yoruba Towns, London, Routledge and Kegan, 1969.
- COHEN (A.) "Cultural Strategies in the Organization of Trading Diasporas" in Meillassoux, ed., The Development of Indigenous Trade and Markets in West Africa, 1971.
- COLLINS (P.), "The State and Industrial Capitalism in West Africa", Development and Change, 1983, vol. 14.
- COLLINS (P.), "The Management and Administration of Parastatal Organisation for the Promotion of Indigenous Enterprises: a West African Experience", Public Administration and Development, 1981, vol. 1.

COLLINS (P.), "Public Policy and the Development of Indigenous Capitalism : the Nigerian Experience", Journal of Commonwealth and Comparative Politics, 1977, vol. 15.

CONFERENCE ON THE AFRICAN BOURGEOISIE, Dakar, 1980, communications, textes multigraphiés.

COPANS (J.), "Le débat sur l'expérience kényane", Le Monde diplomatique, 1981, novembre.

COPANS (J.), Les Marabouts de l'arachide, Paris, Le Sycomore, 1980.

COPANS (J.), "Une crise conceptuelle opportune...", Politique africaine, 1987, juin, N°26.

COPANS (J.), "Les structures sociales" in Coulon C.) et Martin (D.-C.) (eds.) Les Afriques politiques, Paris, La découverte, 1991.

COPANS (J.), "De l'anthropologie des travailleurs à l'anthropologie de l'entreprise : hypothèses africanistes", Journal des anthropologues, 1991, mai, n°43/44.

COQUERY-VIDROVITCH (C.) et MONIOT (H.), L'Afrique noire de 1800 à nos jours, Paris, PUF, 1974.

CORDONNIER (R.), Femmes africaines et commerce, les revendeuses de tissu de la ville de Lomé (Togo), Paris, L'Harmattan, 1987.

COUTY (PH.), Le commerce du poisson au Tchad, Paris, ORSTOM, 1968.

CRUISE O'BRIEN (D.), The Mourides of Senegal : the Political and Economic Organization of an Islamic Brotherhood, Oxford, Clarendon Press, 1971.

CRUISE O'BRIEN (D.), Saints and Politicians, Cambridge, Cambridge University Press, 1975.

CRUISE O'BRIEN (D.) "La filière musulmane : Confréries soufies et politique en Afrique noire", Politique Africaine, 1981, n°4.

CRUISE O'BRIEN (R.) (ed.), Political Economy of Underdevelopment : Dependence in Senegal, London, Sage Publications, 1979.

DAAKU (K.Y.), Trade and Politics on the Gold Coast, 1600-1720, Oxford University Press, 1970.

DELALANDE (P.), "Partenariat Nord-Sud et la réalisation de PMI conjointes", Politique africaine, mars 1989, n°33, pp.

DELALANDE (P.), Gestion de l'entreprise industrielle en Afrique, Paris, Economica, 1987.

DELALANDE (P.) (ed.), Entreprise et transfert de technologie, Actes du colloque de l'ACCT de Bordeaux 1986, Paris, Economica, 1987.

DELALANDE (P.), "L'avenir industriel de l'Afrique", Le Mois en Afrique, février-mars 1985, n°229-230.

DELALANDE (P.), "La gestion de l'entreprise en Afrique francophone: y a-t-il un management africain ?", Le Mois en Afrique, janvier-février 1982, n°194-195.

DEPELCHIN (J.), "The Transformations of the Petty Bourgeoisie and the State in Post-Colonial Zaïre", Review of African Political Economy, 1981, n°22.

DEVAUGES (R.), L'oncle, le ndoki et l'entrepreneur : la petite entreprise congolaise à Brazzaville, Paris, ORSTOM, collection "travaux et documents" n°75, 1977.

DEWEY (C.) et HOPKINS (A. G.), (eds.), The Imperial Impact, London, Athlone Press, 1978.

DIA (A. L.), "Le management africain : mythe ou réalité ?", Afrique et développement, 1990, vol. XV, n°1.

DIA (A. L.), "Choix stratégique de l'entreprise privée sénégalaise", Afrique et développement, 1984, vol IX, n°4.

DINWIDDY (B.), Promoting African Enterprises, London, Croom Helm and Overseas Development Institute, 1974.

DIOP (M. C.), "Les affaires mourides à Dakar", Politique Africaine, 1981, n°4.

DIOP (A.M.), "L'insertion des entreprises privées dans l'effort de développement au Sénégal", Revue juridique et politique. Indépendance et coopération, janvier-mars 1978, vol. 32, n°1.

DJEUDJANG (G.-L.), "Le rôle des sociétés dans le développement économique de la République unie du Cameroun", Revue juridique et politique. Indépendance et coopération, janvier-mars 1978, vol. 32, n°1.

DONGMO (J.-L.), Le dynamisme bamiléké, Yaoundé, Centre d'édition pour l'enseignement et la recherche, 1981.

DUBRESSON (A.), Villes et industries en Côte-d'Ivoire, Paris, Karthala, 1989.

DUMETT (R.), "The Rubber Trade of the Gold Coast and Ashanti in the Nineteenth Century", Journal of African History, 1971, n°12.

DUNN (J.) (ed.), West African States : Failure and Promise, Cambridge, Cambridge University Press, 1978.

DUPRE (G.), "Le commerce entre sociétés lignagères: les Nzabi dans la traite à la fin du XIXe siècle (Gabon, Congo)", Cahiers d'études africaines, 1972, n°48, XII.

DUPRE (G.) et REY (P.-PH.), "Réflexion sur la pertinence d'une théorie de l'histoire des échanges", Cahiers internationaux de sociologie, 1969, XLVI.

EBIN (V.), "Migrants mourides sénégalais", Paris, ORSTOM, Chroniques du SUD n°4, 1991.

EICHER (C. K.) et LIEDHOLM (C.) (eds.), Growth and Development of the Nigerian Economy, Michigan State University Press, 1970.

ELKAN (W.), "Entrepreneurs and Entrepreneurship in Africa", Research Observer (BIRD), 1988, n°2, juillet.

ELKAN (W.), "Entrepreneurs et entreprises en Afrique", Finances et développement, 1988, déc.

ESGE (Dakar), Séminaire Finance PME (Dakar 21-25 mai 1984), ESGE et HEC, Dakar et Montréal, 1984.

ESSEKS (J. D.), "Government and Indigenous Private Enterprise in Ghana", Journal of Modern African Studies, 1971, vol. 9, n°1.

ESSEKS (J. D.) (ed.), L'Afrique, de l'indépendance politique à l'indépendance économique, Paris, Maspéro, 1975.

- ETIENNE (M.), "Women and men, cloth and colonisation: the transformation of production-distribution relations among the Baule (Ivory Coast)", Cahiers d'études africaines, 1978, n°65.
- ETTEMA, "Small-scale Industry in Malawi", Journal of Modern African Studies, 1984, vol. 27, n°3.
- FALL (B.), "Entrepreneurs et Borom Alal (Riches)" (Sénégal), Les Cahiers (ORSTOM, GP : Travail et pratique sociale), 1990, n°12.
- FAURE (Y.-A.), "Le monde des entreprises en Côte-d'Ivoire, sources statistiques et données de structure", Abidjan, ORSTOM et Paris, AUPELF/UREF, 1989, série Notes de recherche n°89-1.
- FAURE (Y.-A.), "Entrepreneurs d'Afrique subsaharienne dans les travaux anglophones et comparaisons avec la Côte-d'Ivoire", Paris, AUPELF/UREF, 1989, série Notes de recherche n°89-01.
- FAURE (Y.-A.), "Le financement de la PME à Toumodi (Côte-d'Ivoire): l'illusion informelle", Paris, AUPELF/UREF, série Notes de recherche, 1992, n°92-25.
- FAURE (Y.-A.) et MEDARD (J.-F.) (eds.), Etat et bourgeoisie en Côte-d'Ivoire, Paris, Karthala, 1982.
- FIRTH (R.) (ed.), Themes in Economic Anthropology, London, Tavistock Publications, 1967.
- FORDE (D.) (ed.), Aspects sociaux de l'industrialisation et de l'urbanisation au sud du Sahara, Paris, UNESCO, 1956.
- FRANSMAN (M.) (ed.), Industry and Accumulation in Africa, London, Heinemann Educational Books, 1982.
- GANN (L. H.) et DUGNAN (P.) (eds.), Colonialism in Africa, 1870-1960, Cambridge, Cambridge University Press, 1969.
- GARDI (R.), Artisans africains, Paris/Bruxelles, Elsevier-Sequoia, 1970.
- GARDINIER (J.-P.), Le pari industriel de l'Afrique, Paris, éditions France-Empire, 1977.
- GARLICK (P. C.), African Traders and Economic Development in Ghana, London, Clarendon Press, 1971.
- GARLICK (P. C.), "The Development of Kwahu Business Enterprise in Ghana since 1874; an Essay in Recent Oral Tradition", Journal of African History, 1967, vol. 8.
- GASSE (Y.) et NEFF (E.), "L'entrepreneurship africain: contexte et développement", Laval, Centre Sahel, série Notes et travaux, 1990, février, n°16.
- GERTZEL (C.), "Relations between African and European Traders in the Niger Delta, 1880-1896", Journal of African History, 1962 vol. 3, n°2.
- GOOD (C. M.), "Markets in Africa : a Review for Research Themes and the Question of Market Origins", Cahiers d'études africaines, vol. XIII, n°52.
- GRAY (R.) et BIRMINGHAM (D.), (eds.), Precolonial African Trade; Essays on Trade in Central and Eastern Africa Before 1900, Oxford, Oxford University Press, 1970.
- GREGOIRE (E.), Les Alhazai de Maradi, histoire d'un groupe de riches marchands sahéliens, Paris, ORSTOM,, collection "travaux et documents, n°187, 1986.

- GREGOIRE (E.), "Les perspectives d'accumulation dans la petite industrie de transformation: l'exemple de la menuiserie métallique à Maradi (Niger)", Cahiers d'études africaines, 198 , vol. XXI, n°81-83.
- GUTKIND (P. C. W.) et WATERMAN (P.) (eds.), African Social Studies : a Radical Reader, London, Heinemann, 1977.
- HAFKIN (N. J.) et BAY (E. G.), Women in Africa, Studies in Social and Economic Change, Stanford, Stanford California Press, 1976.
- HARBISON (F.), "Entrepreneurial Organisation as a Factor in Economic Development", Quarterly Journal of Economics, 1956, vol. 70.
- HARPER (M.), Small Business in the Third World, New York, John Wiley and Sons, 1984.
- HARRIS (J. R.), "Some Problems in Identifying the Role of Entrepreneurship in Economic Development: the Nigerian Case", Explorations in Entrepreneurial History, 1970, vol. 7, n°3.
- HARRIS (J. R.), "On the Concept of Entrepreneurship, with an Application to Nigeria", in Schatz (S. P.) (ed.), South of Sahara, 1972.
- HART (K.), "Swindler or Public Benefactor ? The Entrepreneur and his Community", in Goody (J.) (ed.), Changing Social Structure in Ghana, London, International African Institute, 1975.
- HART (K.), "Small Scale Entrepreneurs in Ghana and Development Planning", Journal of Development Studies, 1970, vol. 6, n°4.
- HARTMANN (J.), "Le capital privé en Tanzanie (1962-1982)", Politique africaine, 1987, juin, n°26.
- HARTWIG ( G. W.), The Art of Survival in East Africa : the Kerebe and Long-Distance Trade, 1800-1895, New York, Africana Publishing Company, 1986.
- HENAULT (G.) et M'RABET (eds.), L'entrepreneuriat en Afrique francophone : culture, financement et développement, Paris, AUPELF et John Libbey Eurotext, 1990.
- HENRY (A.), "Adapter la gestion des entreprises aux cultures africaines", Paris, CCCE, 1988, série Notes et études, n°14.
- HENRY (A.), "Mieux organiser les entreprises africaines; quatre études de cas", Paris, CCCE, 1989, série Notes et études, n°29.
- HENRY (A.) Vers une efficacité spécifique des entreprises africaines, Paris, CCCE/CEFEB, 1989, multig.
- HERSKOVITS (M.J.) et HARWITZ (M.) (ed.), Economic Transition in Africa, Northwestern University Press, 1964.
- HILL (P.), "Landlors and Brokers. A West African Trading System", Cahiers d'études africaines, 1966, vol. XXIII, n°3.
- HILL (P.), "Markets in Africa", Journal of Modern African Studies, 1963, I, 4.
- HODDER (B.W.) et UKWUU (U.I.), Markets in West Africa, Ibadan University Press, 1969.
- HOOGVELT (A.), "Indigenisation and Foreign Capital : Industrialisation in Nigeria", Review of African Political Economy, 1979, n°14.
- HOPKINS (A.G.), An Economic History of West Africa, London, Longman, 1973.

HOPKINS (A.G.), "African Entrepreneurship : an Essay on the Relevance of History to Development Economics", Genève-Afrique, 1988, vol. XXVI, n°2.

HOSELITZ (B. F.), "The Development of African Entrepreneurs", in Jackson (E.F.) (ed.), Economic Development in Africa, Oxford, Blackwell, 1965.

HOSELITZ (B. F.), "Economic Growth and Development : Non-economic Factors in Economic Development", American Economic Review, 1957, vol. 47.

HOSELITZ (B. F.) et MOORE (W. E.) (eds.), Industrialization and Society, La Haye, UNESCO et Mouton, 1963.

HUGON (P.), "Dualisme sectoriel ou soumission des formes de production au capital. Peut-on dépasser le débat ?", Revue Tiers Monde, 1980, vol. XXI, n°82.

HUGON (P.), "Secteur informel et petite production marchande dans les villes du Tiers Monde", Revue Tiers Monde, 1980, vol. XXI, n°82.

HUGON (P.), "Les politiques d'ajustement et les micro-entreprises dans les pays en développement", Paris, CCCE, 1988, série Notes et études, n°13.

HUGON (P.) et DEBLE (I.), Vivre et survivre dans les villes africaines, Paris, PUF, 1982.

HUTIN (S.), Promotion de la petite industrie dans les pays en développement, Paris, CIFACE et GRET, 1985, collection Ateliers du développement n°5.

IDEF, "Le rôle des sociétés dans le développement économique", (Ile congrès de l'IDEF, Abidjan, 5-10 septembre 1977), Revue juridique et politique. Indépendance et coopération, janvier-mars 1978, vol. 32, n°1.

IKONICOFF (M.), MASINI (J.), JEDLECKI (C.), LANZAROTTI (M.), Multinationales et développement, trois entreprises et la Côte-d'Ivoire, Paris, IEDES, 1977.

ILIFFE (J.), The Emergence of African Capitalism, London, MacMillan, 1982.

JOHNSON (M.), "Ashanti Crafts Organization", African Arts, 1979, novembre, vol. XIII, n°1.

KAPLINSKY (R.), "Capital Accumulation in the Periphery; the Kenyan Case Re-examined", Review of African Political Economy, 1980, n°17.

KENNEDY (P.), "Entrepreneurship in the Private and Public Sector in Ghana", Institute of Development Studies, 1971, vol. 3, n°3.

KENNEDY (P.), "Cultural Factors affecting Entrepreneurship and Development in the Informal Economy in Ghana", Institute of Development Studies Bulletin, 1976, vol. 8, n°2.

KENNEDY (P.), "African Businessmen and Foreign Capital: Collaboration or Conflict ?", African Affairs, 1977, vol. 77.

KENNEDY (P.), "Indigenous Capitalism in Ghana", Review of African Political Economy, 1977, n°8.

KENNEDY (P.), Ghanaian Businessmen. From artisan to capitalist entrepreneur in a dependent economy, München/London, Weltforum Verlag, 1980.

KENNEDY (P.), "The Role and Position of Petty Producers in a West African City", Journal of Modern African Studies, 1981, vol 19, n°4.

KENNEDY (P.), African Capitalism, The Struggle for Ascendency, Cambridge, Cambridge University Press, 1988.

KERN (F.) et POLONI (A.), "Entreprenant ou entrepreneur ? Les ambiguïtés conceptuelles des systèmes d'épargne et de crédit villageois au Burkina Faso", Paris, AUPELF/UREF, 1992, série Notes de recherche n°92-24.

KILBY (P.), "The Role of Alien Entrepreneurs in Economic Development", American Economic Review, 1983, vol. 72, n°2.

KILBY (P.), Entrepreneurship and Economic Development, New York, The Free Press, 1971.

KILBY (P.) Industrialization in an Open Economy: Nigeria, 1945-1966, Cambridge, Cambridge University Press, 1969.

KILBY (P.), African Enterprise : the Nigerian Bread Industry, Stanford (Calif.), Hoover Institution Press, 1965.

KILLICK (T.), Development Economics in Action : a Study of Economics Policies in Ghana, London, Heinemann, 1978.

KING (K.), The African Artisan, London, Heinemann, 1977.

KITCHING (G.), Class and Economic Change in Kenya : the Making of an African Petite Bourgeoisie, 1905-1970, New Haven, Yale University Press, 1980.

KITCHING (G.), Development and Underdevelopment in Historical Perspective : Populism, Nationalism and Industrialisation, London, Methuen, 1982.

KOUADIO KOFFI (D.), La création d'entreprises privées par les nationaux en Côte-d'Ivoire depuis 1960, Abidjan, CEDA, 1960.

KURSANY (I.), "Role of the National Bourgeoisie in the National Democratic Revolution", Review of African Political Economy, 1983, n°26.

LABAZEE (P.), Entreprises et entrepreneurs au Burkina Faso, Paris, Karthala, 1988.

LABAZEE (P.), "La gestion des entreprises africaines : remarques sur les fonctions sociales d'un mythe techniciste", Revue Tiers Monde, 1990, 1er semestre.

LABAZEE (P.), "L'entreprise africaine : un terrain neuf pour l'anthropologie", 1989, multig., à paraître dans Manuel d'anthropologie africaniste (collectif).

LABORATOIRE CONNAISSANCE DU TIERS MONDE, Entreprises et entrepreneurs en Afrique, XIXe-XXe s., L'Harmattan, 1983, 2 tomes.

LANGDON (S.), "The State and Capitalism in Kenya", Review of African Political Economy, 1977, n°8.

LANGDON (S.), Multinational Corporations in the Political of Kenya, London, Macmillan, 1981.

LATTRE (A. de), "La petite entreprise et le développement du Sahel", L'observateur de l'OCDE, 1990, mai, n°163.

LEBRUN (O.) et BERRY (C.), "Petty Producers and Capitalism", Review of African Political Economy, 1975, n°3.



- LECOUR-GRANDMAISON (C.), "Activités économiques des femmes dakaroises", Africa, 1969, vol. 39, n°2.
- LEFF (N. H.), "Entrepreneurship and Economic Development: the Problem Revisited", Journal of Economic Literature, 1979, vol. XVII.
- LELART (M.), "Les tontines et le financement de l'entreprise informelle", Paris, AUPELF/UREF, 1991, série Notes de recherche, n°91-18.
- LEYS (C.), Underdevelopment in Kenya: the Political Economy of Neo-colonialism, London, Heinemann, 1975.
- LEYS (C.), "Capital Accumulation, Class Formation and Dependency, the Significance of the Kenyan Case", Socialist Register, 1978.
- LEYS (C.), "Development Strategy in Kenya Since 1971", Canadian Journal of African Studies, 1979, vol. XIII.
- LEYS (C.), "Kenya : What Does Dependency Explain ?", Review of African Political Economy, 1980, n°17.
- LIEDHOLM (C.), Small Scale Industry in Africa : Dynamic Issues and the Role of Policy, Oxford, IDC, 1990.
- LOOTVOET (B.), L'artisanat et le petit commerce dans l'économie ivoirienne, Paris, Editions de l'ORSTOM, Série Etudes et Thèses, 1988.
- LOVEJOY (P. E.), "The Wholesale Kola Trade of Kano", African Urban Notes, 1970, vol. 5.
- LOVEJOY (P. E.), "Interregional Monetary Flows in the Precolonial Trade of Nigeria", Journal of African History, 1974, vol. XV.
- LOVEJOY (P. E.), Caravans of Kola : the Hausa Kola Trade, 1700-1900, Zaria, Ahmadou Bello University Press, 1980.
- LOVEJOY (P. E.), Salt of the Desert Sun : a History of Salt Production and Trade in the Central Sudan, Cambridge, Cambridge University Press, 1986.
- LUBECK (P. M.) (ed.), The African Bourgeoisie, Capitalist Development in Nigeria, Kenya and the Ivory Coast, Boulder (Colorado), Lynne Rienner Publishers, 1987.
- MACGAFFEY (J.), "How to Survive and Become Rich Amidst Devastation: the Second Economy in Zaïre", African Affairs, 1983, vol. 82.
- MACGAFFEY (J.), Entrepreneurs and parasites, The struggle for indigenous capitalism in Zaïre, Cambridge University Press (African Studies Series 57), Cambridge, 1987.
- MAHMOUD (F. B.), The Sudanese Bourgeoisie: Vanguard of Development ?, London, Zed Books, 1984.
- MAHMAOUD (F. B.), "Indigenous Sudanese Capital: a National Bourgeoisie ?", Review of African Political Economy, 1983, n°26.
- MARRIS (P.), "The social barriers to African enterprises", Journal of Development Studies, vol. 5, n°1, 1968.
- MARRIS (P.) et SOMERSET (A.), African Businessmen : a Study of Entrepreneurship and Development in Kenya, London, Routledge and Kegan, 1971.

MBEMBA (I.), "Une synthèse sur le secteur informel et l'entrepreneursip en Afrique", Laval, Centre Sahel, série Notes et travaux, 1989, février, n°4.

MBEMBA (I.), "De quelques problèmes du petit entrepreneur africain", Laval, Centre Sahel, série Notes et travaux, 1989, février, n°5.

M'BOKOLO (E.), "La triple stratification zairoise", Le Monde diplomatique, 1981, novembre.

MEILLASSOUX (C.), "Essai d'interprétation du phénomène économique dans les sociétés traditionnelles d'autosubsistance", Cahiers d'études africaines, 1960, décembre, n°4.

MEILLASSOUX (C.) et FORDE (D.) (eds.), The development of indigenous trade and markets in west Africa/L'évolution du commerce en Afrique de l'Ouest, London, IAI et OUP, 1971.

MIRAS (C. de), L'entrepreneur ivoirien ou une bourgeoisie privée de son état, Abidjan, ORSTOM, multig., 1980, version abrégée publiée dans Fauré et Médard (1982).

MIRAS (C. de), "De la formation de capital privé à l'économie populaire spontanée", Politique africaine, 1984, n° 14.

MIRAS (C. de), "De l'accumulation de capital dans le secteur informel", in (ORSTOM) Cahiers des sciences humaines, 1987, n°1.

MOSGARD (J.), "Entreprises d'industrialisation ou de développement: un instrument essentiel dans les petites économies", Courrier ACP-CEE, novembre-décembre 1984, n°88.

MUKENGE (T.), "Les hommes d'affaires zairois: du travail salarié à l'entreprise personnelle", Canadian Journal of African Studies, 1973, vol. VII.

MUNSLOW (B.), "Zimbabwe's Emerging African Bourgeoisie", Review of African Political Economy, 1980, septembre, vol. XIX.

NECK (P. E.) et NELSON (R. E.) (eds.), Le développement des petites entreprises : politiques et programmes, Genève, BIT, 1990.

OBBUAGU (C. S. A.), "The Nigerian Indigenization Policy : Nationalism or Pragmatism", African Affairs, 1983, vol. 82.

OCDE, Promouvoir le secteur privé dans les pays en développement, Paris, OCDE, 1990.

ODUFALU (J. O.), "Indigenous Enterprise in Nigeria Manufacturing", Journal of Modern African Studies, 1971, vol. 9, n°4.

OSABO (S.), "The Deepening Crisis of the Nigerian National Bourgeoisie", Review of African Political Economy, 1978, n°13.

NOWAK (M.), "De la pluriactivité à l'industrialisation rurale", Paris, CCCE, 1988, série Notes et études, n°11.

PAGE (J. M.) et STEEL (W. F.), Le développement des petites entreprises, questions économiques tirées du contexte africain, Washington, Banque mondiale, 1986, document technique n°26F.

PANTER-BRICK (K.) (ed.), Soldiers and Oil : the Political Transformation of Nigeria, London, Frank Cass, 1978.

PARKIN (D. J.), Palms, Wine and Witnesses: Public Spirit and Private Gain in an African Farming Community, London, Intertext, 1972.

- PAULME (D.) (ed.) Femmes d'Afrique noire, Paris, Mouton, 1960.
- PEDERSEN (P. O.), The Role of Small Enterprises and Small Towns in the Developing Countries, Copenhagen, CDR, 1989.
- PEIL (M.), "West African Urban Craftsmen", Journal of Developing Areas, 1979, vol. 14.
- PENOUIL (M.) et LACHAUD (J.-P.) (eds.), Le développement spontané, Paris, Pédone, 1985.
- POLANYI (K.) et ARENSBERG (C.), Les systèmes économiques dans l'histoire et dans la théorie, Paris, Larousse, 1975, trad. de *Trade and Market in the Early Empires*, The Free Press, New York, 1957.
- PRIESTLEY (M.), West African Trade and Coast Society, Oxford, Oxford University Press, 1969.
- RATHBONE (R.), "Businessmen in Politics : Party Struggle in Ghana", Journal of Development Studies, 1972-1973, vol. 9, n°3.
- REQUIER-DESJARDINS (D.), "L'artisanat alimentaire en Afrique subsaharienne : vers une dynamique industrielle ?", Histoire de développement, 1988, n°4.
- REVUE TIERS MONDE, "La nouvelle industrialisation du Tiers Monde", ensemble d'articles, Revue Tiers Monde, 1986, juil/sep., vol. XXVII, n°107.
- REVUE TIERS MONDE, "Industrialisation et développement : modèles, expériences, perspectives", ensemble d'articles, Revue Tiers Monde, 1988, juil/sept, vol. XXIX, n°115.
- REVUE TIERS MONDE, "Secteur informel et petite production marchande dans les villes du tiers monde", ensemble d'articles, Revue Tiers Monde, 1980, avril-juin, vol. XXI, n°82.
- REY (P.-P.), Colonialisme, néo-colonialisme et transition au capitalisme: l'exemple de la Comilog au Congo-Brazzaville, Paris, Maspéro, 1971.
- REY (P.-P.), Les alliances de classe, Paris, Maspéro, 1973.
- REYNOLDS (E.), Trade and Economic Change in the Gold Coast, 1807-1874, Harlow, Longman, 1974.
- REYNOLDS (E.), "The Rise and Fall of an African Merchant Class on the Gold Coast, 1830-1874", Cahiers d'études africaines, n° 54, XIV, 2.
- RIVIERE (C.), Classes et stratifications sociales en Afrique; le cas guinéen, Paris, PUF, 1978.
- RIVIERE (C.), "Les conséquences de la réorganisation des circuits commerciaux en Guinée", Revue française d'études politiques africaines, 1971, n°66.
- RIVIERE (C.), "Les mécanismes de constitution d'une bourgeoisie commerçante en Guinée", Cahiers d'études africaines, 1971, vol XI, n°43.
- RIVIERE (C.), "La difficile émergence d'un artisanat casté", Cahiers d'études africaines, 1969, vol. IX, n°36.
- ROBERTS (R.), "Long Distance Trade and Production: Sinsani in the Nineteenth Century", Journal of African History, 1980, vol. XXI.
- RODINSON (M.), Islam et capitalisme, Paris, Seuil, 1966.

- ROOD (L. L.), "Nationalization and Indigenization in Africa", Journal of Modern African Studies, 1976, vol. 14, n°3.
- ROTHCHILD (D.) et CHAZAN (N.) (eds.), The Precarious Balance. State and Society in Africa, Boulder, Westview Press, 1988.
- SAMPSON (M. J.), Gold Coast Men of Affairs, London, Dawson, 1969 (reprinted).
- SALEM (G.), "De la brousse sénégalaise au Boul'Mich : le système commercial mouride en France", Cahiers d'études africaines, 1981, vol. XXI, n°81-83.
- SALIFOU (A.), "Malan Yaroh, un grand négociant du Soudan central à la fin du XIXe siècle", Journal de la Société des Africanistes, 1972, vol. XLII, n°1.
- SANDA (A. O.), The Challenge of Nigeria's Indigenization, Ibadan, NISER, 1982.
- SANDBROOK (R.), The Politics of Africa's Economic Stagnation, Cambridge, Cambridge University Press, 1985.
- SAUBOIN (M.), "Le management des entreprises en Afrique: dimensions spécifiques de la formation des cadres et de la négociation", Gestion 2000, 1985, vol. 4, n°4.
- SAVILLE (J.) et MILIBAND (R.) (eds.), The Socialist Register, London, Merlin Press, 1978.
- SCHATZ (S.P.), "Economic environment and private enterprise in West Africa", The Economic Bulletin of Ghana, vol. 7, n°4, 1963.
- SCHATZ (S. P.), "The capital shortage illusion : government lending in Nigeria", Oxford Economic Papers, vol. 17, n°2, 1965.
- SCHATZ (S. P.) (ed.), South of the Sahara: Development in African Economies, Philadelphie, Pemple University Press, 1972.
- SCHATZ (S. P.), Nigerian Capitalism, Berkeley, University of California Press, 1977.
- SCHATZ (S. P.), "Pirate Capitalism and the Inert Economy of Nigeria", Journal of Modern African Studies, 1984, vol. 22, n°1.
- SCHATZBERG (M. G.), Politics and Class in Zaïre : Bureaucracy, Business and Beer in Lisala, New York, African Publishing Company, 1980.
- SCHATZBERG (M. G.), "The State and the Economy: the Radicalization of the Revolution in Mobutu's Zaïre", Canadian Journal of African Studies, 1980, vol. XIV.
- SCHILDKROUT (E.), People of the Zongo : The Transformation of Ethnic Identities in Ghana, Cambridge, Cambridge University Press, 1978.
- SHIVJI (J. G.), Class Struggles in Tanzania, New York, Monthly Review Press, 1976.
- SENDER (J.) et SMITH (S.), The Development of Capitalism in Africa, London, Methuen, 1986.
- SMITH (M. G.), The Economy of Hausa Communities of Zaria, London, HMSO, 1955.
- SOCIETE AFRICAINE DE CULTURE, Civilisation de la femme dans la tradition africaine, (Colloque d'Abidjan 3-8 juillet 1972), Paris, Présence africaine, 1975.
- SOUTHALL (R. J.), "Farmers, Traders and Brokers in the Gold Coast Economy", Canadian Journal of African Studies, 1978, vol. 12, n°2.

SWAINSON (N.), The Development of Corporate Capitalism in Kenya, 1918-1977, London, Heinemann, 1980.

SWAINSON (N.), "The Rise of a National Bourgeoisie in Kenya", Review of African Political Economy, 1977, n°8.

TIFFEN (M.), The Enterprising Peasant: Economic Development in Gombe Emirate North Eastern State, Nigeria, 1900-1968, London, Overseas Research Publication n°21, 1976.

VALETTE (A.), "Variations sur un modèle: la nouvelle politique industrielle (NPI) sénégalaise", Chroniques du SUD (ORSTOM), 1991, octobre, n°6.

VAN DER LAAN, The Lebanese Traders of Sierra Leone, La Haye, Mouton, 1975.

VAN DIJK (P.), "La réussite des petits entrepreneurs dans le secteur informel de Ouagadougou", Revue Tiers Monde, 1980, vol. XXI, n°2.

VAN DIJK (P.), Le secteur informel de Ouagadougou, Paris, L'Harmattan, 1986.

VAN DIJK (P.), Le secteur informel de Dakar, Paris, L'Harmattan, 1986.

VAN HOEK (F.J.), "Les petites et moyennes entreprises et leur rôle dans le processus de développement", Le courrier ACP-CEE, mars-avril 1982, n°72.

VERDEAUX (F.), "Tradition entrepreneuriale en Côte-d'Ivoire", Paris, ORSTOM, Chroniques du SUD, 1991, n°6.

VERNEUIL (P.), Eléments pour une classification des non-salariés de la petite production en Afrique de l'Ouest et du Centre, Paris, Amira, 1979, n°27.

WAGNE (C.), Entrepreneurship and Industrial Policy in Developing Countries : a case study of principal constraints which limit the development and expansion of private sector industrial enterprises in Mali, Stockholm, DBA, 1989.

WALLERSTEIN (I.), The Modern World System, New York, Academic Press, 1974.

WARNIER (J.-P.), Echanges, développement et hiérarchies dans le Bamenda pré-colonial (Cameroun), Stuttgart, F. Steiner Verlag Wiesbaden GMBH, 1985.

WARNIER (J.-P.) et MAFFIO (D.), Accumulation et ethos de la notabilité chez les Bamiléké, 1990, multig.

WAYNE NAFZIGER (E.), African Capitalism: a Case Study in Nigerian Entrepreneurship, Stanford (Calif.), Hoover Institution Press, 1977.

WILKS (I.), Asante in the Nineteenth Century, Cambridge, Cambridge University Press, 1975.

WILLIAMS (G.), "The social stratification of a neo-colonial economy", in Allen (C.) et Johnson (R.W.) (eds.), African Perspectives, Cambridge, Cambridge University Press, 1970.

WILLIAMS (G.) (ed.), Nigeria : Economy and Society, London, Rex Collins, 1976.

WORKS (J.A.), Pilgrims in a Strange Land; Hausa Communities in Chad, New York, Columbia University Press, 1976.

YUSUF (A. B.), "Capital Formation and Management Among the Muslim Traders of Kano, Nigeria", Africa, 1975, vol. 45.

ZACK WILLIAMS (A. B.), "Merchant Capital and Underdevelopment in Sierra Leone", Review of African Political Economy, 1982, n°25.

NOTES DE RECHERCHE DU RESEAU  
ENTREPRENEURIAT DE L'UREF

- N° 89.1 : LE MONDE DES ENTREPRISES EN COTE-D'IVOIRE  
(Sources statistiques et données de structure)  
*Yves A. FAURE*
- N° 89.2 : UN PREMIER INVENTAIRE DES SOCIETES CONJOINTES AU SENEGAL  
*Gilbert LECOINTRE, Coumba Nd. DIOUF, Mahmoudou B. SALL*
- N° 89.3 : LES EFFETS MACRO-ECONOMIQUES DU DUALISME FINANCIER  
*Chicot EBOUE*
- N° 89.4 : LE FINANCEMENT DE L'ENTREPRENEURIAT  
(Le modèle du système financier islamique)  
*Stanislas ORDODY DE ORDOD*
- N° 90.5 : UNE TONTINE A DOUBLE NIVEAU D'ENCHERES  
*Christian RIETSCH*
- N° 90.6 : LES ENTREPRENEURS BAMILEKES DE DOUALA ET LEUR ENTREPRISE  
*Gabrielle A. BRENNER, Henri FOU DA, Jean-Marie TOULOUSE*
- N° 90.7 : LA SOCIETE CONJOINTE EN AFRIQUE  
(Une entreprise pluriculturelle idéale ? )  
*Georges CANCADE, Gilbert LECOINTRE, Coumba Nd. DIOUF, Mahmoudou B. SALL*
- N° 90.8 : LES PARAMETRES DE BASE DES TONTINES à NIAMEY  
*Christian RIETSCH*
- N° 90.9 : L'EPARGNE ET LE CREDIT INFORMELS AU TOGO  
(La tontine commerciale)  
*Douato A. SOEDJEDE*
- N° 90.10 : L'EPARGNE ET LE CREDIT INFORMELS AU TOGO  
(La tontine financière sans enchères)  
*Douato Adjémida SOEDJEDE*
- N° 90.11 : BIBLIOGRAPHIE SUR L'EPARGNE ET LE CREDIT INFORMELS  
*Michel LELART*
- N° 90.12 : LE PHENOMENE TONTINIER AU BURKINA FASO  
(Etude sur 69 cas)  
*Issoufou SANOU*
- N° 90.13 : LA SOCIETE CONJOINTE EN AFRIQUE EST-ELLE PERFORMANTE ?  
(Résultats d'une pré-enquête au Congo)  
*Théophile DZAKA, Gilbert GALIBAKA, Enoch LOUBELO*
- N° 91.14 : LE PRINCIPE DU PARTAGE DES PROFITS ET PERTES AU SERVICE DE LA  
DETTE POLONAISE  
*Stanislas ORDODY DE ORDOD*
- N° 91.15 : LES ASSOCIATIONS TONTINIÈRES  
*Jean NZISABIRA*
- N° 91.16 : LA FINANCE INFORMELLE AU MAROC  
(Résultats d'enquêtes effectuées dans le Sud Marocain)  
*Mohamed EL ABDAIMI*

- N° 91.17 : MECANIQUE DES SYSTEMES TONTINIERS CHINOIS  
*Thierry PAIRAULT*
- N° 91.18 : LES TONTINES ET LE FINANCEMENT DE L'ENTREPRISE INFORMELLE  
*Michel LELART*
- N° 91.19 : ENTREPRENEURS D'AFRIQUE SUBSAHARIENNE  
(Communautés entrepreneuriales dans les travaux anglophones  
(Ghana, Nigéria, Kenya, Zaïre, etc.) et comparaisons avec la  
Côte d'Ivoire)  
*Yves A. FAURE*
- N° 91.20 : L'EPARGNE INFORMELLE ET LE FINANCEMENT DE L'ENTREPRISE  
PRODUCTIVE  
(Référence spéciale aux tontines et à l'artisanat béninois)  
*Simon C. GNANSOUNOU*
- N° 91.21 : L'AIDE FINANCIERE ALLEMANDE ET LA PROMOTION DE L'ESPRIT  
D'ENTREPRISE AU MALI  
*Association pour la promotion de la recherche économique au  
Mali*
- N° 91.22 : ENQUETE SUR LES TONTINES DANS LES PROVINCES DU CENTRE, DU  
LITTORAL, DE L'OUEST ET DU NORD-OUEST  
(Note de synthèse - Programme tontines)  
*Bruno BEKOLO-EBE, FOUDA OWOUNDI, Robert BILONGO, DISSAKE*
- N° 92.23 : SYSTEME DE VALEURS ET PERFORMANCES DES SOCIETES  
CONJOINTES AU SENEGAL  
*Gilbert LECOINTRE, Coumba Nd. DIOUF, Mouhamadou B. SALL,  
Bachir WADE*
- N° 92.24 : ENTREPRENANT OU ENTREPRENEUR ? (Les ambiguïtés con-  
ceptuelles des systèmes d'épargne et de crédit villageois au  
Burkina Faso)  
*Francis KERN, Arlette POLONI*
- N° 92.25 : FINANCEMENT DE LA PETITE ET MOYENNE ENTREPRISE  
A TOUMODI (COTE D'IVOIRE) : L'ILLUSION INFORMELLE  
*Yves A. FAURE*
- N° 92.26 : LA TECHNIQUE DE GESTION DES ALEAS DANS LES TONTINES  
MUTUELLES  
*Christian RIETSCH*
- N° 92.27 : ENTREPRENEURS ET ENTREPRISES D'AFRIQUE SUBSAHARIENNE -  
SELECTION BIBLIOGRAPHIQUE  
*Yves A. FAURE*

Les notes de recherche sont envoyées sur demande adressée  
au Coordinateur du réseau :

Mr Bruno PONSON  
Professeur Associé à l'ESCP  
79, avenue de la République  
75543 PARIS CEDEX 11  
FRANCE