GUAYAQUIL FUTURO

Bibliografía comentada sobre el Sector Informal Urbano

Claude de Miras
Gustavo Rodríguez
Roberto Roggiero

CEDIME

CEDIME ORSTOM ILDIS

BIBLIOGRAFIA COMENTADA SOBRE EL SECTOR INFORMAL URBANO

Claude De Miras
Gustavo Rodríguez
Roberto Roggiero

C.E.D.I.D. - ORSTOM

INV. 07194

© CEDIME- ORSTOM-ILDIS
Primera edición: marzo 1992

ISBN-9978-94-031-6 Serie "Guayaquil Futuro"
ISBN-9978-94-051-0 Bibliografía comentada sobre el Sector Informal Urbano

Es una publicación del Centro de documentación e Información de los Movimientos Sociales del Ecuador, CEDIME, del Institut Français de Recherche Scientifique pour le Développement en Coopération, ORSTOM, y del Instituto Latinoamericano de Investigaciones Sociales, ILDIS.

Elaboración:
Claude de Miras
Gustavo Rodríguez
Roberto Roggiero

Diseño gráfico:
CEDIME

Impresión:
Offset Gráfica Araujo

CEDIME, Junín 574 y Jiménez, Apartado Postal 17-150018-C. Teléfonos: 212 211 212 110, Quito-Ecuador

ORSTOM, Misión ORSTOM en el Ecuador: Calle Rusia 220 y Los Shyris, Apartado 17-11-06596 Quito-Ecuador. Teléfono: (2) 242 820. Fax (2) 448 699.

ILDIS, Calama 354, Casilla 17-03-367, Telex 22539, ILDIS-ED. Fax 504337. Teléfono 562 103, Quito-Ecuador.

INDICE

Presentación 5
Introducción 7

BIBLIOGRAFIA

Primera Sección: Ecuador 11
Segunda Sección: América Latina y Otros Países 117

ANEXOS

Anexo 1: Autores 161
Anexo 2: Descriptores 171
Anexo 3: Hoja de Descripción Bibliográfica 181

PRESENTACION

En el mes de octubre de 1990, ILDIS organizó un Seminario en Guayaquil, en el que se presentó a la comunidad económica guayaquileña y ecuatoriana, una recopilación, sistematización y análisis de todos los aportes, reflexiones y estudios que sobre las pequeñas actividades mercantiles se habían desarrollado en el Ecuador, trabajo de investigación que fue desarrollado por CEDIME y ORSTOM, resultados que son presentados en esta publicación dentro de la serie GUAYAQUIL FUTURO.

Como un componente importante de dicha investigación y que dio sustento al balance analítico del conocimiento sobre la materia, CEDIME preparó la bibliografía comentada que hoy presentamos y que el ILDIS ha considerado publicarla como un nuevo aporte a la investigación y profundización del conocimiento en este campo, además como una manifestación de cooperación y apoyo a centros de investigación que, como en el presente caso, CEDIME ofrece una interesante sistematización del conocimiento en este campo de las pequeñas actividades económicas y aspiramos, sirva como un adecuado instrumento informativo para personas e instituciones involucradas en el análisis y en la elaboración de políticas, destinadas a este cada vez más amplio sector.

ILDIS expresa su agradecimiento a CEDIME y a los investigadores que participaron en esta investigación, así como a ORSTOM que, desde 1988, ha trabajado en este tema en el Ecuador.

Dr. Reinhart Wettmann
Director de ILDIS

INTRODUCCION

La presente bibliografía comentada se enmarca dentro de un amplio programa de investigación sobre "Las Pequeñas Actividades Mercantiles Urbanas en el Ecuador", que se lleva adelante en el área *Pobreza y Trabajo Urbano* del Centro de Documentación e Información de los Movimientos Sociales del Ecuador —CEDIME—. Dicho programa de investigación se lo ejecuta mediante un convenio de cooperación científica entre el CEDIME y el Institut Français de Recherche Scientifique pour le Développement en Cooperation (ORSTOM), desde 1988.

Esta bibliografía, además responde al interés del CEDIME por elaborar y ofrecer sistematizaciones del conocimiento en los campos de especialización de sus diferentes áreas de trabajo.

Específicamente, en esta base bibliográfica, de carácter exhaustivo, se ha reunido un conjunto de textos y documentos, de toda índole, existentes en el Ecuador que tratan directa o indirectamente sobre la cuestión de las pequeñas actividades económicas urbanas. Los criterios para la selección de los documentos han sido laxos, pero lo suficientemente claros como para obtener un producto articulado alrededor de esta temática específica. Así pues, han sido incluidos textos y documentos que abordan problemáticas tales como el empleo, subempleo, desempleo, la distribución del ingreso y los salarios reales, la pequeña producción, el pequeño comercio, el trabajo ambulante y autónomo, las estrategias de sobrevivencia, población y migración, el mercado de trabajo, la microempresa, etc.; además se consideraron textos elaborados desde enfoques teóricos tales como la marginalidad, el ejército industrial de reserva, el excedente estructural de la fuerza de trabajo, la proletarización y semiproletarización, la reproducción de la fuerza de trabajo y, obviamente, el llamado sector informal.

Desde un punto de vista geográfico, tuvimos en cuenta a autores ecuatorianos y no ecuatorianos. Estos últimos han sido incluidos porque por un lado, algunos de ellos han tenido una influencia importante en la evolución del pensamiento científico sobre el tema en el Ecuador y, por otro, dada la relevancia de sus aportes merecían su inclusión.

De este modo, más que una bibliografía puramente "ecuatoriana" sobre las pequeñas actividades económicas y sus temáticas conexas, lo que hemos tratado de acopiar es la bibliografía disponible en el Ecuador, para lo cual, se realizaron sendas búsquedas de textos y documentos en diferentes bibliotecas, archivos y centros de documentación de Quito, Guayaquil y Cuenca fundamentalmente. Además, por supuesto, se trató de conseguir lo más importante de la producción científica externa.

1.- Objetivos y alcances de la presente bibliografía.

Los objetivos de esta bibliografía son múltiples:

a) Disponer íntegramente de los documentos analizados; así pues, las casi 500 referencias que aquí se presentan, corresponden a igual número de documentos (originales o copias) que están disponibles en el centro de documentación del CEDIME. Con ello se busca constituir una suerte de salvaguardia y de acopio de la producción científica nacional sobre el tema, a través del almacenamiento y clasificación adecuada de los documentos.

b) Prever la difusión de esta base bibliográfica y, por lo tanto, ponerla a disposición del público interesado para su consulta a través del centro de documentación. Además, concebir un intercambio del paquete bibliográfico (el programa y la base de datos) con instituciones involucradas e interesadas en esta temática (ONGs, Universidades, Centros de Investigación, Instituciones Públicas, etc.).

c) Realizar la actualización constante de esta base bibliográfica. Es conocida la producción bibliográfica que, desde diferentes instituciones, continuamente se elabora sobre aspectos relacionados con la temática. Así pues, está prevista una constante puesta al día de ese material, de acuerdo al ritmo de la producción científica nacional y de la actualización de la producción externa.

2.- Diseño de la base bibliográfica

Para sistematizar la bibliografía, se ha utilizado una base de datos informatizada para el sistema IBM -el programa Micro ISIS/2-, que permite un manejo bastante versátil de los datos, permitiendo, además, realizar múltiples combinaciones al momento de solicitar la información. Para el ingreso de la información referente a los textos se utilizó el esquema de la ficha diseñada, para tal propósito, por la CEPAL, que permite introducir una amplia variedad de datos bibliográficos, así como también incluir comentarios sobre cada uno de los textos y sus respectivos descriptores. En un anexo se ofrece un ejemplar de la Hoja de la CEPAL.

La consulta en la base de datos informatizada permite realizar búsquedas independientes o combinadas según las siguientes entradas: autor, título, fecha, país de edición, descriptores generales, categoría geográfica, entre otros.

3.- Presentación y utilización de la bibliografía:

La bibliografía, en su actual presentación, está dividida en dos secciones:

-La *Primera Sección: Ecuador*, contiene los documentos y textos que, sobre la temática, han sido editados en el Ecuador y/o que tratan sobre situaciones ecuatorianas (parcial o completamente). Esta sección tiene como finalidad presentar lo más importante de la producción y reflexión desarrolladas sobre la temática a nivel nacional. Representa, en términos cuantitativos, alrededor de las tres cuartas partes del total de textos recopilados y anotados.

-En la *Segunda Sección: América Latina y Otros Países*, se encuentran los textos que, por exclusión, no tratan sobre el Ecuador o no han sido editados en el país. Así pues, se incluyen las reflexiones inspiradas en situaciones de otros países de Latino América o referidas a dicha región de manera global. También se incluyen algunos textos que tratan sobre otras regiones donde se han desarrollado estudios similares, como por ejemplo Africa. Además están contenidos los textos de carácter

teórico y/o metodológico de tipo general. En esta sección se ha tratado de recuperar lo más representativo de la reflexión sobre la temática a nivel externo, con especial interés en las contribuciones que más han repercutido en el ámbito nacional.

Por otra parte, las referencias bibliográficas han sido ordenadas por autor, en cada una de las secciones. En los textos con más de un autor se ha tomado en cuenta al primero de ellos, según su presentación original, para dicho ordenamiento. Como complemento a estas referencias se ofrece, en los anexos, un listado de autores y de descriptores que permiten ubicar las referencias bibliográficas a través de determinadas temáticas.

La presentación de cada una de las referencias están del siguiente modo:

Como primera información se presenta el nombre del autor (o de los autores). En segundo lugar, se presenta un código alfanumérico, cuya primera cifra en negritas corresponde a la numeración consecutiva de las referencias para su ubicación en esta bibliografía, y los siguientes números corresponden al ordenamiento informatizado y topográfico de las referencias. En tercer lugar, se presentan los datos bibliográficos, tales como título, editor, lugar de edición, fecha y número de páginas. En cuarto lugar, se ofrece un breve resumen del texto, mediante el cual se destaca lo principal de su contenido. Finalmente, después de cada referencia, constan los respectivos descriptores (temáticas sobre las que trata cada documento) que forman parte de un vocabulario controlado. Estos descriptores han sido elaborados específicamente para la presente bibliografía.

Como ilustración, presentamos un ejemplo de una de las referencias bibliográficas (en itálicas se ofrece una breve descripción del contenido):

[Autor(es):]
PEREZ SAINZ, Juan Pablo; RIBADENEIRA, Juan Carlos.
[Código de localización en esta bibliografía, en el sistema informativa y en las estanterías:]
269 192 L.696. Est.4.A.

[Título, editorial, lugar de edición, fecha. número de páginas:]
VIVIR EN LA CIUDAD, POBLADORES Y REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO EN SAN CARLOS ALTO. CAAP, Quito, 1987, 112 p.

[Resumen del texto:]
Mediante un estudio de caso realizado en los barrios del sector de San Carlos Alto, analiza las formas de reproducción de la fuerza de trabajo y las estrategias adoptadas por los pobladores de estos barrios para subsistir. Igualmente, en base a distintos referentes y variables intenta caracterizar a los pobladores de este espacio, con el fin de demostrar la heterogeneidad social existente. En el primer capítulo se hace una breve introducción del universo estudiado; en el segundo, se delimita y caracteriza al universo de estudio en términos de su unidad ecológica y las lógicas de apropiación del espacio; en el tercero, se intenta caracterizar la estructura social de San Carlos Alto; en el cuarto, se estudia las prácticas de reproducción que adoptan los pobladores de esta zona; finalmente, ofrecen algunas conclusiones en torno al problema abordado.
[Descriptores:]
D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-BARRIOS POPULARES; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-INGRESOS; D-DATOS PRIMARIOS.

Primera Sección: Ecuador

ABRIL, Galo; URRIOLA, Rafael.
1 017 L.600. Est.4.C.

LINEAMIENTOS DE UNA POLITICA DE DESARROLLO INDUSTRIAL CON ENFASIS EN LA GENERACION DE EMPLEO. CEPLAES, Quito, 1988, 28 p.

Esboza algunos lineamientos para la definición de una política de reactivación industrial con énfasis en la búsqueda de soluciones a los problemas del desempleo y subempleo. Comienza con una breve reseña de la evolución del sector industrial ecuatoriano, concluyendo con la exposición de varias propuestas orientadas a la creación de puestos de trabajo. Se compone de las siguientes temáticas: síntesis del diagnóstico y evolución de la económica ecuatoriana (1970-1986); política industrial y generación de empleo; políticas complementarias; resumen y conclusiones.

D-INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-POLITICA INDUSTRIAL; D-POLITICA DE EMPLEO; D-CRECIMIENTO ECONOMICO.

2 454 L.838.5. Est.4.D.

LINEAMIENTOS DE UNA POLITICA DE DESARROLLO INDUSTRIAL CON ENFASIS EN LA GENERACION DE EMPLEO. En: CUADERNOS DE POLITICAS SOCIALES, 4. ILPES-ILDES, Quito, s.f, pp. 96-116.

Este artículo se encuentra publicado en otro folleto; ver el resumen en la ref. No.17 - L.600 (supra).

D-INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-POLITICA INDUSTRIAL; D-POLITICA DE EMPLEO; D-CRECIMIENTO ECONOMICO.

ADOUM, Alejandra,ed.
3 249 L .730. Est.4.A.

FORO: POLITICA SALARIAL, INFLACION Y CRISIS. ILDIS-MTRH, Quito, 1989, 67 p.

Contiene un resumen de las ponencias y comentarios presentados en el Seminario: "Política Salarial, Inflación y Crisis". En la primera parte, bajo el título "Instrumentos de Política Salarial" se analizan los mecanismos utilizados en la fijación de salarios (fijación de salarios mínimos vitales, fijación de salarios mínimos sectoriales por rama de actividad y el mecanismo de la contratación colectiva). En la segunda parte, "Salarios y Efectos Macroeconómicos" se analizan los contenidos de una política salarial, manifestando al respecto que se debe tener en cuenta el proceso de inflación, el sector externo de la económica y considerar la estructura del empleo, entre otras variables. En la tercera, se expone la posición del Gobierno de Borja frente a la Política Salarial. Además en cada una de estas secciones se recogen algunos comentarios de diferentes personalidades, políticos, empresarios, dirigentes laborales, etc. En la cuarta parte, se exponen algunas de las experiencias de política salarial vigentes en Costa Rica, México y Uruguay. También se adjuntan algunos datos estadísticos.

D-POLITICA SALARIAL; D-SALARIOS; D-GOBIERNO DE RODRIGO BORJA.

AGUIRRE, Rosario.
4 392 L.806.4. Est.4.E.

RELACIONES DE GENERO Y TRABAJO: CONSIDERACIONES TEORICAS Y METODOLOGICAS. En: SEMINARIO MUJER Y TRABAJO. CEPLAES-FONDO DE POBLACION DE LAS NACIONES UNIDAS, Quito, 1988, 44 p.

Busca aportar nuevos elementos para la acción de las mujeres en defensa de su dignidad y derechos como sujetos activos del cambio social, que se refleja en la actualidad por la participación cada vez creciente de la mujer en el mercado de trabajo. En una primera parte del estudio, se hace un análisis de los diferentes enfoques teóricos que abordan la temática del trabajo femenino; posteriormente se examinan algunos de los problemas metodológicos encontrados en los análisis sobre el trabajo femenino; en tercer término se presentan evidencias empíricas que dan cuenta de las modalidades de discriminación

laboral de las mujeres y sus determinantes; finalmente, se hacen algunas reflexiones en torno a la temática.

D-MUJER; D-EMPLEO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-MERCADO DE TRABAJO.

ALARCON COSTA, César.
5 414 L.820. Est.4.A.

SECTOR INFORMAL: ¿PROBLEMA O SOLUCION?. FED, Quito, 1989, 155 p.

Analiza la importancia y dimensionamiento del denominado sector informal urbano frente a la crisis económica, a los problemas de desempleo y subempleo y frente a las perspectivas de desarrollo nacional. Comienza analizando los orígenes de la informalidad, las características y la tipología de la microempresa considerada informal. Posteriormente se intenta establecer las diferencias entre lo formal e informal; a la vez, se analiza el rol de la informalidad en relación a los ámbitos económico, social, cultural, político y frente al desarrollo nacional; también se analizan los obstáculos y problemas que afronta el sector para su crecimiento y desarrollo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-MIGRACION; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-CRISIS ECONOMICA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA.

ALOP.
6 312 L.766.2. Est.4.E.

APOYO A EXPERIENCIAS DE GESTION ECONOMICA URBANA. ALOP-CESAP, Quito, 1989, 104 p.

Presenta los resultados del Taller de Creación Colectiva sobre "Apoyo a Experiencias de Gestión Económica Urbana, en el Contexto del Movimiento Popular", llevado a cabo entre el 17 y 22 de octubre en Caracas. En general, se exponen las experiencias desarrolladas por algunas organizaciones de promoción en torno a lo productivo urbano popular. Contiene además dos ponencias de carácter teórico, una de Vanessa Cartaya y otra de Domingo Méndez, que se comentan por separado en esta bibliografía (cf. ref. No. 001 - L.766.3 y No. 002 L.766.4; infra).

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-OIT; D-PREALC; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-MICROEMPRESA; D-ORGANIZACION POPULAR.

ALVARADO, Alejandro.
7 021 L.604. Est.4.C.

EL PROCESO DE PRODUCCION DEL CALZADO Y SU INSERCION EN EL PROCESO DE ACUMULACION DE CAPITAL (GUALACEO 1975-1980). FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE CUENCA, Cuenca, 1984, 121 p.

Analiza el proceso artesanal de la producción de calzado en el Cantón Gualaceo (Prov. del Azuay). El objetivo principal es realizar un análisis de este proceso y, de las ventajas y desventajas de esta forma de producción frente al proceso de acumulación del capital. Para este análisis, se realizó una encuesta a 55 establecimientos dedicados a la producción de calzado, llegando a constatar, entre lo más importante, que el proceso de producción de calzado en forma artesanal tiene su base en el trabajo a domicilio y en el trabajo a destajo. Así, los llamados "maestros" han perdido el control directo de la producción al haberse convertido en empleadores. El contenido temático es el siguiente: ubicación teórica; antecedentes; el proceso de producción del calzado en Gualaceo; el proceso de acumulación del capital; conclusiones y recomendaciones.

D-ARTESANIA; D-TRABAJO A DOMICILIO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-DATOS PRIMARIOS.

ALVARADO, Javier.
8 020 L.603.2. Est.4.A.

EL COMPORTAMIENTO FAMILIAR EN EL MERCADO DE TRABAJO. En: FAMILIA Y TRABAJO DE LA CIUDAD ANDINA. CAAP, Quito, 1987, pp. 59-89.

Parte de la hipótesis de que la inserción de los miembros de las familias al mercado laboral no se hace de manera anárquica, sino que sigue determinados criterios, dentro de los cuales las variables económicas juegan un papel preponderante. Sostiene además, que la incursión de la fuerza de trabajo al mercado laboral obedece, en buena medida, a decisiones de carácter familiar. Se centra en Lima Metropolitana y analiza los años 1981 y 1984. Está dividido en seis partes; en la primera, se hace una somera revisión de la discusión teórica sobre el comportamiento familiar en los mercados de trabajo; en el segunda, se examina las características del mercado de trabajo en Lima; en la tercera, muestra con datos estadísticos los diferentes comportamientos laborales de las familias de esa ciudad; seguidamente, se hace un análisis de los determinantes del ingreso, bajo el supuesto de que la incorporación de los diferentes miembros de las familias al mercado de trabajo tiene como objetivo la obtención de los ingresos monetarios necesarios para la reproducción; en la quinta sección, explica el comportamiento específico de las familias limeñas en el mercado de trabajo. Finalmente se explicitan una serie de políticas económicas con énfasis en el empleo y mejoramiento de los ingresos.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-INGRESOS; D-PLURINGRESO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-EMPLEO.

ALVARADO, Vicente.
9 019 L.601.10. Est.4.E.

MODELOS DE INTERPRETACION DEL FENOMENO DE LA INFORMALIDAD. En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE-IIE.PUCE-MTRH-FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987, 3 p.

A propósito del crecimiento y expansión de los llamados "informales", en forma breve analiza y cuestiona el papel del Estado. Comienza interrogándose -sobre si trata de rescatar a los "informales" para involucrarlos en los controles del Estado, o si se trata de ayudarlos a su desarrollo y crecimiento-. Si se trata de lo segundo, manifiesta que el Estado debe apoyar y contribuir al desarrollo de la microempresa sin trabas burocráticas. Respecto al papel del Estado ecuatoriano señala que éste, al ser un Estado liberal, su rol principal es el de controlador y supervisor.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-ESTADO.

ALVAREZ LEON, Martha; CORONEL REINOSO, Nelly; HERRERA ZEAS, José.
10 423 L.829. Est.4.D.

MARGINALIDAD EN AMERICA LATINA Y ECUADOR. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE CUENCA, Cuenca, 1975, 134 p.

Pretende analizar el proceso de la marginalidad en América Latina y el Ecuador a la luz de proceso de acumulación. Sin embargo, no se hace ninguna discusión teórica sobre la problemática abordada, sino que más bien se prioriza la descripción del proceso de industrialización. Se presenta en tres capítulos; en el primero, se expone el marco teórico que guía la investigación; en el segundo, se analiza el proceso de acumulación del capital. Finalmente, en el tercero, se analizan las características del desarrollo agrícola e industrial del Ecuador y Latinoamérica.

D-MARGINALIDAD; D-INDUSTRIALIZACION; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA.

ALVAREZ, Carlos.
11 023 L.606. Est.4.C.

REFLEXIONES SOBRE EL PROBLEMA DE LA OCUPACION Y RECOMENDACIONES

PRACTICAS PARA SU SOLUCION (ANALISIS DEL CASO ECUATORIANO). FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS - UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1976, 110 p.

Intenta visualizar el origen del problema del empleo. Sostiene al respecto que la causa primaria de este problema es el sistema capitalista dependiente que mantiene el Ecuador y la apropiación de los medios de producción en pocas manos, hechos que repercuten en los ingresos de los obreros y en la restringida demanda de bienes y servicios. Además sostiene que la concentración de ingresos en pocas familias promueve una demanda de bienes y servicios extranjerizada, provocando así, un proceso de industrialización distorsionado. Entre otras causas secundarias, se mencionan: la falta de inversiones, alto nivel de analfabetismo, bajo nivel cultural, incipiente proceso de industrialización y la no óptima utilización de los recursos productivos. Por otro lado, al intentar demostrar que el problema del empleo radica en el sistema capitalista dependiente, propone como solución el cambio del sistema de producción vigente. Para abordar esta problemática, comienza analizando a los clásicos, Marx, Keynes, entre otros. De igual forma analiza las repercusiones que han tenido las políticas estatales sobre el empleo. Termina sugiriendo algunas opciones para solucionar los problemas del desempleo y subempleo.

D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-DEPENDENCIA ECONOMICA; D-POLITICA DE EMPLEO.

AMOROSO, María Inés; MALDONADO, Fernando; NUÑEZ, Lincoln.
12 355 L.778. Est.4.D.

EL PAPEL DEL TRABAJO DE LAS NIÑAS VENDEDORAS DE FLORES (DEL BARRIO LA MARISCAL) EN LAS LOGICAS DE SUBSISTENCIA DE SUS UNIDADES DOMESTICAS. FLACSO, Quito, 1989, 47 p.

Intenta acercarse al conocimiento de la problemática de las niñas (de 6 a 15 años) vendedoras de flores de la Avenida Amazonas en Quito, provenientes de la Comuna de Salamálag, Prov. de Chimborazo. Parte de la hipótesis de que el trabajo de las niñas vendedoras de flores es fundamental para la económica de sus unidades domésticas. En la primera parte del trabajo, se exponen las propuestas teóricas en las que se sustenta el estudio; en la segunda, se analiza los resultados de la investigación empírica. Finalmente exponen algunas de las principales conclusiones del estudio. Al final se anexa un conjunto de cuadros y gráficos estadísticos.

D-MIGRACION; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-MERCADO DE TRABAJO; D-MUJER; D-TRABAJO TEMPRANO; D-INDIGENAS; D-DATOS PRIMARIOS.

AMPUERO, Ana María.
13 028 L.611.1. Est.4.E.

ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES: APORTES PARA LA DEFINICION DE UNA POLITICA DE INGRESOS. En: SEMINARIO - ANALISIS DE LA ENCUESTA DE HOGARES Y DISEÑO DE POLITICAS DE EMPLEO. INEM-OIT-ILDIS, Quito, 1989, 13 p.

El objeto del trabajo es contribuir a la definición de una política que conlleve al pago de la denominada "deuda social". Para ello, sostiene que es necesario diferenciar la política de ingresos de la política salarial; la primera, parte de una concepción no monetaria y se instrumenta a nivel macro, esto es, a partir del control de la inflación, incremento de salarios nominales, incremento de servicios básicos, etc. En cambio, la política salarial parte de una concepción monetaria y se refiere al manejo de los salarios en términos monetarios o nominales. Por otro lado, a partir de los resultados de la encuesta, se analiza el empleo informal y el subempleo invisible, también analiza comparativamente los ingresos, por grupo de actividad y tipos de ocupación. Dentro de este análisis, concluye manifestando que en términos del pago de la "deuda social", los datos muestran la prioridad de incrementar los salarios del sector informal (vía productividad) y del sector industrial (vía salarios por comisiones sectoriales). Termina proponiendo dos planteamientos de política salarial del actual gobierno de Borja: no indexación salarial y tratamiento diferenciado de las estructuras salariales del sector público y sector privado.

D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-POLITICA SALARIAL; D-INGRESOS; D-POLITICA ESTATAL; D-GOBIERNO DE RODRIGO BORJA.

14 457 L.838.8. Est.4.D.

ENCUESTA NACIONAL DE HOGARES: APORTES PARA LA DEFINICION DE UNA POLITICA DE INGRESOS. En: CUADERNOS DE POLITICAS SOCIALES, 4. ILPES-ILDIS, Quito, s.f, pp. 171-192.

Corresponde a la ponencia presentada en el seminario "Análisis de la encuesta de hogares y diseño de políticas de empleo", incluida en esta bibliografía. Ver el resumen en la ref. No. 028 - L.611.1 (supra).

D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-POLITICA SALARIAL; D-INGRESOS; D-POLITICA ESTATAL; D-GOBIERNO DE RODRIGO BORJA.

ARANCIBIA, Juan.
15 013 L.772.2. Est.4.E.

ACERCA DE LA LLAMADA MARGINALIDAD, UNA APROXIMACION CRITICA. En: REVISTA DEL INSTITUTO DE INVESTIGACIONES REGIONALES-UNIVERSIDAD DE CUENCA, 1. s.e., Cuenca, 1975, pp. 130-152.

Analiza y cuestiona fundamentalmente la tesis de la marginalidad propuesta por DESAL, que considera marginales, a los grupos poblacionales que habitan en viviendas precarias y que no obstante de ser miembros de una sociedad no llegan a penetrar en la intimidad de sus estructuras. En general, de acuerdo a esta concepción, los marginales serían aquellos grupos sociales excluidos de la vida moderna o de la modernización urbana capitalista. En una segunda parte, examina la concepción del ejército industrial de reserva propuesta por Marx. Finalmente intenta hacer una aplicación de la teoría de Marx al caso latinoamericano.

D-MARGINALIDAD; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-FUERZA DE TRABAJO; D-DESAL.

ARELLANO, Estuardo.
16 022 L.605.5. Est.4.A.

EL "OTRO SENDERO" EQUIVOCADO DE HERNANDO DE SOTO. En: ECONOMIA, 85. IIE-UC, Quito, 1988, pp. 101-118.

Constituye un análisis crítico del libro "El Otro Sendero" de Hernando de Soto. Primero presenta una breve síntesis de la estructura y el contenido del libro. En una segunda parte, expone críticamente las concepciones fundamentales de "El Otro Sendero". Sobre el paralelo mercantilista planteado por de Soto, Arellano sostiene que las migraciones europeas y la informalidad latinoamericana son dos fenómenos estructuralmente diferentes, pues mientras que la informalidad es posterior a la instalación del sistema capitalista, las migraciones europeas nacen en el seno del mercantilismo, constituyendo uno de los factores previos a la aparición del capitalismo. En relación a la concepción del estado redistributivo, considera que es reduccionista y antihistórica, ya que es insostenible que las modalidades del Estado en las sociedades latinoamericanas no hayan conocido etapas de verdadera económica de mercado, rompiendo los módulos de la tradición redistributiva desde la conquista hasta el presente. Considera, sin embargo, que la cuestión de fondo está en la explicación que De Soto da a la informalidad, relacionándola con el Derecho, es decir, al fenómeno de la informalidad lo considera como un hecho jurídico y no como un hecho económico.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DE SOTO, HERNANDO; D-ESTADO; D-ECONOMIA INFORMAL.

ARIAS BUENAÑO, Alba.
17 024 L.607.1. Est.4.A.

LOS FLUJOS MIGRATORIOS EN GUAYAQUIL 1962-1974. En: ECUADOR DEBATE, 8. CAAP, Quito, 1985, pp. 59-109.

Hace un análisis de la migración hacia la Ciudad de Guayaquil entre los años de 1962 y 1974, sosteniendo que la magnitud de los movimientos campo-ciudad de las últimas décadas encuentra su explicación en los problemas que afronta el agro ecuatoriano. Considera a la vez, que las altas tasas de crecimiento urbano no resultan del dinamismo

económico de la ciudad, sino de la expulsión que genera el sector agrícola, tanto en los períodos de auge como en los de depresión. De acuerdo a la autora, este éxodo campesino se trasladaría primeramente hacia las ciudades secundarias para luego ir hacia el área metropolitana en busca de fuentes de ingresos y trabajo. Por otro lado manifiesta, que esta población migrante, al convertirse en ejército industrial de reserva, se constituye en un elemento positivo para el desarrollo del capitalismo. Comienza analizando los cambios en la estructura productiva agrícola y el proceso de industrialización. Luego vincula la realidad agraria con el fenómeno de la urbanización y de la "marginalidad" urbana. Finalmente se analizan los datos del INEC sobre migración y población de los Censos de 1962 y 1974, y la conformación del mercado de trabajo a partir de la encuesta de población y ocupación de 1975.

D-MIGRACION; D-DEMOGRAFIA; D-MARGINALIDAD; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA.

ARIAS, Ramiro.
18 341 L.608.2. Est.4.E.

EL EMPLEO DEL SECTOR COMERCIO DEL ECUADOR. MTRH - INEM, Quito, 1986, 12 p.

Analiza la evolución del sector comercio en el país (al por mayor, y al por menor y comercio ambulante) y su relación con el empleo. Al respecto considera que el comercio en la década de años 70 a nivel de país, presentó un crecimiento significativo, especialmente el microcomercio que agrupa al 97.7 por ciento de establecimientos, frente al 2.3 por ciento del comercio al por mayor. En cuanto a la relación comercio y empleo, señala que este sector al no requerir trabajo especializado, se ha convertido en una fuente importante de empleo, absorbiendo el crecimiento vegetativo de la fuerza de trabajo y aquella fuerza migrante concentrada en las grandes urbes.

D-COMERCIO; D-COMERCIO AMBULANTE; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-MICROCOMERCIO.

ARISTY, Manuel.
19 026 L.609. Est.4.E.

PROGRAMA DE PEQUEÑOS PROYECTOS DEL BID EN EL ECUADOR. En: EL ENCUENTRO DE ENTIDADES PUBLICAS Y PRIVADAS QUE TRABAJAN CON LA MICROEMPRESA. AID-INSOTEC, Quito, 1989, 11 p.

Expone en síntesis los programas y políticas de apoyo del BID dirigidas el sector microempresarial del Ecuador. Señala que una de las políticas del BID ha sido destinar una alta proporción de sus préstamos hacia los grupos de bajos ingresos tendiendo a ser el denominado sector informal el más beneficiado de esta política crediticia. El programa a través del cual se atiende al sector informal se denomina "Financiamiento de Pequeños Proyectos", el mismo que otorga créditos por un máximo de 500.000 dólares a una organización intermediaria, que a su vez ofrece préstamos a personas de bajos ingresos. Además presenta un listado de las organizaciones de apoyo al sector informal urbano y rural con las cuales el BID trabaja en el Ecuador.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA.

20 443 L.834.5. Est.4.A.

PROGRAMAS DE PEQUEÑOS PROYECTOS DEL BID EN EL ECUADOR. En: PROGRAMAS DE MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA EN EL ECUADOR. INSOTEC, Quito, 1989, pp. 51-56.

Es un trabajo presentado en el Encuentro de Entidades Públicas y Privadas que Trabajan con la Microempresa en el Ecuador. Ver el resumen en la ref. No. 026 - L.609 (supra).

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA.

ARTEAGA, Marco.
21 113 L.747.2. Est.4.A.

COMENTARIO A LA PONENCIA: EL SECTOR INFORMAL (MARGINAL) DE LA ECONOMIA. En: LA ECONOMIA ECUATORIANA AL MOMENTO Y SUS PROYECCIONES. UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL-COLEGIO DE ECONOMISTAS DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1989, pp. 129-134.

Es un comentario a la ponencia de Luis Rosero sobre el Sector Informal de la Económica (cf. ref. No.107, L.747.1). Sin embargo, también elabora un comentario a las propuestas sobre el sector informal contenidas en el libro "El Otro Sendero" de Hernando de Soto.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DE SOTO, HERNANDO.

AVALOS, Medardo; HIDALGO, William.
22 034 L. 614. Est.4.C.

INCIDENCIA DEL MECANISMO DEL FOPINAR EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-PUCE.G, Guayaquil, 1986, 101 p.

El objetivo es conocer la incidencia del programa FOPINAR, en la pequeña industria, en cuanto a la producción y generación de empleo. El FOPINAR (Fondo para la Pequeña Industria y la Artesanía), es un programa que tiene como finalidad, impulsar el desarrollo de la Pequeña Industria y la Artesanía. Siendo este el objetivo central, los autores llegan a deducir que la creación de este fondo ha influido favorablemente sobre los niveles de inversión y en la generación de nuevos puestos de trabajo; sin embargo sostienen que el crédito tiende a concentrarse en pequeñas empresas que poseen mejor estructura administrativa-financiera y en aquellas dedicadas a la producción de alimentos, textiles y productos metálicos. También se examinan las fuentes de los recursos financieros, internos y externos con los que cuenta el FOPINAR; se analizan los mecanismos de la distribución del crédito y sus efectos en la generación de empleo.

D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-INVERSION EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INSTITUCIONES DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA.

AVILA OREJUELA, Marcelo.
23 465 L.619.3. Est.4.A.

INDUSTRIALIZACION Y EMPLEO. En: EL ECUADOR EN LA ENCRUCIJADA: CRISIS, EMPLEO Y DESARROLLO. BIBLIOTECA DE CIENCIAS SOCIALES, 11. CORPORACION EDITORA NACIONAL, Quito, 1986, 123-137.

En el marco de la crisis económica que afecta al país, reflexiona en torno al proceso de industrialización ecuatoriano y el empleo. Comienza con una breve reflexión de este proceso en las últimas décadas hasta 1980; posteriormente presenta algunos datos sobre el empleo en el sector industrial; luego hace referencia a la política industrial, con especial referencia a la Ley de Fomento Industrial; seguidamente, sintetiza algunos aspectos de la crisis y sus efectos sobre el desarrollo de la industria y el empleo.

D-INDUSTRIA; D-CRISIS ECONOMICA; D-POLITICA INDUSTRIAL; D-EMPLEO.

AVILA, Imprimar; ABAD BRAVO, Gina.
24 033 L. 613. Est.4.C.

PROBLEMAS DEL EMPLEO EN EL ECUADOR. CASO DE LA CIUDAD DE CUENCA. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE CUENCA, Cuenca, 1984, 205 p.

Se menciona que los factores de los problemas del subempleo y desempleo tienen relación con el crecimiento demográfico, ausencia de fuentes de trabajo, falta de capacitación en la edad de producir, la agricultura poco tecnificada, la no incorporación de tierras ociosas a la producción, ausencia de vías de comunicación y la migración de los campesinos a las grandes ciudades que han pasado a engrosar las filas de desempleados y subempleados. Se divide en tres grandes capítulos, en el primero se analizan algunas teorías que abordan la problemática del empleo; en el segundo, se analiza la evolución del empleo en el Ecuador por ramas de actividad y la estructura del mercado de trabajo, las migraciones en relación al problema del empleo, el alcance los resultados del Plan Nacional de Desarrollo-Programa de Recursos Humanos (1980-1984); en este capítulo

también se analiza el problema de los salarios.; en el tercero, se estudia el empleo en el sector artesanal, en la pequeña industria y la gran industria. También, se examinan las condiciones de la reproducción de la fuerza de trabajo, los ingresos por categorías y ocupación y su incidencia en la canasta familiar. Finalmente se realizan algunas conclusiones y recomendaciones tendientes a buscar soluciones al problema objeto de estudio.

D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-MIGRACION; D-SALARIOS; D-INDUSTRIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-ARTESANIA; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO.

BACA CARBO, Raúl.
25 439 L.834.1. Est.4.A.

PLAN NACIONAL Y MASIVO DE APOYO A LAS UNIDADES POPULARES ECONOMICAS. En: PROGRAMAS DE MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA EN EL ECUADOR. INSOTEC, Quito, 1989, pp. 13-18.

En un corto artículo que constituye una ponencia presentada en el Encuentro de Pequeña Empresa en el país, se resume la política, objetivos y metas que persigue el plan nacional y masivo de apoyo a las unidades populares económicas (UPEs.). Este plan es coordinado y ejecutado por la Corporación Nacional de Apoyo a las Unidades Populares Económicas (CONAUPE). Persigue entre otros objetivos: El incremento del patrimonio de las UPEs. mediante el crédito productivo, mejoramiento de la tecnología y la productividad, mejoramiento del empleo e incremento de los ingresos y de la capacidad ahorro-reinversión. Para el cumplimiento de estos objetivos el plan cuenta con los programas de crédito, capacitación y asistencia técnica, y con un programa de apoyo a la organización gremial.

D-MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-GOBIERNO DE RODRIGO BORJA; D-ESTADO.

BANCO DEL PACIFICO.
26 061 L.634. 2. Est.4.E.

PROGRAMA ARTESANAL DEL BANCO DEL PACIFICO. En: SEMINARIO INTERNACIONAL SOBRE LA MUJER Y SU ACCESO AL CREDITO EN AMERICA LATINA: SUGERENCIAS PARA PROGRAMAS DE DESARROLLO. ILDIS-ICRW, s.l., s.f., 14 p.

Expone el Programa de Crédito Artesanal del Banco del Pacífico. Comienza reflexionando en torno a los principales problemas de los microempresarios en la obtención de crédito, para luego presentar las modalidades de financiamiento, las actividades productivas a las que apoya y montos de crédito otorgados por actividad. La descripción se centra en el apoyo otorgado a los microempresarios de Guayaquil.

D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-ARTESANIA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA.

BEKER,Alfredo; VELASCO,Paúl; VILLAVICENCIO,Gaitán.
27 483 L.842. Est.4.A.

POBREZA URBANA. LOS DESAFIOS DE LA ECONOMIA POPULAR EN UNA ETAPA DE CRISIS. CERG-FIA, Guayaquil, 1990, 126 p.

Se compone de tres partes. En la primera se realiza un breve recuento sobre los diferentes enfoques que tratan sobre la pobreza urbana y sobre los problemas de medición y cuantificación empírica. Luego entra a definir con fines operativos las nociones de microempresa, SIU y estrato popular urbano. Seguidamente entra en un análisis del SIU o de la pobreza urbana desde la bonanza petrolera hasta fines de la década de los 80,s, tratando de establecer las deficiencias y perspectivas frente al mediano y largo plazo. En la segunda parte, se resalta las características socio-económicas de un grupo de pequeñas empresas productivas o microempresas previamente estudiadas. Finalmente, se analizan varias alternativas que posibiliten el desarrollo del denominado SIU o de la pequeña

empresa. Termina con algunas conclusiones que hacen referencia al contexto económico nacional, al Estado y a los grupos sociales estudiados.

D-POBREZA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-DESEMPLEO; D-EMPLEO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

BERRY, Albert; LOFREDO, Gino; HOCHSCHWENDER, James; VALENZUELA, Liza.
28 035 L.615. Est.4.C.

A SMALL ENTERPRISE DEVELOPMENT PROGRAM FOR ECUADOR: STRATEGY PAPER. AID, Quito, 1985, 115 p.

El documento forma parte de una investigación auspiciada por la AID, trata de identificar políticas y alternativas de apoyo hacia las pequeñas empresas en el Ecuador, junto con otros dos documentos que enfocan los aspectos institucionales y económicos. Sostiene que luego de la recesión producida a inicios de los años 80, las pequeñas empresas son consideradas como un elemento esencial para la estrategia de desarrollo, ya que pueden proporcionar al país una adecuada tasa de crecimiento y generación de empleo, permitiendo prevenir el incremento de la pobreza y la desigualdad social. Así, dada la importancia de las pequeñas empresas para la económica ecuatoriana, hace que se vuelva esencial el diseño y ejecución de políticas específicas para la promoción del sector. El contenido temático es el siguiente: la contribución potencial de la pequeña empresa al desarrollo del Ecuador; los objetivos oficiales relacionados con el sector de la pequeña empresa; el contexto de la pequeña empresa, el mercado de trabajo, las políticas macroeconómicas y demás políticas estatales; necesidades y posibilidades para la provisión de servicios a la pequeña empresa; y estrategia de apoyo al sector. Los mecionados documentos pueden ser revisados en: L.616-No.36 y L.617-No.37.

D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-POLITICA ESTATAL; D-EMPLEO; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-AID.

BILBAO, Luis Fernando.
29 039 L.619.1. Est.4.A.

EL PROBLEMA DE LA CRISIS Y EL EMPLEO EN EL ECUADOR. En: EL ECUADOR EN LA ENCRUCIJADA: CRISIS, EMPLEO Y DESARROLLO, BIBLIOTECA DE CIENCIAS SOCIALES, 11. CORPORACION EDITORA NACIONAL, Quito, 1986, pp. 47-85.

A la vez que propone algunas soluciones a la crisis que afecta al país, analiza el origen y las consecuencias sociales derivadas de ella. Se divide en tres capítulos; el primero trata de desentrañar los factores internos y externos que explican el surgimiento y profundización de la crisis, siendo la recesión económica una de las causas externas que afecta desde la década de los 70,s a los países capitalistas desarrollados y por ende a los países periféricos o subdesarrollados que dependen en mayor proporción del intercambio comercial y financiero. Entre las causas de orden interno se menciona al modelo de crecimiento económico y la forma como los gobiernos han enfrentado la crisis. El segundo capítulo, está dedicado al estudio del desempleo abierto y del subempleo, que a decir del autor, estos fenómenos tienen su origen en la explosión actual de la crisis y en la reducción de la inversión. En el tercer capítulo se propone algunas políticas y medidas para enfrentar la crisis y los problemas del desempleo y subempleo.

D-CRISIS ECONOMICA; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-DEPENDENCIA ECONOMICA.

30 495 L.851.1. Est.4.E.

LA SITUACION ACTUAL DEL EMPLEO PARA LA JUVENTUD ECUATORIANA. En: EMPLEO JUVENIL Y CONTRATOS DE APRENDIZAJE DE PRACTICA PROFESIONAL: EL CASO DEL ECUADOR.Quito, 1990, 19 p.

Comienza haciendo una breve reseña del proceso de industrialización iniciado a partir de los 60, para dentro de este contexto analizar el sistema de educación formal, sus deficiencias y limitaciones. Posteriormente propone algunas bases o lineamientos para la implantación de un programa de empleo juvenil, señalando la necesidad de emprender en una transformación profunda del sistema de educación formal, orientado al trabajo productivo y el desarrollo cultural del país y hacia una formación itegral. Finalmente, ante la dispersidad y aparecimiento de centros de capacitación profesional, propone recoger los esfuerzos emprendidos en 1981 para estructurar un Sistema Nacional de

Capacitación, Aprendizaje y Perfeccionamiento Ocupacional donde participe el gobierno, empleadores y futuros trabajadores. También propone la contemplación de estímulos o excepciones tributarias y reducciones de impuestos para empleadores que contemplen los contratos de aprendizaje.

D-EMPLEO; D-CAPACITACION TECNICA; D-EDUCACION.

BOCCO, Arnaldo.
31 041 L.621.1. Est.4.E

POLITICAS ESTATALES, GENERACION DE EMPLEO Y REDISTRIBUCION DE INGRESOS: EL CASO DE LOS GRUPOS POBRES EN EL ECUADOR. s.e., Quito, 1981, 32 p.

Analiza las principales políticas estatales que permitirían en el mediano y largo plazo, alterar las tendencias económicas del país de los últimos treinta años, hacia un sistema económico socialmente más integrado. El problema de la pobreza es enfocado desde la perspectiva de las necesidades básicas, por ello considera que no solamente es necesario alterar los niveles de ingreso, empleo y productividad, también se deben modificar e incidir en los niveles de otros parámentros, como los de nutrición, salud, educación y saneamiento ambiental. Por otro lado manifiesta la necesidad de encontrar mecanismos que permitan la participación de los grupos pobres en las instancias de decisión. Se analizan sumariamente los mecanismos políticos de las decisiones del Estado y se proponen modificaciones a las políticas de empleo, industriales, y a las de crédito (para la producción campesina y urbano marginal). Igualmente se ve la necesidad de modificar las políticas de redistribución del ingreso, las políticas fiscales, de gasto público y las de redistribución de los ingresos petroleros.

D-POLITICA ESTATAL; D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-POBREZA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-INDUSTRIALIZACION.

BOURNE, Sadi; APOLO, Hugo.
32 044 L.623.1. Est.4.E.

METODOLOGIA DE CAPACITACION Y ASESORIA PARA MICROEMPRESARIOS DEL SECTOR INFORMAL. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-OIT-PUCE.G, Guayaquil, 1987, pp. 175-178.

Contiene una brevísima síntesis de las modalidades de apoyo del Plan Internacional a la microempresa en cuanto a capacitación y crédito.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-APOYO A LA MICROEMPRESA.

BRAVO, Gonzalo.
33 040 L.620.1. Est.4.A.

ESTRATEGIAS DE SUPERVIVENCIA FAMILIAR Y TRABAJO SOCIAL. En: REVISTA DE LA UNIVERSIDAD CATOLICA, 38. PUCE, Quito, 1984, pp. 65-76.

Realiza un análisis sobre los problemas del desempleo y subempleo a raíz del proceso de modernización capitalista o de industrialización del país; proceso que se vio enmarcado dentro de los límites de la dependencia estructural, que además significó un rezago del sector agrícola, incremento del proceso migratorio campo-ciudad e incremento de las tasas de desempleo y subempleo. En una segunda parte, analiza el concepto de estrategias de supervivencia que tiene relación con aquellas formas de producción no capitalistas. Por último reflexiona en torno al papel del trabajo social como actividad profesional, ligado al trabajo de la comunidad o unidad familiar.

D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-TRABAJO SOCIAL; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO.

34 372 L.792. Est.4.D.

MOVIMIENTOS SOCIALES URBANOS EN QUITO. "EL COMITE DEL PUEBLO". FLACSO, Quito, 1980, 167 p.

Tiene como objeto estudiar la organización, formas de lucha, composición social y formas de vinculación del Comité del Pueblo con la sociedad en general. El Comité del Pueblo, se organiza y emerge en la escena política de Quito con fines reinvindicativos, expresando los intereses de los sectores populares urbanos frente al déficit de tierra y vivienda. En general, analiza la trayectoria del Comité del Pueblo, desde su inicio y consolidación como organización popular y política, hasta su derivación en un grupo de presión que busca ante las autoridades y entes públicos ciertas mejoras en sus urbanizaciones. En el primer capítulo, se expone el marco teórico y conceptual sobre los movimientos sociales en América Latina, en el segundo; se analiza el proceso de acumulación de América Latina; en el tercero, se estudia las características de la formación social ecuatoriana; en el cuarto, se hace un recuento histórico de la conformación del Comité del Pueblo; en el quinto, se reflexiona en torno a las características de esta organización a finales de la década de años setenta; posteriormente, se estudia la composición socio-espacial y socio-ocupacional de los miembros del Comité del Pueblo; luego se analiza el manejo interno y la(s) forma(s) de vinculación de esta organización al sistema socio-político ecuatoriano; finalmente se presenta algunas conclusiones. Al final se adjunta un anexo de recortes de periódicos.

D-MOVIMIENTOS SOCIALES; D-ORGANIZACION POPULAR; D-VIVIENDA; D-SECTORES POPULARES.

BRAVO, Gonzalo; PERALTA, Alejandro.
35 012 L.772.1. Est.4.E.

ALGUNAS CONSIDERACIONES SOBRE EL PROBLEMA DE LA MARGINALIDAD. En: REVISTA DEL INSTITUTO DE INVESTIGACIONES REGIONALES-UNIVERSIDAD DE CUENCA, 1. UNIVERSIDAD DE CUENCA, Cuenca, 1975, pp. 111-127.

Hace algunas consideraciones en torno a la teoría de la marginalidad, cuestiona fundamentalmente los planteamientos de DESAL, que considera la marginalidad como un fenómeno ecológico y descriptivo, además, lo utilizan para referirse al conjunto de personas que habitan viviendas precarias, que por lo general se ubican en barrios periféricos de las grandes ciudades. Bajo esta concepción, la sociedad latinoamericana aparece separada por dos mundos, uno, el moderno, urbano y capitalista y el otro, atrasado, rural y precapitalista. Seguidamente, para refutar la teoría desaliana, analiza la tesis del ejército industrial de reserva y superpoblación relativa, propuesta por Marx. De igual forma, reflexiona brevemente en torno a las propuestas de José Nun y Quijano, quiénes a la luz del marxismo también cuestionan la tesis de DESAL y la concepción del ejército industrial de reserva, e introduce el primero, el concepto de masa marginal para denominar a la fuerza de trabajo desocupada o desempleada del sector competitivo, resultando por tanto ser afuncional al sector hegemónico.

D-MARGINALIDAD; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-NUN, José; D-QUIJANO, ANIBAL; D-DESAL.

BREA, Jorge; BROWN, Lawrence; WAGNER, Daniel.
36 427 L.827.3. Est.4.E.

CIRCULATION AND MIGRATION IN THIRD WORLD SETTINGS: A COMPARISON IN ECUADOR. THE OHIO STATE UNIVERSITY, s.l., s.f., 25 p.

Intenta hacer una comparación entre las características de la migración (migración permanente) y de la circulación (migración temporal) de la población en el Ecuador. Señala que los comportamientos de la migración y de la circulación son diferentes, siendo los factores de atracción urbana (oportunidades de empleo y montos salariales) predominantes para la primera y los de atracción rural (trabajo en el campo) para la segunda. Considera que la idea comúnmente aceptada de que la migración temporal es un primer paso hacia la migración permanente, debe ser cuestionada.

D-MIGRACION.

BURBANO, Felipe, redac.
37 241 L.721. Est.4.A.

FORO: POLITICAS DE FOMENTO INDUSTRIAL. ILDIS, Quito, 1985, 58 p.

Recoge las ponencias y comentarios presentados en el Foro: Políticas de Fomento Industrial en el Ecuador, organizado por el ILDIS. Entre otras, se expone los objetivos, estrategias e instrumentos de política industrial del Gobierno de Febres Cordero. Además recoge algunas ponencias sobre legislación industrial.

D-POLITICA INDUSTRIAL; D-GOBIERNO DE FEBRES CORDERO; D-INDUSTRIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA.

BURBANO, Lucía.
38 453 L.838.4. Est.4.D.

PARTICIPACION DE LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL: DIAGNOSTICO Y ALTERNATIVAS DE POLITICA. En: CUADERNOS DE POLITICAS SOCIALES, 4. ILPES-ILDES, Quito, s.f., pp. 81-94.

Realiza un breve análisis sobre la participación de la mujer en el mercado de trabajo y particularmente en el denominado sector informal, y establece algunos lineamientos de política de empleo para su inserción. Comienza analizando muy rápidamente algunos enfoques del SIU, luego, basada en datos de la encuesta de hogares, hace un análisis de la estructura del sector informal urbano y de la participación de la mujer. Finalmente se refiere a los lineamientos de políticas alternativas para el sector.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-MUJER; D-EMPLEO.

BURGOS, Dalton; MALDONADO, Arturo.
39 235 L.715. Est.4.A.

HISTORIA Y GEOGRAFIA ECONOMICA DE LA PROVINCIA DEL ORO. UNIVERSIDAD TECNICA DE MACHALA, Machala, 1987, 133 p.

Intenta dar cuenta de los diversos aspectos que configuran la realidad física, económica y social de la provincia de el Oro. Para ello realizan primeramente un breve recuento histórico de la evolución de la provincia, luego pasan a estudiar los recursos físicos y naturales de la región, la población, la infraestructura social y económica, las actividades económicas que se desarrollan en la región, los problemas que enfrenta la provincia para su desarrollo y las instituciones y proyectos de desarrollo en ejecución. Los capítulos de análisis de nuestro interés son el tres, capítulo en el que se realiza un estudio sobre el crecimiento poblacional y los factores que han influido sobre el proceso de urbanización y la composición de la PEA, también interesan los capítulos cuatro y cinco, donde se estudian aspectos relacionados con la educación, salud y actividades económicas que se desarrollan en la provincia, tales como la actividad pesquera, industrial, artesanal, comercial, etc.

D-MIGRACION; D-POBLACION; D-INDUSTRIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-ARTESANIA; D-EDUCACION; D-AGRICULTURA.

BUVINIC, Mayra; BERGER, Marguerite; JARAMILLO, Cecilia.
40 284 L.738.14. Est.4.A.

IMPACTO DE UN PROYECTO DE CREDITO DIRIGIDO A MICROEMPRESARIOS. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL. TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp. 331-362.

Presentan los resultados de un estudio diseñado con la finalidad de medir el impacto económico y bienestar de los microempresarios o prestatarios hombres y mujeres, beneficiarios del programa de crédito PRODEM (Programa de Desarrollo de la Microempresa), impulsado por la Fundación Ecuatoriana para el Desarrollo (FED).

Además se intenta medir la efectividad del crédito dirigido a los prestatarios microcomerciantes en comparación con los prestatarios microproductores.

D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-MICROEMPRESA; D-MICROCOMERCIO; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-MUJER EN EL SIU.

CALDERON, René.
41 046 L.611.2. Est.4.E.

POLITICAS DE EMPLEO EN ECUADOR. En: SEMINARIO - ANALISIS DE LA ENCUESTA DE HOGARES Y DISEÑO DE POLITICAS DE EMPLEO. INEM-OIT-ILDIS, Quito, 1989, 28 p.

Esboza algunos elementos para el diseño de políticas de empleo; para ello parte de un diagnóstico socio-económico del Ecuador. A la vez presenta una síntesis de las principales políticas sociales y económicas que persigue el Gobierno de Rodrigo Borja. Expone también los contenidos y lineamientos de una política que incida directa o indirectamente en el empleo, está dirigida a fortalecer los sectores económicos del país.

D-POLITICA ESTATAL; D-POLITICA DE EMPLEO; D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-GOBIERNO DE RODRIGO BORJA; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

42 441 L.834.3. Est.4.A.

ROL DE LA MICROEMPRESA Y PEQUEÑA EMPRESA EN LA GENERACION DE EMPLEO. En: PROGRAMAS DE MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA EN EL ECUADOR. INSOTEC, Quito, 1989, pp. 33-40.

Es una ponencia presentada en el encuentro de entidades públicas y privadas que trabajan con la microempresa en el Ecuador. En ésta, en base al análisis de algunos datos de la encuesta de hogares, se analiza el papel de la microempresa ecuatoriana en el desarrollo nacional, fundamentalmente en cuanto a empleo y mejoramiento de ingresos.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO.

43 458 L.838.9. Est.4.D.

GUIA PARA IMPLEMENTAR UN PROGRAMA ESPECIAL DE EMPLEO EN EL ECUADOR. En: CUADERNOS DE POLITICAS SOCIALES, 4. ILPES-ILDIS, Quito, s.f., pp. 193-237.

Expone los lineamientos y los objetivos del Programa Especial de Empleo, que forma parte de la política social del Gobierno de Rodrigo Borja. Tiene como objeto central, generar empleo en forma masiva y temporal para los estratos más pobres de la población y de mano de obra no calificada que se encuentra en condiciones de desempleo y subempleo. Comienza abordando algunos aspectos generales del programa, seguidamente expone la importancia y la justificación de este instrumento. Finalmente se diseñan algunos rasgos de lo que podría ser el programa en el país, poniendo énfasis en la propuesta de organización y, en los proyectos y fundamentos del programa y en el financiamiento.

D-EMPLEO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-GOBIERNO DE RODRIGO BORJA; D-TRABAJO TEMPORAL.

CALLE SAAVEDRA, Eduardo.
44 429 L.833. Est.4.A.

LA LEGISLACION DE LAS ARTESANIAS. En: ARTESANIAS DE AMERICA, 24. CIDAP, Cuenca, 1987, pp 3-9.

En un corto artículo se examina las condiciones en que se expide la Ley de Defensa del Artesano en noviembre de 1953, igualmente se intenta un breve resumen de la creación y fines de algunos mecanismos de apoyo a la artesanía, hasta la formulación y expedición de la Ley de Fomento Artesanal y su reglamento.

D-ARTESANIA; D-LEGISLACION SOBRE MICROEMPRESA.

CALLE, Nelly; CISNEROS, Ximena; CORAL, Betty; RICAURTE, Amalia.
45 049 L.626. Est.4.C.

CONDICIONES DE VIDA DE LOS MINADORES DE BASURA DE LA CIUDAD DE QUITO. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CATOLICA, Quito, 1984, 127 p.

El objetivo del trabajo es conocer y analizar las condiciones de vida de ciertos sectores sociales urbanos excluidos del mercado de trabajo, que para subsistir realizan actividades ligadas a la recolección y venta de desperdicios, comúnmente conocidos como "minadores de basura". El estudio se articula en cinco capítulos. En el primero, se expone el diseño o plan de tesis, en el segundo, se explica el surgimiento de los sectores marginales en el proceso de urbanización, luego, se hace un análisis general del proceso de urbanización del Ecuador y particularmente de Quito a partir de los años 50; además se estudia los problemas del desempleo y subempleo. En el tercero, se estudia la situación socio-económica y organizativa del universo estudiado. En el quinto, se reflexiona en torno a las posibilidades de acción del trabajo social como actividad profesional; en el quinto, se encuentran las conclusiones a las que arribó el estudio. Al final se adjuntan las historias de vida de los entrevistados y algunos anexos de cuadros estadísticos.

D-MARGINALIDAD; D-MIGRACION; D-POBREZA; D-SUBEMPLEO; D-TRABAJO SOCIAL; D-SECTORES POPULARES; D-MERCADO DE TRABAJO.

CAMARA DE PEQUEÑOS INDUSTRIALES DEL AZUAY.
46 048 L.625. Est.4.C.

DIAGNOSTICO DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA DEL AZUAY 1983. CAMARA DE PEQUEÑOS INDUSTRIALES DEL AZUAY, Cuenca, 1984, 77 p.

Constituye un informe de una investigación, que se realizó con el objeto de conocer la situación y desarrollo de la Pequeña Industria en la Provincia de el Azuay a partir de 1980. Está compuesto por siete capítulos. En el primero, se hace un análisis global de las pequeñas industrias clasificadas dentro del C.I.I.U; en el segundo, se analiza la estructura legal de las empresas; el tercero, se relaciona con el área de producción y el proceso productivo; en el cuarto, se aborda el área de los recursos humanos; en el quinto, se analiza los sistemas financieros que utiliza la pequeña industria; en el sexto, el proceso de comercialización y ventas; en el último, se estudian las formas de organización de la pequeña industria.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-TECNOLOGIA; D-CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INSTITUCIONES DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-EMPLEO.

CARBONETTO, Daniel.
47 056 L.630.1. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL URBANO EN AMERICA LATINA. En: DIFUSION ECONOMICA, 1. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1987, 14 p.

Analiza el origen y desarrollo de la informalidad desde tres enfoques diferentes. El enfoque neoclásico legalista, considera que los informales son una especie o parte de la económica ilegal. El enfoque o visión marxista tradicional, explica la existencia del sector informal urbano por la coexistencia de un modo de producción precapitalista o no capitalista, y mediante una tercera visión que la llama empirista, busca establecer las características del sector informal. Respecto a los dos primeros enfoques, sostiene que estas aproximaciones son insuficientes para analizar la existencia y características del sector informal; en cuanto a la visión empirista, manifiesta su utilidad, por cuanto permitiría establecer las características específicas del sector. Para el autor, la principal causa del problema de la informalidad tiende a yuxtaponerse con el tema del subdesarrollo, llegando así a considerar que donde hay subdesarrollo hay informalidad y subempleo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DESEMPLEO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-DESEMPLEO; D-CARBONETTO, DANIEL.

48 060 L.634.4. Est.4.E.

ENCUESTA A ESTABLECIMIENTOS INFORMALES DEL GUASMO (PRODUCTIVOS). SECAP, Guayaquil, 1982, 26 p.

Es un formulario utilizado en una encuesta realizada a los propietarios de establecimientos de producción del sector informal de Guayaquil. Los temas de las preguntas contempladas son: datos personales, características generales del negocio, capital y equipo, financiamiento, el producto, el mercado, gestión y capacitación, y tecnología.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-CARBONETTO, DANIEL.

49 208 L.630.9. Est.4.A.

POLITICAS DE MEJORAMIENTO EN EL SECTOR INFORMAL URBANO. En: DIFUSION ECONOMICA, IIEP-UG, Guayaquil, 1987, pp. 183-214.

Presenta un análisis de las principales restricciones a las que se enfrentan las actividades del denominado sector informal, en cuanto a productividad e ingresos. A partir de ello, ofrece algunos lineamientos de política tendientes a mejorar el empleo e ingresos del sector.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-EMPLEO; D-CARBONETTO, DANIEL.

50 325 L.774.1. Est.4.A.

NOTAS SOBRE LA HETEROGENEIDAD Y EL CRECIMIENTO ECONOMICO EN LA REGION. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l., 1987, pp. 13-24.

Se trata de un capítulo introductorio al libro " El Sector Informal Urbano en los Países Andinos", donde se justifica la necesidad de estudiar al SIU y se analiza su perspectiva. De acuerdo a los datos expuestos, el SIU en América Latina tiende a crecer a una tasa media del orden del 17 por ciento.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-CARBONETTO, DANIEL.

51 327 L.774.3. Est.4.A.

LA HETEROGENEIDAD DE LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA Y EL SECTOR INFORMAL. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l., 1987, pp. 45-68.

Desde un enfoque histórico trata de explicar el origen y reproducción de un excedente estructural de fuerza de trabajo, que para subsistir autocrea actividades de baja productividad. La explicación la realiza desde la oferta y demanda de fuerza de trabajo; desde el punto de vista de la oferta, considera que son dos los factores que determinan este excedente, uno, la existencia de un excedente laboral "originario" o preexistente respecto al inicio del proceso de industrialización y, dos, el cambio del patrón demográfico. La existencia del excedente laboral originario lo asocia con el descentramiento primario-exportador de las económicas de la región en el curso del siglo XIX. El cambio del patrón demográfico lo asocia con la explosión demográfica y con las migraciones campo-ciudad. Desde la demanda, considera que son dos los determinantes: uno la masa de capital y el ritmo de acumulación y, dos, la tecnología. El SIU es definido como el conjunto de puestos de trabajo autogenerados por la fuerza laboral excluida del sector moderno.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-CARBONETTO, DANIEL.

52 331 L.774.8. Est.4.A.

LA MEDICION DE EMPLEO EN LIMA. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l., 1987, pp. 179-205.

Se presentan algunos de los resultados de una encuesta aplicada a hogares y establecimientos de Lima-Perú. Esta encuesta, mediante la combinación de tres variables -ocupación, actividad y tamaño de actividad- permitió la construcción de una categoría estadística que tiene como fin, aproximarse al conocimiento del denominado sector informal urbano, en cuanto a su estructura y composición, generación de empleo, tamaño, composición del capital, medios de producción, estructura de ingresos y mercado de productos y servicios.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-MICROEMPRESA; D-INGRESOS; D-CARBONETTO, DANIEL.

53 337 L.774.13. Est.4.A.

POLITICAS DE MEJORAMIENTO DE EMPLEO EN EL SIU. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l., 1987, pp. 327-362.

Expone algunas estrategias y lineamientos de políticas, que tienen como objeto mejorar la calidad del empleo e ingresos de los trabajadores del denominado sector informal urbano. Para ello comienza analizando los problemas y restricciones que por el lado de la oferta y la demanda enfrentan las pequeñas unidades económicas desde su origen; seguidamente y, a raíz de este análisis proponer los lineamientos o propuestas de políticas.

D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-INGRESOS; D-CARBONETTO, DANIEL.

CARRASCO, Hernán; LENTZ, Carola.
54 057 L.631. Est.4.A.

MIGRANTES CAMPESINOS DE LICTO Y FLORES. ABYA-YALA, Quito, 1985, 128 p.

Contiene seis historias de vida de migrantes campesinos de la sierra, que en algunos casos se integran (temporal o definitivamente) al mercado laboral urbano. Permite apreciar la experiencia del trabajo urbano desde la óptica de los campesinos. Incluye un ensayo de interpretación del fenómeno migratorio a partir de las historias de vida presentadas.

D-MIGRACION; D-MERCADO DE TRABAJO; D-HISTORIAS DE VIDA; D-TRABAJO TEMPORAL; D-CAMPESINOS; D-INDIGENAS.

CARRILLO, Diego; SEVILLA, José.
55 058 L.623.2. Est.4.E.

PROYECTO DE MEJORAMIENTO Y DESARROLLO ECONOMICO DE SOLANDA. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-PUCE.G- OIT, Guayaquil, 1987, pp. 185-188.

Contiene una brevísima descripción de dos páginas sobre el "Plan de Vivienda y de Desarrollo Social Solanda" impulsado por la Fundación Mariana de Jesús. Dicho plan adjudica viviendas a bajo costo y paralelamente impulsa un plan de desarrollo social con la participación comunitaria, buscan así, el desarrollo económico familiar.

D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-VIVIENDA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

CARRON, Juan María.
56 053 L.633.1. Est.4.E.

EL PROCESO DE URBANIZACION DEL ECUADOR 1962-1974. En: EL II ENCUENTRO DE HISTORIA Y REALIDAD ECONOMICA Y SOCIAL DEL ECUADOR. IDIS-UNIVERSIDAD DE CUENCA-BCE, Cuenca, 1978, 27 p.

A partir de un análisis estadístico, se propone estudiar el período intercensal (1962-1974), período en el cual, se observa un cambio en las tendencias del proceso de urbanización en el Ecuador. En la primera parte, realiza un análisis comparativo entre, el crecimiento demográfico total y el crecimiento de la población urbana del Ecuador; en una segunda, examina las influencias de las migraciones internas en el proceso de urbanización. Posteriormente, estudia las características de la población económicamente activa de los centros urbanos; por último analiza las incidencias de las migraciones rural-urbanas en el crecimiento de las ciudades del Ecuador.

D-PROCESO DE URBANIZACION; D-MIGRACION; D-DEMOGRAFIA.

CARTAYA, Vanessa.
57 001 L.766.3. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL URBANO LA CONTROVERSIA, ALREDEDOR DE LA DEFINICION Y UTILIDAD DEL TERMINO. En: APOYO A EXPERIENCIAS DE GESTION ECONOMICA URBANA. ALOP-CESAP, Quito, 1989, pp. 29-58.

Discute la concepción del denominado sector informal urbano y sobre su utilidad. Al respecto, la autora sostiene que existe una gran confusión en el contenido concreto de la noción, sin embargo, va a concluir señalando que es útil en la medida que ha despertado la necesidad de generar políticas de empleo. Comienza discutiendo cuatro enfoques teóricos que difieren en su concepción, parte del enfoque desarrollado por la OIT y las formulaciones neomarxistas y neoliberal, para concluir analizando una serie de nuevas teorizaciones que explican la génesis de fenómenos similares en los países desarrollados. En una segunda parte, se discute la problemática de la medición empírica del sector informal, centrando el análisis en Venezuela. Concluye con una ligera reflexión en torno a la utilidad del término. Al respecto manifiesta que la difusión de la noción de sector informal, ha permitido llamar la atención en la necesidad de generación de empleo e ingresos y políticas tendientes a lograr estos objetivos.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-OIT; D-PREALC; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU.

CARVAJAL, Jaime.
58 065 L.601.12. Est.4.E.

LOS INFORMALES. En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE-IIE.PUCE-MTRH-FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987, p. irreg.

Presenta las modalidades de trabajo y de apoyo que la Fundación Carvajal de Colombia ha impulsado en favor del denominado sector informal Urbano.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

CASANOVAS, Roberto.
59 078 L.603.1. Est.4.A.

EL SECTOR FAMILIAR EN LA CIUDAD DE LA PAZ. En: FAMILIA Y TRABAJO EN LA CIUDAD ANDINA. CAAP, Quito, 1987, pp. 17-57.

Analiza las características del sector familiar en La Paz Bolivia. En cuanto a los trabajadores por cuenta propia, manifiesta no encontrar una separación marcada, entre los momentos de la producción y de reproducción de la fuerza de trabajo. Comienza examinando los rasgos que han caracterizado la evolución socio-económica boliviana desde 1952; señalando que desde la década de los 60 empieza a advertirse el crecimiento de un excedente de fuerza de trabajo urbana dentro de un contexto de heterogeneidad estructural. Luego presenta una breve síntesis de los enfoques en torno al estudio del SIU

desde principios de los 70; propone el enfoque de las formas de organización productiva como uno de los más adecuados para analizar las pequeñas actividades urbanas. Finalmente, realiza un análisis del sector familiar de la económica urbana a partir del enfoque propuesto. En este sector se demostraría la presencia determinante de formas empresariales y familiares de producción de bienes y servicios de La Paz, así como la importancia en cuanto a la generación y alternativas de empleo e ingresos para más de la mitad de la PEA. Al respecto señala que un poco más de la tercera parte de la PEA depende de las actividades mercantiles, donde el trabajo no asalariado es la categoría dominante.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-MIGRACION; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-INGRESOS; D-MERCADO DE TRABAJO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA.

60 333 L.774.9. Est.4.A.

LOS TRABAJADORES POR CUENTA PROPIA EN EL MERCADO DE TRABAJO: EL CASO DE LA CIUDAD DE LA PAZ. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l. 1987, pp. 207-246.

Da cuenta de la situación ocupacional e ingresos que caracterizan a un segmento del mercado de trabajo, tal es el caso de los trabajadores por cuenta propia de la Paz-Bolivia, que a decir del autor, a pesar de su gran importancia en cuanto a generación de empleo se encuentran al margen de las políticas estatales. La información proviene de una encuesta aplicada a una muestra de 438 hogares de esta ciudad. En una primera sección, resume las consideraciones teóricas y metodológicas, guías de la investigación, además destaca la magnitud y composición del sector familiar (constituido por los trabajadores por cuenta propia y los familiares no remunerados). En una segunda parte, se discuten las características atribuidas a los trabajadores del denominado sector informal. En la tercera, se analizan las características de funcionamiento de las unidades económicas operadas por los trabajadores por cuenta propia, enfatizando en los factores que impiden su crecimiento y expansión; en la cuarta, se estudia los niveles de ingreso y distribución al interior del sector familiar. Finalmente, se presentan las conclusiones, donde, se resumen los principales resultados.

D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-MERCADO DE TRABAJO; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO.

CASTIGLIA, Miguel Angel.
61 330 L.774.6. Est.4.A.

LA EMPRESA INFORMAL. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l. 1987, pp. 117-135.

La unidad de análisis es la empresa informal, que estaría constituida por aquellas unidades económicas que operan con una baja relación capital-trabajo, tecnología con un bajo nivel de complejidad, bajo nivel de calificación de la mano de obra, salarios menores con respecto a los de una empresa formal, entre otras características. Luego se describen las características de la empresa informal en relación con los mercados de factores y productos, analizando la racionalidad productiva, capacidad de acumulación e inserción mercantil. Finalmente se analiza la funcionalidad o disfuncionalidad de las denominadas empresas informales, frente a un proceso de desarrollo económico.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-INGRESOS; D-MICROEMPRESA.

CASTRO, Jeannette; PADILLA, Edwin.
62 160 L.684. Est.4.C.

LA PEQUEÑA INDUSTRIA Y EL EMPLEO EN EL ECUADOR. s.e., Quito, 1988, 31 p.

Los autores sostienen que pesar de la crisis económica la pequeña industria es uno de los estratos que genera un alto número de empleos, por lo que pretende determinar algunos mecanismos y líneas de políticas tendientes a reactivar las actividades productivas de la pequeña industria y por ende a incrementar las posibilidades de generación de puestos de trabajo. Estas propuestas de políticas tienen su base en los análisis de los resultados de la encuesta realizada por CENAPIA en 1985 y en base a datos obtenidos por una encuesta,

aplicada en Guayas y Pichincha en los meses de marzo y abril de 1988. Se incluye al final un anexo que contiene los resultados de la encuesta.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-ESTADO; D-DATOS PRIMARIOS.

CAZAR, Salvador.
63 440 L.834.2. Est.4.A.

POLITICAS PARA EL DESARROLLO DE LA MICROEMPRESA EN EL SECTOR ARTESANAL Y MICROEMPRESARIAL. En: PROGRAMAS DE MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA EN EL ECUADOR. INSOTEC, Quito, 1989, pp. 19-32.

Es una ponencia presentada en el encuentro de entidades públicas y privadas que trabajan con la microempresa en el Ecuador. En ésta, a raíz de un análisis crítico a la concepción del Programa Nacional de Microempresas de UNEPROM, plantea algunos correctivos que tienden a reorientar las políticas, objetivos y estrategias concebidas en el actual programa. Igualmente, examina la Ley de Fomento Artesanal y el Programa Nacional de Artesanías (PROA). Comienza conceptualizando las nociones de sector informal, microempresa y artesanía.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ARTESANIA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

64 489 L.846.3. Est.4.A.

FOMENTOS PARA LA PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA EN EL ECUADOR. En: INDUSTRIALIZACION EN AMERICA LATINA Y EL ROL DE LA PYMI. INSOTEC, Quito, 1989, pp. 39-63.

Analiza varias razones que influyen en la necesidad de impulsar el desarrollo de la pequeña industria, que radican en importancia y papel del sector en la generación de empleo, en la poca inversión requerida y en la capacidad de crecimiento de la industria a pequeña escala en períodos de depresión o crisis económicas. De ahí que reclama la intervención de los organismos estatales para fomentar la productividad y producción de las pequeñas industrias ya existente y, la promoción o creación de nuevas unidades, requiriéndo para ello una ley que establezca nuevos esquemas de fomento y la adopción de estrategias de desarrollo, donde la pequeña industria sea el motor fundamental del desarrollo nacional. También plantea la necesidad de reconceptualizar las nociones de micro, pequeña, mediana y gran industria; conceptos que no deben ser reducidos al monto de activos fijos y a la caracterización del predominio de la máquina sobre la mano de obra, sugiriendo para ello tres parámetros, número de ocupados, valor de capital fijo y moto de ventas, entre otras características. Finalmente termina proponiendo una serie de lineamientos de políticas tendientes a conseguir tres objetivos, que tienen relación con el mejoramiento de la eficiencia productiva, despolarización de la industria en términos geográficos y una mejor relación intersectorial.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-MICROEMPRESA.

CENAPIA.
65 431 L.783. Est.4.D.

ESTUDIO SOBRE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL ECUADOR. CENAPIA, Quito, 1981, 35 p.

Analiza la importancia y los problemas que afronta la pequeña industria para su crecimiento y desarrollo; así mismo, estudia la evolución y los resultados de La Ley de Fomento a la Pequeña Industria en el período 1973-1985. En los tres primeros capítulos, estudia la importancia, definición y formación de la pequeña industria; posteriormente se analiza la política de fomento y los problemas que afronta este sector; finalmente, se hace un recuento de la evolución del fomento y los resultados conseguidos.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INVERSION EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-EMPLEO.

CENTRO DE INVESTIGACIONES ECONOMICAS-PUCE.G.
66 433 L.649.2. Est.4.E.

PRIMER ENCUENTRO DE MICROEMPRESARIOS-ARTESANOS DE GUAYAQUIL. En: EL MICROPRODUCTOR, s.n., PUCE.G-CONUEP, Guayaquil, 1986, 27 p.

En una primera parte, se presentan algunos aspectos del proyecto de investigación sobre los microempresarios y artesanos de Guayaquil, que tiene como objetivo conocer la capacidad de empleo de las microempresas de esta ciudad; seguidamente, se exponen los puntos tratados y las conclusiones del seminario "Las Microempresas y su importancia frente a la problemática del subempleo en Guayaquil". Finalmente se presentan los objetivos, recomendaciones y conclusiones del "Primer encuentro de microempresarios de Guayaquil".

D-MICROEMPRESA; D-ARTESANIA.

CEPAL.
67 289 L.749. Est.4.A.

DINAMICA DEL SUBEMPLEO EN AMERICA LATINA. En: DIFUSION ECONOMICA, s.n., FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1986, pp. 195-233.

Se analiza la evolución del empleo, subempleo y desempleo en 14 países de América Latina, en el período comprendido entre 1950 y 1980, además se analizan brevemente las perspectivas e implicaciones de estrategias y políticas para enfrentar los problemas de desempleo y subempleo. El análisis se lo realiza para tres grupos de países, clasificados en base a la consideración de la intensidad y dimensión de los problemas de desempleo y subempleo, así por ejemplo, se señala que un grupo de 7 países (México, Panamá, Costa Rica, Venezuela, Colombia, Brasil y Guatemala) han registrado un descenso significativo de la tasa de subempleo, mientras que en los países del segundo grupo (Ecuador, Perú, Bolivia y el Salvador) el problema subsiste e incluso se ha incrementado y que en el tercer grupo (Argentina,Chile y Uruguay) a pesar de una leve reducción de la tasa de subempleo, el problema sigue subsistiendo. En definitiva, sostienen que el mayor problema de la región constituye el subempleo, pues para 1980 uno de cada cinco trabajadores se encontraban en esta situación.

D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO.

CEPAR.
68 236 L.716. Est.4.A.

REFERENCIAS PARA UNA POLITICA DE POBLACION. CEPAR, Quito, 1985, 16 p.

Consideran que son tres las corrientes más conocidas que tratan sobre políticas de población, cuyo elemento diferenciador es la "intencionalidad". La primera se refiere a las disposiciones tomadas por las autoridades gubernamentales, la segunda, al glosario difundido por el PRB (Guia Rápidad de Población), que define como medidas explícitas o implícitas instituidas por un gobierno para influir en la dimensión, crecimiento distribución o composición de la población y la tercera, es una definición de Fucaracio, se refiere al eufemismo, introducido por los países ricos en el mundo subdesarrollado. Luego de un análisis crítico a estas tres conceptualizaciones, se exponen algunos elementos de lo que debería comprender una política de población, que son: enunciados y acciones adoptados explícita, conciente y coherentemente por un gobierno para orientar las características de la población del país, ya sea como efecto directo o como un resultado colateral.

D-POLITICA DE POBLACION; D-DEMOGRAFIA; D-POBLACION.

69 237 L.717. Est.4.A.

INMIGRACION A QUITO Y GUAYAQUIL: ESTUDIO DE CASOS. CEPAR, Quito, 1985, 191 p.

Mediante una encuesta aplicada en 300 viviendas de baja calidad (que se ubican por lo general en barrios con condiciones precarias) y sin la debida atención de servicios básicos de Quito y Guayaquil, pretende conocer las características principales, los comportamientos y actitudes de los inmigrantes a estas dos ciudades. En esta línea, se

analizan las características demográficas y económicas, tiempo de residencia y lugar de origen, las características sico-sociales, sobre la percepción del inmigrante respecto al medio urbano y sobre las características de la vivienda. Por último se hacen algunas conclusiones y se adjuntan como anexos algunos cuadros estadísticos y de fotografías.

D-MIGRACION; D-BARRIOS POPULARES; D-POBLACION; D-VIVIENDA; D-EMPLEO; D-EDUCACION; D-CONDICIONES DE VIDA; D-DATOS PRIMARIOS; D-DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO.

CEPD-IDIS.
70 199 L.702. Est.4.A.

LA REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO: MARCO TEORICO PARA SU ESTUDIO. En: REVISTA IDIS, 20. IDIS-UNIVERSIDAD DE CUENCA, Cuenca, 1988, pp. 9-26.

Se expone el marco teórico del proyecto de investigación "La Reproducción de la Fuerza de Trabajo ....", presentado al CONUEP para su calificación. La investigación pretende identificar y estudiar las modalidades que asume la reproducción de la fuerza de trabajo en el área serrana de las provincias de Azuay y Cañar. Sostiene que la realidad demográfica es una realidad histórica y concreta producida por el hombre, en este sentido considera que la dinámica de la población depende básicamente de las condiciones que produce el hombre, de ahí que se muestra contrario a la realización de análisis estadísticos inmediatos que no consideren al hombre en la totalidad de su existencia. Posteriormente va a señalar que, estudiar la reproducción de la fuerza de trabajo significa comprender la forma en que la población se organiza para producir y reproducir su existencia. En otra parte del trabajo, se exponen algunos comentarios y observaciones realizados por otros investigadores en torno a la exposición del marco teórico.

D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-DEMOGRAFIA; D-POBLACION.

CEPESIU.
71 303 L.758.2. Est.4.A.

APOYO AL DESARROLLO DEL SECTOR INFORMAL URBANO: UNA ALTERNATIVA. En: GUAYAS 2000. FLACSO-FUNDACION EUGENIO ESPEJO, Guayaquil, 1983, pp. 126-131.

Hace una caracterización del SIU y señala algunas razones y ventajas para impulsar los programas de apoyo a este sector. Sostienen, que el desarrollo y creación de microempresas o pequeñas unidades de producción se constituyen en medios para atacar los problemas de desempleo y subempleo y elevar el nivel de ingresos. Por otro lado consideran que una estrategia de promoción del SIU, debe contemplar dos objetivos: apoyo, desarrollo y consolidación de las pequeñas unidades productivas ya existentes y, la creación de nuevas.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO.

CEPLAES.
72 498 L.853. Est.4.D.

ECUADOR: ANALISIS DE COYUNTURA 1. PRIMER SEMESTRE 1990. CEPLAES-ILDIS, Quito, 1990, 139 p.

En base a un análisis sobre el comportamiento de algunos indicadores económicos y de distintos sectores, presenta una visión sobre la evolución de la económica ecuatoriana en el período enero-junio de 1990. En una segunda parte, sobre las tendencias observadas, realiza una proyección hacia finales del presente año. Comienza examinando el comportamiento del ámbito internacional, que influye sobre las actividades productivas. En el capítulo 2, se revisa los fundamentos teóricos de los programas de estabilización aplicados en los últimos años con el objetivo de reestablecer los equilibrios macroeconómicos, en el tercero, hace una caracterización de la evolución económica y social de este semestre; en el capítulo 4, se analiza la situación del sector petrolero, estableciendo además algunos problemas que enfrentaría este sector en el mediano plazo; en el capítulo 5, se examina la evolución del sector externo y sus tendencias, la política cambiaria y sus perspectivas. La gestión finaciera y crediticia se revisa en el capítulo 6; el comportamiento de la inflación, los salarios, el empleo y la fuerza de trabajo, se estudian en el capítulo 7, también se hace referencia a los problemas relativos a la

productividad y a la utilización de la capacidad instalada. Esta primera parte termina con un balance preliminar de la situación coyuntural, señalando los principales problemas por enfrentar. En la segunda parte, se analizan las posibles tendencias de la económica para 1990.

D-FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-SALARIOS; D-ANALISIS DE COYUNTURA; D-INGRESOS.

CERG

73 306 L.762. Est.4.A.

LA ZAPATERIA ARTESANAL, EL CASO DE GUAYAQUIL. En: EL ARTESANO, 1.CERG, Guayaquil, 1989, 17 p.

En forma ilustrada se da a conocer ciertos aspectos que se relacionan con la producción artesanal de calzado, así por ejemplo, se habla sobre la necesidad del abastecimiento de materias primas, sobre el objeto del crédito, del mantenimiento y reparación de la maquinaria, de la comercialización, del papel de las organizaciones y de las necesidades de capacitación, etc.

D-ARTESANIA; D-MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA ARTESANIA; D-CAPACITACION AL SIU.

74 307 L.763. Est.4.A.

SITUACION DE LA CERRAJERIA EN GUAYAQUIL. En: EL ARTESANO, 2. CERG, Guayaquil, 1989, 21 p.

Pretende ilustrar a los artesanos o microempresarios que trabajan en labores de cerrajería, sobre algunos de los problemas del sector y sobre ciertos recursos y mecanismos necesarios para el desarrollo de la actividad; así por ejemplo, habla sobre el objeto del crédito, sobre el papel de la organización gremial, sobre la importancia de la capacitación, etc.

D-MICROEMPRESA; D-ARTESANIA; D-CREDITO A LA ARTESANIA; D-ORGANIZACION POPULAR; D-CAPACITACION AL SIU.

75 308 L.764. Est.4.A

LA CONFECCION DE VESTUARIOS, MODISTERIA Y SASTRERIA EN GUAYAQUIL Y BABAHOYO. En: EL ARTESANO, 3. CERG, Guayaquil, 1989, 21 p.

En forma ilustrada, orienta al microempresario o artesano, satre o modista sobre la actividad misma y sobre algunos de los factores que influyen en el desarrollo la actividad; así, por ejemplo se habla sobre los mecanismos de comercialización, sobre el objeto del crédito, sobre el papel de la organización gremial, sobre la necesidad de capacitarse, etc.

D-MICROEMPRESA; D-ARTESANIA; D-CAPACITACION AL SIU; D-CREDITO A LA ARTESANIA.

76 309 L.765. Est.4.A.

EBANISTERIA EN GUAYAQUIL Y BABAHOYO. En: EL ARTESANO, 4. CERG, Guayaquil, 1979, 21 p.

En forma ilustrada permite a los microempresarios ebanistas o carpinteros conocer la importancia de sus trabajos, así como, de algunos de los factores y mecanismos que posibilitan el desarrollo de sus actividades. Se expone rápidamente sobre el objeto e importancia del crédito, sobre las necesidades de capacitación, sobre los mecanismos de comercialización y sobre la necesidad de organizarse en gremios, etc.

D-MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA ARTESANIA; D-ARTESANIA; D-CAPACITACION AL SIU.

77 310 L.767. Est.4.A.

SITUACION ACTUAL DE LA ARTESANIA EN GUAYAQUIL Y BABAHOYO. En: EL ARTESANO, 5. CERG, Guayaquil, 1989, 21 p.

En forma ilustrada se da a conocer la situación actual de la artesanía en las ciudades de Guayaquil y Babahoyo en sus diferentes ramas. Igualmente, presenta un breve visión de la importancia, beneficios y requisitos de afiliación a la Cámara Artesanal del Guayas, finalmente presenta un ligero resumen de los sistemas de crédito que benefician al sector artesanal.

D-ARTESANIA; D-CREDITO A LA ARTESANIA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

CEVALLOS, Rodrigo.
78 244 L.724. Est.4.A.

INDUSTRIALIZACION Y EMPLEO EN EL PENSAMIENTO DE LA COMISION ECONOMICA PARA AMERICA LATINA. En: DIFUSION ECONOMICA, s.n., FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1986, pp. 195-203.

Realiza un breve análisis crítico al pensamiento de la política económica de CEPAL, que tenía como finalidad impulsar en América Latina un proceso de industrialización vía sustitución de importaciones. Considera que existe coherencia y unidad en el pensamiento teórico, político y económico de la CEPAL, pero que sin embargo, en los análisis, existen una serie de inconsistencias, impresiones y tratamientos parciales de los problemas del desarrollo latinoamericano.

D-INDUSTRIALIZACION; D-CEPAL.

CHAMORRO, Carlos.
79 447 L.836. Est.4.A.

PROBLEMAS EN LA ELABORACION Y EJECUCION DE UNA POLITICA DE EMPLEO. En: POLITICAS DE EMPLEO EN AMERICA LATINA. SIGLO XXI-ILDIS, Bogotá, 1977, pp. 107-122.

Analiza los problemas que se presentan en el Ecuador para la elaboración y ejecución de una política empleo. Para Chamorro, las causas del desempleo y subempleo son estructurales y, por tanto, la solución de éstos devendrá de la superación de las mismas. De este modo, deja ver que una política de empleo debe integrar estos aspectos y responder a un proyecto de desarrollo integral y cambio social. Así mismo, manifiesta que la formación de recursos humanos debe estar en función de la política de desarrollo del país, y de las políticas de empleo a implementarse. Parte de un análisis de las características del desarrollo del país, tratando de encontrar las verdaderas causas del problema del empleo; seguidamente, se realiza un análisis de las políticas de empleo y capacitación a 1977. Finalmente, se plantean algunas conclusiones y perspectivas de empleo en el Ecuador, en función de las posibles alternativas del desarrollo nacional.

D-POLITICA DE EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-CAPACITACION TECNICA.

CHAVEZ, Elena; POSSO, Germania.
80 135 L.661. Est.4.C.

EL PEQUEÑO COMERCIO AMBULANTE: SINDICATO INDUSTRIAL DE CARAMELEROS QUITO. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CATOLICA, Quito, 1984, 121 p.

Mediante un estudio de caso, se pretende conocer la dinámica del pequeño comercio ambulante y su relación con el resto de la económica. El análisis se centra en los vendedores de caramelos que desarrollan sus actividades en los cines de la capital, específicamente los del Sindicato Industrial de Carameleros de Quito. En este marco, primeramente se sitúa el marco teórico conceptual del objeto de estudio; posteriormente se analiza la evolución de las ventas ambulantes; luego, se hace un análisis de las características demográficas de estos vendedores; en otro capítulo, se estudian las condiciones y modalidades de producción y de trabajo, es decir, se analizan las estrategias de sobrevivencia que adoptan para reproducirse; más adelante se examina el proceso de comercialización y la conformación de una bodega encargada de la distribución de productos a los miembros del sindicato. En otra parte, se reflexiona sobre el ámbito del trabajo social como actividad profesional y su influencia sobre los

C.E.D.I.D. - ORSTOM

vendedores ambulantes. Al final se anexa cuadros estadísticos y hojas de vida de los entrevistados.

D-COMERCIO AMBULANTE; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-SUBEMPLEO; D-TRABAJO SOCIAL.

CHIRIBOGA, Galo.
81 027 L.610. Est.4.A.

MARCO LEGAL DEL MICROEMPRESARIO INDEPENDIENTE Y TRABAJADORES DEPENDIENTES DEL SECTOR MICROEMPRESARIAL INFORMAL. En: CUADERNOS MICROEMPRESARIALES, 7. UNEPROM-MTRH, Quito, 1986, 16 p.

Hace una revisión de la legislación (nacional y municipal) vigente en relación al trabajo por cuenta propia, trabajadores a domicilio, vendedores comisionistas y trabajadores de la artesanía. Analiza algunos criterios que diferencian las normas formales de las informales, señalando que la informalidad no implica necesariamente ilegalidad. Concluye señalando que el marco legal de los microempresarios es difuso, siendo su característica fundamental su connotación punitiva, ya que busca "detener" el incremento de las actividades informales.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROCOMERCIO; D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-LEGISLACION SOBRE MICROEMPRESA; D-TRABAJO A DOMICILIO.

CHIRIBOGA, Galo; ESCOBAR, Santiago.
82 338 L.775.1. Est.4.E.

CONSIDERACIONES SOBRE EL MARCO LEGAL DEL MICROEMPRESARIO INDEPENDIENTE Y TRABAJADORES DEPENDIENTES DEL SECTOR MICROEMPRESARIAL INFORMAL. En: SEMINARIO - EL SECTOR MICROEMPRESARIAL INFORMAL EN EL ECUADOR Y AMERICA LATINA. CIDAN, Punta Carnero, 1986, 17 p.

Hace algunas consideraciones en torno a las leyes o marco legal que rige a los microempresarios ubicados en el denominado sector informal. Al respecto, los autores consideran que los pequeños comerciantes, trabajadores autónomos y microempresarios desarrollan sus actividades en un marco legal difuso, esto, por la dispersión de las normas que regulan sus actividades y por la diversidad de autoridades que ejercen los controles. Comienza analizando dos conceptos de un marco legal: la validez y la eficacia; luego exponen algunas normas jurídicas para el trabajador por cuenta propia independiente, semi-asalariado y marginal; posteriormente, en forma breve se analiza la seguridad social para el microempresario. Finalmente presentan algunos puntos que debe contener una ley de defensa del trabajador autónomo.

D-LEGISLACION SOBRE MICROEMPRESA; D-MICROEMPRESA; D-MICROCOMERCIO; D-TRABAJADORES AUTONOMOS.

CHIRIBOGA, Manuel; PEREZ SAINZ, Juan Pablo.
83 081 L.603.5. Est.4.A.

FUERZA DE TRABAJO URBANA Y FAMILIA: PROBLEMAS Y PERSPECTIVAS DE ANALISIS. En: FAMILIA Y TRABAJO EN LA CIUDAD ANDINA. CAAP, Quito, 1987, pp. 171-181.

Recoge los temas planteados en los artículos que se incluyen en este texto, y el debate sucitado en torno a ellos. Agrupa las reflexiones en cinco temas: la heterogeneidad de la estructura productiva urbana, fuerza de trabajo y familia, producción y reproducción, crisis y estrategias de sobrevivencia y, fuerza de trabajo urbana e identidades sociales.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-IDENTIDAD SOCIAL.

CONADE.
84 300 L.758. Est.4.A.

ASPECTOS SOCIO-ECONOMICOS DE LA PROVINCIA DEL GUAYAS. En: GUAYAS 2000. FLACSO-FUNDACION EUGENIO ESPEJO, Guayaquil, 1983, pp. 11-27.

En base a ciertos datos hace un análisis general sobre ciertos aspectos socio-económicos de la provincia del Guayas; básicamente, recoge aspectos relacionados con el desarrollo de la Provincia y su integración a la económica nacional. Además se hace un breve diagnóstico del sector agropecuario, no así de los sectores, industrial y de servicios.

D-POBLACION; D-INDUSTRIA; D-DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO.

CONADE; BCE.
85 380 L.798. Est.4.D.

ARTESANIA Y MODERNIZACION EN EL ECUADOR. CONADE-B.C.E., Quito, 1985, 301 p.

Analiza la situación socio-económica de la artesanía en el Ecuador, las perspectivas de desarrollo y las políticas de fomento. En este marco, en la primera parte se realiza un análisis de la evolución histórica de la artesanía en el Ecuador, se discute la relación artesanía y cultura, se analizan las condiciones socio-económicas de la unidad artesanal, las condiciones de producción e inserción a la económica y las subformas de la actividad artesanal; en la segunda parte, se estudia la situación socio-económica de la artesanía ecuatoriana, puntualizando las características y diferencias entre la artesanía urbana y rural; finalmente, en la tercera parte, se estudia el marco legal que rige a la artesanía, fundamentalmente la Ley de Defensa del Artesano y la Ley de Fomento a la Artesanía y Pequeña Industria, comprende un análisis del régimen de seguridad social para los artesanos. Finalmente reflexiona sobre el papel de las instituciones de apoyo a la artesanía.

D-ARTESANIA; D-LEGISLACION SOBRE MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO A LA ARTESANIA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-ESTADO.

CONADE; CENAPIA; ILDIS.
86 400 L.812. Est.4.A.

LA SITUACION SOCIO-ECONOMICA DE LA ARTESANIA. CONADE-CENAPIA-ILDIS, Quito, 1982, 39 p.

Presenta algunas de las conclusiones y recomendaciones del seminario: "Situación Socio-económica de la Artesanía en el Ecuador", organizado en noviembre de 1981, con el fin de conocer y analizar los problemas y obstáculos que afectan a este estrato de la manufactura. Las conclusiones y recomendaciones giran al rededor de los aspectos legales, dificultades de acceso al crédito, problemas tecnológicos, asistencia técnica, comercialización, organización gremial, empleo, entre otros.

D-ARTESANIA; D-LEGISLACION SOBRE MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA ARTESANIA; D-CAPACITACION TECNICA; D-EMPLEO.

CONADE; ILDIS.
87 377 L.795. Est.4.D.

LAS POLITICAS DE FOMENTO A LA ARTESANIA EN EL ECUADOR. CONADE, Quito, 1983, 157 p.

Hace un análisis acerca del papel que ha jugado el Estado en el fomento y desarrollo del sector artesanal, además evalúa la idoneidad del marco legal que rige al sector; concretamente, se analiza la importancia de la Ley de Defensa del Artesano y de Fomento a la Pequeña Industria en el desarrollo del estrato artesanal. En la primera parte se hace una caracterización y conceptualización de la Artesanía en el Ecuador, se señalan diferentes vías de desarrollo y se analizan las lógicas de reproducción; posteriormente, se evalúan las leyes que rigen a la artesanía, además se examina rol que ha cumplido el Estado en favor de la artesanía en cuanto a promoción, capacitación, asistencia técnica y crediticia. Se señalan también algunos de los aspectos de las organizaciones gremiales y el papel que juegan en la defensa de sus intereses. Finalmente, en la parte tercera, se hacen algunas conclusiones y recomendaciones tendientes a buscar formas y mecanismos

de solución respecto a los problemas que enfrenta el artesanado, además se establecen ciertas bases para la formulación de políticas de fomento y desarrollo del sector.

D-ARTESANIA; D-LEGISLACION SOBRE MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO A LA ARTESANIA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-ESTADO.

88 378 L.796. Est.4.D.

LA SITUACION ACTUAL DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL ECUADOR 1965-1979. s.e, Quito, 1980, 433 p.

Es un diagnóstico sobre la situación de la Pequeña Industria en el Ecuador a 1979, donde se pretende conocer el comportamiento y características de este estrato industrial, señalando los problemas, obstáculos y limitaciones que afectan a su desarrollo. Igualmente, se analiza el papel que ha jugado el Estado en favor de este sector. A partir de este conocimiento se persigue sentar ciertas pautas para la reorientación del marco legal que rige a la Pequeña Industria, así como, formular una nueva política de fomento. Comienza con una breve caracterización y conceptualización teórica sobre la pequeña industria y se analiza el papel del Estado en el desarrollo y crecimiento de este estrato; la segunda parte, comprende el diagnóstico de la situación de la pequeña industria, donde se investiga aspectos relacionados con la utilización de tecnologías, inversiones, crédito, empleo y ubicación espacial entre otros aspectos; además se señalan las aspiraciones de los pequeños industriales. Finalmente, en la tercera parte, se hacen algunas conclusiones y recomendaciones; se incluye además las conclusiones del Seminario "El desarrollo de la Pequeña Industria en el Ecuador" realizado en junio de 1980.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-ARTESANIA; D-INVERSION EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-ESTADO; D-CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-SALARIOS.

CONANPYMI; INSOTEC.
89 242 L.722. Est.4.A.

EL PAPEL DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL DESARROLLO DE AMERICA LATINA. INSOTEC, Quito, 1988, 111 p.

Recoge el pensamiento de los dirigentes gremiales de la pequeña industria de Bolivia, Colombia y Ecuador, afiliados a la Confederación Andina de la Pequeña y Mediana Industria (CONANPYMI), quiénes exponen los problemas y conflictos del sector. Al mismo tiempo plantean estrategias y alternativas concretas para su desarrollo. Así, el representante de Bolivia plantea la necesidad de industrializarse como una medida para absorber mayor cantidad de fuerza de trabajo y por ende elevar el nivel de vida a través de una mejor redistribución del ingreso, considerando necesario, la necesidad de implementar políticas y programas de industrialización a largo plazo. El representante ecuatoriano, manifiesta que la pequeña industria como parte integrante del sector productivo, es el único sector capaz de liderar un serio proceso de industrialización y de generación de puestos de trabajo.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIALIZACION; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-POLITICA INDUSTRIAL.

CORAGGIO, José.
90 193 L.697.1. Est.4.A.

POLITICA ECONOMICA, COMUNICACION Y ECONOMIA POPULAR. En: ECUADOR DEBATE, 17. CAAP, Quito, 1989, pp. 57-94.

Desde una perspectiva de democratización política y económica, sugiere algunas alternativas de acción dirigidas a lograr la participación popular en la gestión de la política económica y en la administración de la crisis. Se piensa en un sistema económico que incorpore el concepto de económica popular, para ello plantea un sistema compuesto por tres subsistemas, la económica empresarial capitalista, la económica estatal y sobre todo la económica popular, que a decir del autor, constituye un conjunto de recursos, prácticas y relaciones económicas propias de los agentes económicos populares de una sociedad.

D-POLITICA ECONOMICA; D-SECTORES POPULARES; D-CRISIS ECONOMICA.

CONADE; UNFPA.
91 195 L.699. Est.4.A.

POBLACION Y CAMBIOS SOCIALES: DIAGNOSTICO SOCIO-DEMOGRAFICO DEL ECUADOR 1950-1982. En: BIBLIOTECA DE CIENCIAS SOCIALES, 13. NUESTRA AMERICA, Quito, 1987, 367 p.

En base a un análisis retrospectivo de las características y tendencias de la población y, en base a los cuatro censos nacionales de población realizados desde 1950 presenta un diagnóstico socio-demográfico del Ecuador. Consideran que a diferencia de otros estudios realizados sobre la temática poblacional, éste presenta un nuevo enfoque, pues de manera integral estudian las relaciones entre crecimiento, estructura y distribución espacial de la población en relación con el desarrollo social del País. En el primer capítulo del estudio, se hace un análisis global de la evolución demográfica del Ecuador entre 1950 y 1982; en el segundo, se estudia los componentes de la dinámica demográfica (mortalidad y fecundidad); en el tercero, se analizan las corrientes migratorias interprovinciales; el cuarto, se refiere a la distribución espacial y al proceso de urbanización; en el último capítulo, se analizan las perspectivas futuras de la población ecuatoriana en lo que resta del presente siglo, señalando las tendencias de la evolución de la población hasta el año 2000. Se incluye algunos anexos que explican los aspectos metodológicos.

D-DEMOGRAFIA; D-MIGRACION; D-PROCESO DE URBANIZACION; D-POBLACION.

CORREA DELGADO, Rafael.
92 277 L.740. Est.4.D.

DIAGNOSTICO DE LOS PROGRAMAS DE APOYO AL SECTOR MICROEMPRESARIAL COMO ALTERNATIVA DE GENERACION DE EMPLEO EN GUAYAQUIL. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS - PUCE.G, Guayaquil, 1987, p. 200.

Tiene como objeto diagnosticar y evaluar la efectividad de los programas de acción dirigidos al sector microempresarial en Guayaquil, fundamentalmente en cuanto a generación de empleo. Primero hace una caracterización de la situación del empleo en Guayaquil y se revisan algunas nociones teóricas sobre el SIU y la microempresa. Luego realiza un análisis del apoyo público y privado otorgado al sector microempresarial, aquí se examinan los objetivos y características de los programas de apoyo, las características del crédito, las tasas de interés y los plazos y tipo de garantías para acceder al crédito. Posteriormente se intenta cuantificar los recursos dirigidos al sector, para ello realiza una breve evaluación de los cursos de capacitación, de la asistencia y asesoría, y de los montos de crédito otorgados. Finalmente, en base a un análisis de datos recogidos por muestreo, se examina la efectividad de los programas en cuanto a generación de empleo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO Al SIU; D-EMPLEO.

CREA.
93 153 L.678. Est.4.C.

ASPECTOS GENERALES DE LA PROBLEMATICA ARTESANAL. CREA, Cuenca, 1985, 49 p.

Mediante un análisis de información de varias fuentes, hacen un breve diagnóstico de la situación artesanal de las provincias de Cañar, Azogues y Azuay, se establece además un inventario de materias primas producidas en la región y se identifica el posible campo de actuación del CREA y del IIDCA en cuanto a capacitación, asistencia técnica, investigación, diseño y servicios, en beneficio del sector artesanal. Comienza realizando una reseña histórica de la artesanía de esta región.

D-ARTESANIA; D-DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CAPACITACION TECNICA.

94 167 L.690. Est.4.C.

PLAN DE DESARROLLO REGIONAL INTEGRAL PARA LAS PROVINCIAS DE AZUAY, CAÑAR Y MORONA SANTIAGO-RESUMEN DEL DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO. CREA, Cuenca, 1976,

Es un diagnóstico socio-económico de las Provincias del Azuay, Cañar y Morona Santiago. En éste se hacen estudios sobre algunos aspectos relacionados con la industria y la artesanía, detectando los problemas del sector, la pertinencia de las leyes de apoyo y fomento, las relaciones industria-artesanía y empleo, etc. Además hace un diagnóstico de los recursos humanos, de los aspectos socio-económicos y políticos de la región.

D-INDUSTRIA; D-ARTESANIA; D-EMPLEO; D-SALARIOS; D-FUERZA DE TRABAJO; D-DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO.

95 168 L.691. Est.4.C.

II PLAN DE DESARROLLO REGIONAL. CREA, Cuenca, 1988,

Se encuentran los resultados de un diagnóstico socio-económico y socio-demográfico de las provincias del Azuay, Morona Santiago y Cañar. Se hacen estudios de diagnóstico de los recursos naturales, de la educación, de los sectores, manufacturero, agro-industrial, artesanal y del turismo.

D-INDUSTRIA; D-ARTESANIA; D-EDUCACION; D-DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO.

CRUZ, Carlos.
96 164 L.688. Est.4.E.

NOTAS PRELIMINARES PARA LA FORMULACION DE POLITICAS DE APOYO A LA PEQUEÑA EMPRESA. En: SEMINARIO DE POLITICAS DE APOYO A LA PEQUEÑA EMPRESA. CEPLAES-ILDIS, Quito, 1988, 12 p.

Contiene algunos elementos para el diseño de políticas de apoyo al sector pequeño empresarial. La experiencia de la cual surgen dichos elementos provienen del trabajo desarrollado por una institución chilena (SERCAL) que trabaja con este estrato. Sostiene que el diseño de una política de apoyo al sector, debe considerar o tener presente lo siguiente: a) no debe ser considerada exclusivamente como un instrumento de solución; b) considera que debe estructurarse a partir de los propios empresarios. En general expone algunas definiciones sobre la pequeña empresa, las razones que justifican su apoyo y el marco global en el que se desarrollan. Además hace un breve recuento del origen de la pequeña empresa.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-POLITICA ESTATAL; D-PEQUEÑA INDUSTRIA.

CUELLAR, Oscar.
97 200 L.702.1. Est.4.A.

BALANCE, REPRODUCCION Y OFERTA DE FUERZA DE TRABAJO. En: REVISTA IDIS, 20. IDIS-UNIVERSIDAD DE CUENCA, Cuenca, 1988, pp.41-78.

Desarrolla una línea de análisis que prioriza la perspectiva de la reproducción y oferta de la fuerza de trabajo. En este marco analiza y sintetiza dos enfoques ya desarrollados, que centran su atención en la familia; el uno, es la teorización elaborada por Chayanov a principios del presente siglo para explicar el comportamiento de las unidades de producción no capitalistas, particularmente campesinas; el otro, desarrollado por investigadores sociales interesados en conocer el papel que juegan los factores socio-económicos y demográficos en la determinación de la oferta de trabajo en contextos de dominio capitalista.

D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA.

CUESTA, José; ARANEDA, Luis.
98 243 L.723. Est.4.A.

LA INDUSTRIA REGIONAL- AZUAY, CAÑAR, MORONA SANTIAGO A 1981. IDIE, Cuenca, 1982, 280 p.

Presenta una visión general de la industria en la región Austral. Se divide en nueve capítulos; en el primero se hace un breve recuento histórico de la evolución industrial de la región, para ello subdividen el estudio en tres períodos, el primario 1924-1959, el período de reactivación 1960-1972 y el período de afianzamiento y crecimiento 1973-1978; en los siete capítulos posteriores, se analiza la clasificación jurídica e industrial, la inversión, el empleo generado, los salarios, materias primas utilizadas, producción y ventas. En el capítulo final se estudia la actividad industrial regional a partir de 1979 y 1981, basándose en datos proporcionados por el MICEI.

D-INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-SALARIOS; D-PEQUEÑA INDUSTRIA.

CUESTA, Sixto.
99 177 L.623.11. Est.4.E.

ACTUALIDAD Y PERSPECTIVAS DEL APOYO FINANCIERO A LA MICROEMPRESA. PARTE II. RECOMENDACIONES. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-PUCE.G-OIT, Guayaquil, 1987, pp. 153-158.

Contiene las recomendaciones que surgen del diagnóstico sobre las condiciones de financiamiento a la microempresa presentadas en otro texto (cf. L.623.10, No.176). Propone mecanismos y fuentes de financiamiento para la microempresa.

D-MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

CUEVA, Agustín.
100 293 L.750.1. Est.4.E

EL "SENDERO" DE LA NUEVA DERECHA: UN MODELO PARA DESARMAR. En: LAS DEMOCRACIAS RESTRINGIDAS DE AMERICA LATINA. ELEMENTOS PARA UNA REFLEXION CRITICA. LETRAVIVA-PLANETA DEL ECUADOR, Quito, 1988, pp. 117-147.

Constituye una crítica a las propuestas contenidas en el libro "El Otro Sendero" de Hernando de Soto. Las críticas formuladas a dicho libro van desde la excesiva propaganda que se le ha hecho, hasta (y sobre todo) la interpretación sesgada que se hace de la realidad. Sostiene Cueva que justamente como De Soto lo reconoce, "El Otro Sendero" es de carácter político antes que científico, en el cual se elabora una interpretación de la historia que tiene por objeto exculpar al sistema capitalista de la generación de problemas sociales y, más bien, presentarlo (en su versión liberal) como la alternativa de desarrollo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ECONOMIA INFORMAL; D-DE SOTO, HERNANDO; D-ESTADO.

CUEVA, Carmen; BENITEZ, Edilma.
101 138 L.664. Est.4.C.

LOS MINADORES DE BASURA. ESCUELA DE TRABAJO SOCIAL-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1978, 225 p.

Analiza las condiciones socio-económicas de un grupo de personas que desarrollan actividades de recolección de basura en la ciudad de Quito, conocidos comúnmente como Minadores de Basura. Parte de un análisis socio-económico de la realidad latinoamericana y ecuatoriana, posteriormente realiza un estudio sobre las clases sociales en general y del lumpen-proletariado en particular. En un capítulo aparte, analiza las condiciones socio-económicas de este grupo humano; por último presenta una visión sobre el rol del trabajo

social como actividad profesional y de la universidad frente a esta realidad. Se incluye al final un anexo de historias de vida.

D-SUBEMPLEO; D-CONDICIONES DE VIDA; D-CLASES SOCIALES; D-TRABAJO SOCIAL; D-POBREZA; D-MARGINALIDAD; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA.

CUEVA, Juan Martín; POZO, Eliana; SAMANIEGO, Pablo.
102 366 L.786. Est.4.D.

ANALISIS DE LA SITUACION DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA A 1987. ENSAYO COMPARATIVO DESDE 1975. INSOTEC, Quito, 1987, 88 p.

A partir de un análisis y proyección de datos estadísticos de las encuestas de manufactura y minería realizadas desde 1975 hasta 1984 y del censo económico de 1980, se analiza la situación y tendencia de la pequeña industria ecuatoriana para el período 1975-1987. Para este trabajo, se ha considerado como pequeña industria a los establecimientos que ocupan de 10 a 50 personas. En el primer capítulo se presenta una visión general de la evolución industrial manufactura del país y en el segundo, de la pequeña industria. En el tercero, se analiza el comportamiento y dinámica de cada rama de la pequeña industria; finalmente se presentan algunas conclusiones, incluye un anexo de cuadros estadísticos.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-INDUSTRIA; D-INVERSION EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA.

CUEVA, Juan Martín; SANCHEZ, Mónica.
103 305 L.761. Est.4.D.

BIBLIOGRAFIA ECUATORIANA SOBRE PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA. INSOTEC, Quito, 134 p.

El documento reune información sobre la bibliografía que se ha producido en el país en sus diferentes modalidades sean estos, textos, tesis, monografías y demás documentos, específicamente relacionados con la Pequeña y Mediana Industria. Cada texto sistematizado en esta bibliografía, consta por su título, autor, editorial, año de la publicación y ciudad; además, contiene un corto resumen, descriptores temáticos y lugar o biblioteca de ubicación del mismo. Esta bibliografía, puede ser consultada por títulos, autor, materia o área geográfica.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIA; D-BIBLIOGRAFIA.

CUVI, María, red.
104 394 L.808. Est.4.A.

FORO: POLITICAS DE FOMENTO ARTESANAL EN EL ECUADOR. ILDIS-SUBSECRETARIA DE ARTESANIAS DEL MICIP, Quito, s.f. 58 p.

Recoge las ponencias y discusiones del seminario "Políticas de Desarrollo, Promoción y Comercialización de las Artesanías y Artes Populares" realizado en septiembre de 1985, donde se debate los principales problemas y obstáculos que afectan el desarrollo de este estrato de la producción; además recoge las expectativas y demandas de los artesanos. En la introducción se hace un breve recuento histórico de la artesanía y de las leyes que rigen a este estrato; seguidamente se discute el marco legal, centrándose fundamentalmente en la Ley de Fomento Artesanal. En otra parte se discute las concepciones de artesanía, artesano e identidad y cultura; luego, sobre los problemas del crédito y la comercialización y, sobre las formas y problemas de los gremios artesanales. Al final se adjuntan algunos cuadros estadísticos.

D-ARTESANIA; D-CREDITO A LA ARTESANIA; D-ORGANIZACION POPULAR; D-LEGISLACION SOBRE MICROEMPRESA.

DAMIL, Mario.
105 481 L.819.3. Est.4.E.

NOTAS SOBRE EMPLEO, SALARIOS Y PRODUCTIVIDAD EN ECONOMICAS CON ALTA INFLACION. En: SEMINARIO INTERNACIONAL "CRECIMIENTO CON EQUIDAD. POLITICAS MACROECONOMICAS EN AMERICA LATINA". CEPLAES, Quito, 1990, 17 p.

Primeramente, analiza la noción "régimen de alta inflación" y los efectos de una política de indexación salarial en económicas caracterizadas por tasas de inflación elevadas, tal es el caso de Argentina, Brasil y Uruguay. El régimen de alta inflación, hace referencia a un conjunto de transformaciones, hábitos, normas y prácticas de transacciones contractuales y de formación de expectativas. Luego, reflexiona sobre el caso argentino, haciendo referencia a la desindustrialización a la productividad y al problema del empleo en el período de "ajuste"; igualmente, reflexiona sobre el caso uruguayo.

D-EMPLEO; D-SALARIOS; D-INFLACION; D-INDUSTRIA.

DAVALOS, Xavier.
106 345 L.611.6. Est.4.E.

PRESENTACION Y COMENTARIOS SOBRE: "MEDICION DEL SUBEMPLEO Y SEGMENTACION MODERNO INFORMAL DEL MERCADO DE TRABAJO URBANO" En: SEMINARIO - ANALISIS DE LA ENCUESTA DE HOGARES Y DISEÑO DE POLITICAS DE EMPLEO. INEM-OIT-ILDIS, Quito, 1989, 18 p.

Tiene por objeto exponer y comentar el documento de Gilda Farrell " Medición del Subempleo y Segmentación Moderno-Informal del Mercado de Trabajo Urbano" (comentado en L.611.8 No.347) que se refiere al establecimiento del "Sistema Permanente de Encuesta de Hogares". Al respecto señala que el mecanismo más adecuado para analizar la informalidad, es la encuesta a establecimientos y no la familia o personas, como lo hace la encuesta de hogares, pues ésta, solamente permitiría una aproximación a la informalidad. En general, concluye señalando que el análisis del sector informal a través de la encuesta de hogares presenta limitaciones derivadas de la modalidad de la recolección de los datos.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO.

107 365 L.785. Est.4.D.

EL SECTOR INFORMAL URBANO EN EL ECUADOR. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CATOLICA, Quito, 1986, 183 p.

Tiene como objeto central, descubrir la articulación existente entre el sector formal y el denominado sector informal urbano. Para este tratamiento se analiza concretamente la rama del comercio y del microcomercio ubicado en el SIU; además examina la importancia del sector informal y del microcomercio en particular, en cuanto a generación de empleo y valor agregado, finalmente pretende conocer la preocupación del Estado en torno al SIU. En el primer capítulo, a través de varios enfoques se analizan las características del mercado de trabajo en América Latina y el Ecuador; en el segundo, se hace una reseña acerca de los orígenes y consolidación del SIU, se hace referencia fundamentalmente al pequeño comercio; en el tercero, se estudia los aportes del SIU en cuanto a empleo y valor agregado, además se hace un análisis comparativo de la situación de los trabajadores ubicados en sector moderno e informal; en el cuarto, se examinan las características reproductivas de los microcomerciantes y se analiza la situación de los establecimientos del microcomercio; en un quinto capítulo, se estudia la preocupación de las organizaciones y del Estado en particular frente al SIU, además hace referencia a las formas de organización de los trabajadores ubicados en este sector.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROCOMERCIO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-ORGANIZACION POPULAR; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-ESTADO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

108 452 L.838.3. Est.4.D.

MEDICION DEL SUBEMPLEO Y SEGMENTACION MODERNO INFORMAL DEL MERCADO DE TRABAJO URBANO. En: CUADERNOS DE CIENCIAS SOCIALES, 4. ILPES-ILDES, Quito, s.f, pp. 67-80.

Este artículo corresponde a una ponencia presentada en el seminario "Análisis de la encuesta de hogares y diseño de políticas de empleo". Ver el resumen en la ref. No. L.611.6-No.345.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO.

DE LABASTIDA, Edgar; VOS, Rob.
109 302 L.759. Est.4.A.

EL SALARIO Y LOS NIVELES DE VIDA URBANOS EN EL ECUADOR. IIE.UC.-ISS-PREALC, Quito, 1987, 196 p.

En forma resumida recoge los principales resultados de una encuesta sobre presupuestos familiares en los barrios populares de Quito y Guayaquil, llevada a cabo en noviembre de 1983. Dicha encuesta tenía por objeto generar una base estadística para el análisis y la medición de la pobreza absoluta y para determinar el salario mínimo vital para el Ecuador. Primeramente presenta una introducción metodológica respecto al universo de la encuesta, el diseño de la muestra y el error estándar. Luego ofrece una breve descripción sobre los aspectos demográficos, ocupacionales, educacionales y los niveles de ingreso y distribución de los hogares y personas de los barrios populares de Quito y Guayaquil. Además, ofrece un resumen de la estructura del gasto de los hogares y el análisis de la canasta básica. En base a dichos datos se hace una evaluación para la fijación del salario mínimo. Incluye anexos estadísticos y metodológicos.

D-SALARIOS; D-CONDICIONES DE VIDA; D-EMPLEO; D-POBLACION; D-INGRESOS; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-VIVIENDA; D-POBREZA; D-NECESIDADES BASICAS; D-DEMOGRAFIA; D-EDUCACION; D-DATOS PRIMARIOS.

DE SOTO, Hernando.
110 066 L.601.4. Est.4.E.

CONFERENCIA SOBRE EL TEMA "EL OTRO SENDERO: INTERPRETACION DEL FENOMENO DE LA ECONOMIA INFORMAL". En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE-IIE.PUCE-MTRH-FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987.

Expone una síntesis de las principales ideas contenidas en su libro "El Otro Sendero". dónde revela algunos elementos no señalados en ese libro, como es el caso del origen de la información utilizada. Indica que durante su investigación fueron identificando y ubicando "...lo que nosotros llamamos nuestros ochenta informantes calificados, es decir lo que nosotros creemos o presumimos son los 80 más importantes empresarios informales del Perú que nos dieron a la larga toda aquella información que fue necesaria para constatar cifras, obtenerlas y también conseguir todos los datos que necesitamos para nuestra investigación". Esta fuente de información ha sido criticada por PEREZ-SAINZ (cf. en esta bibliografía, "El otro Sendero de Hernando de Soto, una visión crítica.", FLACSO, 1988, ref. No.67-L.635.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ECONOMIA INFORMAL; D-ESTADO; D-DE SOTO, HERNANDO.

DEFOSSEZ, Anne Claire.
111 339 L.775.2. Est.4.E.

JOVENES TRABAJADORES DE QUITO: TRABAJO TEMPRANO Y ESTRATEGIAS DE REPRODUCCION SOCIAL. s.e. Quito, 1988, 33 p.

Es un informe borrador de la investigación: Jóvenes Trabajadores de Quito; tiene como objetivos conocer las estrategias de vida de las familias a las cuales pertenecen estos jóvenes trabajadores, determinar las implicaciones e influencia del trabajo a temprana edad en la formación de la identidad social y profesional y conocer las formas en que éstos, se insertan en determinadas actividades. En la primera parte se exponen los

objetivos e hipótesis que guiaron la investigación; en la segunda, se analizan algunos de los problemas encontrados en torno a la medición y definición de los conceptos utilizados; posteriormente expone la metodología utilizada. Finalmente analiza los resultados obtenidos.

D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-TRABAJO TEMPRANO; D-MIGRACION; D-EMPLEO.

DESCONOCIDO.
112 157 L.681. Est.4.C.

EL MEJORAMIENTO DEL SECTOR EXTERNO Y LA GENERACION DE EMPLEOS. s.e., Quito, s.f.

Considera que el impulso y expansión de las exportaciones permitiría orientar la mano de obra disponible desocupada o subempleada hacia sectores vinculados con las exportaciones o comercio exterior, para lo cual propone la implementación de un programa de acción tendiente a mejorar las exportaciones.

D-EMPLEO; D-POLITICA ESTATAL; D-COMERCIO.

DIAZ, Esteban; LANDIVAR, Gustavo.
113 140 L.667. Est.4.C.

ARTESANIA Y CAPACITACION EL INSTITUTO ARTESANAL DEL CREA, 1974-1983. FACULTAD DE ECONOMIA - UNIVERSIDAD ESTATAL DE CUENCA, Cuenca, 1986, 195 p.

Los dos primeros capítulos del trabajo analizan en forma general la situación de la artesanía ecuatoriana y los programas de capacitación y asistencia técnica dictados por CENAPIA y SECAP en favor del sector artesanal. El capítulo tercero, a la vez que presenta un diagnóstico sobre la situación de la artesanía del Azuay, hace una evaluación de los programas de capacitación y asistencia técnica dictados por el Centro de Reconversión Económica del Azuay, Cañar y Morona Santiago (CREA) y su Instituto de Investigación, Diseño y Capacitación Artesanal (IIDCA) de este sector de la zona, durante el período 1974-1983. Presenta los siguientes capítulos: Análisis socio-económico de la artesanía ecuatoriana; la asistencia técnica y la capacitación artesanal: marco conceptual; diagnóstico de la artesanía local y evaluación de los programas de capacitación dictados por IIDCA-CREA.

D-ARTESANIA; D-EMPLEO; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO; D-CAPACITACION TECNICA.

DIPAULA, Jorge; SAENZ, Alvaro.
114 123 L.650. Est.4.E.

UN AVANCE INTERPRETATIVO SOBRE LA ESTRATEGIA DE EXISTENCIA DE LOS SECTORES POPULARES: EL CASO DE QUITO. En: EL III ENCUENTRO DE HISTORIA Y REALIDAD ECONOMICA Y SOCIAL DEL ECUADOR. IDIS, Cuenca, 1980, 65 P.

Los autores parten del criterio de que en la formación social ecuatoriana coexisten diversos modos de producción que se determinan en la producción y reproducción de la fuerza de trabajo urbana. La existencia de estos modos subordinados de producción la explican en la incapacidad del capitalismo para absorber la fuerza de trabajo disponible, por lo que ésta, se ve obligada a buscar mecanismos de trabajo que se insertan en estos modos de producción. Con este enfoque, en la primera parte del estudio se intenta definir algunos conceptos e interrelaciones que permiten avanzar en el estudio de un modelo de determinación de las estrategias de sobrevivencia; en la segunda, se presenta la información obtenida de los pobladores y líderes de distintos sectores barriales de Quito.

D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-SECTORES POPULARES; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-DATOS PRIMARIOS.

DURANGO, Martha.
115 143 L.670. Est.4.C.

MERCADO DE TRABAJO FEMENINO. EL CASO DEL SERVICIO DOMESTICO. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS - UNIVERSIDAD CATOLICA, Quito, 1987, 222 p.

Analiza el ámbito del mercado de trabajo de la mujer en el contexto ecuatoriano, la problemática del empleo y la importancia del servicio doméstico como un campo laboral de la mujer; además realiza un análisis socio-económico de las mujeres de Quito que trabajan en el servicio doméstico. Al respecto considera que en términos laborales este tipo de trabajo sólo constituye una respuesta o alternativa al problema del empleo y actúa como reserva laboral. Por último, llega a la conclusión de que la población económica activa femenina en el país es poco representativa en el mercado laboral, porque, los procesos de desarrollo económico no han influido decididamente en la creación y fomento de plazas de trabajo para el sexo femenino. El contenido temático es el siguiente: Marco teórico histórico; descripción general de las principales tareas realizadas por el sexo femenino a lo largo del tiempo; mercado de trabajo femenino; importancia del trabajo doméstico como segmento de la actividad femenina; análisis global de la realidad del servicio doméstico en Quito; conclusiones y recomendaciones.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-MUJER; D-TRABAJO DOMESTICO.

DUREAU, Francoise.
116 412 L.823. Est.4.D.

QUITO. ESTADISTICAS DE POBLACION Y VIVIENDA 1987. MUNICIPIO DE QUITO-ORSTOM, Quito, 1989, 182 p.

Presenta algunos resultados de la "Encuesta Migraciones"; concretamente, contiene datos generales de la población y vivienda de Quito, enfatiza en las actividades e ingresos de la población quiteña, en las características de las viviendas y de las familias que las habitan. Además contiene datos que dan cuenta de las características del fenómeno migratorio y de la población migrante asentada en Quito.

D-POBLACION; D-VIVIENDA; D-MIGRACION.

ENDARA, José.
117 133 L.659. Est.4.C.

DIAGNOSTICO DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL ECUADOR. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CATOLICA, Quito, 1987, 165 p.

En base a la encuesta nacional de la pequeña industria realizada en 1985, se hace un diagnóstico de la situación de este sector, con la finalidad de establecer los principales signos y características de la pequeña industria en el Ecuador. En la primera parte del estudio se presenta el marco teórico y conceptual sobre pequeña industria; en la segunda, se hace una reseña histórica; en la tercera, se analiza el marco legal con el objeto de conocer la validez de este instrumento en el fortalecimiento del sector; en el último capítulo, se presentan los resultados del diagnóstico, que considera la situación legal, la estructura de la producción, asistencia técnica, producción, comercialización y financiamiento. Se incluye un anexo de cuadros estadísticos.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-INVERSION EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA.

ENRIQUEZ, Francisco.
118 149 L.674. Est.4.C.

TERCIARIZACION ESPURIA DE LA ECONOMIA ECUATORIANA Y SU PAPEL EN LA REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO: CASO DE LOS TRABAJADORES DE LA CONSTRUCCION DE QUITO. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1987, 203 p.

Mediante un estudio de caso, cuyo objeto de estudio son los obreros de la construcción de 35 empresas, pretende determinar las relaciones existentes en la reproducción de la fuerza de trabajo, entre los asalariados urbanos y el sector informal urbano. Respecto a la

presencia de un sector terciario de baja productividad en las económicas subdesarrolladas, va a sostener que es producto del proceso de modernización, más no de "rasgos" precapitalistas, que al igual que el SIU, se hallan plenamente articulados al proceso de acumulación del capital, resultando por tanto ser funcionales al desarrollo. En primera parte del estudio, se analiza la dinámica de la económica ecuatoriana en los últimos 30 años y su incidencia en el mercado de trabajo, en la segunda, se hace un estudio sobre la reproducción de la fuerza de trabajo en el caso de los trabajadores de la construcción. Concluye rectificando el uso del concepto de terciarización espuria, prefiriendo hablar de sector terciario de baja productividad.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-OBREROS DE LA CONSTRUCCION; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-INDUSTRIALIZACION; D-MIGRACION; D-PLURINGRESO; D-SUBEMPLEO; D-EMPLEO.

ESPAÑA, Freddy; DIAZ, Jacinto; MERA, Daniel.
119 148 L.673. Est.4.C.

AFECTACION DEL COMERCIO ILICITO SOBRE LA ECONOMIA ECUATORIANA. CASO BAHIAS DE GUAYAQUIL. FACULTAD DE ECONOMIA-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1984, 137 p.

Analiza la actividad comercial que se desarrolla en las conocidas Bahías de Guayaquil y, cómo este tipo actividades que no operan dentro de la "legalidad" afectan a la económica ecuatoriana, en tanto que tienden a evadir impuestos, aranceles y demás gravámenes que se contemplan en las leyes de control tributario y otras. Los autores sostienen que las personas naturales o jurídicas que se dedican a la comercialización de productos en estas bahías, tienen ciertas ventajas sobre los comerciantes y compañías que conforman el mercado legalmente constituido, cual es el de no pagar ningún tipo de impuestos, hecho que les permite abaratar los costos de sus mercancías, creando así una competencia desigual entre los unos y los otros. El contenido temático es el siguiente: Generalidades; como funcionan las bahías; las bahías: aspectos políticos, económicas y sociales; nivel de afectación del comercio ilícito sobre la económica ecuatoriana: caso bahías de Guayaquil y sinopsis del trabajo. Al final se incluyen un anexo de recortes periodísticos que hacen referencia al denominado comercio ilícito de las bahías.

D-COMERCIO; D-COMERCIO AMBULANTE; D-MICROCOMERCIO; D-ECONOMIA INFORMAL.

FAJNZYLBER, Fernando.
120 224 L.705.4. Est.4.A.

LAS PERSPECTIVAS DE INDUSTRIALIZACION EN AMERICA LATINA Y LA INSERCION DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL PROCESO. En: POLITICAS ECONOMICAS. PERSPECTIVAS DE LA INDUSTRIALIZACION EN AMERICA LATINA Y LA INSERCION DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL PROCESO. INSOTEC, Quito, 1988, pp 53-65.

Recoge algunos planteamientos sobre las perspectivas de industrialización en América Latina y el papel de la pequeña industria en el desarrollo industrial; señala además, las grandes y profundas diferencias entre los países de la región y los desarrollados, por último habla de la necesidad de reorientar el proceso de industrialización hacia aquellas actividades que incorporen mayor progreso técnico y capacidad empresarial.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIALIZACION; D-POLITICA INDUSTRIAL.

FALCONI, Juan.
121 156 L.680. Est.4.C.

SOBRE EL PROBLEMA DEL EMPLEO: ELEMENTOS GENERALES DEL AJUSTE ORTODOXO Y POLITICAS ALTERNATIVAS. s.e., Quito, 1988, 18 p.

Trata de visualizar algunos de los problemas del empleo en el Ecuador, los vincula en parte al manejo de las políticas: monetaria, cambiaria y crediticia, orientadas desde una política de ajuste ortodoxo y neo-estructural. Considera que los problemas del empleo se profundizan a partir de 1987, año en que el mercado laboral se caracteriza por la presencia de un elevado porcentaje de informalidad, subempleo y desempleo abierto. Para el autor, los determinantes que profundizaron el desequilibrio del mercado laboral en América

Latina y que no escapan al Ecuador son: la crisis internacional y las políticas de ajuste implementadas por los gobiernos latinoamericanos e impulsadas desde el FMI. En otra parte del texto se exponen algunas políticas alternativas para el reordenamiento del mercado laboral, las relaciona con el manejo de las políticas monetarias, cambiarias, crediticias o financieras.

D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-POLITICA ESTATAL.

FARRELL, Gilda.
122 128 L.655. Est.4.C.

EL SECTOR INFORMAL MANUFACTURERO: LOS CASOS DE QUITO Y GUAYAQUIL. IIE-PUCE, Quito, 1984, 118 p.

La investigación centra su análisis en un estudio realizado a una muestra de microempresarios manufactureros de Quito y Guayaquil. Se considera que la base de la conformación del sector informal constituye el excedente estructural de la fuerza de trabajo, donde los excluidos del mercado capitalista se ven obligados a buscar nuevas alternativas de trabajo. En la primera parte del documento, se hace una revisión teórica sobre la categoría excedente estructural. Posteriormente se presenta un estudio macroeconómico del sector informal manufacturero de las dos ciudades, mediante el cual se busca conocer las características estructurales de este sector en relación al proceso de su conformación. Más adelante se presenta un análisis particularizado de los microproductores manufactureros de las dos ciudades, buscando con ello, establecer las características de los propietarios y la lógica de funcionamiento. En otra parte, se hace un breve análisis de la movilidad ocupacional de los microempresarios y se establece la clasificación de los trabajadores informales. Al final se sugieren algunas políticas tendientes a mejorar la situación de los micro-productores.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO.

123 165 L.689.1. Est.4.E.

ABSORCION DE TECNOLOGIA Y ORGANIZACION DE LA PRODUCCION EN EL SECTOR INFORMAL METALMECANICO DE QUITO. OIT, Ginebra; 1987, 22 p.

Estudia el proceso de incorporación tecnológica al sector microempresarial metalmecánico de Quito. En este sentido, realiza un aporte a la discusión sobre la coexistencia de estructuras tecnológicas heterogéneas, a la vez, permite un acercamiento a la dinámica de absorción e innovación tecnológica del sector informal. También analiza las posibles consecuencias de la organización de la producción y del trabajo. En general, analiza el papel de las microempresas en un marco de estructuras productivas heterogéneas; la tecnología, el capital y la mano de obra; además, estudia la organización de la producción y la forma de producción en la línea específica de fabricación de rejas para ventanas, el volumen de ventas y la productividad del capital y del trabajo; finalmente expone algunas propuestas de políticas de apoyo al sector. El mismo texto ha sido editado en otra publicación, ver ref. No.215-L.704.2.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-METALMECANICA; D-TECNOLOGIA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-EMPLEO.

124 211 L.703.3. Est.4.A.

MIGRACION CAMPESINA Y MERCADO DE TRABAJO URBANO. En: POBLACION, MIGRACION Y EMPLEO EN EL ECUADOR. ILDIS, Quito, 1988, pp. 287-304.

Plantea que a una estructura heterogénea como la existente en el Ecuador, corresponde así mismo, una estructuración e integración compleja del mercado de trabajo. Considera que dos aspectos son los que caracterizan la inserción de la fuerza de trabajo en el mercado urbano: el vínculo a una estrategia familiar y el tránsito intersectorial (de cuenta propista a asalariado y viceversa, etc.). Luego hace un análisis sobre la migración de los campesinos para integrarse al mercado laboral urbano, diferenciando entre la migración

temporal y la definitiva. También analiza brevemente los factores de la migración campo-ciudad.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MIGRACION; D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO.

125 214 L.704.1. Est.4.A.

DESARROLLO DE LA INVESTIGACION ECONOMICA EN EL ECUADOR. En: LA INVESTIGACION ECONOMICA EN EL ECUADOR. ILDIS, Quito, 1989, pp. 11-37.

Presenta un balance de lo que ha sido la investigación económica en los últimos 20 años en el Ecuador, destacando las principales tendencias económicas en las décadas de los 70 y 80. Finalmente hace una síntesis de los temas más abordados, dividiéndolos en: historia económica; sector externo y agro-exportación; sector externo y petróleo; agro y mercado interno; industrialización, inversión extranjera e integración regional; artesanía y sector informal; mercado de trabajo, salario y distribución del ingreso; concentración económica, política financiera y monetaria; Estado, política económica y planificación; coyuntura, deuda y perspectivas. Al final del libro se presenta una bibliografía básica sobre la investigación económica.

D-POLITICA ECONOMICA; D-INDUSTRIALIZACION; D-ESTADO.

126 215 L.704.2. Est.4.A.

ABSORCION DE TECNOLOGIA Y ORGANIZACION DE LA PRODUCCION EN EL SECTOR INFORMAL METALMECANICO EN QUITO. En: LA INVESTIGACION ECONOMICA EN EL ECUADOR. ILDIS, Quito, 1989, pp. 265-294.

Existe otra publicación de este mismo trabajo, ver comentario en ref. No.165-L.689.1.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-TECNOLOGIA; D-METALMECANICA; D-EMPLEO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

127 227 L.707. Est.4.A.

LOS TRABAJADORES AUTONOMOS DE QUITO. ILDIS-IIE-PUCE, Quito, 1983, 64 p.

Es un estudio sobre los trabajadores autónomos, más concretamente sobre los vendedores o pequeños comerciantes que trabajan en las calles y plazas de Quito. Primeramente, basada en algunos datos proporcionados por el Municipio, hace una caracterización de este tipo de trabajadores, luego, mediante la obtención datos recogidos en forma directa a través de una encuesta aplicada a un grupo de trabajadores del Tejar, dedicados al comercio de ropa, zapatos y carteras, se analizan las características socio-económicas de este estrato. Posteriormente se realiza un estudio sobre las organizaciones de los pequeños comerciantes, su importancia y papel que juegan en la defensa de sus intereses así como los problemas que enfrentan; finalmente se hacen algunas conclusiones, donde se recogen los resultados más importantes del estudio y se plantean soluciones a los problemas encontrados.

D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-ORGANIZACION POPULAR; D-MICROCOMERCIO; D-SUBEMPLEO; D-DATOS PRIMARIOS.

128 250 L731.1. Est.4.A.

MIGRACION TEMPORAL Y ARTICULACION AL MERCADO URBANO DE TRABAJO. ESTUDIO DE CASO. En: LA ECONOMIA POLITICA DEL ECUADOR: CAMPO, REGION, NACION. CORPORACION EDITORA NACIONAL., Quito, 1985, pp. 179-196.

Trata de contribuir al esclarecimiento de las particularidades del proceso de migración temporal y sus modalidades de articulación al mercado de trabajo de Quito. La información utilizada proviene de los datos consignados por los migrantes en una Hospedería Campesina durante 1976-1980. Hace una caracterización de las migraciones temporales, de los factores a nivel de las económicas campesinas, y la articulación al

mercado de trabajo y vida urbanos. Existe otra publicación del mismo texto. Ver la ref. No.255-L-732.

D-MIGRACION; D-MERCADO DE TRABAJO; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-CONDICIONES DE VIDA; D-CAMPESINOS; D-DATOS PRIMARIOS; D-INDIGENAS.

129 254 L.731.5. Est.4.A.

EL MOVIMIENTO SINDICAL FRENTE A LA SEGMENTACION TECNOLOGICA Y SALARIAL DEL MERCADO DE TRABAJO. En: LA ECONOMIA POLITICA DEL ECUADOR: CAMPO, REGION, NACION. CORPORACION EDITORA NACIONAL, Quito, 1985, pp. 337-368.

Trata de determinar el peso relativo de los trabajadores ocupados en los distintos estratos de la industria, su grado de organización, capacidad contractual y función en la determinación del salario industrial, todo ello en relación a las características del movimiento obrero. Enfoca la problemática desde la perspectiva de la segmentación tecnológica y salarial del mercado de trabajo. Elabora una propuesta metodológica de segmentación, donde se considera el corte formal/informal del mercado de trabajo. Incluye un anexo metodológico.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-MOVIMIENTO OBRERO; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-SALARIOS.

130 255 L.732. Est.4.A.

MIGRACION TEMPORAL Y TRABAJO URBANO. En: COLECCION MUNDO ANDINO, ABYA-YALA, Quito, 1985, 27 p.

Ver el resumen de este mismo texto en la referencia No.**128** 250-L.731.1.

D-MIGRACION; D-MERCADO DE TRABAJO; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-CONDICIONES DE VIDA; D-CAMPESINOS; D-DATOS PRIMARIOS; D-INDIGENAS.

131 278 L.741.1. Est.4.A.

SECTOR INFORMAL URBANO: INTERROGANTE DEL PRESENTE Y DEL FUTURO. En: ECONOMIA Y DESARROLLO, 9. IIE.PUCE, Quito, 1985, pp. 67-74.

Expone una breve síntesis sobre el desarrollo teórico de la noción de sector informal; además presenta algunas caracterizaciones sobre la constitución y el funcionamiento de las empresas informales, así como de quiénes las integran. Propone además algunos elementos para el diseño de políticas dirigidas al sector.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

132 332 L.774.7. Est.4.A.

LOS MICROCOMERCIANTES DEL SECTOR INFORMAL URBANO: LOS CASOS DE QUITO Y GUAYAQUIL. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l., 1987, pp. 138-178.

Aborda la problemática de los micro-comerciantes que ocupan las calles, plazas y mercados de Quito y Guayaquil. Comienza analizando las características personales, como origen, escolaridad, edad, sexo, estado civil, entre otras características comunes a aquellas personas que realizan actividades de micro-comercio. Posteriormente se analizan las características de este tipo de actividad, catalogada como informal; se refiere a las formas y condiciones de acceso a la actividad, monto de inversión para la instalación del negocio, formas de abastecimiento de productos, etc. Seguidamente, se estudia el papel de las organizaciones de los micro-comerciantes; finalmente, presenta algunas conclusiones, recomendaciones y sugerencias de políticas de apoyo al sector objeto de

estudio. Este trabajo se lo realiza teniendo como base la encuesta aplicada a los micro-comerciantes en Quito por el IIE-PUCE/ILDIS y, en Guayaquil por el IIEP-UG/ILDIS.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROCOMERCIO; D-COMERCIO AMBULANTE; D-ORGANIZACION POPULAR.

133 347 L.611.8. Est.4.E.

MEDICION DEL SUBEMPLEO Y SEGMENTACION MODERNO-INFORMAL DEL MERCADO DE TRABAJO URBANO: RESULTADOS DE LA ENCUESTA DE HOGARES EN LAS PRINCIPALES AREAS URBANAS DEL ECUADOR. En: SEMINARIO - ANALISIS DE LA ENCUESTA DE HOGARES Y DISEÑO DE POLITICAS DE EMPLEO. INEM-OIT-ILDIS, Quito, 1989, 56 p.

Presenta en forma analítica los resultados de la encuesta de hogares aplicada en 1987 en Quito, Guayaquil y Cuenca. Tuvo como objetivos, estudiar el mercado de trabajo a través del criterio de segmentación laboral, establecer las características de la PEA ocupada en los denominados sectores, informal y moderno y, determinar las formas de organización de las actividades en los dos sectores. En la parte introductoria del trabajo, se reflexiona en torno a los problemas y limitaciones de la encuesta de hogares para medir al sector informal; posteriormente, en el primer capítulo, se analiza la problemática del subempleo desde la perspectiva de un mercado homogéneo y heterogéneo, tratando a la vez de medir el peso relativo del sector informal en el mercado de trabajo y el desempleo abierto como componente del sector moderno; en el capítulo segundo, establece las características de la población económicamente ocupada en los sectores, informal y moderno; luego, en el tercer capítulo, se analiza la organización interna de las actividades en los dos sectores; finalmente presenta algunas conclusiones, donde se resalta la dimensión del denominado sector informal y del subempleo como la problemática más aguda en términos de ocupación, así mismo, propone algunas recomendaciones tendientes a mejorar la calidad de producción del sector informal y enfrentar los problemas del subempleo y desempleo abierto.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-INGRESOS.

134 413 L.774.14. Est.4.A.

"SUGERENCIAS PARA FUTURAS INVESTIGACIONES EN EL SIU" En: EL SECTOR INFORMAL EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l, 1987, pp. 363-365.

En un artículo de 3 hojas plantea algunas sugerencias e inquietudes respecto a posibles investigaciones relacionadas con el denominado sector informal urbano. Al respecto, manifiesta que éstas deben orientarse a cuestionar las lecturas tradicionales de la realidad y a la búsqueda de nuevos elementos para la formulación de políticas de empleo acordes con las necesidades de crecimiento de las económicas. En cuanto a las perspectivas teóricas ortodoxas, considera necesario revisar la interpretación neoclásica y marxista.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO.

135 484 L.843 Est.4.A.

MERCADO DE TRABAJO URBANO Y MOVIMIENTO SINDICAL. IIE.PUCE, Quito, 1982, 209 p.

En base a información oficial y de una investigación de campo realizada en las provincias de Pichincha, Guayas y Azuay, analiza la estructura del empleo y grado o nivel de la organización sindical de los sectores: industrial, comercio y servicios, tanto privadas como públicas. En cuanto a los servicios públicos señala las características específicas que adquiere la organización sindical, en tanto difiere del resto de organizaciones. Igualmente, para los tres sectores analiza las modalidades de contratación colectiva por ramas de actividad, en relación con las variables productividad, inversión extranjera y presencia de trabajo femenino. Especificamente, en lo referente la estructura del empleo, estudia al participación de la fuerza de trabajo femenina, la evolución del empleo global y de cada uno de los sectores.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-MOVIMIENTO OBRERO; D-EMPLEO; D-INDUSTRIA; D-COMERCIO; D-SERVICIOS

FEBRES CORDERO, Francisco.
136 204 L.630.5. Est.4.A.

LA VIABILIDAD DE LA MICROEMPRESA. En: DIFUSION ECONOMICA, 1. IIEP-UG, Guayaquil, 1987, pp. 125-135.

Expone las conclusiones y recomendaciones del Primer Seminario Internacional del Comité Interinstitucional de Desarrollo Microempresarial (CODEM), realizado entre el 3 y 6 de abril de 1986 en Punta Carnero (Prov. del Guayas).

Los temas que abarcan dichas conclusiones se refieren al crédito, capacitación y mercadeo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-CAPACITACION AL SIU.

FERNANDEZ, Fernando.
137 444 L.834.6. Est.4.A.

CONCEPTUALIZACION BASICA DE APOYO A LA MICROEMPRESA. En: PROGRAMAS DE MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA EN EL ECUADOR. INSOTEC, Quito, 1989, pp. 57-71.

Ponencia presentada en el encuentro de entidades públicas y privadas que trabajan con la microempresa en el Ecuador, en la que se desarrollan algunos aportes teóricos que terminan diferenciando dos tipos de pequeñas empresas, que a decir del autor merecen un tratamiento de apoyo diferenciado. Esta caracterización, diferencia a las pequeñas unidades de subsistencia de las pequeñas empresas "modernas" cuyo objetivo es la acumulación, y que han merecido el apoyo de INSOTEC a través del PRODEPEM (Proyecto de Desarrollo de la Pequeña Empresa Manufacturera) que se desarrolló en cinco ciudades. Los objetivos, metas y metodología del PRODEPEM se exponen en la segunda parte.

D-MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

FERRERO, Carlo A.
138 487 L.846.1. Est.4.A.

CRISIS DE LOS 80 Y DESAFIOS DE AMERICA LATINA PARA LOS 90 En: INDUSTRIALIZACION EN AMERICA LATINA Y EL ROL DE LA PYMI. INSOTEC, Quito, 1989, 96 p. pp. 7-19.

Esboza varias ideas y rasgos que caracterizaron la crisis de los años ochentas de la región, también llamada la década perdida. Examina algunos datos que dan cuenta de tal situación, tomando como referencia la caída del producto, del ingreso percápita, de la inversión y de la intensificación del proceso inflacionario. También hace referencia a la magnitud de los shocks externos que afectaron a la ya debilitada económica de América Latina, que se reflejan en la dramática caída del ingreso de capitales, aumento de pagos de intereses por la deuda y en la reducción de los términos de intercambio. A estos shocks externos agrega las debilidades del sector externo de la región y a la insuficiencia de políticas internas para enfrentar la crisis. Finalmente analiza los desafíos de la industrialización para enfrentar la crisis e incertarse en un proceso de crecimiento y equidad, para lo cual plantea la transformación o modernización de la estructura productiva y la incorporación de progreso técnico, tanto en la esfera industrial como en la actividad agrícola, igualmente sugiere caminar hacia la especialización con el fin de aumentar la competitividad e impulsar programas de apoyo a los sectores tecnológicamente más avanzados, readecuar y reforzar el sistema educativo y de investigación y desarrollo y, promover programas de apoyo a la pequeña y mediana industria.

D-CRISIS ECONOMICA; D-INDUSTRIALIZACION; D-INFLACION.

FISCHER, Sabine.
139 240 L.720. Est.4.A.

LA CAPACITACION TECNICA INFORMAL. MATERIALES DE TRABAJO, 28. ILDIS, Quito, 1984, 100 p.

Recoge algunos aspectos de análisis relacionados con la capacitación técnica en el Ecuador, para ello, se ha optado por mantener una diferenciación entre educación formal e informal. El subsistema formal o escolar agrupa a todos los colegios técnicos que proporcionan una educación continua; en cambio, el subsistema informal o no escolar de la educación técnica agrupa a todas aquellas instituciones de capacitación que no pertenecen al subsistema formal. En esta línea, centra su análisis en el subsistema de educación informal que incluye al SECAP. La autora anota, que el avance del sistema de educación técnica en el país a pesar de su crecimiento no muestra grandes éxitos, manifiesta que la educación se ha orientado hacia profesiones universitarias y no técnicas, lo que se manifiesta en la carencia de obreros calificados, mandos medios y técnicos. Finalmente, considera la necesidad de superar la falta de un organismo o ley que coordine las distintas actividades de capacitación técnica en el país.

D-CAPACITACION TECNICA; D-EDUCACION.

FOPIAL; INSOTEC.
140 230 L.710. Est.4.A.

PROGRAMA DE FOMENTO A LA PEQUEÑA MEDIANA INDUSTRIA DE AMERICA LATINA. FOPIAL-INSOTEC, Quito, 1988, 39 p.

Da a conocer los objetivos de los institutos y organizaciones vinculados con la pequeña y mediana industria de los países de América Latina, que tienen el apoyo de la Fundación Konrad Adenauer de la República Federal de Alemania; a su vez, a partir de ciertos indicadores económicos y del empleo en la pequeña y mediana industria, examina sucintamente la realidad de estos sectores de la producción en Bolivia, Colombia, Chile, Ecuador y Perú.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIA; D-INSTITUCIONES DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA.

FREIRE, Elizabeth; DIAZ, Gloria.
141 108 L.645. Est.4.C.

DIAGNOSTICO DEL CRECIMIENTO DE LAS ZONAS SUBURBANAS DE GUAYAQUIL. ANALISIS DE UN CASO ESPECIFICO-GUASMO OESTE. FACULTAD DE ECONOMIA-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1984, 143 p.

Analiza el proceso de urbanización y de los asentamientos poblaciones en las zonas suburbanas de Guayaquil y particularmente del Guasmo Oeste. Además se propone analizar el nivel del vida de los pobladores de este sector, analizando para ello el nivel de empleo, ingresos, vivienda, educación, salud, etc. Por último realiza un análisis de la viabilidad del Proyecto de Desarrollo de Guayaquil en ejecución por la Municipalidad de Guayaquil. El contenido es el siguiente: Síntesis histórica del desarrollo de las ciudades en el Ecuador; características de la población suburbana; análisis de la población suburbana del Guasmo Oeste; análisis de la población económicamente activa del sector; análisis crítico de la viabilidad del proyecto; conclusiones y recomendaciones. Además se adjunta un anexo de cuadros estadísticos.

D-PROCESO DE URBANIZACION; D-SECTORES POPULARES; D-EMPLEO; D-VIVIENDA; D-INGRESOS; D-BARRIOS POPULARES.

FUENTES, Julio César.
142 147 L.672. Est.4.C.

LA MANO DE OBRA EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA ECUATORIANA. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1984, 185 p.

Realiza un análisis sobre el papel que juega la pequeña industria en la solución de los problemas de desempleo y subempleo. Al respecto, va a sostener que a pesar de la falta de inversión e incentivos, la pequeña industria se ha constituido en uno de los sectores más

dinámicos de la económica en cuanto a generación de puestos de trabajo. El contenido temático es el siguiente: Pequeña industria, definición y criterios generales; resultados de las políticas de fomento a la pequeña industria; función de la pequeña industria; mano de obra; la pequeña industria en el plan nacional de desarrollo y, conclusiones.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-TRABAJO A DOMICILIO.

FUNDACION ALEMANA PARA EL DESARROLLO-CENTRO DEL DESARROLLO ECONOMICO Y SOCIAL.
143 486 L.845. Est.4.D.

EL FOMENTO DEL TERCER SECTOR EN AREAS URBANAS: UNA ALTERNATIVA DE DESARROLLO EN AMERICA LATINA. DSE-ZWS, Quito, 1990, 222 p.

Reune un conjunto de ponencias resumidas que se presentaron en el seminario sobre "El Fomento del Tercer Sector en Areas Urbanas..." que abordan la problemática del denominado tercer sector, tendencias políticas y perspectivas. Este denominado Tercer Sector estaría conformado por las organizaciones populares-económicas, políticas y sociales que buscan el desarrollo auténtico de América Latina, donde el valor trabajo tendría una primacía sobre el valor capital. Para su conformación, manifiestan que se debe propiciar un cambio estructural que haga posible el acceso de los sectores marginados a la propiedad de los recursos, permitiendo así una cuota de poder. Además, se encuentran ponencias que abordan temáticas más específicas como la participación y aporte de la mujer al desarrollo urbano y acceso al crédito, sobre el carácter de algunos de los programas de apoyo a microempresas, tal es el caso del FED en el Ecuador, del Banco Mundial de la Mujer y la Fundación Carvajal en Colombia, entre otros.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-ORGANIZACION POPULAR; D-MUJER EN EL SIU.

FUNDACION PROMOTORA NACIONAL DE OCCIDENTE.
144 353 L.777.4. Est.4.E.

FUNDACION PROMOTORA COMERCIAL DE OCCIDENTE. En: PRIMER SEMINARIO NACIONAL DE LA MICROEMPRESA. FUNDACION QUITO, Quito, 1989, 15 p.

Esboza los mecanismos de funcionamiento y organización de la Fundación Promotora Nacional de Occidente de Colombia, que tiene como objetivo básico comercializar productos elaborados por las microempresas, además facilita la adquisición de materias primas, canaliza crédito y asistencia técnica. Esta Fundación comercializa productos que tengan demanda previa, es decir trabajan a pedido, pero a la vez promueve la comercialización de productos por intermedio de sus vendedores, tratando en lo posible de encontrar demandantes potenciales.

D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

GALLINO HACHA, Olga.
145 296 L.753. Est.4.A.

LA FUERZA DE TRABAJO Y LA TASA DE DESEMPLEO EN EL ECUADOR. En: COLECCION MUJERES DEL ECUADOR, 14. FACULTAD DE ECONOMIA-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1987, pp. 41-81.

En base a los datos de los censos de población (1974, 1982), hace un breve análisis sobre la situación de la fuerza de trabajo en el Ecuador; para ello analiza la población económicamente activa por rama de actividad, por categoría de ocupación y por sectores agregados; además hace un corto análisis sobre la tasa de empleo y desempleo. A manera de conclusión la autora considera que los problemas del subempleo y desempleo han sido generados por la orientación y dinámica del aparato productivo implantado en el país.

D-FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO.

GARCIA, Norberto.
146 368 L.788. Est.4.D.

REMUNERACIONES, PRECIOS E IMPORTACIONES DE BIENES. ECUADOR En: POLITICA SALARIAL, INFLACION Y RESTRICCION EXTERNA. PREALC, Santiago, 1987, pp. 3-48.

Intenta conocer la incidencia de los incrementos salariales sobre el índice de precios al consumidor y sobre las importaciones, tanto de bienes de consumo como de bienes intermedios. El análisis del primer caso comprende, el período 1970-1981; además partiendo de una hipótesis por incremento de remuneraciones, realiza una previsión para 1982. En el segundo punto, se establecen estimaciones para 1982 teniendo como año base 1981. Para los dos casos, se exponen los enfoques metodológicos utilizados.

D-SALARIOS; D-INGRESOS; D-INFLACION.

GELLER, Lucio.
147 480 L.819.2. Est.4.E.

EMPLEO, PRODUCTIVIDAD E INDUSTRIALIZACION. En: SEMINARIO INTERNACIONAL "CRECIMIENTO CON EQUIDAD. POLITICAS MACROECONOMICAS EN AMERICA LATINA". CEPLAES, Quito, 1990, 13 p.

Analiza la relación entre las variables empleo, salarios y productividad. Comienza señalando algunos datos (tomados del PREALC) relacionados con el índice de empleo y desempleo que corresponden a siete países de la región, así menciona que en la década los 80,s apenas habrían sido creadas 30 millones de nuevas plazas de trabajo, frente a un crecimiento de 36 millones de personas en edad de trabajar. Frente a esta realidad va a reflexionar sobre una estrategia de crecimiento económico y a establecer políticas que se desprende del concepto ajuste estructural.

D-EMPLEO; D-POLITICAS DE AJUSTE; D-INDUSTRIALIZACION.

GONZALEZ, Clemencia.
148 198 L.701.1. Est.4.A.

ESTRATEGIAS DE REPRODUCCION DE LAS FAMILIAS CAMPESINAS DE CUENCA: UN ESTUDIO EXPLORATORIO. En: REVISTA IDIS, 19. IDIS-UNIVERSIDAD DE CUENCA, Cuenca, 1988, pp. 161-203.

Constituye una síntesis de una investigación más amplia que tiene como objetivo identificar y conocer algunas de las estrategias de reproducción de la fuerza de trabajo campesina del contorno rural de la ciudad de Cuenca. La unidad de análisis constituye la familia y la técnica de información las historias de vida. En este estudio, la autora hace una diferenciación entre las nociones, estrategias de sobrevivencia y estrategias de reproducción. En síntesis, las estrategias de reproducción de la fuerza de trabajo campesina y en general, de la unidad familiar están dadas por la producción para el autoconsumo, producción para la venta y autoconsumo, venta de la fuerza de trabajo por un salario y una forma mixta, es decir que la reproducción se basaría en las actividades del interior de la unidad familiar y en las actividades que se realizan fuera de ella, que regularmente generan ingresos monetarios.

D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-CAMPESINOS.

GORDILLO MONTALVO, José.
149 210 L.703.2. Est.4.A.

ESTUDIO CRITICO DEL DENOMINADO "SUBEMPLEO" EN EL ECUADOR. En: POBLACION, MIGRACION Y EMPLEO EN EL ECUADOR. ILDIS, Quito, 1988, pp. 267-286.

Considera que la situación ocupacional de los países subdesarrollados difiere de aquella de los países capitalistas centrales, pues manifiesta que el mayor problema ocupacional en los países en desarrollo es el subempleo. Al respecto sostiene que los estudios del subempleo realizados por la OIT y las estadísticas oficiales, encubren la realidad

ocupacional. En otra parte, revisa críticamente las nociones de subempleo por tiempo, subempleo por calificación y subempleo por bajos ingresos.

D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-INGRESOS.

150 231 L.711. Est.4.A.

ASPECTOS TEORICOS PREVIOS A LA DEFINICION DE POLITICAS DE POBLACION Y EMPLEO APLICABLES AL CASO ECUATORIANO. s.e. s.l. 1981,37 p.

Recoge la ponencia presentada por el autor, en la Conferencia General de la Unión Internacional para el Estudio Científico de la Población. En este documento se esbozan un conjunto de planteamientos teóricos tendientes a esclarecer la vinculación existente entre la población y desarrollo, como aspectos previos al planteamiento de políticas de población y empleo aplicables al caso ecuatoriano. Con este objetivo se realiza un análisis sobre los movimientos migratorios, sobre la mortalidad y fecundidad; además se hacen algunas consideraciones en torno al empleo.

D-MIGRACION; D-DEMOGRAFIA; D-EMPLEO; D-POLITICA DE POBLACION; D-POLITICA DE EMPLEO.

151 340 L.608.1. Est.4.E.

RECURSOS HUMANOS Y FUERZA DE TRABAJO: PRESENTACION Y DISCUSION DE ALGUNOS TERMINOS NECESARIOS PARA EL ESTUDIO DEL MERCADO DE TRABAJO. En: REVISTA ANALISIS ECONOMICO, 10. COLEGIO DE ECONOMISTAS DE QUITO, Quito, 1986, pp. 51-61.

Define varios conceptos relativos a la comprensión de la problemática del empleo. Hace especial referencia a tres conceptos básicos: recursos humanos, población económicamente activa y fuerza de trabajo; además define otros conceptos y términos que se derivan de los primeros; se refiere a los conceptos de población ocupada y desocupada, población económicamente inactiva, oferta de fuerza de trabajo y otras nociones referidas al empleo.

D-FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO.

GORTAIRE, Alfonso.
152 070 L.601.8. Est.4.E.

MODELOS DE INTERPRETACION DEL FENOMENO DE LA INFORMALIDAD. En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE-IIE.PUCE-MTRH-FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987, 8 p.

Desde un enfoque antropológico se analiza el fenómeno de la informalidad en Ecuador; posteriormente realiza una exposición sobre el programa nacional de microempresas, que a criterio del autor, constituye una respuesta al problema de la informalidad.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-CAPACITACION AL SIU.

GUALAN, Akacia; FLOR, Maricela.
153 131 L.657. Est.4.C.

EL DESEMPLEO Y SUBEMPLEO EN EL ECUADOR. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1985, 174 p.

Trata de analizar y evaluar retrospectivamente la problemática del desempleo y subempleo en el Ecuador y las principales implicaciones que estos fenómenos causan al país en el campo económico, social y político. En el primer capítulo, se definen algunos de los conceptos relacionados con la temática del empleo; en una segunda parte, aborda las teorías que explican el fenómeno del empleo, entre éstas, la teoría clásica, keynesiana, marxista y neoliberal; en la tercera, se hace un análisis de la estructura y situación del empleo a partir de 1962; en la cuarta, se analizan las causas del desempleo y subempleo, entre ellas se señala, el sistema capitalista, la migración, tecnología, entre

otras; finalmente se presentan algunas conclusiones y recomendaciones tendientes a buscar soluciones al problema del empleo.

D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-MIGRACION; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-EMPLEO.

GUERRERO, Alvaro.
154 178 L.623.12. Est.4.E.

EL BANCO LA PREVISORA. UNA PERSPECTIVA DE APOYO FINANCIERO A LA MICREOMPRESA. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-OIT-PUCE.G, Guayaquil, 1987, pp. 159-167.

Presenta la experiencia desarrollada por el Banco La Previsora en el financiamiento a las actividades microempresariales y, la potencialidad de desarrollo de esas pequeñas unidades de producción.

D-MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

GUILLEN GARCIA, Alejandro.
155 342 L.611.3. Est.4.E.

REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO Y EMPLEO EN LA CIUDAD DE CUENCA 1982-1987 En: SEMINARIO - ANALISIS DE LA ENCUESTA DE HOGARES Y DISEÑO DE POLITICAS DE EMPLEO. INEM-OIT-ILDIS, Quito, 1989, 28 p.

Analiza la reproducción de la fuerza de trabajo en la Ciudad de Cuenca, desde un punto de vista demográfico, en el contexto de las relaciones sociales de producción y por sectores económicos, en condiciones de crisis y desde las formas particulares que ésta adquiere: empleo, desempleo y subempleo. Finalmente hace algunos comentarios en torno a los problemas que tiene que afrontar y administrar el Estado en condiciones de crisis económica, se refiere fundamentalmente al problema del desempleo, para lo cual plantea varios lineamientos o propuestas para el diseño y elaboración de políticas. Para este análisis se utilizan datos del censo de 1982 y de la encuesta de hogares de 1987. Respecto a la información obtenida por la encuesta de hogares, considera que no responde a una concepción teórica y metodológica adecuada, pues menosprecia fundamentalmente los efectos de la crisis sobre el empleo. Se anexa varios cuadros de datos estadísticos.

D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-DESEMPLEO; D-EMPLEO; D-DEMOGRAFIA; D-FUERZA DE TRABAJO; D-POLITICA DE EMPLEO.

GUILLER ALVAREZ, Alejandro.
156 088 L.640.1. Est.4.E.

MARGINALIDAD. s.e., s.l., s.f., 36 p.

Propone un replanteamiento a nivel conceptual de la llamada "marginalidad" urbana. En este sentido, primero revisa la teoría de la marginalidad social de DESAL; teoría que sostiene que el origen de la marginalidad se encuentra en la superposición de culturas impuestas por la colonización europea que se expresan a nivel socio-étnico, en la gradación blanco y negro y en el mestizaje; así, el crecimiento de las poblaciones supuestamente marginales no se ubican dentro de las fronteras culturales colonizadoras, agrega que la superposición se expresa también a nivel ecológico, en razón de que las poblaciones rurales mantienen formas de vida pre-colombina y arcaica. DESAL define a la marginalidad como la "falta de participación"; por lo que, los marginales al no estar incorporados a una sociedad integrada armónicamente, no participan en la solución de los problemas, son: los desocupados y subocupados. Posteriormente, analiza la teoría de la Marginalidad de José Nun, que sostiene que las categorías superpoblación relativa y EIR son distintos e introduce el concepto de masa marginal para designar aquellas manifestaciones no funcionales del excedente de población. Finalmente tercera parte, intenta hacer un replanteamiento de la problemática conceptual de la Marginalidad, situando el análisis a nivel de las formaciones sociales concretas.

D-MARGINALIDAD; D-CLASES SOCIALES; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-NUN, José; D-DESAL.

GUTIERREZ, Alejandro.
157 121 L.648.1. Est.4.E.

ECUADOR: SALARIOS, EMPLEO E INGRESOS 1970-1982. En: PROYECTO ISS-PREALC "PLANIFICACION PARA LAS NECESIDADES BASICAS EN AMERICA LATINA ". CONADE, Quito, 1984, 41 p.

En este documento se analizan algunos de los principales aspectos de la política salarial en el Ecuador, en particular se analiza el efecto del incremento salarial sobre el empleo, la relación costos de producción e incremento de remuneraciones y las incidencias que han tenido las alzas salariales sobre la competitividad de la económica ecuatoriana en el mercado exterior. Además se incluye un anexo de cuadros estadísticos. Este documento ha sido publicado en otro texto, ver la ref. No. 182 - L693.1 (infra).

D-POLITICA SALARIAL; D-EMPLEO; D-INGRESOS; D-SALARIOS; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO.

158 182 L.693.1. Est.4.A.

ECUADOR: SALARIOS, EMPLEO E INGRESOS 1970-1982. En: ECUADOR DEBATE, 11. CAAP, Quito, 1986, pp. 15-44.

Analiza algunos de los principales aspectos de la política salarial para el caso del Ecuador. Particularmente analiza la relación entre empleo y salario, los efectos de las alzas de sueldos y salarios sobre la competitividad de la económica ecuatoriana y la presión que sobre los costos de vida puede generar el alza de remuneraciones. También realiza un análisis de la evolución de los salarios reales y su impacto en la redistribución del ingreso. Incluye un anexo metodológico de los cálculos efectuados y cuadros de datos estadísticos.

D-SALARIOS; D-EMPLEO; D-INGRESOS; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-POLITICA SALARIAL.

GUZMAN, Carlos; TORRES, Luis.
159 246 L.727. Est.4.A.

PACTO ANDINO Y CLASE TRABAJADORA. En: SERIE: INVESTIGACIONES, s.n. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1982, 77 p.

A raíz de lo que constituyó la programación industrial (programación automotriz, metal-mecánico, petroquímico) asignada a nuestro país como miembro del Acuerdo de Cartagena, realiza un análisis sobre los efectos que tuvo la implantación de este programa en el empleo y en la estructura de la industria; hace un estudio sobre el rol de la clase obrera y organizaciones sindicales en los países miembros, terminando con un análisis sobre la proyección social del proceso integracionista.

D-INTEGRACION SUBREGIONAL; D-INDUSTRIA; D-CLASES SOCIALES; D-MIGRACION; D-EMPLEO.

HENRIQUEZ, Guillermo.
160 219 L.702.2. Est.4.A.

EVOLUCION DE LA FUERZA DE TRABAJO DEL CANTON PAUTE. En: REVISTA IDIS, 20. IDIS-UNIVERSIDAD DE CUENCA, Cuenca, 1988, pp. 99-119.

Trata de analizar la evolución de la fuerza de trabajo en el Cantón Paute durante el período 1962-1982. Para el efecto, se asimila los conceptos fuerza de trabajo y PEA. Al respecto, sostiene que al interior de la Provincia del Azuay se dan dos tipos de relaciones sociales de producción: la capitalista que se observa en el contexto urbano y las relaciones de producción precapitalistas subordinadas al modo de producción capitalista dominante mediante la circulación de mercancías (que se dan predominantemente en el medio rural); son éstas últimas las relaciones de producción que caracterizan al Cantón Paute .

D-FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO.

HERRERA, Washington.
161 381 L.799. Est.4.D.

PROGRAMA DE REACTIVACION ECONOMICA CON OBJETIVOS PRIORITARIOS DE EMPLEO. s.e. Quito, 1978, 207 p.

Se trata del informe final del Proyecto de Investigación "Empleo, Subempleo y Desempleo en el Ecuador" cuyo propósito fue definir los elementos de un programa de reactivación económico y social con énfasis en la generación de empleo. Para ello se trata de detectar actividades que demanden fuerza de trabajo con bajas inversiones por puesto de trabajo creado, además busca establecer fundamentos técnicos para la definición de un programa de empleo emergente que permita en el corto plazo incorporar a una gran masa de desocupados en proyectos de desarrollo social, y elaborar propuestas sobre las formas de organización y administración de estos programas. En general, analiza el impacto de la crisis económica a nivel de América Latina y del Ecuador y su impacto sobre los mercados de trabajo, las políticas de ajuste y los efectos sobre el empleo en el Ecuador, la evolución y situación del mercado de trabajo en el país. Se esbozan a la vez, los elementos y características del programa de reactivación económica especificando las propuestas de las políticas sectoriales (industriales, artesanales, pequeña industria, SIU, agropecuarias etc.) con objetivos de generación de empleo, igualmente se esbozan los objetivos y características del programa de empleo emergente. Finalmente se proponen algunas conclusiones en las que se sintetizan los resultados de la investigación y se formulan los lineamientos para la elaboración de políticas de empleo para el corto y mediano plazos. Se incluye un anexo de estadísticas de empleo.

D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-DESEMPLEO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-CRISIS ECONOMICA; D-SUBEMPLEO; D-POLITICAS DE AJUSTE; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ARTESANIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIA; D-POLITICA ESTATAL.

162 467 L.619.5. Est.4.A.

COMENTARIOS A LA PONENCIA: INDUSTRIALIZACION SUSTITUTIVA, EMPLEO Y SECTOR INFORMAL. En: EL ECUADOR EN LA ENCRUCIJADA: CRISIS, EMPLEO Y DESARROLLO. BIBLIOTECA DE CIENCIAS SOCIALES, 11. CORPORACION EDITORA NACIONAL, Quito, 1986, pp. 273-276.

Son los comentarios a la ponencia de Edgar Pita, sobre Industrialización Sustitutiva, Empleo y Sector Informal (Ref.No.466-L.619.5). En lo fundamental, Herrera va a discrepar con Pita en el sentido de que este último, estaría sosteniendo que en el país, ha entrado en vigencia un proceso de disminución gradual de sobreprotección industrial, lo que implicaría mayor competencia con productos extranjeros; a lo que Herrera acota que no es así, porque según éste, la producción nacional sigue protegida y continúa sin enfrentar la competencia internacional. También hace algunas reflexiones en torno al sector informal urbano y rural.

D-INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

HERRERA, Washington; PEREZ SAINZ, Juan Pablo; VERDESOTO, Ximena.
163 L.687. Est.4.C.

EL SECTOR INFORMAL URBANO-INVESTIGACION EN QUITO Y GUAYAQUIL-LA ATENCION DE LA INFORMALIDAD EN ECUADOR, COLOMBIA Y PERU. s.e., Quito, 1987, 85 p.

Se presenta en dos partes; en la primera, se analizan lo resultados de una encuesta que investiga el perfil socio-demográfico de las familias del Ecuador, las condiciones de vida, la satisfacción de sus necesidades básicas y la forma en que se obtienen los recursos económicos para la satisfacción de sus necesidades. Luego, mediante el análisis de los datos obtenidos, estudian las estrategias de sobrevivencia. En cuanto al empleo, se concluye que la población investigada muestra dos grandes áreas de ocupación: el trabajo por cuenta propia y los microempresarios con sus asalariados; por lo que manifiestan la necesidad de potenciar a los microempresarios con la finalidad generar mayores oportunidades de empleo. La encuesta fue realizada en el Guasmo sur de la Parroquia Ximena de Guayaquil y, en Quito, en los barrios: Cooperativa Lucha de los Pobres, Jesús del Gran Poder y una serie de barrios aledaños (Nueva Aurora, La Unión, León, Paraíso y Magdalena Alto) y Toctiuco. La unidad analítica del estudio fue el hogar, compuesto por el grupo de personas que organizan los recursos para subsistir. Igualmente, en esta primera parte, se realiza un estudio sobre el apoyo dado al sector informal del Ecuador a

través de los diferentes organismos e instituciones financieras. En forma breve también se analizan las formas en que Colombia y Perú han estimulado a este sector. Finalmente, en calidad de anexo, en la segunda parte se presenta el estudio realizado por Juan Pablo Pérez -Informalidad Urbana y Estrategias de Sobrevivencia- en el que se explica en forma más detallada la metodología y los resultados de la encuesta aplicada en los barrios señalados.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-BARRIOS POPULARES; D-EMPLEO; D-MICROEMPRESA; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-DATOS PRIMARIOS; D-POLITICA ESTATAL.

HURTADO, Judith.
164 132 L.658. Est.4.C.

PROCESO DE CRECIMIENTO, DISTRIBUCION DEL INGRESO Y SATISFACCION DE NECESIDADES BASICAS. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1981, 127 p.

Considera que América Latina y el Ecuador, a pesar de haber alcanzado un crecimiento económico importante, no se ha reflejado en las condiciones de vida de la población, por lo que subsisten los problemas de miseria y desempleo. Desde este enfoque se trata de analizar el proceso de crecimiento de la económica, la distribución del ingreso a través del empleo y la incidencia en la satisfacción de las necesidades básicas de la población de Pichincha. En el capítulo primero, se analiza la concepción de las necesidades básicas y su relación con el crecimiento económico; en el segundo, se examina básicamente el crecimiento de la económica ecuatoriana a partir de la década de los 70,s; en el tercero, se hace un análisis comparativo de la distribución del ingreso en el área urbana de Quito entre 1975 y 1977; posteriormente se hace una reflexión en torno a la satisfacción de necesidades básicas. A partir de este análisis, se busca establecer el monto de ingresos indispensables para cubrir las necesidades básicas (alimentación, vivienda, salud, y educación).

D-NECESIDADES BASICAS; D-INGRESOS; D-EMPLEO; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-VIVIENDA; D-CRECIMIENTO ECONOMICO.

HURTADO, Oswaldo.
165 120 L.647. Est.4.E.

DOS MUNDOS SUPERPUESTOS: ENSAYO DE DIAGNOSTICO DE LA REALIDAD ECUATORIANA. INEFOS-INEDES, Quito, 1973, 120 p.

Constituye un diagnóstico más bien descriptivo de la realidad ecuatoriana, busca con ello proporcionar algunos datos fundamentales de esta realidad. Sobre estos datos, se hacen algunas interpretaciones y análisis, sin embargo no se llega a formular una interpretación de tipo global. Está dividido en tres grandes partes. En la primera, se analizan los aspectos económicos de la realidad ecuatoriana; aquí se estudia el PIB, el empleo, los ingresos, los ahorros y los sectores, primario y secundario de la económica. En la segunda, se analizan los aspectos sociales; se estudia la población, la estructura social rural, las migraciones, el proceso de urbanización, la familia, los niveles de vida y las clases sociales. En la tercera, se centra en los aspectos relacionados con la educación.

D-EMPLEO; D-INGRESOS; D-PROCESO DE URBANIZACION; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO; D-CLASES SOCIALES; D-MIGRACION; D-EDUCACION; D-DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO.

IIE-UC.
166 104 L.642. Est.4.E.

INVESTIGACION EMPLEO, DESEMPLEO Y SUBEMPLEO EN QUITO. IIE-UC, Quito, 1983, 123 p.

Tiene como fuente de análisis una encuesta realizada en Quito por el IIE-UC en mayo de 1982 a 2231 hogares. De acuerdo a la estructura del trabajo, en la primera parte se presentan algunas apreciaciones de carácter teórico que permiten insertar el problema del empleo en la crisis actual. En la segunda, se presentan los resultados de la encuesta donde se pueden identificar las características de la estructura ocupacional en Quito. Además, se incorpora un capítulo en el que se hace una breve síntesis del trabajo realizado y las

conclusiones a las que llegó la investigación. Se incluye un anexo de cuadros y gráficos elaborados con los datos obtenidos, y otro, en el que se encuentran algunas definiciones conceptuales y metodológicas.

D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO; D-MARGINALIDAD; D-FUERZA DE TRABAJO; D-DATOS PRIMARIOS.

IIEP-UG.
167 248 L.729. Est.4.A.

LA DEFENSA DEL SALARIO REAL Y EXPANSION DEL CONSUMO PERSONAL, A PROPOSITO DE LOS NUEVE PUNTOS PARA LA COYUNTURA. En: SERIE:INVESTIGACIONES, s.n., FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1983, 16 p.

Pretende establecer la forma en que la política gubernamental del Gobierno de Hurtado en la coyuntura de la crisis económica-financiera, buscó defender el salario real, el empleo y por ende la expansión del consumo personal. Para ello analiza los "nueve puntos para la coyuntura", pero antes, realizan un breve recuento de la crisis económica y de la política gubernamental.

D-SALARIOS; D-POLITICA ECONOMICA; D-CRISIS ECONOMICA; D-INGRESOS; D-POLITICAS DE AJUSTE.

168 234 L.714. Est.4.A.

GUIA DEL TRABAJADOR AUTONOMO. ILDIS, Quito, 1986, 57 p.

Este trabajo es una guía ilustrada dirigida a orientar al trabajador autónomo o microcomerciante en sus diligencias, obligaciones y derechos. Así por ejemplo, contiene indicaciones sobre cómo obtener un permiso de trabajo, de los beneficios que brinda el IESS, de las leyes que regulan el comercio minorista, sobre cómo evitar la intermediación para obtener un crédito, etc.

D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-MICROCOMERCIO; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

ILDIS; CONADE.
169 401 L.811. Est.4.A.

EL DESARROLLO DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL ECUADOR. s.e., Quito, 1982, 36 p.

Presenta las conclusiones del seminario: "El Desarrollo de la Pequeña Industria en el Ecuador" organizado en junio de 1980, con el objetivo de discutir y analizar los problemas y limitaciones que afectan el desarrollo de la pequeña industria manufacturera del país; se refieren fundamentalmente a la problemática de la definición de la pequeña industria, a los problemas de tecnología y productividad, a la escasa participación en el Grupo Andino, y a los problemas de crédito, comercialización y empleo, entre otros de los temas abordados en dicho seminario.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INTEGRACION SUBREGIONAL; D-CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-EMPLEO.

ILDIS; IIEP-UG.
170 291 L.752. Est.4.A.

EL MICROCOMERCIO EN GUAYAQUIL. ILDIS, Quito, 1986, 36 p.

Hace referencia al microcomercio de Guayaquil, tiene como base de análisis, datos secundarios e información recogida en una encuesta aplicada a los microcomerciantes de esta Ciudad. Presenta una descripción de las características y condiciones en que se desarrolla esta actividad, se anotan algunos de los problemas por los que atraviesa el sector y se analizan las formas de organización gremial. La afirmación central del estudio es que los microcomerciantes por sus limitaciones en cuanto a recursos, no logran

desarrollar un proceso de acumulación de capital, por lo que tienden más bien a la descapitalización.

D-MICROCOMERCIO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-COMERCIO AMBULANTE; D-ORGANIZACION POPULAR.

171 420 L.826. Est.4.D.

EL PRIMER ENCUENTRO DE COMERCIANTES MINORISTAS DE LA CIUDAD DE GUAYAQUIL. ILDIS-IIEP-UG, s.l. 1985, 24 p.

Constituye un folleto donde en forma ilustrada se recogen algunos planteamientos, problemas y necesidades de los trabajadores autónomos de Guayaquil, específicamente de los comerciantes minoristas de esta ciudad. Este documento ha sido elaborado en base a los resultados del primer encuentro de trabajadores autónomos de Guayaquil.

D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-COMERCIO AMBULANTE; D-MICROCOMERCIO.

INEFOS.
172 311 L.766.1. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL URBANO DEL ECUADOR. INEFOS, Quito, s.f. 88 p.

Es un diagnóstico sobre la situación del denominado sector informal urbano en el Ecuador, como insumo para elaborar un plan de atención y capacitación. En el primer capítulo, se hace un análisis del proceso migratorio campo-ciudad; en el segundo, se analiza el problema de las condiciones de vida y los niveles de ingreso de la población suburbana. En el tercero, se abordan las estrategias de sobrevivencia que se adoptan en un período de transición. En el capítulo cuarto, en forma breve, se trata sobre el problema de acceso a los servicios básicos. Finalmente, se analiza el impacto de los problemas nacionales sobre el sector informal. Incluye un anexo de datos estadísticos sobre el SIU en Quito. La información utilizada es de carácter secundaria.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MIGRACION; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-CONDICIONES DE VIDA; D-INGRESOS; D-POBREZA; D-VIVIENDA; D-DESEMPLEO; D-SALARIOS; D-SECTORES POPULARES; D-CAPACITACION AL SIU.

INEM-OIT.
173 485 L.844. Est.4.D.

ENCUESTA PERMANENTE DE HOGARES. ENCUESTA NACIONAL URBANA SOBRE EMPLEO, DESEMPLEO, SUBEMPLEO 1988. INEM, Quito, 1990, 167 p.

Presenta los resultados de la segunda Encuesta de hogares del área urbana del país realizada en noviembre de 1988 y que da cuenta de la situación de la fuerza de trabajo en cuanto a empleo, desempleo, subempleo e ingresos. A diferencia de la primera encuesta realizada en 1987 que tuvo como objetivo principal conocer las características ocupacionales y de ingresos de la fuerza de trabajo de Quito, Guayaquil y Cuenca, ésta tiene una cobertura más amplia puesto que incorpora información de toda el área urbana del Ecuador (a través de una investigación por muestreo), excepto de la región insular. En este informe también se incorpora la metodología utilizada en la selección de la muestra y el cuestionario de la encuesta.

D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CUESTIONARIO DE ENCUESTA

INEM; MTRH.
174 349 L.776 Est.4.E.

PLAN METODOLOGICO PARA EVALUACION DE ESTADISTICAS EN MATERIA DE EMPLEO

DISPONIBLE EN LA ACTUALIDAD A NIVEL NACIONAL, ECUADOR. s.e., s.l., 1985, 27 p.

Contiene información de las principales estadísticas que en materia de empleo han sido publicadas. Se especifica el título de los estudios, la cobertura geográfica que cubren los trabajos y las variables consideradas en el estudio. Además se señala la periodicidad de los estudios y la ubicación de la fuente, incluye algunas observaciones que permiten apreciar las modificaciones que ha experimentado la información.

D-EMPLEO; D-POBLACION; D-DESEMPLEO.

175 393 L.807. Est.4.D.

RESULTADOS DE LA ENCUESTA PERMANENTE DE HOGARES SOBRE EMPLEO, DESEMPLEO, SUBEMPLEO. QUITO, GUAYAQUIL, CUENCA. INEM-MTRH, Quito, 1987, 85 p.

Presenta los resultados de la encuesta permanente de hogares sobre empleo, subempleo y desempleo aplicada en Quito, Guayaquil y Cuenca. Los datos proporcionados reflejan la situación y características de la fuerza de trabajo urbana, la participación en el mercado de trabajo y los ingresos que perciben las familias para su reproducción; además se reflejan otras variables relacionadas con los niveles de educación, edad y sexo. Comienza definiendo los conceptos e indicadores utilizados en la encuesta, tienen relación con la temática del empleo; posteriormente se exponen los datos y cuadros estadísticos relacionados con este tema.

D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-INGRESOS.

INSOTEC.
176 238 L.718. Est.4.A.

PEQUEÑA Y MEDIANA INDUSTRIA EN EL ECUADOR SITUACION Y POLITICAS DE FOMENTO 1978-1982. INSOTEC, Quito, 1986, 102 p.

Se inscribe dentro de las acciones orientadas a promover la adopción de medidas de apoyo a la pequeña y mediana industria en al subregión, que viene promoviendo el Acuerdo de Cartagena a través del Programa Subregional de apoyo a este estrato. En esta línea, se aproxima al conocimiento de la situación e importancia de la pequeña y mediana industria en la estructura socio-económica para el caso ecuatoriano. En el primer capítulo, se analiza la evolución del sector manufacturero en el período comprendido entre 1978 y 1982; para este mismo período, en el segundo capítulo, se hace un estudio sobre la evolución de la pequeña y mediana industria; en el tercero, se estudian los mecanismos legales, financieros, técnicos de capacitación y otros orientados a la promoción y apoyo de la pequeña y mediana industria; el cuarto, en base a una investigación de campo se dedica al estudio de la pequeña industria metalmecánica; el sexto, estudia los diversos aspectos relacionados con la organización gremial de la pequeña industria; en el último, a manera de conclusiones se resalta los aspectos más importantes del estudio.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-INTEGRACION SUBREGIONAL.

177 256 L.733. Est.4.A.

LA PEQUEÑA INDUSTRIA METALMECANICA EN EL ECUADOR. INSOTEC, Quito, 1983, 253 p.

Mediante un diagnóstico se analiza la situación de la pequeña industria metalmecánica del Ecuador. Tiene como objeto central analizar la importancia de la Gestión Tecnológica, definida ésta, como una parte de la administración que permite un mejor manejo del factor tecnológico y por ende una mejor administración de los recursos humanos y financieros, de la producción y de la comercialización. Además, en base a ciertas variables, se realiza un análisis comparativo de la situación de la pequeña industria metalmecánica por regiones y por zonas de desarrollo relativo; también se plantean algunos mecanismos o caminos de solución a los problemas e inconvenientes detectados en la investigación. De acuerdo a la estructura del texto, el primer capítulo se refiere a la gestión tecnológica; los tres siguientes, y en base un diagnóstico analizan la situación de la pequeña industria metalmecánica a nivel nacional por regiones y por zonas de desarrollo, en el quinto, se señalan los principales problemas y sus posibles soluciones. Finalmente se establecen

algunas recomendaciones sobre lineamientos de políticas de desarrollo. Al final se adjuntan algunos anexos entre los que se incluye el cuestionario de entrevistas.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-GESTION TECNOLOGICA; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-TECNOLOGIA; D-METALMECANICA; D-CUESTIONARIO DE ENCUESTA; D-DATOS PRIMARIOS.

178 260 L.737. Est.4.A.

LA GESTION TECNOLOGICA DE LA GERENCIA EN LA INDUSTRIA ECUATORIANA. INSOTEC, Quito, 1987, 152 p.

En base a datos primarios y a través de información secundaria, pretende lograr una visión global acerca de la importancia que se ha dado a la Gestión Tecnológica, dentro de lo que constituye la administración industrial general. Pues, de conformidad a los autores, la gestión tecnológica permite mejores decisiones respecto al manejo del factor tecnológico. Refiriéndose a este factor, consideran que no sólo es un dato del proceso productivo, sino una variable instrumental que puede ser controlada mediante la metodología y técnicas de gestión tecnológica; sin embargo, los resultados del diagnóstico demuestran que la gestión tecnológica no es aún reconocida por la gerencia empresarial nacional en su papel relevante. De acuerdo a la estructura del texto, el primer capítulo presenta una visión del entorno socio-económico de la industria; en el segundo, se precisa algunos conceptos y definiciones que tienen relación con la gestión tecnológica; en el tercero, se exponen los aspectos metodológicos del diagnóstico y sus resultados; finalmente, se plantean algunos lineamientos para una estrategia de desarrollo de la gestión tecnológica en la industria. Al final se adjuntan algunos anexos entre los que consta la cartilla de encuesta.

D-GESTION TECNOLOGICA; D-POLITICA INDUSTRIAL; D-INDUSTRIA; D-TECNOLOGIA; D-CUESTIONARIO DE ENCUESTA; D-DATOS PRIMARIOS.

IZURIETA MORA, Patricio.
179 010 L.601.2. Est.4.E.

INTRODUCCION AL TEMA DE LA ECONOMIA INFORMAL. En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE-IIE.PUCE-MTRH-FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987, 8 p.

El representante de ANDE (Asociación Nacional de Empresarios), esboza en forma breve la filosofía del empresariado ecuatoriano frente a los problemas de la crisis y fundamentalmente frente al llamado sector informal urbano. Considera que el SIU es una respuesta al desempleo y subempleo y en general a la insuficiente capacidad del sector formal para absorber la fuerza de trabajo disponible. Define al SIU como a una porción de la económica que trabaja en empresas muy pequeñas que carecen del reconocimiento formal por parte de los gobiernos, de crédito bancario y de seguridad laboral. Finalmente, frente a la respuesta creciente del SIU, considera la necesidad de la intervención de los gobiernos en la promoción y fomento de la microempresa, con el objeto de elevar los niveles de ingreso y vida de la población, reducir el subempleo y crear nuevos empleos.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-MICROEMPRESA; D-SUBEMPLEO.

JACOME, Nicanor.
180 097 L.633.2. Est.4.E.

LA MARGINALIDAD URBANA Y LA SITUACION DE LA VIVIENDA DEL ESTRATO POPULAR. En: REVISTA CIENCIAS SOCIALES, 7-8. ESCUELA DE SOCIOLOGIA-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1978, pp. 320-345.

Se divide en dos partes, en la primera; se estudia el fenómeno de la marginalidad urbana y la constitución del estrato popular que de acuerdo al autor, comienza a evidenciarse, primero en la Costa y, sobre todo en Guayaquil a partir de 1920, en las otras ciudades de la región a partir de los años 50-60. En esta primera parte también se estudia la situación del estrato popular. En la segunda, se analiza la situación de la vivienda marginal y la acción del Estado en la búsqueda de soluciones al problema habitacional, también se

hacen algunas constataciones de tipo empírico que dan cuenta de la situación real del problema.

D-MARGINALIDAD; D-SECTORES POPULARES; D-VIVIENDA; D-ESTADO.

181 314 L.633.3. Est.4.E.

NOTAS SOBRE EL MOVIMIENTO POBLACIONAL URBANO: EL CASO DE QUITO. s.e., Quito, 1983, 24 p.

Reflexiona en torno a la incidencia y efectos que sobre la vida social y política ejercen los movimientos sociales urbanos, en el caso de Quito. Para ello analiza el proceso de urbanización que ha vivido Quito en las últimas décadas, la conformación y asentamientos de numerosos barrios populares y por ende el surgimiento de un vasto sector popular urbano, que para conseguir ciertas atenciones del Estado han buscado organizarse en distintas formas. Es aquí donde centra su análisis, para ello hace una clasificación de los movimientos sociales en tres categorías: El movimiento barrial tradicional, el caso del Comité del Pueblo y el Movimiento poblacional de carácter reivindicatorio. En cuanto al primero, manifiesta que la dinámica sobre la que se desenvuelve es la política de clientela; en esta orientación se inscriben la Federación de Barrios del Sur. El caso del Comité del Pueblo es analizado en toda su trayectoria, considera que es un movimiento urbano que se conforma en base a la organización y movilización de sus miembros, que creció rápidamente bajo el lema "tierra a un sucre el metro cuadrado" e hizo posible la consecución de tierras. El movimiento poblacional de carácter reivindicatorio, es un movimiento que a pesar de haber tenido un alto nivel de organización y movilización tiende a reducirse a lo que es el movimiento tradicional. Finalmente, a manera de conclusión analiza lo que constituye la cooperativa Lucha de los Pobres.

D-MOVIMIENTOS SOCIALES; D-SECTORES POPULARES; D-ORGANIZACION POPULAR; D-BARRIOS POPULARES.

182 468 L.620.4. Est.4.A.

NOTAS SOBRE EL MOVIMIENTO POBLACIONAL URBANO: EL CASO DE QUITO En: REVISTA DE LA UNIVERSIDAD CATOLICA, 38. PUCE, Quito,

Este trabajo se encuentra en otro documento. Ver ref. No.314-L.633.3.

D-MOVIMIENTOS SOCIALES; D-SECTORES POPULARES; D-BARRIOS POPULARES; D-ORGANIZACION POPULAR.

JARAMILLO, Marco.
183 099 L.605.2. Est.4.A.

COMENTARIOS A LA PONENCIA: EL SECTOR INFORMAL DEL ECUADOR. En: ECONOMIA, 85. IIE-UC, Quito, 1988, pp. 31-40.

Constituye un comentario al artículo de M.M.Placencia, que se incluye en esta bibliografía (cf. ref. L.605.1-No.98). Hace algunas comparaciones entre los datos sobre la PEA encontrados por el INEC con los recogidos en una encuesta de migración a Quito, realizada por la Facultad de Económica de la UC. Así mismo, efectúa algunas precisiones sobre los factores de expansión del SIU, tales como la migración, la explosión demográfica y el excedente laboral.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-MIGRACION.

JIMENEZ, Pedro.
184 175 L.623.9. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL EN LA REPUBLICA DOMINICANA. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL - OIT - PUCE.G, Guayaquil, 1987, pp. 133-144.

Presenta una brevísima descripción de las características y condiciones del SIU en República Dominicana; luego ofrece una descripción del Proyecto de apoyo a la

microempresa desarrollado por la Asociación para el Desarrollo de la Microempresa (ADEMI) en Santo Domingo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

JUNAPLA
185 379 L.797. Est.4.D.

EL ESTRATO POPULAR URBANO. JUNTA NACIONAL DE PLANIFICACION, Quito, 1973, 202 p.

Pretende indagar la situación económica y social en la que viven los estratos populares urbanos de la Ciudad de Guayaquil; fundamentalmente en relación a la problemática del empleo e ingresos, comprende también un análisis de los orígenes sociales, migratorios y educativos y movilidad social; finalmente analiza las percepciones y aspiraciones de los estratos populares. Para la globalidad de estos análisis se aplica una encuesta a los jefes de hogar de los barrios urbanos populares de Guayaquil en 1969. Comprende los siguientes capítulos: Introducción; el universo socio-ocupacional de la población marginal de la Ciudad de Guayaquil; el origen de los habitantes de las áreas marginales; los procesos de la movilidad social y, aspiraciones, actitudes, imágenes y percepciones sociales de la población marginal.

D-SECTORES POPULARES; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-BARRIOS POPULARES; D-MIGRACION; D-MARGINALIDAD; D-INGRESOS; D-DATOS PRIMARIOS.

JUNAPLA; ILPES.
186 102 L.605.6. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL ECUATORIANO EN LA DECADA DE LOS SESENTA: UNA APROXIMACION A SU SITUACION Y A SUS ORIGENES. En: ECONOMIA, 85. IIE-UC, Quito, 1988, pp. 119-143.

Corresponde a un capítulo del trabajo "Ecuador Bases para una Estrategia de Desarrollo" elaborado por JUNAPLA/ILPES en 1969. A pesar de su título, se inscribe dentro de la corriente de su época y analiza las características de la población marginada en el Ecuador, la distribución del ingreso, la estructura agraria, el uso del espacio económico, la acción del Estado; presenta además algunas proyecciones de las tendencias económicas.

D-MARGINALIDAD; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-ESTADO.

KLEIN, Emilio.
187 069 L.601.7. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL EN AMERICA LATINA. En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE - IIE.PUCE - MTRH - FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987, 25 p.

Realiza un estudio sobre los problemas del empleo y el denominado sector informal en las económicas caracterizadas como dependientes y periféricas. Comienza enfocando el problema del empleo en América Latina; al respecto manifiesta que la naturaleza de este problema tiene tres características: la primera, tiene relación con la sub-utilización de la mano de obra (40 por ciento); la segunda, se refiere al problema de los bajos ingresos producto del subempleo y, la tercera, con la persistencia del subempleo como un problema que subsiste a pesar de los esfuerzos realizados por parte de los poderes estatales en los últimos 30 o 35 años. Más adelante señala y analiza los problemas del empleo, examina la participación o ingreso de la mujer en el mercado de trabajo, que en palabras del autor, ha ocasionado mayor presión en la oferta de trabajo. Igualmente anota otros tipos de fenómenos que coadyuvar a incrementar los problemas del empleo, se refiere a la sub-utilización de la tecnología, a la insuficiente tasa de inversión y a la desigual distribución del ingreso. El origen del SIU lo explica en la insuficiente capacidad del sector moderno para generar nuevos puestos de trabajo, hecho que conduce a que una gran parte de la población se vean forzados a autocrear fuentes de trabajo con montos de capital muy bajos, generando igualmente ocupaciones con ingresos reducidos; además el SIU es caracterizado como un sector heterogéneo y con intereses opuestos.

Luego analiza el papel del SIU en la crisis. Concluye formulando algunos lineamientos de políticas de empleo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-SUBEMPLEO; D-INGRESOS; D-EMPLEO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-MERCADO DE TRABAJO; D-POLITICA DE EMPLEO.

KRITZ, Ernesto.
188 171 L.623.5. Est.4.E.

SECTOR MODERNO Y SIU. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-OIT-PUCE.G, Guayaquil, 1987, pp. 67-75.

Hace un breve análisis del proceso de desarrollo económico de América Latina y de los efectos de la crisis, trata también de explicar las razones del surgimiento del denominado SIU.

D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-INDUSTRIALIZACION; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

189 205 L.630.6. Est.4.A.

ANALISIS DEL S.I.U. EN AMERICA LATINA. En: DIFUSION ECONOMICA, 1. IIEP-UG, Guayaquil, 1987, pp. 137-150.

Recoge los orígenes del enfoque del PREALC sobre el sector informal urbano y su evolución. Además expone brevemente los planteamientos de los enfoques marxista y neoclásico sobre el tema, señalando los alcances y limitaciones a partir de ciertas evidencias empíricas que encuentra en varios países de América Latina.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU.

LANDIVAR, Jorge F.
190 274 L.738.13. Est.4.A.

EL CREDITO DE DESARROLLO PARA LA MUJER. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL, TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp 321-329.

Realiza una breve reflexión en torno a ciertas preocupaciones comunes que aparecen en los demás capítulos de este libro, analizados anteriormente (L.738.1-L.738.12). Tienen relación con la promoción de microempresas; específicamente con los programas de crédito y con la participación de la mujer en estos programas. Para el caso del Ecuador, estudia rápidamente el programa de promoción de microempresas (PRODEM) desarrollado por la Fundación Ecuatoriana de Desarrollo (FED), fundamentalmente sobre los elementos negativos y positivos del crédito y sobre la viabilidad del crédito para la mujer.

D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-MICROEMPRESA; D-MUJER EN EL SIU; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

LARREA, Carlos.
191 421 L.827.2. Est.4.E.

PROYECCIONES DE POBLACION PARA QUITO Y SU PERIFERIA INMEDIATA (1982-2025): UN MODELO MATEMATICO. s.e., Quito, s.f., 28 p.

Constituye un ensayo matemático, que pretende proyectar el crecimiento poblacional de Quito y su periferia inmediata hasta el año 2025. En la primera parte presenta los antecedentes y el planteamiento del problema; en la segunda, se expone la metodología utilizada; posteriormente se encuentra la estructura conceptual del modelo; seguidamente se hace un corto análisis de las hipótesis operativas. Finalmente se presentan los resultados obtenidos de la aplicación de este modelo.

D-POBLACION; D-MIGRACION.

192 343 L.827.1. Est.4.E.

INDUSTRIA, ESTRUCTURA AGRARIA Y MIGRACIONES INTERNAS EN EL ECUADOR: 1950-1982. s.e, Toronto, 1988, 31 p.

Examina el período comprendido entre 1950 y 1982, caracterizado por un rápido crecimiento, sobre todo de la industria, no así de la agricultura que crece a un nivel inferior. Especificamente pretende explorar los factores y condiciones para que un amplio sector, de la población rural hayan sido excluidos de los frutos de este crecimiento. Con este fin, en una primera parte se establecen las condiciones que caracterizaron el crecimiento económico a nivel latinoamericano, en las últimas décadas; igualmente, en la segunda parte, se establecen las condiciones de crecimiento que caracterizaron al Ecuador, con especial referencia a la dinámica del empleo industrial y agrícola; seguidamente, se presenta un estudio micro-regional, donde se especifican los factores que han incidido sobre la capacidad de las áreas rurales para absorber su propia fuerza de trabajo.

D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-EMPLEO; D-MIGRACION; D-INDUSTRIA; D-AGRICULTURA.

LARREA, Carlos; URRIOLA, Rafael.
193 100 L.605.3. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL EN QUITO: 1985. En: ECONOMIA, 85. IIE - UC, Quito, 1988, pp. 41-72.

Presenta una visión empírica sobre el sector informal de Quito, esto, a partir de datos recogidos por una encuesta sobre reproducción de la fuerza de trabajo realizada por el IIE-UC. De acuerdo a la estructura del artículo, primeramente presenta un breve análisis sobre la evolución del denominado sector informal entre 1974 y 1982, esto, a partir de datos sobre la estructura de la PEA proporcionados por el INEM. Dichos datos se los compara con los resultados de la encuesta en mención. Luego presenta algunos elementos sobre la composición interna del sector informal en Quito.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-FUERZA DE TRABAJO; D-PLURINGRESO; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO.

194 203 L.630.4. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL EN QUITO 1985. En: DIFUSION ECONOMIA, 1. IIEP-UG, Guayaquil, 1987, pp. 79-123.

Este trabajo ha sido editado en otra publicación incluida en esta bibliografía, consultar la ref. No.100-L.605.3.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-INGRESOS; D-PLURINGRESO.

LEHMAN, Fletcher; MARQUEZ, Gustavo; SARFATY, David.
195 383 L.801. Est.4.D.

FORMULATING A STRATEGY FOR EMPLOYMENT GENERATION IN ECUADOR: PRIORITIES AND PROGRAMS AND USAID ASSISTANCE. DRAFT. DEVELOPMENT ALTERNATIVES, INC., WASHINGTON, 1988, 92 p.

Analiza la situación del empleo en el Ecuador, a pedido de la Agencia de los Estados Unidos para el desarrollo Internacional (USAID), comparando los datos existentes sobre desempleo y subempleo con el crecimiento y el cambio estructural de la económica en las últimas décadas. Analiza particularmente el deterioro del empleo que ha acompañado a la recesión económica de los 80. Señala que la microempresa y el sector informal son alternativas importantes para mejorar los problemas del empleo. Revisa algunos conceptos sobre desempleo y subempleo y, sus formas de medición, así como la noción de "sector informal". Analiza igualmente la segmentación del mercado de trabajo, los limitantes para el crecimiento del empleo y las alternativas de políticas de generación de

empleo. El documento concluye con algunas recomendaciones para la USAID, para la formulación de sus estrategias de apoyo y de asistencia al país en materia de empleo.

D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-AID; D-MERCADO DE TRABAJO; D-FUERZA DE TRABAJO.

LEMACHE, Francisco; DAVILA, Sergio.
196 129 L.656. Est.4.C.

LA OCUPACION Y LAS REMUNERACIONES EN EL ECUADOR, DECADA 1970-1980. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS - UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1985, 240 p.

Realiza un análisis de las políticas salariales y de empleo en la década 1970-1980, para luego explicar los cambios ocurridos en la económica. Para ello centra la atención en los aspectos económicos y sociales. Contiene los siguientes capítulos: aspectos generales; crecimiento de las fuerzas productivas; visión general de la población económicamente activa; el mercado de trabajo; el régimen salarial; fijación de salarios; precios y salarios; relación de la capacidad de endeudamiento para vivienda de los hogares del Ecuador a partir de las estimaciones de sus ingresos; conclusiones y recomendaciones.

D-POLITICA SALARIAL; D-EMPLEO; D-SALARIOS; D-MERCADO DE TRABAJO; D-SUBEMPLEO; D-INDUSTRIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-DESEMPLEO; D-MOVIMIENTO OBRERO.

LEON GONZALEZ, Carlos.
197 247 L.728 Est.4.A.

LA CARA EXTERNA DE LA POLITICA ANTICRISIS, EL PROBLEMA ALIMENTARIO Y EL SALARIO REAL. En: SERIE: INVESTIGACIONES, s.n., FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1983, 27 p.

Realiza una reflexión sobre el contenido y efectos de la política económica anticrisis aplicada en la coyuntura (período de Roldós-Hurtado), sobre los salarios y por ende sobre el problema alimentario. Al respecto considera que la creciente presencia de necesidades sociales insatisfechas aparecen progresivamente incorporadas al movimiento del capital y del capitalismo, más aún cuando el salario (siendo la única forma de justicia redistributiva) por efectos de las políticas de ajuste o anticrisis y la inflación, se ha visto reducido al mínimo. De ahí que concluye manifestando que para enfrentar la crisis alimentaria y la inflación, al margen de un incremento de la producción, inevitablemente hay que producir cambios en la redistribución del ingreso nacional y de la propiedad privada, además de la consideración de los problemas externos, como deuda externa y políticas dictadas por el FMI.

D-SALARIOS; D-POLITICA ECONOMIA; D-INGRESOS; D-NECESIDADES BASICAS; D-POLITICAS DE AJUSTE.

LEON, Magdalena.
198 482 L.819.4. Est.4.E.

ALGUNOS ASPECTOS DE LA RELACION ENTRE TRABAJO FEMENONO, EMPLEO Y CRECIMIENTO. En: SEMINARIO INTERNACIONAL "CRECIMIENTO CON EQUIDAD. POLITICAS MACROECONOMICAS EN AMERICA LATINA". CEPLAES, Quito, 1990, 18 p.

Analiza el rol y la problemática de la mujer en su incorporación al mercado de trabajo y al proceso mismo del "desarrollo", tratando de recuperar la conexiones que existen entre políticas económicas, reproducción y condición femenina. Analiza el enfoque economicista, que ha visualizado la subordinación femenina como el resultado de un escaso aporte a la producción y a la económica, motivado a la vez por los bajos niveles de educación y altas tasas de fecundidad. Por otro lado manifiesta que las medidas de políticas macroeconómicas tomadas en el contexto de la crisis, no han incluido un objetivo explícito de afectar particularmente a las mujeres. Termina reflexionando en torno a la industrialización y al empleo, donde considera que la participación de la mujer

en el sector industrial viene dado por los patrones de discriminación y segregación que la afectan en razón de su sexo.

D-EMPLEO; D-MUJER; D-INDUSTRIALIZACION.

LEON, Mónica; UNDA, Mario.
199 276 L.739.2. Est.4.A.

CONDICIONES LABORALES E INGRESOS EN UN BARRIO POPULAR: TOCTIUCO (QUITO). En: ECUADOR DEBATE, 7.CAAP, Quito, 1985, PP. 143-159.

Revisa las formas de inserción laboral y de obtención de ingresos de los pobladores de un barrio marginal de Quito (Toctiuco). Analiza también la forma de obtención de ingresos no salariales y complementarios para la reproducción familiar. Destaca también el papel de la mujer en la económica doméstica.

D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-BARRIOS POPULARES; D-INGRESOS; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-PLURINGRESO.

LEON, Patricio; MARCONI, Salvador.
200 216 L.704.3. Est.4.A.

DE LOS ENFOQUES METODOLOGICOS HACIA LA EVALUACION DE LA ECONOMIA SUBTERRANEA. En: LA INVESTIGACION ECONOMICA EN EL ECUADOR. ILDIS, Quito, 1989, pp. 295-320.

Analiza algunos de los enfoques metodológicos de los sistemas de contabilidad nacional y, las posibilidades y limitaciones que estos tienen para reflejar la realidad económica de los países subdesarrollados. Luego analiza algunas posiciones teóricas en torno a la económica subterránea y sobre las relaciones entre los sectores formal e informal. Finalmente, se hace un intento por utilizar los datos de las cuentas nacionales para reflejar algunos aspectos del denominado sector informal en el Ecuador.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ECONOMIA INFORMAL.

LESSER, Mishy.
201 356 L.816. Est.4.A.

CONFLICTO Y PODER EN UN BARRIO POPULAR DE QUITO. EL CONEJO-CEDIME, Quito, 1987, 93 p.

Investiga las formas, procesos y mecanismos de dominación a través de los cuales los sujetos pobres urbanos, principalmente los agentes de barrios populares de la urbe se convierten en agentes dominados o sometidos a la relación capital, fundamentalmente a partir de la condición del espacio. La investigación se realiza en el Barrio el Triunfo, un barrio popular asentado una zona (no urbanizada al momento del asentamiento) del nor-occidente de Quito y habitado por migrantes principalmente de la sierra. En el primer capítulo ubica teóricamente el problema, exponiendo un marco teórico donde discute los problemas de la pobreza y la marginalidad, discute principalmente los planteamientos de Nun y Quijano; seguidamente, en el segundo capítulo realiza un breve análisis del proceso migratorio y del desarrollo urbano de Quito; en el capítulo tercero, se hace un recuento histórico sobre la constitución y conformación del Barrio el Triunfo. Finalmente, se presenta las conclusiones, donde se resalta la condición del pobre de la urbe sometido a la relación capital y del espacio.

D-POBREZA; D-BARRIOS POPULARES; D-MIGRACION; D-MARGINALIDAD; D-NUÑ, José; D-QUIJANO, ANIBAL.

LOFREDO, Gino; VALENZUELA, Liza; MALDONADO, Miguel.
202 036 L.616. Est.4.C.

A SMALL ENTERPRISE DEVELOPMENT PROGRAM FOR ECUADOR: INSTITUTIONS

BACKGROUND PAPER. AID, Quito, 1985, 175 p.

Este documento, junto con otros dos que, examinan los aspectos económicos y las estrategias para el desarrollo de las pequeñas empresas, forman parte de una investigación auspiciada por la AID tendiente a definir modelos de políticas hacia la pequeña empresa en el Ecuador. En este documento se hace una revisión evaluativa, sobre los servicios que han dado las instituciones públicas y privadas que trabajan con el sector de la pequeña empresa ecuatoriana. Se realiza también un balance de las necesidades del sector y las implicaciones en cuanto a políticas y a estrategias de apoyo. Se adjunta una síntesis sobre las instituciones financieras, de asistencia técnica y de organizaciones gremiales, señalando en todos los casos, su cobertura y metodología de acción. Se da énfasis al papel de la mujer en la pequeña empresa y sus necesidades. Los documentos mencionados se encuentran analizados en las refs. No.35-L.615 y No.37-L.617.

D-MICROEMPRESA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-POLITICA ESTATAL; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-MUJER; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-AID.

MAIGUASHCA, Lincoln.
203 183 L.693.2. Est.4.A.

SUBEMPLEO Y DESEMPLEO EN EL ECUADOR. En: ECUADOR DEBATE, 11. CAAP, Quito, 1986, pp. 45-56.

Presenta una estimación sobre la evolución del subempleo y del desempleo en el Ecuador. Se basa en datos proporcionados por el PREALC y la CEPAL. Además presenta datos sobre la evolución de los salarios reales y nominales, entre 1980 y 1986.

D-SUBEMPLEO; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SALARIOS; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-PREALC; D-CEPAL.

MALDONADO LINCE, Luis.
204 220 L.705. Est.4.A.

ANALISIS PRELIMINAR DE LA CRISIS Y EL ROL DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA DEL ECUADOR. En: SEMINARIO: POLITICAS ECONOMICAS, PERSPECTIVAS DE LA INDUSTRIALIZACION EN AMERICA LATINA Y LA INSERCION DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL PROCESO. INSOTEC, Quito, 1988, pp. 1-11.

Recoge el discurso pronunciado por Maldonado Lince en el Seminario: Políticas Económicas de la Industrialización en América Latina... En éste, se hace un análisis de la crisis económica que afecta al país y sobre el papel del sector industrial en esta coyuntura; además puntualiza las características y problemas de la pequeña industria. Llega a formular algunas recomendaciones para contrarrestar los limitantes del sector; aquí plantea la necesidad de emprender en la configuración de un nuevo concepto de la pequeña industria en base a criterios ceñidos a los cuerpos legales y leyes correspondientes. Por último, señala la necesidad de revitalizar las líneas de crédito por parte del sector oficial.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIA; D-CRISIS ECONOMIA; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA.

MALDONADO, Carlos.
205 328 L.774.4. Est.4.A.

FORMAS SOCIALES DE PRODUCCION. UN MODELO ALTERNATIVO DE INTERPRETACION DEL LLAMADO SECTOR INFORMAL URBANO DE LA ECONOMIA. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l. 1987, pp. 69-96.

Expone un conjunto de planteamientos y reflexiones en torno a la coexistencia de varias formas de producción que se desarrollan al interior de las económicas caracterizadas como dependientes o subdesarrolladas; específicamente se refiere a las actividades que desarrollan los sectores populares en el ámbito urbano para subsistir. En la primera parte, se sitúa el contexto en que se desarrollan este tipo de actividades y destaca la presencia creciente de las mismas. En la segunda, en forma crítica discute los enfoques que caracterizan o ubican a las pequeñas actividades de producción y servicios en el denominado SIU; seguidamente, propone un nuevo concepto, el de -formas sociales de

producción- para caracterizar a las formas mercantiles. Finalmente propone algunos instrumentos de carácter técnico para la investigación social-empírica de este tipo de actividades productivas.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU.

MANCERO, Piedad.
206 159 L.683. Est.4.C.

LA POLITICA FISCAL EN LA GENERACION DE EMPLEO. s.e., Quito, 1988, 27 p.

La autora sostiene que la carga impositiva vía impuestos y sobre todo, los impuestos a las transacciones mercantiles tienden a restringir el poder de compra, restringen el mercado, contribuyen al estancamiento del aparato productivo y, por ende, resta posibilidades de trabajo. Considera entonces que es preciso instituir un proceso de reforma tributaria que consolide los principios de justicia y universalidad del sistema impositivo o tributario e incentive la creación de plazas de trabajo. En este sentido plantea algunas líneas de acción tendientes a cumplir con el objetivo señalado.

D-POLITICA TRIBUTARIA; D-EMPLEO; D-ESTADO.

MANCERO SAMAN, Alfredo.
207 499 L.854. Est.4.D.

ECUADOR: COYUNTURA 1988-1989.CORDES, Quito, 1989, 62 p.

Estudio de coyuntura donde se analiza la evolución y comportamiento de los indicadores de la económica nacional en el período 1988-1989, y sobre la base de las tendencias observadas analizar las perspectivas para 1989. En general se examina el comportamiento global de los distintos sectores económicos, las tendencias del empleo y niveles de ocupación, las finanzas públicas, la política monetaria y crediticia, y el comportamiento de los salarios, precios y la distribución del ingreso. Finalmente señala algunas perspectivas y tendencias para 1989.

D-ANALISIS DE COYUNTURA; D-EMPLEO; D-INGRESOS; D-SALARIOS; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

MARQUEZ BARARATTA, Raúl.
208 317 L.634.3. Est.4.E.

CONSIDERACIONES ACERCA DE LA INDUSTRIA ORENSE. En: MEMORIAS DEL II CONGRESO DE FACULTADES Y ESCUELAS DE SOCIOLOGIA DEL ECUADOR, FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE CUENCA, Cuenca, 1982, pp. 560-572.

En forma sucinta analiza la dinámica de la industria y pequeña industria orense. En general, considera que el proceso industrial de esta provincia tiene características similares a la de la industria ecuatoriana. Según el tipo de bienes producidos predomina la elaboración de productos de consumo duraderos y no duraderos, siendo la industria de alimentos, confección de ropa y muebles las ramas más dinámicas y las que mayor fuerza de trabajo emplean. Finalmente considera que el capital invertido en su mayor porcentaje es de origen nacional.

D-INDUSTRIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INVERSION EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA.

MARQUEZ, Gustavo.
209 344 L.611.5. Est.4.E.

EL "PROBLEMA DEL EMPLEO" EN ECUADOR: INTERPRETACION Y POLITICAS. En: SEMINARIO - ANALISIS DE LA ENCUESTA DE HOGARES Y DISEÑO DE POLITICAS DE EMPLEO. INEM-OIT-ILDIS, Quito, 1989, 28 p.

Sostiene que el problema del empleo en el Ecuador, obedece o se asocia a las distorsiones de la política de sustitución de importaciones, inserta en el marco de un mercado segmentado, por lo que cree necesario realizar cambios fundamentales en la estrategia de

crecimiento, orientados sobre todo a incrementar el grado de competitividad internacional. Al reinterpretar el problema del empleo, sostiene que éste no obedece a la falta de empleos sino fundamentalmente a la escasez de empleos bien remunerados, considerando así, que el mayor problema constituye el subempleo y no el desempleo abierto. De esta consideración desprende que la tasa de desempleo abierta (12 por ciento) proyectada por el CONADE es sobrestimada, igualmente, considera que la desocupación afecta más a aquellos trabajadores moderadamente educados, cuyas aspiraciones en términos de ocupación y salarios son más elevados, llegando a manifestar así que los grupos de desempleados no pertenecen a grupos sociales pobres, ni se trata de trabajadores primarios. El contenido temático es: La desocupación abierta; subempleo y segmentación del mercado de trabajo; el "problema del empleo": una reinterpretación y algunas implicaciones para las políticas de mercado de trabajo.

D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-POLITICA DE EMPLEO.

210 450 L.838.1. Est.4.D.

EL PROBLEMA DEL EMPLEO EN EL ECUADOR: INTERPRETACION Y POLITICAS. En: CUADERNOS DE CIENCIAS SOCIALES. 4. ILPES-ILDIS, Quito, s.f., pp. 9-32.

Este artículo corresponde a una ponencia presentada en el seminario "Análisis de la encuesta de hogares y diseño de políticas de empleo". Ver el resumen en la ref. L.611.5-No.344.

D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-POLITICA DE EMPLEO.

MARTINEZ, Daniel.
211 172 L.623.6. Est.4.E.

MODELOS DE DESARROLLO Y SECTOR INFORMAL URBANO. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-OIT-PUCE.G, Guayaquil, 1987, pp. 77-83.

Intenta hacer un breve resumen históricamente secuencial de cómo ha evolucionado el patrón de desarrollo en América Latina y la forma en que ha determinando la aparición y la naturaleza del SIU. Analiza brevemente los efectos del modelo de industrialización y la oferta de mano de obra de la región. Aborda también la relación SIU y sector rural.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-INDUSTRIALIZACION.

MARTINEZ, Jaime Patricio.
212 180 L.623.14. Est.4.E.

FUNDACION GUAYAQUIL Y EL APOYO A LA MICROEMPRESA. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-UNIVERSIDAD CATOLICA SANTIAGO DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1987, pp. 189-196.

Presenta un informe de las actividades desarrolladas por Fundación Guayaquil durante su primer año de actividades, describe las líneas de acción y la metodología de trabajo y de capacitación.

D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CAPACITACION AL SIU.

MATOVELLE, Angel.
213 158 L.682. Est.4.C.

LA POLITICA TECNOLOGICA PARA ESTIMULAR LA GENERACION DE EMPLEO. s.e., Quito, 1988, 41 p.

Plantea algunas acciones de política tecnológica buscando articular lo económico, lo social y lo productivo, con el fin de estimular la generación de puestos de trabajo. Considera que para cumplir con este propósito se debe buscar la compatibilización entre

la tecnología extranjera y nacional que tome en cuenta la disponibilidad de los factores de la producción disponibles en el país. En este sentido, la tecnología aparece como una variable integradora y estratégica en la fijación de políticas de empleo, industrialización y de desarrollo agropecuario, etc.

D-TECNOLOGIA; D-EMPLEO; D-POLITICA TECNOLOGICA; D-ESTADO.

MAURO, Amalia.
214 389 L.806.1. Est.4.E.

INTRODUCCION A LA PROBLEMATICA: MUJER Y TRABAJO En: SEMINARIO MUJER Y TRABAJO. CEPLAES-FONDO DE POBLACION DE LAS NACIONES UNIDAS, Quito, 1989, 9 p.

Analiza en forma general la problemática referida a la Mujer y Trabajo y, la forma cómo este problema ha sido abordado en las dos últimas décadas, analizando su comprensión, la metodología y conceptos utilizados en el tratamiento. Concretamente presenta las distintas propuestas investigativas que sobre la mujer y trabajo han sido desarrolladas en América Latina, a la vez expone nuevas propuestas teórico metodológicas para abordar dicha problemática.

D-MUJER; D-FUERZA DE TRABAJO.

215 430 L.748. Est.4.A.

ALBAÑILES CAMPESINOS-MIGRACION TEMPORAL DE LOS OBREROS DE LA CONSTRUCCION. CIUDAD, Quito, 1986, 136 p.

Estudia la migración temporal y particularmente la situación de aquellos habitantes rurales que migran a la ciudad en forma temporal para emplearse sobre todo en la actividad de la construcción. De acuerdo a la autora, este mecanismo es utilizado por grupos sociales rurales para sostenerse y conservarse en su ámbito tradicional y como estrategia de sobrevivencia. Se sustenta en una encuesta aplicada a 120 obreros de la construcción, y en 9 estudios de caso. El libro se organiza en cuatro capítulos; en el primero se caracteriza la situación socio-económica del país de los sectores agrario y de la construcción; en el segundo, se examinan las características del universo de análisis, poniendo énfasis en los elementos de la ligazón de la unidad doméstica o familiar; en el tercero, se analizan los factores que determinan a nivel familiar la necesidad de migrar; en el cuarto capítulo, se aborda la división del trabajo familiar y el impacto de las migraciones temporales en las estrategias de vida. Finalmente se resume las historias de vida de las nueve familias estudiadas. Al final se anexa un conjunto de cuadros estadísticos y la metodología utilizada en la selección de la muestra.

D-MIGRACION; D-OBREROS DE LA CONSTRUCCION; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-HISTORIAS DE VIDA; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-DATOS PRIMARIOS; D-INDIGENAS.

MAURO, Amalia; PUEBLA, Jorge; QUEVEDO, Santiago; URRIOLA, Rafael.
216 320 L.773.2. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL URBANO EN EL ECUADOR, ELEMENTOS PARA UNA DISCUSION TEORICA Y METODOLOGICA. CEPLAES, Quito, 1984, 36 p.

Reflexionan en torno a la génesis y conceptualización del denominado SIU. Comienzan analizando la teoría de la Marginalidad para luego intentar explicar las causas del surgimiento del SIU. Al respecto consideran que el surgimiento de este sector debe explicarse tanto a partir de los procesos estructurales, como desde las condiciones de existencia de la población. Posteriormente, examinan y proponen una nueva definición del SIU que tiene su fundamento en el salario. En conclusión, los autores definen al SIU como aquel sector compuesto por las actividades que pretenden generar un ingreso ya sea personal o en beneficio del núcleo familiar, que además no están regidas por relaciones salariales. Finalmente hacen una interpretación del estado actual del SIU en el Ecuador respecto a las investigaciones y proyectos de apoyo, e intentan desarrollar algunos criterios metodológicos para afrontar el problema.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-SUBEMPLEO; D-SALARIOS; D-MARGINALIDAD; D-DESEMPLEO.

MAURO, Amalia; UNDA, Mario.
217 213 L.703.5. Est.4.A.

LAS MIGRACIONES TEMPORALES DE LOS OBREROS DE LA CONSTRUCCION EN QUITO. En: POBLACION, MIGRACION Y EMPLEO EN EL ECUADOR. ILDIS, Quito, 1988, pp. 319-342.

Constituye una síntesis de los resultados de un estudio sobre la migración temporal de campesinos hacia el sector de la construcción en la ciudad de Quito. Describe el enfoque metodológico empleado para dicho estudio y las principales conclusiones encontradas.

D-MIGRACION; D-OBREROS DE LA CONSTRUCCION; D-MERCADO DE TRABAJO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DATOS PRIMARIOS; D-INDIGENAS.

MEIER, Peter.
218 251 L.731.2. Est.4.A.

EL ARTESANADO ECUATORIANO: SITUACION ACTUAL, ESTRATEGIA DE SUPERVIVENCIA Y PERSPECTIVAS DE DESARROLLO. En: LA ECONOMIA POLITICA DEL ECUADOR: CAMPO, REGION, NACION. CORPORACION EDITORA NACIONAL. Quito, 1985, pp. 197-218.

Presenta una breve caracterización del artesanado ecuatoriano, su inserción en la económica nacional y sus tendencias de desarrollo. Así mismo, analiza la estratificación artesanal, las diferentes formas de artesanía y papel en las estrategias de sobrevivencia. Finalmente revisa algunos aspectos de las políticas de fomento a la artesanía.

D-ARTESANIA; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-POLITICA DE APOYO A LA ARTESANIA; D-TRABAJO A DOMICILIO.

219 428 L.832. Est.4.A.

EL ARTESANO TRADICIONAL Y SU PAPEL EN LA SOCIEDAD CONTEMPORANEA. En: ARTESANIAS DE AMERICA, 12. CIDAP, Cuenca, 1982, pp. 3-21.

Reflexiona en torno al papel socio-económico del artesano y de la artesanía en general, en la sociedad contemporánea. En este marco, se intenta definir la artesanía como forma de producción, luego se discute las posibles tendencias de conservación y transformación que afectan al estrato artesanal. Finalmente, tomando varios ejemplos de la región de Otavalo, se examina el rol actual y las perspectivas futuras de la artesanía ecuatoriana.

D-ARTESANIA; D-POLITICA DE APOYO A LA ARTESANIA.

MENDEZ, Domingo.
220 002 L.766.4. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL URBANO (SIU) EN UNA ESTRATEGIA DE DESARROLLO GLOBAL DESDE LA BASE. En: APOYO A EXPERIENCIAS DE GESTION ECONOMICA URBANA. ALOP-CESAP, Quito, 1989, pp. 59-67.

Esboza algunos elementos de políticas de apoyo al denominado SIU en Venezuela. Para el autor, el SIU está conformado por aquellos sectores de la población económicamente activa no empleada en el sector moderno, cuyas actividades de productividad o de servicios se ejercen en el ámbito de la localidad, barrio o comunidad. En conformidad con esta definición, considera que las políticas de apoyo al llamado sector informal deben considerar como estrategia, el desarrollo global de la comunidad o barrio. Además considera que una política de desarrollo global del SIU, debe desglosarse en dos corrientes de acción, la primera tiene que ver con las microempresas diferenciándolas según las formas de producción, la segunda, con las organizaciones extra-económicas de las comunidades. Ambas corrientes deben confluir en un plan de desarrollo global que refuerce las actividades económicas y la organización de la comunidad.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-MICROEMPRESA; D-ORGANIZACION POPULAR.

MENDEZ, Genoveva.
221 371 L.791. Est.4.D.

INFLACION Y SALARIO REAL. En: APORTES, 5. ILDIS, Quito, 1986, 72 p.

Realiza un análisis crítico a la metodología utilizada por el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), en los cálculos y elaboración de los índices de precios al consumidor, intenta además proponer alternativas metodológicas que permitan determinar la veracidad de la tasa inflacionaria calculada por el INEC en base a los índices vigentes. Fundamentalmente, se critica el período o año base que utiliza el INEC en los cálculos del índice, a la ponderación que se asigna a los bienes y servicios y a las ponderaciones asignadas a las distintas ciudades. En una segunda parte, se analiza la evolución de los salarios (nominal y real) para el período 1979-1986. Termina con algunas conclusiones y recomendaciones; en esta parte se incluye el listado completo de los bienes y servicios ponderados y utilizados en la elaboración del índice de precios.

D-SALARIOS; D-INGRESOS; D-INFLACION.

MENENDEZ CARRION, Amparo.
222 194 L.698. Est.4.A.

LA CONQUISTA DEL VOTO EN EL ECUADOR. FLACSO-CORPORACION EDITORA NACIONAL, Quito, 1986, 556 p.

El objetivo central del estudio es conocer el comportamiento de los pobladores asentados en los barrios marginales de Guayaquil, frente a los procesos electorales presidenciales realizados entre 1952 y 1978. El tema es abordado mediante análisis de preferencias electorales y mecanismos de articulación utilizados para captar el apoyo electoral de los llamados sectores marginados urbanos de Guayaquil, a fin de conocer la determinación de apoyo a determinadas candidaturas y tendencias políticas, y, mediante una reconstrucción analítica conocer las formas cómo los candidatos y partidos políticos captaron el voto de estos pobladores en cada una de las contiendas electorales realizadas durante el período señalado. En el primer capítulo, se presenta un breve análisis de los rasgos socio-económicos que caracterizaron al Ecuador en el período señalado, además se realizan algunas reflexiones en torno a los conceptos de marginalidad y sector informal urbano.

D-MARGINALIDAD; D-POBREZA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-BARRIOS POPULARES.

MEZZERA, Jaime.
223 169 L.623.3. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL URBANO EN AMERICA LATINA. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-OIT-PUCE.G, Guayaquil, 1987, pp. 29-52.

Expone algunas consideraciones realizadas por el PREALC en torno a la definición del llamado sector informal; para ello hace un breve recuento sobre los orígenes del término. Según la definición del PREALC, el sector informal es el conjunto de unidades productivas con escaso acceso a ciertos recursos productivos, donde se ocupan la mayoría de los miembros del excedente de oferta de trabajo urbano. Se describen también algunos aspectos del sector informal y se señalan algunas características del desarrollo de la estructura del empleo y de la PEA en América Latina.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-PREALC.

224 326 L.774.2. Est.4.A.

APUNTES SOBRE LA HETEROGENEIDAD DE LOS MERCADOS DE TRABAJO. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l., 1987, pp. 27-44.

Realiza una reflexión de carácter teórico sobre la heterogeneidad de los mercados de trabajo en América Latina y en torno al origen del llamado SIU. Parte de la concepción del excedente estructural de fuerza de trabajo, que resulta ser la diferencia entre oferta de trabajo urbana y el conjunto de empleos bien remunerados. En este enfoque, lo informal está compuesto por microempresas o unidades productivas donde se ocupan los

trabajadores que no han logrado captar los beneficios del progreso técnico, es decir que no han logrado emplearse en empresas capitalistas del sector moderno o formal. Por otro lado, considera que son tres los factores que giran alrededor de la división de la económica en formal e informal, que a la vez diferencian al sector moderno del tradicional: uno, la concentración de capitales y el rol que juega el mercado de capitales; dos, la introducción de técnicas modernas de producción y tres, los mecanismos de establecimiento y mantención de posiciones oligopólicas. Distingue a la vez dos tipos de oligopolio, un concentrado y un diferenciado, pudiendo este último operar también en el sector informal.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-INGRESOS; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO.

MEZZERA, Jaime; PISONI, Rodolfo.
225 346 L.611.7. Est.4.E.

EL MERCADO DE TRABAJO URBANO EN EL ECUADOR. En: SEMINARIO - ANALISIS DE LA ENCUESTA DE HOGARES Y DISEÑO DE POLITICAS DE EMPLEO. INEM-OIT-ILDIS, Quito, 1989, 35 p.

En base a los datos de la encuesta de hogares (1987) analiza la situación del empleo y del mercado laboral en el Ecuador, para ello estudia el mercado laboral desde la perspectiva de un mercado de trabajo homogéneo y desde el punto de vista de un mercado de trabajo segmentado o heterogéneo, tal como se presenta en el país. Igualmente, compara y analiza la percepción de ingresos de los trabajadores ocupados en los sectores, moderno e informal; a la vez, utilizando una serie de indicadores examinan la situación de pobreza e indigencia en que vive gran parte de la población, especialmente de aquellos que se encuentran en la desocupación y los que trabajan en el denominado sector informal, que por lo general se encuentran en condiciones de subempleo por ingresos. De acuerdo a la estructura del texto, en primer capítulo, desde la concepción tradicional se analiza la situación del desempleo y subempleo, a la vez se examina las distintas tasas de desempleo que aparecen tanto en los datos de la encuesta de hogares, en el censo de 1982 y en las estimaciones que hace el CONADE; en el segundo, se estudia la situación del mercado laboral en América Latina y la relación del subempleo con la informalidad; en el capítulo siguiente, examinan la situación del desempleo y subempleo por sexo y se reflexiona en torno los ingresos de los trabajadores del sector informal, también se hacen algunas consideraciones al rededor del ajuste del mercado laboral en la década de los ochenta; luego, se analizan las condiciones de indigencia y pobreza de la masa de desempleados, la tasa de desempleo y subempleo en relación al nivel de educación y la relación empleo y bienestar. Finalmente, en forma general se analiza la dimensión del problema del empleo, para terminar proponiendo algunos lineamientos de políticas para su solución.

D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-INGRESOS; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-POLITICA DE EMPLEO.

MICHEL, Marco.
226 375 L.793.3. Est.4.D.

DEPENDENCIA Y MARGINALIDAD. En: MATERIAL DE APOYO A LA DOCENCIA, 13. s.e., Quito, 1982, pp. 150-189.

Discute en torno a la teoría de la dependencia, que surge como respuesta crítica a las manifestaciones del concepto de marginalidad, que en principio designaba a aquellos individuos que habitaban viviendas precarias dentro de las grandes ciudades latinoamericanas. En cambio la teoría de la dependencia, explica el fenómeno de la marginalidad a partir de las características asumidas por el proceso de desarrollo económico. Se compone de tres partes; en la primera, se hace un breve recuento de cómo ha evolucionado la concepción de la marginalidad en su tratamiento; en la segunda, la discusión gira alrededor de los conceptos: ejército industria de reserva propuesto por Marx, masa o población marginal y polo marginal de Nun y Quijano respectivamente; finalmente, se discute sobre las tesis dependentistas y el carácter dependiente del proceso de desarrollo latinoamericano y su impacto sobre el mercado de trabajo. Respecto a esta última parte, concluye señalando que la teoría de la dependencia es poco útil para explicar

los cambios de los mercados de trabajo de América Latina, puesto que desvirtúa la cadena de procesos históricos internos.

D-MARGINALIDAD; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-MERCADO DE TRABAJO; D-DEPENDENCIA ECONOMICA; D-NUN, José; D-QUIJANO, ANIBAL.

MIDDLETON, Alan.
227 146 L.671.1. Est.4.E.

PEQUEÑA PRODUCCION NO CAPITALISTA, EMPRESAS CAPITALISTAS Y EL PROCESO DE ACUMULACION EN EL ECUADOR. En: REVISTA CIENCIAS SOCIALES,15-16. ESCUELA DE SOCIOLOGIA-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1984, pp. 159-172.

Estudia los entrelazamientos económicos entre los pequeños productores con el aparato económico en su conjunto, tanto a través del proceso de compra de herramientas y materias primas cómo de la venta de sus productos y de su trabajo. No trata de señalar si esas relaciones son "benignas" o "explotativas", sino de descubrir la extensión de dichas relaciones y ver las implicaciones que tienen para el proceso de acumulación los pequeños productores en las económicas periféricas. Concretamente, analiza la extensión del entrelazamiento entre los pequeños productores de Quito, estudiando las vinculaciones "hacia atrás" (dependencia de los pequeños productores de la producción y distribución capitalista para sus insumos), y las vinculaciones "hacia adelante" (subordinación del trabajo de las empresas no capitalistas a las empresas capitalistas). La información ha sido obtenida de 273 encuestas a pequeños industriales y comerciantes de Quito. Contiene importantes reflexiones sobre los alcances de las políticas públicas sobre las pequeñas unidades productivas.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-MICROCOMERCIO; D-ARTESANIA; D-POLITICA ESTATAL; D-ACUMULACION DE CAPITAL; D-DATOS PRIMARIOS.

MIDDLETON, Alan; CARRON, Juan María.
228 395 L.809. Est.4.D.

MOVIMIENTO DE POBLACION Y CREACION DE EMPLEO: INTRODUCCION A LA PROBLEMATICA ECUATORIANA. En: DOCUMENTOS DE TRABAJO, 1. FLACSO, Quito, 1977, 45 p.

Reflexionan en torno al problema conceptual de aquellos trabajadores que no han sido absorbidos por el mercado de trabajo capitalista, que se encuentran en condiciones de desempleo o subempleo, y que han sido catalogados como marginados o informales. Este problema ha merecido un amplio debate entre autores y organismos interesados en el tema del empleo, como Nun, Quijano, Cardoso que discuten en torno a la teoría de la marginalidad y la OIT que ha puesto en el tapete de la discusión la noción de sector informal diferenciándolo de un sector formal o capitalista. En una segunda parte se analiza la situación concreta del empleo en el Ecuador y las perspectivas de planificación. Termina con algunas conclusiones donde se señalan ciertas pautas para la formulación de una política de empleo.

D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-MARGINALIDAD.

MIDDLETON, Alan; VILLALOBOS, Fabio.
229 155 L.671.2. Est.4.E.

BASIC NEEDS, THE INFORMAL SECTOR AND CLASS ANALYSIS: INCOME DISTRIBUTION IN URBAN ECUADOR. s.e. s.l. 1978, 30 p.

Realiza un análisis sobre la gestión del Gobierno Militar entre 1972 y 1976 en lo que se relaciona a la creación del Empleo. Según los autores, dicho gobierno trató de implementar un programa de desarrollo donde estaban contenidas las propuestas de la OIT definidas en la World Employment Conference (WEC) (Conferencia Mundial sobre el Empleo) de 1976. Primeramente se presenta los elementos principales de la propuesta del WEC, examinando las presiones ejercidas para el cambio de sus puntos más radicales. En segundo lugar, se presenta los lineamientos del programa de desarrollo del Gobierno Militar, y sus afinidades con el modelo del WEC. Finalmente, se trata de demostrar que dicho modelo ha fracasado en su objetivo principal, el de incrementar los niveles de

ingreso de los pobres auto-empleados. Sostiene que factores de orden estructural, relacionados con esta falla, hicieron abandonar dicho modelo, y que ello sólo puede ser explicado mediante un análisis que tenga en cuenta los factores de clase y poder. Incluye un apéndice donde se analizan las limitaciones de los datos.

D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-GOBIERNO DE RODRIGUEZ LARA; D-INGRESOS; D-EMPLEO; D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-NECESIDADES BASICAS; D-CLASES SOCIALES; D-ESTADO.

MINISTERIO DE BIENESTAR SOCIAL.
230 358 L.641.3. Est.4.E.

¿QUE ES LA CONAUPE Y CUALES SON LOS PROGRAMAS DE APOYO A LAS UNIDADES POPULARES ECONOMICAS? s.e. Quito, 1989, 13 p.

Expone la filosofía, objetivos, metodología y alcance y papel de la Corporación Nacional de Apoyo a las Unidades Populares Económicas (CONAUPE), y del Programa Nacional y Masivo de Apoyo a las Unidades Populares Económicas (UPEs), coordinado por la CONAUPE. La Corporación de Apoyo a las Unidades Populares tiene como propósitos: diseñar y orientar políticas de apoyo hacia el denominado sector informal, canalizar recursos diversos, coordinar los programas de apoyo, y evaluar los resultados de la ejecución de los programas en forma permanente. Para CONAUPE, las UPEs son pequeñas unidades empresariales (de producción, servicios y comercio) que producen para el mercado, que nacen con escaso capital y tecnologías poco adecuadas; a la vez son consideradas importantes fuentes de empleo para trabajadores por cuenta propia, patronos, asalariados y familias que no encuentran empleo en el sector moderno.

D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-POLITICA ESTATAL; D-APOYO A LA MICROEMPRESA.

MIZRAHI, Roberto.
231 103 L.605.7. Est.4.A.

ECONOMIA DEL SECTOR INFORMAL: LA DINAMICA DE LAS PEQUEÑAS INDUSTRIAS Y SU VIABILIDAD. En: ECONOMIA, 85. IIE-UC, Quito, 1988, pp. 161-192.

Presenta una caracterización de la naturaleza y papel que juegan las pequeñas unidades en el sistema económico. Se señala que son, básicamente, actividades por cuenta propia generadas por sectores poblacionales de pocos recursos que no llegan a ser absorbidos por el mercado de trabajo y que buscan a través de esta forma la generación de ingresos. Por otro lado, analiza las condiciones de producción de estas pequeñas unidades, las condiciones de viabilidad, los límites y los senderos de los procesos de acumulación a los que logran acceder.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-INGRESOS; D-ACUMULACION DE CAPITAL.

MOLINA FLORES, Luisa.
232 074 L.636.1. Est.4.E.

DEFINICIONES Y CONCEPTOS SOBRE SECTOR INFORMAL URBANO Y EMPLEO. En: SEMINARIO "EL SECTOR MICROEMPRESARIAL INFORMAL EN EL ECUADOR Y Latinoamérica". PUCE-G, Guayaquil, 1986, 17 p.

A partir de algunas citas textuales intenta explicar las causas que determinaron la constitución del SIU, luego entra a definir y a caracterizar a las microempresas ubicadas en el sector informal; más adelante hace una definición del denominado sector formal. Por último pone a consideración un listado o léxico sobre algunos conceptos relacionados con el tema del empleo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO.

MONCADA, José; VILLALOBOS, Fabio.
233 217 L.704.4. Est.4.A.

DISTRIBUCION DEL INGRESO: ESTRUCTURA PRODUCTIVA Y ALTERNATIVAS DE DESARROLLO. En: LA INVESTIGACION ECONOMICA EN EL ECUADOR. ILDIS, Quito, 1989, pp. 321-342.

Analiza la evolución que ha tenido la distribución del ingreso en el Ecuador a nivel urbano, entre 1968 y 1975. Además hace un análisis de la evolución del ingreso por grupos y categorías ocupacionales. Contiene un anexo metodológico donde se presentan las limitaciones de la información utilizada.

D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-INGRESOS; D-EMPLEO.

MONCAYO, Jaime.
234 221 L.705.1. Est.4.A.

LA PEQUEÑA INDUSTRIA COMO MECANISMO DINAMIZADOR DEL DESARROLLO. En: POLITICAS ECONOMICAS, PERSPECTIVAS DE LA INDUSTRIALIZACION EN AMERICA LATINA Y LA INSERCION DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL PROCESO. INSOTEC, Quito, 1988, pp 12-19.

A partir de un breve análisis sobre la crisis económica que afecta al país, plantea la necesidad de valorizar, defender e impulsar el mercado interno sin que signifique una contraposición a la necesidad de exportar. Otro punto del análisis constituye la pequeña industria donde resalta su importancia en el desarrollo del país.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIALIZACION; D-CRISIS ECONOMICA.

MORALES, Juan.
235 323 L.643.2. Est.4.E.

CONCLUSIONES PRACTICAS DEL "II SEMINARIO DE GESTION TECNOLOGICA EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA METALMECANICA DE PICHINCHA". En: EL II SEMINARIO DE GESTION TECNOLOGICA EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA METALMECANICA DE PICHINCHA. Quito, 1981, 6 p.

En este documento se encuentran algunas de las conclusiones y soluciones propuestas en el II Seminario de Gestión Tecnológica; se refieren fundamentalmente a las decisiones de gestión y manejo del factor tecnológico en las empresas. Al respecto se anotan varios problemas, entre estos se mencionan: la deficiente información tecnológica, falta asistencia técnica y de capacitación al personal técnico y de producción, sub-utilización de la capacidad instalada, etc.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-GESTION TECNOLOGICA; D-POLITICA TECNOLOGICA.

236 364 L.784. Est.4.D.

LA GESTION TECNOLOGICA EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA. En: DOCUMENTOS DE TRABAJO, s.n., INSOTEC, Quito, 1980, 26 p.

Analiza la importancia de la gestión tecnológica como una instancia de decisión en el manejo de la tecnología. Pues, consideran que una buena capacidad de gestión, permitirá incorporar tecnologías que se ajusten a las características y requerimientos de la realidad de un país; así, la gestión tecnológica, es definida como una parte de la administración que se integra por una serie de actividades de planeamiento, organización y control que permite un manejo especializado del recurso tecnológico. Concretamente, se analiza la transferencia de tecnología y los factores que la originan, la concepción y ámbito de la gestión tecnológica, los problemas y perspectivas de la gestión tecnológica en la pequeña industria del país.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-GESTION TECNOLOGICA; D-INDUSTRIA.

237 491 L.847. Est.4.A

LA TECNOLOGIA EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA. INSOTEC, Quito, 1986, 23 p.

Comienza examinando algunos conceptos que dicen relación con la tecnología, la adaptación, transferencia y gestión tecnológica en la empresa. Posteriormente realiza un corto análisis sobre la tecnología en la pequeña y mediana industria, examinado las características del sector manufacturero en general y de la pequeña industria en particular; también revisa los lineamientos de la política de desarrollo manufacturero y de la política de desarrollo científico y tecnológico. Finalmente expone algunas medidas (en el campo legal, institucional, en lo financiero, en lo tecnológico y a nivel de una política de desarrollo científico y tecnológico) que pueden adoptarse para mejorar la situación actual de la tecnología y su manejo a nivel de la pequeña industria.

D-TECNOLOGIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA.

MOREANO, Alejandro.
238 391 L.773.5. Est.4.E.

LA PROBLEMATICA DEL LLAMADO SECTOR INFORMAL URBANO. En: CULTURA Y PODER EN EL ECUADOR. s.e., Quito, s.f., pp. 31-60.

Constituye una parte del quinto informe del proyecto de investigación: Cultura y Poder en el Ecuador.., en él se cuestiona la validez de la noción de sector informal y principalmente las tesis de De Soto contenidas en su libro "El Otro Sendero". Al respecto considera que este libro es una artimaña ideológica que ha utilizado la situación de pobreza de los sectores populares y la evidencia de la excesiva burocratización del aparto estatal para legitimar los intereses de los grandes empresarios del denominado sector formal. En general, va sostener que esta noción de sector informal urbano pretende recortar la realidad de los sectores populares urbanos privilegiando el proceso de formación de una pequeña burguesía y comercial, lo que supone también, una nueva política económica y de control social.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MARGINALIDAD; D-DE SOTO, HERNANDO; D-MICROEMPRESA.

MTRH-DINERHU.
239 105 L.643.1. Est.4.E.

CREACION DE PEQUEÑAS EMPRESAS ASOCIATIVAS EN AREAS MARGINALES URBANAS. En: SEMINARIO TALLER "ALTERNATIVAS DE SOLUCION AL PROBLEMA DEL EMPLEO". MTRH, Quito, 1983, 20 p.

Es un resumen de un proyecto más amplio elaborado por el DINERHU y, corresponde a un proyecto de acción del Gobierno de Oswaldo Hurtado. Está orientado a encontrar soluciones a los problemas de desempleo y subempleo. En este marco, el proyecto se propuso impulsar la creación de empresas asociativas y comunitarias en las áreas urbano marginales con la participación de las organizaciones populares. El documento contiene una breve descripción de la situación del empleo en el país y se exponen los lineamientos básicos del proyecto. También incluye un anexo de cuadros estadísticos.

D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO; D-MICROEMPRESA; D-GOBIERNO DE OSWALDO HURTADO; D-POLITICA ESTATAL.

240 301 L.758.1. Est.4.A.

LINEAMIENTOS BASICOS PARA LA EJECUCION DE PROGRAMAS GUBERNAMENTALES EMERGENTES DE EMPLEO PARA LA REGION DEL GUAYAS. En: GUAYAS 2000. FLACSO-FUNDACION EUGENIO ESPEJO, Guayaquil, 1983, pp. 81-87.

Recoge algunos lineamientos para la ejecución de programas de empleo emergente para la provincia del Guayas. Al respecto, proponen un programa de empleo para la población rural y otro para la población urbana, el primero, contempla la creación de puestos de trabajos a través de inversiones que realizará el gobierno de la época, en la reconstrucción de caminos, canales de riego, puentes, etc.; el segundo, contempla la adopción de algunos proyectos, así como la creación de pequeñas empresas de propiedad comunitaria, capacitación a pequeños propietarios, y creación de centros de servicios

para el hogar. Por último consideran que estos programas y proyectos deben integrarse permanentemente a un plan nacional de empleo.

D-POLITICA DE EMPLEO; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-POLITICA ESTATAL.

MTRH; UNEPROM.
241 313 L.768. Est.4.A.

CARTILLA MICROEMPRESARIAL. MTRH-UNEPROM, Quito, 1989,

La cartilla microempresarial es un conjunto de documentos o folletos, elaborados en el marco de la promoción y apoyo a los sectores microempresariales ubicados en el denominado SIU, por parte del gobierno social demócrata de Borja, a través de UNEPROM. Así, las cartillas cumplen con la función de orientar a los microempresarios sobre distintos aspectos relacionados con sus trabajos. La primera cartilla trata sobre la importancia y objeto del crédito, y sobre los mecanismos y requisitos para su obtención. Cuatro cartillas tratan sobre la Contabilidad. Otras cuatro , difunden los principios básicos de la administración y organización de las pequeñas unidades productivas; otro conjunto de cartillas, tratan sobre aspectos relacionadas con las técnicas del mercadeo y comercialización de los productos elaborados en las pequeñas unidades de producción ubicadas en el SIU.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-CAPACITACION AL SIU; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-GOBIERNO DE RODRIGO BORJA.

MUNICIPIO DE QUITO.
242 363 L.804. Est.4.D.

DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO DE LOS BARRIOS PERIFERICOS DE LA CIUDAD DE QUITO. s.e., Quito, 1983, p. 87.

Es el informe de un diagnóstico que pretende acercarse al conocimiento de la realidad y de las condiciones de vida de los habitantes de 30 barrios periféricos de la Ciudad de Quito. Concretamente se trata de determinar los problemas de los barrios populares, con el fin de encontrar soluciones a los más acuciantes. La encuesta, pretendió conocer la composición de la población, niveles de migración, la PEA, las principales actividades a que se dedican sus habitantes, volumen de desempleo, condiciones de la vivienda, etc.

D-BARRIOS POPULARES; D-CONDICIONES DE VIDA; D-MIGRACION; D-DEMOGRAFIA; D-EDUCACION; D-POBREZA; D-DATOS PRIMARIOS.

MUÑOZ, Marcia; ALBUJA, Susana.
243 130 L.663. Est.4.C.

CORPORACION FINANCIERA NACIONAL: PROGRAMA DE FOMENTO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA Y LA ARTESANIA PERIODO 1980-1986. FACULTAD DE ECONOMIA-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1987, 133 p.

Pretende realizar un estudio sobre la labor desplegada por el Fondo de la Pequeña Industria y Artesanía (FOPINAR), que es administrado por la Corporación Financiera Nacional (CFN) en favor del desarrollo de este sector económico. En esta perspectiva, en el primer capítulo se hace una reseña histórica de la CFN; en el segundo, se realiza un estudio general del FOPINAR, aquí se estudian los objetivos, las características del sistema de crédito y las fuentes de financiamiento con las que cuenta este fondo. En otra parte, se hace un análisis de los resultados y efectos logrados mediante este mecanismo de apoyo a la pequeña industria y artesanía; al final se presenta un resumen de lo analizado.

D-INSTITUCIONES DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-ARTESANIA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA.

MUÑOZ, Umberto; DE OLIVEIRA, Orlandina.
244 373 L.793.1. Est.4.D.

ALGUNAS CONTROVERSIAS SOBRE LA FUERZA DE TRABAJO EN AMERICA LATINA. En: MATERIAL DE APOYO A LA DOCENCIA, 13. s.e., Quito, 1982, pp. 29-59.

Revisa una serie de trabajos que abordan la evolución de la fuerza de trabajo en América Latina. La discusión gira alrededor de dos enfoques, el uno, argumenta que el rápido crecimiento de la población ha producido un exceso en la oferta de trabajo, que la económica urbana no ha sido capaz de absorber, produciendo por tanto un desequilibrio entre oferta y demanda de trabajo. Otra interpretación sostiene que el crecimiento de PEA, el subempleo, desempleo y los cambios sectoriales y ocupacionales de la fuerza de trabajo obedecen a las características asumidas por el proceso de acumulación del capital. En general, en la primera parte, se presentan algunas polémicas acerca de las tendencias del desempleo y subempleo en la región; en la segunda, se examinan las características del sector terciario y manufacturero; finalmente, se analizan los cambios en la estructura ocupacional y sus consecuencias.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-DESEMPLEO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-POBLACION; D-FUERZA DE TRABAJO.

MURILLO, Gabriel.
245 334 L.774.10. Est.4.A

EL SECTOR INFORMAL COLOMBIANO: EL CASO DE BOGOTA. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l. 1987, pp. 247-272.

En forma más descriptiva que analítica, da cuenta de la situación, magnitud y características del denominado sector informal urbano, en Bogotá-Colombia. En una primera parte, se resume los rasgos y características estructurales de Bogotá, que en palabras del autor, por sus características de desarrollo y crecimiento, crea condiciones propicias para la expansión de las pequeñas actividades mercantiles. En la segunda parte, analiza algunos de los resultados provenientes de dos encuestas de hogares, aplicadas en marzo y junio de 1984 a una muestra de la población de Bogotá. La encuesta de junio, recoge información directa del denominado SIU, objeto de análisis.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-INGRESOS.

NOVOA, Ricardo.
246 222 L.705.2. Est.4.A.

POLITICAS Y MECANISMOS DE DESARROLLO INDUSTRIAL. En: POLITICAS ECONOMICAS, PERSPECTIVAS DE LA INDUSTRIALIZACION EN AMERICA LATINA Y LA INSERCION DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL PROCESO. INSOTEC, Quito, 1988, pp. 37-43.

Recoge la ponencia presentada al seminario: Políticas económicas, perspectivas de industrialización en América Latina..., donde se hace un breve análisis de los rasgos fundamentales que caracterizaron a la política industrial del gobierno de Febres Cordero.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIA; D-POLITICA INDUSTRIAL; D-GOBIERNO DE FEBRES CORDERO.

OIT; PREALC.
247 418 L.824. Est.4.D.

BIBLIOGRAFIA COMENTADA SOBRE EL SECTOR INFORMAL URBANO EN AMERICA LATINA: 1975-1987. OIT-PREALC, Santiago de Chile, 1989, pp 345-526.

Corresponde al Tomo II de esta bibliografía, y reúne documentos producidos en el Ecuador, México y Perú, sin embargo aquí, se recoge la parte pertinente a nuestro país, donde han sido sistematizados varios textos y documentos producidos en el Ecuador, reúne alrededor de 55 títulos. Los documentos sistematizados, han sido resumidos en forma sucinta y se clasifican por Provincia, autor, título e institución. Igualmente se hace referencia al ámbito del estudio, a las metodologías y fuentes de datos utilizados y a

los principales resultados y conclusiones de cada trabajo. Por otra parte se anotan algunos descriptores estadísticos.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-BIBLIOGRAFIA.

ORELLANA, Luis.
248 073 L.601.13. Est.4.E.

HACIA LA PROMOCION DE UN EMPRESARIADO POPULAR. En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE-IIE.PUCE-MTRH-FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987, 11 p.

Discrepa con aquellos que sostienen que el SIU se ha convertido en una problemática para el desarrollo, por el contrario, manifiesta que este sector al estar constituido por pequeñas unidades productivas son capaces de generar puestos de trabajo, donde además considera que se destacan "empresarios" de corte eminentemente popular. En este sentido, intenta contribuir a desmitificar y clarificar la realidad del SIU, además, destaca el aporte de Hernando de Soto.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-DE SOTO, HERNANDO.

249 170 L.623.4. Est.4.E.

SECTOR INFORMAL URBANO Y DESARROLLO MICROEMPRESARIAL. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-PUCE.G, Guayaquil, 1987, pp. 57-66.

Expone algunos elementos que permiten sustentar la viabilidad de orientar políticas de desarrollo en favor del SIU, específicamente impulsar la conformación de lo que denomina "empresarios populares". Intenta además, dar respuesta a algunas preguntas, entre ellas; ¿qué es y que se entiende por desarrollo?, ¿qué es lo empresarial?, y, si el ¿SIU es un grupo de pobladores de las zonas suburbanas?. Finalmente expone la línea de acción de la Fundación Guayaquil.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

250 228 L.708. Est.4.A.

APORTES PARA LA EXPEDICION DE LA LEY DE SOLIDARIDAD NACIONAL PARA EL EMPLEO. FUNDACION GUAYAQUIL, Guayaquil, 1988.

Primeramente, hace un breve análisis sobre los factores que provocan el fenómeno del desempleo, considera que, son de carácter coyuntural y fundamentalmente estructural. Por otra parte va a sostener que los esfuerzos realizados para enfrentar este problema, han tenido una visión coyunturalista más no estructural. Por lo anterior manifiesta que los programas orientados a frenar el desempleo deben ser concebidos a largo plazo, donde se priorice al sector informal. Respecto a la informalidad manifiesta que es una fuerza popular emergente que no debe ser combatida sino canalizada y reconvertida en un eficaz instrumento de la sociedad. En este marco, plantea algunos elementos para la creación de una ley y un fondo de solidaridad nacional para el empleo.

D-DESEMPLEO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-EMPLEO.

251 295 L.756. Est.4.A.

LA EMPRESA POPULAR ECUATORIANA. FUNDACION GUAYAQUIL, Guayaquil, 1988, 491 p.

Recoge una serie de artículos publicados por el autor en el Diario Expreso de la ciudad de Guayaquil desde 1987. En ellos aborda diferentes aspectos relacionados con la microempresa, la empresa popular o sector informal, etc., tratando de presentar aspectos cualitativos sobre la informalidad. Atribuye a las actividades informales potencialidades positivas y de generación de alternativas de desarrollo para la sociedad. También

presenta algunas actividades desarrolladas por la Fundación Guayaquil en sus programas de apoyo a la empresa popular.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ECONOMIA INFORMAL; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-POLITICA DE EMPLEO.

252 445 L.834.7. Est.4.A.

PROMOCION EMPRESARIAL. En: PROGRAMAS DE MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA EN EL ECUADOR. INSOTEC, Quito, 1989, pp. 72-74.

Es una ponencia presentada en el encuentro de entidades públicas y privadas que trabajan con la microempresa en el Ecuador; en ella se resumen las líneas de acción de la Fundación Guayaquil en favor de las pequeñas unidades mercantiles o informales.

D-MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

ORTIZ, José Luis.
253 124 L.651. Est.4.E.

ESTUDIO SOCIO-ECONOMICO DEL CERRO DE MAPASINGUE. FUNDACION EUGENIO ESPEJO, Guayaquil, 45 p.

En este trabajo se presentan algunos resultados y conclusiones de una investigación de campo realizada a través de una encuesta a la población de Mapasingue en Guayaquil. Tiene la finalidad de conocer la situación de vida de esta población. En este sentido se ha recabado información sobre las características de la población y en general sobre las necesidades más sentidas por la comunidad con la finalidad de diseñar y desarrollar algunas líneas de acción que beneficien a los habitantes del Cerro de Mapasingue.

D-MIGRACION; D-INGRESOS; D-VIVIENDA; D-CONDICIONES DE VIDA; D-DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO.

254 329 L.774.5. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL URBANO. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l., 1987, pp. 97-116.

Se divide en dos partes, en la primera, trata de explicar la naturaleza y especificidad del denominado sector informal urbano; para ello, en forma breve revisa los diversos enfoques y corrientes que explican e interpretan el origen y reproducción de las pequeñas actividades mercantiles. Aquí el SIU aparece como una nueva categoría, que se explica por la implantación de un modelo de desarrollo altamente concentrador que tendió a excluir mano de obra del sector moderno o formal. A su vez, el SIU estaría conformado por pequeños establecimientos de producción, servicios y comercio, de propiedad unipersonal o familiar, que operan con limitaciones económicas, administrativas, técnicas y legales. En la segunda parte se analiza lo que costituiría el SIU en el Ecuador.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-MICROEMPRESA.

PACHANO, Simón.
255 209 L.703.1. Est.4.A.

LOS ESTUDIOS SOBRE MIGRACION, POBLACION Y EMPLEO EN EL ECUADOR. En: POBLACION, MIGRACION Y EMPLEO EN EL ECUADOR. ILDIS, Quito, 1988, pp. 11-37.

Presenta un balance crítico sobre los estudios relativos a población, empleo y migración en el Ecuador. Hace una análisis de la evolución de las temáticas y de los principales aportes e insuficiencias existentes en el tratamiento de los principales aspectos abordados. El libro en el cual consta este trabajo incluye una antología de textos que tratan sobre las temáticas expuestas, e incluye una bibliografía básica.

D-EMPLEO; D-MIGRACION; D-POBLACION.

PACHECO, Lucas.
256 415 L.821. Est.4.A.

PROBLEMATICA CIENTIFICO-TECNOLOGICA DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA ECUATORIANA. CONACYT-CIPAD, Quito, 1989, 136 p.

Aborda el desenvolvimiento del desarrollo científico tecnológico del país y su vinculación e incidencia en la pequeña industria y artesanía. Comienza realizando un resumen de las condiciones socio-económicas del país prevalecientes en las últimas décadas, que al estar enmarcadas en un capitalismo dependiente, ha influido en el escaso desarrollo de la ciencia y la tecnología, configurado a la vez una económica donde coexisten estructuras heterogéneas, a la vez se intenta marcar las tendencias futuras de la económica nacional y, del desarrollo de la ciencia y tecnología. A continuación se reseña la importancia y situación de la pequeña industria y artesanía en el contexto de desarrollo y modernización del aparato productivo del país; luego se intenta detectar los posibles escenarios socio-económicos, políticos, y las posibilidades de incorporación de ciencia y tecnología como uno de los componentes dinamizadores del desarrollo socio-económico y de la pequeña industria en particular. Finalmente, se plantean líneas de acción para el mediano y largo plazos tendientes a encausar el desarrollo del país.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-ARTESANIA; D-CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-TECNOLOGIA; D-POLITICA INDUSTRIAL; D-POLITICA TECNOLOGICA.

PAEZ MOLESTINA, Francisco; ORDOÑEZ, José; TORRES, Magdalena.
257 367 L.787. Est.4.D.

POBLACION Y DESARROLLO SOCIOECONOMICO EN EL ECUADOR. CEPAR. Quito, 1985, 92 p.

En base al censo de 1982 describe y analiza la situación demográfica del país e intenta, también, medir y explicar los cambios poblacionales ocurridos desde el censo de 1974; además reflexiona en torno a las implicaciones de los cambios poblacionales sobre el desarrollo socio-económico. Este trabajo, se cumple en dos capítulos: en el primero, en forma general se hace un análisis de la situación demográfica y en el segundo, se analiza el crecimiento poblacional y desarrollo socio-económico.

D-POBLACION; D-MIGRACION; DE-CRECIMIENTO ECONOMICO.

PALAN, Zonia.
258 166 L.689.2. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL Y LA SITUACION ECONOMICA ECUATORIANA. En: ANALISIS ECONOMICO, 10. COLEGIO DE ECONOMISTAS DE QUITO, Quito, 1986, pp. 99-104.

Hace una breve exposición sobre el contexto económico en que se desenvuelve el sector informal en el Ecuador en época de crisis; además establece algunas características del sector y se analiza la capacidad de generación de empleo. El análisis se basa en datos proporcionados por el IIE-PUCE.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-CRISIS ECONOMICA.

PAPAIL, Jean.
259 384 L.802. Est.4.E.

MIGRATIONS ET EMPLOIS DANS LA REGION NORD ANDINE DE L'EQUATEUR. En: SEMINARIO - JOURNEES DEMOGRAPHIQUES DE L'ORSTOM. ORSTOM, Paris, 1988, 16 p.

Realiza un análisis sobre las migraciones internas en la región norandina del Ecuador. Presenta la evolución del sector agrícola a partir de los años sesenta, destacando particularmente los cambios ocurridos con la reforma agraria. Luego, en base a los datos de los censos nacionales, ofrece una descripción de los principales flujos migratorios en

la región. Analiza también los efectos de la migración en el empleo urbano, especialmente en Ibarra y Quito.

D-MIGRACION; D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-POBLACION.

PAREDES, Wellington.
260 114 L.747.3. Est.4.A.

COMENTARIO A LA PONENCIA: EL SECTOR INFORMAL (MARGINAL) DE LA ECONOMIA. En: LA ECONOMICA ECUATORIANA AL MOMENTO Y SUS PROYECCIONES. UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL-COLEGIO DE ECONOMISTAS DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1989, pp. 135-151.

Es un comentario a la ponencia de Luis Rosero sobre el Sector Informal de la Económica (cf. ref. 107 - L.747.3). Presenta primeramente algunos elementos de síntesis de lo que se conoce como "sector informal" y sus diversos enfoques. Luego presenta algunas críticas e interrogantes sobre la noción del sector informal, considerando que éste se halla inmerso en las relaciones capitalistas.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA.

PARRA ESCOBAR, Ernesto.
261 350 L.777.1. Est.4.E.

QUE ES UNA MICROEMPRESA. En: PRIMER SEMINARIO NACIONAL DE LA MICROEMPRESA. FUNDACION QUITO, Quito, 1989, pp. 11-87.

Esboza una caracterización teórica y conceptual de la microempresa, tratando de diferenciar la concepción de la microempresa de otras nociones utilizadas para definir a las pequeñas unidades de producción; enfatizando sobre todo en las diferencias existentes entre microempresa y pequeña industria. A la vez, expone algunos criterios para el diseño y formulación de políticas de apoyo en favor del sector microempresarial. Para el autor, la microempresa se caracteriza por la no separación plena entre trabajo y capital, presencia de trabajo familiar y escasa división del trabajo. Además considera la existencia de tres tipos de microempresas, las de acumulación ampliada, de acumulación simple y de subsistencia, que se clasifican de acuerdo al nivel de organización y acumulación. A partir de esta clasificación propone una serie de lineamientos de políticas de apoyo a la microempresa.

D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-CAPACITACION AL SIU.

262 351 L.777.2. Est.4.E.

REALIDAD Y PERSPECTIVAS DE DESARROLLO TECNOLOGICO DE LA MICROEMPRESA. En: PRIMER SEMINARIO NACIONAL DE LA MICROEMPRESA. FUNDACION QUITO, Quito, 1989, 19 p.

Presenta una propuesta de desarrollo tecnológico de la microempresa con énfasis en el empleo y mejoramiento de las condiciones de trabajo. Propone dos modelos de desarrollo tecnológico, para ello, toma en cuenta las características y condiciones del surgimiento de las microempresas, diferenciándolas entre aquellas creadas por microempresarios propiamente dicho y entre las inducidas por la empresa capitalista. Así, esta propuesta, apunta fundamentalmente al desarrollo de las microempresas consideradas de acumulación.

D-MICROEMPRESA; D-TECNOLOGIA; D-POLITICA TECNOLOGICA.

PEÑAHERRERA PADILLA, Blasco.
263 011 L.601.3. Est.4.E.

ECONOMIA INFORMAL. En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE-IIE.PUCE-

MTRH-FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987, 9 p.

En esta ponencia, el doctor Blasco Peñaherrera hace referencia a varios estudios que pronosticaron la crisis del Estado como forma de organización social, que en palabras del autor, no funciona en ninguna sociedad. Además inspirado en Hernado De Soto, considera que la económica informal no existe por causas de orden histórico, de orden económico, de orden ético, sino porque lo que denomina -sociedad formal- es tan cerrada y tan negativamente diseñada, que la gente pobre tiene que hacer su propia vida y administrar su pobreza, a la vez considera que esta -sociedad informal- tiene grandes capacidades creativas para resolver sus propios problemas, para superarse cuando pueden actuar con libertad.

D-ECONOMIA INFORMAL; D-ESTADO; D-DE SOTO, HERNANDO; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

PEREZ SAINZ, Juan Pablo.
264 067 L.635. Est.4.A.

EL OTRO SENDERO DE HERNANDO DE SOTO, UNA VISION CRITICA. En: SERIE CONFERENCIAS, 2. FLACSO, Quito, 1988, 10 p.

Realiza una crítica al libro "El Otro Sendero" de Hernando de Soto. Primeramente presenta una breve síntesis de la lógica del discurso de De Soto con respecto a como él entiende la informalidad. Luego presenta una crítica a algunos de los aspectos tratados por De Soto, tal es la afirmación de que el Perú atravesaría una etapa mercantilista y sobre los aspectos metodológicos. En cuanto al primer aspecto, señala que De Soto trata de explicar la historia de la Europa preindustrial en términos del presente peruano; sobre lo segundo, indica que la fuente de información utilizada por De Soto es sesgada ya que ésta fue recabada de los ochenta microempresarios más connotados del Perú, es decir un sector poco representativo del vasto universo de la informalidad. Plantea además que en De Soto existe una visión mixtificadora de los sectores populares, tanto por reducir la informalidad a la figura del microempresario como por enfatizar en una falsa distinción entre trabajadores formales e informales. En cuanto a las propuestas de políticas hacia la informalidad, sostiene que los planteamientos de De Soto tenderían hacia una consolidación de una élite microempresarial y al fomento de valores mercantiles.

D-ECONOMIA INFORMAL; D-DE SOTO, HERNANDO; D-PLURINGRESO; D-MICROEMPRESA.

265 079 L.603.3. Est.4.A.

FUERZA DE TRABAJO URBANA E IDENTIDAD DE CLASE: ALGUNAS REFLEXIONES A PARTIR DEL CASO DE SAN CARLOS ALTO (QUITO). En: FAMILIA Y TRABAJO EN LA CIUDAD ANDINA. CAAP, Quito, 1987, pp. 91-122.

Aborda el problema de la identidad de clase de los trabajadores urbanos, tratado sobre todo de enfatizar en los reprocesamientos que tiene la determinación de clase en la esfera reproductiva, donde se fraguaría lo popular. El análisis parte de un estudio de caso referido a un conjunto de barrios periféricos de Quito, aborda primeramente el proceso de constitución de la identidad de clase en relación al proceso laboral y al mercado de trabajo. Luego analiza la esfera reproductiva de la fuerza de trabajo. Finalmente reflexiona en torno a los múltiples factores que intervienen en la determinación de las identidades. Incluye un anexo metodológico donde se explica las características de la encuesta.

D-ECONOMIA DOMESTICA; D-PROLETARIADO; D-IDENTIDAD SOCIAL; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-SECTORES POPULARES; D-BARRIOS POPULARES.

266 184 L.693.3. Est.4.A.

EL MERCADO LABORAL URBANO: LA MIRADA DESDE LA REPRODUCCION. UNA PROPUESTA METODOLOGICA. En: ECUADOR DEBATE, 11. CAAP, Quito, 1986, pp. 77-91.

Manifiesta que en los estudios del mercado de trabajo ha predominado un enfoque basado solamente en la capacidad de la demanda laboral, por lo que no se logra una visión total de la realidad; por ello plantea la necesidad de abordar los estudios desde el lado de la

oferta. Este último enfoque es aplicado en el estudio de un barrio periférico de Quito, en el que se levantó una encuesta, donde se analiza la caracterización de la oferta laboral, muestra su heterogeneidad, las lógicas de reproducción y las estrategias de sobrevivencia de la económica doméstica.

D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-BARRIOS POPULARES; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-ECONOMIA DOMESTICA.

267 298 L.755. Est.4.A.

ENTRE LA FABRICA Y LA CIUDAD. EL CONEJO, Quito, 1986, 87 p.

Pretende a la vez, cuestionar la perspectiva "obrerista" de la clase obrera y, analizar el proceso reproductivo de la fuerza de trabajo de un grupo de obreros, con el fin de demostrar la heterogeneidad de la clase trabajadora. Tiene como base de análisis una encuesta realizada a los obreros textiles en Quito. Se compone de cuatro capítulos, en el primero, hace un análisis del contexto del estudio, es decir realiza algunas reflexiones en torno al sector textil, donde el eje del estudio constituye la fuerza de trabajo; en el segundo, el análisis se centra en el tema de investigación, en la reproducción material de los obreros en Quito, para ello se analizan los resultados de la encuesta señalada. A través de este análisis se busca determinar el grado y modalidades de proletarización, así como detectar la existencia o no de un salario familiar generalizado. Estos dos elementos al constituir modalidades de inserción a lo mercantil, se constituyen en referentes básicos de la reproducción de la fuerza de trabajo asalariada. En el tercero, a partir de ocho casos de estudio, analiza el proceso de reproducción de la fuerza de trabajo en la unidad doméstica, para ello, desplaza el estudio analítico de la fábrica, a la unidad doméstica o familia, intentando establecer las modalidades de consumo y las estrategias de sobrevivencia que adoptan en la reproducción de la fuerza de trabajo; en el último capítulo, se encuentran las principales conclusiones del trabajo, que de acuerdo al autor, son suceptibles de ser generalizadas a pesar de las diferencias sectoriales y/o espaciales. Al final se adjunta un anexo sobre la metodología utilizada.

D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-OBREROS; D-INDUSTRIA; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-PROLETARIADO; D-SALARIOS; D-CLASES SOCIALES; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-PLURINGRESO; D-DATOS PRIMARIOS.

268 374 L.793.2. Est.4.D.

ACUMULACION PERIFERICA, ABSORCION DE FUERZA DE TRABAJO Y SOBRE-POBLACION RELATIVA: ALGUNAS NOTAS BASICAS. En: MATERIAL DE APOYO A LA DOCENCIA, 13. s.e. Quito, 1982, pp. 77-109.

Desde una perspectiva marxista, desarrolla algunos aspectos teóricos sobre los problemas del desempleo y empleo para las formaciones periféricas. Aquí, el empleo es entendido como un proceso de absorción de fuerza de trabajo, en tanto que el desempleo es visto como un proceso de repulsión de la fuerza de trabajo y como producto del desarrollo de las fuerzas productivas. En la primera parte del trabajo, desarrolla una teoría tratando de explicar cómo el proceso de acumulación tiene como tendencia expulsar fuerza de trabajo del proceso productivo, dando lugar a la formación de una población excedente; en una segunda, analiza los procesos de absorción de la fuerza de trabajo dentro del marco de la formación social, donde el modo de producción aparece como dominante ante otras formas de producción existentes en la misma formación social; en la tercera parte, destaca las características específicas de la acumulación periférica; posteriormente, analiza el proceso de absorción de fuerza de trabajo en el marco de la acumulación periférica; finalmente, en este mismo marco, analiza la repulsión de la fuerza de trabajo y la formación de la superpoblación relativa.

D-EMPLEO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-DESEMPLEO; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-ACUMULACION DE CAPITAL.

PEREZ SAINZ, Juan Pablo; RIBADENEIRA, Juan Carlos.
269 192 L.696. Est.4.A.

VIVIR EN LA CIUDAD, POBLADORES Y REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO EN SAN

CARLOS ALTO. CAAP, Quito, 1987, 112 p.

Mediante un estudio de caso realizado en los barrios del sector de San Carlos Alto, analiza las formas de reproducción de la fuerza de trabajo y las estrategias adoptadas por los pobladores para subsistir. Igualmente, en base a distintos referentes y variables intenta caracterizar a los pobladores de este espacio, con el fin de demostrar la heterogeneidad social existente. En el primer capítulo se hace una breve introducción del universo estudiado; en el segundo, se delimita y caracteriza al universo de estudio en términos de su unidad ecológica y las lógicas de apropiación del espacio; en el tercero, se intenta caracterizar la estructura social de San Carlos Alto; en el cuarto, se estudian las prácticas de reproducción que adoptan los pobladores de esta zona; finalmente, ofrecen algunas conclusiones en torno al problema abordado.

D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-BARRIOS POPULARES; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-INGRESOS; D-DATOS PRIMARIOS.

PEREZ, Armando.
270 411 L.818. Est.4.D.

LA FUERZA DE TRABAJO EN QUITO: 1986. ANALISIS METODOLOGICO Y ESTRUCTURA OCUPACIONAL. IIE-UC-CONUEP, Quito, 1987, 178 p.

Presenta los resultados del proyecto de investigación "La Fuerza de Trabajo en Quito: Análisis Metodológico y Estructura Ocupacional" que tuvo como fuente de análisis los datos de una encuesta aplicada en 1986 a 2300 familias de Quito, con el objeto de conocer la situación de la fuerza laboral y las condiciones de empleo (empleo pleno, subempleo y desempleo). Se presenta en dos partes: en la primera, se analiza sucintamente la estructura ocupacional y el denominado sector informal urbano en Quito; además, se explica la metodología utilizada en la estructuración de la encuesta. La segunda parte está dedicada a la presentación de los resultados estadísticos. Se incluye el formulario de la encuesta.

D-FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DATOS PRIMARIOS; D-CUESTIONARIO DE ENCUESTA.

PEREZ, Cecilia.
271 136 L.662. Est.4.C.

INSERCION DE LA MANO DE OBRA RURAL EN EL SECTOR FABRIL Y ORGANIZACION SINDICAL: EL CASO DE LOS OBREROS DE LA FABRICA PLYWOOD. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CATOLICA, Quito, 1984, 236 p.

Mediante una encuesta realizada a los trabajadores de la fábrica Plywood, se planteó como objetivo central, conocer y analizar los factores económicos, socio-culturales e ideológico-políticos que han influido en la formación y desarrollo de la organización sindical de los obreros de la fábrica Playwood de Quito; además se se fijó estudiar los mecanismos de inserción de la mano de obra, sobre todo, la de origen rural al sector fabril. Contiene los siguientes capítulos; industrialización, fuerza de trabajo y acumulación originaria permanente; el desarrollo de la fabrica Plywood; proceso de trabajo y acción empresarial; la fuerza de trabajo en la fábrica Plywood; la reproducción de la fuerza de trabajo; la organización sindical en la fábrica; futuro sindical y trabajo social.

D-INDUSTRIA; D-MOVIMIENTO OBRERO; D-INDUSTRIALIZACION; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-DATOS PRIMARIOS.

272 463 L.620.3. Est.4.A.

LOS MECANISMOS DE REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO EN LA FABRICA PLYWOOD. En: REVISTA DE LA UNIVERSIDAD CATOLICA, 38. PUCE, Quito, 1984, pp. 123-146.

Este trabajo corresponde a uno de los capítulos de la tesis -Inserción de la Mano de Obra Rural en el Sector Fabril y Organización Sindical: El caso de la Fábrica Playwood-,

comentado en la referencia No.136-L.662.

D-INDUSTRIA; D-MOVIMIENTO OBRERO; D-INDUSTRIALIZACION; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO.

PINILLA, Susana.
273 336 L.774.12. Est.4.A.

EXPERIENCIAS Y PERSPECTIVAS DE LA PROMOCION EMPRESARIAL EN EL SIU: EL CASO PERUANO. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l., 1987, pp. 301-326.

En una primera parte, resume dos de las experiencias de apoyo al denominado SIU en Perú, se refiere al trabajo realizado por "Acción Comunitaria del Perú", entidad privada, que cuenta con un programa de promoción empresarial, dirigido a micro-empresarios y micro-comerciantes. Este programa de Acción Comunitaria comienza a operar en enero de 1982 con una línea de crédito de 500.000,oo dólares otorgados por el BID. Otra experiencia es la del programa de "Promoción de la participación de la mujer en la actividad económica" impulsado por el Ministerio de trabajo del Perú y UNICEF, cuyo objetivo fue mejorar las condiciones de inserción de las mujeres a los mercados de trabajo. Posteriormente, en la segunda parte expone algunas propuestas o lineamientos de políticas para la promoción del SIU, con énfasis en la generación de empleo e ingresos.

D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

PITA, Edgar.
274 154 L.679. Est.4.C.

ESTRATEGIA DE DESARROLLO ARTESANAL. s.e., Quito, 1988, 34 p.

Plantea algunas políticas de fomento a la artesanía que están dentro de los objetivos que persigue la estrategia artesanal del gobierno de la Izquierda Democrática. Considera que para diseñar o elaborar una estrategia de fomento a la artesanía se deben considerar algunos aspectos; entre ellos, hacer una selección de ramas y subramas del sector, entre aquellas que estén en capacidad de crecimiento y aquellas que estén en estancamiento o proceso de desaparición e impulsar aquellas que evidencien generación de empleo e impliquen aprovechamiento de recursos nacionales, además, considera que se debe impulsar a la artesanía cuyos productos contribuyan a satisfacer las necesidades básicas de la población o tengan posibilidades de exportación y contribuyan a retener mano de obra rural en los lugares de origen para evitar las migraciones.

D-POLITICA DE APOYO A LA ARTESANIA; D-EMPLEO; D-ARTESANIA; D-CREDITO A LA ARTESANIA; D-GOBIERNO DE RODRIGO BORJA.

275 252 L.731.3. Est.4.A.

POLITICAS DE FOMENTO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL ECUADOR. En: LA ECONOMIA POLITICA DEL ECUADOR: CAMPO, REGIÓN, NACION. CORPORACION EDITORA NACIONAL. Quito, 1985, pp. 219-242.

Hace una revisión de los elementos más destacados de la política estatal hacia la pequeña industria en el Ecuador, durante la década de los 70 y principios de los 80. Analiza los objetivos de las políticas de fomento, y sus alcances en cuanto al empleo y los salarios en la pequeña industria. Finalmente presenta las tendencias últimas de desarrollo de la pequeña industria. Incluye un anexo sobre los beneficios que contempla la ley de Fomento de la Pequeña Industria y Artesanía.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIA; D-POLITICA DE EMPLEO; D-POLITICA SALARIAL; D-EMPLEO.

276 456 L.838.7. Est.4.D.

ESTRATEGIA DE DESARROLLO ARTESANAL. En: CUADERNOS DE POLITICAS SOCIALES, 4. ILPES-ILDIS, Quito, s.f., pp. 147-170.

El mismo artículo se encuentra en otra publicación. Ver el resumen en la ref. No. L.679-No.154.

D-POLITICA DE APOYO A LA ARTESANIA; D-EMPLEO; D-ARTESANIA; D-CREDITO A LA ARTESANIA; D-GOBIERNO DE RODRIGO BORJA.

277 462 L.620.2. Est.4.A.

EL SISTEMA DE TRABAJO A DOMICILIO: EL CASO DE LOS ARTESANOS DE LA RAMA DE CONFECCIONES EN PASA-TUNGURAHUA En: REVISTA DE LA UNIVERSIDAD CATOLICA, 38. PUCE, Quito, 1984, pp. 105-122.

Expone las modalidades y mecanismos de trabajo que adoptan los artesanos de Pasa-Tungurahua, dedicados básicamente a la confección de camisas y pantalones. Así, va a descubrir tres modalidades de trabajo: a) la artesanía de tipo familiar independiente, donde se agrupan los pequeños productores autónomos que trabajan por su propia cuenta; b) el artesano "trabajador a domicilio", la más extendida e importante de la zona, que se caracteriza porque la producción se hace por encargo y el trabajo se lo realiza en las viviendas de los artesanos; y, c) los trabajadores artesanos subcontratados a domicilio, que se presenta en determinadas coyunturas y, se da cuando el trabajador a domicilio que se hace cargo de varias obras recurre a su vez, a eventuales trabajadores subcontratados para que de igual forma trabajen en sus domicilios. También se hace referencia a los comerciantes artesanos, que son aquellos que han logrado acumular cierto capital y por lo general, han instalado sus negocios en algunas ciudades del país, donde se comercializan los productos de los artesanos de Pasa.

D-ARTESANIA; D-TRABAJO A DOMICILIO.

278 466 L.619.4. Est.4.A

INDUSTRIALIZACION SUSTITUTIVA, EMPLEO Y SECTOR INFORMAL. En: EL ECUADOR EN LA ENCRUCIJADA: CRISIS, EMPLEO Y DESARROLLO, BIBLIOTECA DE CIENCIAS SOCIALES, 11. CORPORACION EDITORA NACIONAL, Quito, 1986, pp. 259-272.

Reflexiona en torno al proceso de industrialización seguido en el país, revelando las causas por las que el desarrollo industrial ha sido incapaz de contribuir a solucionar los problemas del desempleo y subempleo. Al respecto señala que el escaso aporte de la industria al empleo, obedece fundamentalmente a una equivocada política de fomento, que a privilegiado el uso intensivo de capital sobre la fuerza de trabajo. Además realiza algunas apuntes en torno al denominado sector informal y empleo, y su relación con el moderno o formal.

D-INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

279 479 L.819.1. Est.4.E.

CAMBIOS EN EL MERCADO DE TRABAJO Y PRECARIZACION DEL EMPLEO. En: SEMINARIO INTERNACIONAL "CRECIMIENTO CON EQUIDAD, POLITICAS MACROECONOMICAS EN AMERICA LATINA".CEPLAES, Quito, 1990, 18 p.

Se analizan los cambios y comportamientos a nivel de la estructura del empleo y del mercado de trabajo, donde advierte el surgimiento de un elevado número de asalariados del sector moderno capitalista, que trabajan bajo modalidades de contratación que se alejan de la normatividad legal e institucional. Concretamente, se refiere a aquellos asalariados que trabajan de manera intermitente u ocasional, sin el amparo de la legislación laboral y de la seguridad social. Es así como advierte que el problema social no solamente es la insuficiente demanda de empleo, sino la falta de empleos adecuadamente remunerados. Se compone de los siguientes temas: El crecimiento del empleo abierto; migración y

expansión de la económica informal; pérdida de importancia de la PEA asalariada; deterioro del salario real; la expansión de formas precarias de trabajo.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-MIGRACION; D-SALARIOS.

PLACENCIA, María Mercedes.
280 016 L.634.1. Est.4.E.

PROYECTO DE APOYO A MICROEMPRESARIAS DEL SIU DE GUAYAQUIL. CEPESIU, Guayaquil, 1987, 53 p.

En una primera parte se expone los resultados del Programa de Apoyo a Microempresarias de Guayaquil, que lo desarrolla CEPESIU. Tiene como objetivo fundamental implementar un programa de promoción integral en cuanto a capacitación, asesoría y canalización de crédito, orientado a las microempresarias del programa. Posteriormente, en forma descriptiva se presentan los resultados obtenidos en una encuesta aplicada a 200 pequeñas unidades, dedicadas básicamente a actividades de comercio. Finalmente hace algunas conclusiones en torno al programa de promoción y en torno a la investigación misma. Adjunta algunos anexos estadísticos.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-MICROCOMERCIO; D-CAPACITACION AL SIU; D-MUJER EN EL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-DATOS PRIMARIOS.

281 098 L.605.1. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL URBANO EN EL ECUADOR. En: ECONOMIA, 85. IIE-UC, Quito, 1988, pp. 9-29.

Trata de sistematizar algunos elementos para la comprensión del sector informal en el Ecuador a partir del marco conceptual del PREALC y de Carbonetto. Presenta un ensayo sobre la génesis y conformación del SIU y algunos datos sobre sus características. Finalmente presenta algunos lineamientos de políticas y estrategias para la promoción del SIU. Existe otra publicación del mismo texto, ver la ref. No.173-L.623.7, No.202-L.630.3.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-SUBEMPLEO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-PREALC; D-CARBONETTO, DANIEL.

282 173 L.623.7. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL URBANO EN EL ECUADOR. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL - OIT - PUCE.G, Guayaquil, 1978, pp. 91-106.

El texto es una reproducción de otros ya comentados en esta bibliografía. Ver el resumen respectivo en las refs. No. 098-L.605.1, No. 202-L.630.3.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-CARBONETTO, DANIEL; D-PREALC; D-APOYO A LA MICROEMPRESA.

283 185 L.693.4. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL URBANO. NOTAS ACERCA DE SU GENESIS Y FUNCIONAMIENTO. En: ECUADOR DEBATE, 11.CAAP, Quito, 1986, pp. 93-103.

Expone algunos elementos para la comprensión del surgimiento del SIU y de sus características; estos elementos tienen su base en datos oficiales y del PREALC. Al final

incluye algunos elementos para el diseño de políticas de apoyo al SIU. Existe otras publicaciones del mismo texto, ver la ref. No.212-L.703.4.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-MICROEMPRESA; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-PREALC; D-CARBONETTO, DANIEL.

284 202 L.630.3. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL URBANO EN EL ECUADOR. En: DIFUSION ECONOMIA, 1. IIEP-UG, Guayaquil, 1987, pp. 57-77.

Este trabajo ha sido reproducido por otras publicaciones incluidas en esta bibliografía. Ver las refs. No.173-L.623.7, No.98-L.605.1.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-CARBONETTO, DANIEL; D-PREALC.

285 212 L.703.4. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL URBANO. NOTAS ACERCA DE SU GENESIS Y FUNCIONAMIENTO. En: POBLACION, MIGRACION Y EMPLEO EN EL ECUADOR. ILDIS, Quito, 1988, pp. 305-318.

Este texto ha sido editado en otras publicaciones incluidas en esta bibliografía. Consultar en la ref. No.185-L.693.4.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-CARBONETTO, DANIEL.

286 267 L.738..6. Est.4.A.

CAPACITACION Y CREDITO PARA MICROEMPRESARIAS. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL. TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp. 171-183.

Partiendo del reconocimiento de que el crédito y la capacitación constituyen los principales problemas para el desarrollo de las actividades del SIU; la autora, evalúa la necesidad de desarrollar acciones de este tipo, que beneficien sobre todo a la mujer pobre. Para ello examina en forma breve los contenidos y alcances de los programas de promoción microempresarial que son desarrollados por el Centro de Promoción y Empleo para el Sector Informal (CEPESIU) y la Fundación Guayaquil. Para la autora, el SIU nace bajo la exigencia de sobrevivencia, y frente a la carencia de una alternativa formal de trabajo; por lo que la población pobre y carente de capital, autocrea actividades de producción o servicios para subsistir.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-CAPACITACION AL SIU; D-MUJER EN EL SIU; D-MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

287 275 L.739.1. Est.4.A.

EL UNIVERSO PRODUCTIVO INFORMAL. ESTUDIO DE CASO EN UN BARRIO DE GUAYAQUIL. En: ECUADOR DEBATE, 7. CAAP, Quito, 1985, pp. 115-141.

Presenta los resultados de una investigación socio-económica empresarial realizada en 23 unidades de producción, comercio y servicios, de la ciudad de Guayaquil. El objeto de la investigación es realizar un diagnóstico de la situación de las unidades económicas del área marginal de la ciudad con fines de desarrollar acciones de apoyo. Así, de manera descriptiva se presente una síntesis de los resultados, especificando las características socio-económicas y las modalidades de gestión productiva de las unidades microempresariales.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-BARRIOS POPULARES; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA.

288 294 L.750.2. Est.4.E.

QUE MISMO ES LA ECONOMIA INFORMAL. A PROPOSITO DE "EL OTRO SENDERO". s.e., s.l., s.f., 16 p.

Comenta el prólogo de Vargas Llosa al libro de Hernando de Soto "El Otro Sendero". Sostiene principalmente que no es riguroso hacer de la informalidad sinónimo de la ilegalidad. Luego presenta algunos enfoques con los que se ha tratado de entender el fenómeno del SIU: el del PREALC-OIT y el del excedente estructural de mano de obra. Finalmente propone algunos lineamientos para la elaboración de políticas hacia el SIU.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DE SOTO, HERNANDO; D-ECONOMIA INFORMAL; D-PREALC; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-SUBEMPLEO.

289 335 L.774.11. Est.4.A.

LA PROMOCION EN EL SIU ECUATORIANO: EL CASO DEL PROGRAMA DE APOYO A LA MICROEMPRESA EN GUAYAQUIL. En: EL SECTOR INFORMAL URBANO EN LOS PAISES ANDINOS. ILDIS-CEPESIU, s.l., 1987, pp. 275-301.

Expone la experiencia de apoyo a los microempresarios de Guayaquil (Mapasingue), desarrollada por CEPESIU, a través del Programa de Apoyo a microempresa (PAME). Este programa contempló acciones de diagnóstico, capacitación asesoría, y canalización de crédito. Comienza haciendo algunas reflexiones en torno a las interpretaciones del autoempleo o autocreación de pequeñas unidades de producción como estrategias de sobrevivencia, ante la incapacidad del sector moderno o formal para generar puestos de trabajo.

D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-CAPACITACION AL SIU.

PORTES, Alejandro.
290 281 L.743.1. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL DE LA ECONOMIA. En: SERIE: TEORIA Y REALIDAD. 1. IIEP-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1986, pp. 5-23.

Ver el resumen del mismo texto en No. 047-L.622.2 y No. 285-L.228.1, mismo que ha sido corregido y aumentado.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTADO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO.

291 449 L.837. Est.4.D.

LA ECONOMIA INFORMAL ¿NUEVA MODALIDAD DE DESARROLLO ECONOMICO? En: SERIE CONFERENCIAS. 3. FLACSO, Quito, 1989, 31 p.

Aporta nuevos elementos al debate del denominado sector informal urbano o informalidad. Concretamente se propone clarificar conceptualmente al fenómeno y reflexionar sobre los alcances que tiene. Para Portes, el proceso de institucionalización de actividades económicas se frena y dejan de crecer a expensas de un nuevo modelo de redes horizontales y de burocracias no verticales, que al parecer es más eficiente en producción y organización económica. Por otra parte va a sostener que la informalidad no es un fenómeno impulsado solamente por la pobreza, sino que inclusive, es impulsado por el gran capital que se recrea y se reproduce en estas formas de producción para defender y conservar elevados índices de rentabilidad; además va a manifestar que este fenómeno no sólo se desarrolla en los países periféricos o subdesarrollados, sino también en los países centrales e incluso en el socialismo. Así mismo manifiesta que no se trata de un fenómeno nuevo, sino que las viejas actividades mercantiles tienden a recrearse y reproducirse en la época actual. Las temáticas son: Qué es la económica informal; el crecimiento de la económica informal; la económica informal en los países desarrollados; causas que generan la económica informal; efectos del proceso de

informalización y, preguntas y desafíos. Además, este documento contiene una introducción cuya autoría pertenece a Francisco Enríquez.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ECONOMIA INFORMAL.

PRADO, Antonio.
292 150 L.675. Est.4.C.

INVESTIGACION DE LA ARTESANIA EN LA COMUNIDAD URBANA DE LA MAGDALENA. ESCUELA NACIONAL DE SERVICIO SOCIAL, Quito, 1965, 107 p.

El estudio se realizó en 1965; tiene como base de análisis una encuesta aplicada a la comunidad urbana de la Magdalena de ese entonces. Pretende averiguar y conocer las causas determinantes por las que los artesanos de aquella comunidad se habían estancado o simplemente no se habían desarrollado. Está compuesto por cuatro capítulos: Generalidades, donde se hace una reseña histórica de la artesanía y se enfocan algunos aspectos relacionados con el código de trabajo, legislación laboral y otras leyes; en el segundo, se hace un análisis de la artesanía y de las características propias de la comunidad; en el tercero se analizan los resultados de la encuesta, y en el cuarto se se exponen las principales conclusiones del estudio.

D-ARTESANIA; D-BARRIOS POPULARES; D-LEGISLACION SOBRE MICROEMPRESA.

PREALC.
293 290 L.751. Est.4.A.

EL MERCADO DE TRABAJO EN LA ACTUAL COYUNTURA: ANALISIS DEL PREALC. En: DIFUSION ECONOMICA, FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL. Guayaquil, 1983, pp. 81-96.

Analiza brevemente los efectos de la crisis económica sobre el empleo y salarios en los mercados de trabajo de América Latina a 1984; además hace un breve análisis sobre las políticas de ajuste, aplicadas para superar este problema. En este análisis se puede advertir el deterioro de las condiciones de los mercados de trabajo de los países del área, así por ejemplo, los datos demuestran que con respecto a 1970 y 1980 las tasas de desempleo y subempleo incluso en los países desarrollados se incrementaron y las remuneraciones en promedio cayeron para 1983.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-SALARIOS; D-CRISIS ECONOMICA; D-POLITICA ECONOMICA; D-PREALC.

294 496 L.851.2. Est.4.E.

PROGRAMAS DE FORMACION-EMPLEO PARA JOVENES. ELEMENTOS PARA UNA DISCUSION EN ECUADOR En: EMPLEO JUVENIL Y CONTRATOS DE APRENDIZAJE DE PRACTICA PROFESIONAL.Quito, 1990, 100 p.

En este documento se plantea un análisis sobre las perspectivas de empleo para jóvenes en el sector moderno urbano del Ecuador. Concretamente, proponen planteamientos de discusión sobre los contratos de aprendizaje y de práctica profesional dirigidos a jóvenes de ambos sexos, entre 15 y 24 años. De acuerdo al planteamiento, estos contratos son la expresión jurídica de programas de formación de empleo, dirigidos a aumentar y nivelar la participación de los jóvenes en el mercado de trabajo y capacitarlos de acuerdo al requerimiento de las empresas, sin pretender entrar en competencia con los trabajadores adultos. El trabajo, comienza realizando un diagnóstico sobre la situación de los jóvenes, en cuanto a niveles de empleo y desempleo, también expone algunas experiencias que sobre esta materia han sido desarrollados en otros país, recogiendo los planteamientos de los actores sociales, posteriormente y en base a lo anterior propone algunos elementos y sugerencias suceptibles de ser aplicadas en el país, identificando los beneficiarios, las modalidades de formación-empleo, la necesidad de revisar la legislación laboral, entre otros elementos. Al final del documento se adjunta un anexo en el que se encuentran las recomendaciones 60 y 136 de la OIT respecto a la formación y empleo de jóvenes.

D-EMPLEO; D-TRABAJO TEMPRANO; D-CAPACITACION TECNICA.

PRIETO, Mercedes.
295 188 L.693.7. Est.4.A.

CAMBIOS EN LA COMPOSICION DEL EMPLEO FEMENINO EN LA CIUDAD DE QUITO. En: ECUADOR DEBATE, 11. CAAP, Quito, 1986, pp. 155-167.

A partir de la información empírica sobre el empleo de la mujer en la ciudad de Quito, levantada por el IIE-UC, discute algunos aspectos vinculados con la segregación de la mujer en el mercado de trabajo urbano, también revisa algunos planteamientos teóricos sobre el papel del trabajo femenino en el capitalismo.

D-EMPLEO; D-MUJER; D-MERCADO DE TRABAJO; D-ECONOMIA DOMESTICA.

PUCE.G.
296 233 L.713. Est.4.A.

PROGRAMA DE ASISTENCIA A LA MICROEMPRESA. En: EL MICROPRODUCTOR, 3. PUCE.G, Guayaquil, 1987, 32 p.

En la primera parte de este documento se expone el contenido del Programa de Asistencia Integral a Microempresas (PAIM), que tiene el financiamiento del MTRH a través de UNEPROM; tiene como objetivos dar apoyo a las microempresas con capacitación, asesoría y canalización de crédito. En la parte segunda, se exponen las tareas, objetivos, conclusiones y recomendaciones realizadas en el Seminario Internacional sobre el Sector Informal Urbano.

D-MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-CAPACITACION AL SIU.

QUESADA, Milton.
297 197 L.701. Est.4.A.

DINAMICA DEMOGRAFICA DE LA PROVINCIA DEL AZUAY. En: REVISTA IDIS, 19. IDIS-UNIVERSIDAD DE CUENCA, Cuenca, 1988, pp. 19-119.

En base a los datos de los censos de población realizados en el Ecuador en el período comprendido entre 1952 y 1982, pretende esbozar de manera general el comportamiento demográfico de la provincia del Azuay. Para ello realiza una selección de variables e indicadores que permiten apreciar los cambios demográficos ocurridos en esta provincia durante el período señalado. En esta perspectiva, el primer capítulo hace referencia al crecimiento de la población y a sus componentes demográficos (fecundidad, mortalidad y migración); el segundo, trata sobre los cambios estructurales de la población del Azuay según edad y sexo; en el tercero, se analiza la redistribución espacial de la población en la provincia del Azuay que tiene relación con los cambios en las diferentes unidades administrativas que conforman la provincia. Se incluye algunos anexos estadísticos sobre población.

D-DEMOGRAFIA; D-POBLACION; D-MIGRACION.

RIBADENEIRA, Juan Carlos.
298 080 L.603.4. Est.4.A.

REPRODUCCION Y SECTORES POPULARES: REDES DE INTERCAMBIO EN SAN CARLOS ALTO. En: FAMILIA Y TRABAJO EN LA CIUDAD ANDINA. CAAP, Quito, 1987, pp. 123-170.

Trata sobre la problemática de las redes de intercambio no mercantil con fines de apoyo y solidaridad, que constituyen un elemento importante en la sobrevivencia de las clases populares. El análisis parte de un estudio de un conjunto de barrios periféricos de Quito, enfoca las diferentes instancias que participan en la reproducción de la fuerza de trabajo urbana.

D-ECONOMIA DOMESTICA; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-SECTORES POPULARES; D-BARRIOS POPULARES; D-DATOS PRIMARIOS.

299 191 L.695.1. Est.4.A.

CRISIS Y ALIMENTACION EN LOS BARRIOS POPULARES: EL CASO SAN CARLOS ALTO. En: ECUADOR DEBATE, 9. CAAP, Quito, 1985, pp. 221-241.

Analiza la incidencia del deterioro del salario real y de la crisis en general sobre la reproducción de la fuerza de trabajo, particularmente, en la alimentación o hábitos dietéticos de los habitantes de los barrios populares del Bosque, San José, Santa Anita, Lotización Almeida y Singuna del Cerro. También estudia los comportamientos que adopta la población para enfrentarla. Advierte que los cambios operados en la distribución del ingreso y el acceso diferenciado a una oferta creciente de alimentos semi-elaborados, han alterado las pautas del consumo, sobre todo, la de los pobladores de más bajos ingresos.

D-CRISIS ECONOMICA; D-NECESIDADES BASICAS; D-INGRESOS; D-BARRIOS POPULARES; D-EMPLEO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA.

RIVERA VELEZ, Fredy.
300 282 L.742. Est.4.A.

GUANGUDOS: IDENTIDAD Y SOBREVIVENCIA. OBREROS INDIGENAS EN LAS FABRICAS DE OTAVALO. En: CUADERNO DE DISCUSION POPULAR. 20. CAAP, Quito, 1988, p. 107.

Realiza un análisis sobre la situación económica y social de los obreros indígenas de Otavalo en su relación con las fábricas textiles de la región. Plantea que la relación salarial a la que están vinculados los indígenas no conduce, necesariamente, a procesos marcados de proletarización ni a la pérdida de la identidad étnica. Revisa el proceso de desarrollo de la industria textil en Otavalo, la vinculación de las comunidades indígenas con dicha industria y la reproducción de los obreros. Finalmente haçe algunas consideraciones sobre la proletarización e identidad social.

D-PROLETARIADO; D-OBREROS; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-IDENTIDAD SOCIAL; D-INDUSTRIA; D-INDIGENAS; D-MERCADO DE TRABAJO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-SALARIOS.

RODRIGUEZ, Nélson.
301 101 L.605.4. Est.4.A.

LOS MIGRANTES, LAS CLASES SOCIALES Y LA ACUMULACION CAPITALISTA EN QUITO. En: ECONOMIA, 85. IIE-UC, Quito, 1988, pp. 73-99.

Contiene una síntesis de los resultados obtenidos en la investigación: Migración a la Ciudad de Quito... auspiciada por el CONUEP. Presenta datos sobre la distribución ocupacional de los inmigrantes, su procedencia, los ingresos que obtienen y lugar de trabajo, también analiza las características de la migración temporal y definitiva.

D-MIGRACION; D-EMPLEO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-SUBEMPLEO; D-INGRESOS.

302 181 L.692. Est.4.C.

MIGRACION A LA CIUDAD DE QUITO, MERCADOS DE FUERZA DE TRABAJO Y SALARIOS: UNA ESTRATEGIA DE SOBREXPLOTACION CAPITALISTA. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1987, 494 p.

Constituye el informe final del Proyecto de Investigación "Migración a la Ciudad de Quito Mercado de Fuerza de Trabajo y Salarios .."; se presenta en tres tomos. En el primero, en forma más descriptiva que analítica, se exponen los resultados de la investigación, que tuvo como fuente de información principal una encuesta realizada en Quito durante la ejecución del Proyecto. En el primer capítulo se analiza la estructura poblacional de Quito, buscando establecer las relaciones con el proceso migracional; en el segundo, se establecen las características básicas del mercado laboral de Quito; en el tercero, se exponen las relaciones encontradas entre trabajo productivo e improductivo, migraciones y clases sociales; en los capítulos IV,V,VI se analizan las relaciones entre la estructura del mercado laboral y las migraciones; en los siguientes (VII y VIII) se analiza la procedencia y tipología de la población activa inmigrante en relación con el mercado laboral; en último capítulo, se estudian las formas de reproducción que adoptan

los migrantes. En el segundo tomo, se exponen los principales lineamientos teóricos y metodológicos que guiaron la investigación. Sostiene que el papel de la migración es el de servir de fuente que nutre al EIR urbano, discrepando así, con la posición de José Nun; rescata, en cambio, a Cardoso quien sostiene que la superpoblación relativa o EIR es funcional al sistema capitalista y cumple el papel de deprimir los salarios. En el tercer tomo, se encuentran una serie de cuadros estadísticos.

D-MIGRACION; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-DESEMPLEO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-CLASES SOCIALES; D-SALARIOS; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-DATOS PRIMARIOS; D-CUESTIONARIO DE ENCUESTA.

303 190 L.694. Est.4.A.

MIGRACION A LA CIUDAD DE QUITO, EMPLEO Y SALARIOS. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1988, 128 p.

Es un resumen de los resultados del proyecto de investigación: Migración a la Ciudad de Quito, Mercados de Fuerza de Trabajo y Salarios, una Estrategia de Sobrexplotación Capitalista. Se centra en estudiar la incidencia del proceso migratorio o de los migrantes en la estructuración del mercado de trabajo de Quito, las formas de reproducción y la influencia que ejerce el ejército industrial de reserva o la superpoblación relativa sobre los salarios. En el primer capítulo se habla sobre la migración en general, en el segundo sobre los migrantes y la participación de estos en el mercado laboral de Quito y en el tercero se hace un análisis sobre la explotación a los trabajadores migrantes y la extracción de plusvalor. Los resultados de la investigación referida pueden ser consultados en la ref. No.181, L.696.

D-MIGRACION; D-MERCADO DE TRABAJO; D-SALARIOS; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA.

304 494 L.850. Est.4.D.

LA SUBSUNCION DEL TRABAJO AL CAPITAL Y LA ESTRUCTURA DEL MERCADO DE LA FUERZA DE TRABAJO. En: V ENCUENTRO DE HISTORIA Y REALIDAD ECONOMICA Y SOCIAL DEL ECUADOR. Cuenca, 1986, 31 p.

Es una avance del proyecto de investigación "Migración a la Ciudad de Quito, Mercados Fuerza de Trabajo y Salarios....." (Ver resumen del informe final en No. 181-L692-Est.4.C), en el que se presenta una propuesta metodológica para explicar las relaciones entre el mercado laboral, reproducción de la fuerza de trabajo y plusvalía. En concreto, pretende explicar el modo como se articulan las formas precapitalistas de producción en el proceso de acumulación y extracción de plusvalía, sosteniendo al respecto que las formaciones precapitalistas sirven de condición material para la conformación del ejército industrial de reserva, que garantiza la extracción de plusvalía y asegura la permanente renovación de fuerza de trabajo desgastada.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO.

ROIG ALSINA, Horacio.
305 137 L.665. Est.4.C.

SECTOR INFORMAL URBANO: EL CASO DE LOS VENDEDORES AMBULANTES. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS - UNIVERSIDAD CATOLICA, Quito, 1985, 120 p.

Sostiene que los procesos de modernización y urbanización provocaron ciertas influencias en los sectores de la económica, así, manifiesta que como consecuencia de estos procesos, el sector agrario se desarticuló, incidiendo consiguientemente en el fenómeno migracional campo-ciudad, a esto sumado el alto índice de crecimiento poblacional provoca lo que denomina la hiperurbanización, sobre todo en los dos polos de desarrollo más importantes, Quito y Guayaquil. Igualmente manifiesta que la heterogeneidad estructural con que creció la económica provocó también heterogeneidad en la demanda de fuerza de trabajo, aquella que se vincula al sector moderno y otra que no ha sido absorbida. Señala que esta última, se ha articulado a actividades con

características de baja productividad, baja inversión, inestabilidad y bajos ingresos. En esta perspectiva, se propone estudiar una parte o sector de la población que se dedica a actividades de comercio, concretamente, los trabajadores ambulantes. Está dividido en cuatro capítulos, en el primero, se hace una caracterización del SIU; en el segundo, analiza las variables determinantes en la conformación del SIU; en el tercero, en base a un estudio de caso, realiza un análisis socio-económico de los vendedores ambulantes; en el cuarto, presenta algunas conclusiones y analiza las perspectivas del sector.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-COMERCIO AMBULANTE; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO; D-MIGRACION; D-MERCADO DE TRABAJO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-DATOS PRIMARIOS.

ROJAS, Guadalupe.
306 186 L.693.5. Est.4.A.

EL COMERCIO MINORISTA EN GUAYAQUIL, SU PROBLEMATICA SOCIO-ECONOMICA Y FORMAS DE ORGANIZACION. En: ECUADOR DEBATE, 11. CAAP, Quito, 1986, pp. 105-139.

Expone algunos elementos que permiten la comprensión de la realidad social en que se desenvuelven los comerciantes minoristas de la ciudad de Guayaquil. Presenta datos sobre el origen y la condición migratoria de esos comerciantes, nivel educativo, condiciones habitacionales y antecedentes ocupacionales. Sobre la actividad misma, analiza la situación legal, las características del mercado, el capital invertido, las fuentes de financiamiento, la situación laboral, y las condiciones económicas de la actividad. Finalmente analiza las formas de organización de los comerciantes minoristas.

D-MICROCOMERCIO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-ORGANIZACION POPULAR; D-DATOS PRIMARIOS.

ROJAS, Guadalupe; SAMANIEGO, Pablo.
307 361 L.781. Est.4.D.

LA ARTESANIA COMO FORMA DE PRODUCCION: UN ACERCAMIENTO METODOLOGICO CONCEPTUAL. INSOTEC, Quito, 1987, 34 p.

Discute la concepción de la artesanía como forma de producción, tratando de sustentar una posición metodológica para una división de la manufactura en estratos; por otro lado desechan el concepto de microempresa para designar a las unidades de producción artesanales. Comienza definiendo algunos elementos que sustentan la propuesta de dividir la manufactura en estratos; luego, discuten la concepción de la microempresa y la conveniencia de usar el concepto de artesanía para designar a esta forma de producción; posteriormente, analizan el concepto de artesanía y las distintas subformas que se desarrollan al interior de este estrato; en una quinta parte, sustentan la forma cómo el concepto de sector informal puede enriquecer al concepto de artesanía; en la sexta, se define cuantitativamente a la pequeña, mediana y gran industria; posteriormente, desde un marco histórico estructural, justifican la pertinencia del concepto de artesanía para designar esta forma de producción; en otro punto se analiza la relación entre el sector artesanal y las grandes empresas y la importancia de la artesanía en la estructura económica; finalmente proponen algunas recomendaciones metodológicas en torno a la concepción de la artesanía.

D-ARTESANIA; D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INDUSTRIA.

ROMERO, Jorge.
308 126 L.653. Est.4.C.

ANALISIS Y EVALUACION DE LA EFICIENCIA Y CONDICIONES SOCIO-ECONOMICA DE LAS INSTITUCIONES DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1984, 227 p.

Busca analizar las incidencias que han tenido algunas instituciones consideradas de apoyo a la pequeña industria y artesanía. En este marco, en la primera parte se hace un corto estudio histórico y conceptual de estas instituciones, entre ellas el BC, MICEI, CENAPIA, CENDES, OCEPA, BNF, CFN, COFIEC, FODERUMA, entre otras. Además, en esta parte se hace un breve análisis sobre la importancia de la pequeña empresa y artesanía en la generación de puestos de trabajo e ingresos. En la segunda, se realiza un

breve diagnóstico sobre el trabajo y apoyo de estas instituciones en favor del sector microempresarial, además, se realiza un análisis sobre la participación del sector en la económica. En la tercera, se estudia la participación del Gobierno en la promoción y apoyo a la pequeña industria. En el capítulo cuarto, se hace un sucinto análisis y evaluación, sobre el impacto del apoyo y sobre los mecanismos utilizados para el fomento y desarrollo del sector, además se hacen algunas conclusiones y recomendaciones. Se anexa copia de la ley de fomento a la pequeña industria y artesanía.

D-INSTITUCIONES DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-ARTESANIA; D-CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA.

ROMERO, María; HIDROBO, Patricia; OCHOA, Marcia.
309 134 L.660. Est.4.C.

SURGIMIENTO DEL SECTOR INFORMAL URBANO EN EL ECUADOR: CASO ESPECIFICO DEL GRUPO DE LAVANDERAS DE LA CIUDAD DE QUITO. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CATOLICA, Quito, 1983, 82 p.

Pretende conocer las características y condiciones socio-económicas de aquellas personas que desarrollan actividades relacionadas con la prestación de servicios, específicamente las de un grupo social de mujeres dedicadas al lavado y secado de ropa en las lavanderías públicas de Quito, que por sus características y condiciones de trabajo, se enmarcan en lo que constituye el llamado sector informal urbano. En el primer capítulo, se hace un estudio teórico conceptual del objeto de estudio; en el segundo, se analizan los datos obtenidos en una encuesta realizada a un grupo de lavanderas; en el tercero, en base a los datos obtenidos se hace un análisis socio-económico de este grupo social, además se examinan las perspectivas de acción del trabajo social como actividad profesional, dirigidas a este grupo. Se incluye un anexo de cuadros y otro de historias de vida del grupo de lavanderas entrevistadas.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-SUBEMPLEO; D-TRABAJO SOCIAL; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-MUJER EN EL SIU; D-HISTORIAS DE VIDA; D-CONDICIONES DE VIDA; D-DATOS PRIMARIOS.

ROSALES, Mario.
310 043 L.621.2. Est.4.E.

LOS GRUPOS POBRES, UNA PRIMERA APROXIMACION. CEPLAES, Quito, 1981, 15 p.

Plantea que existe una estrecha ligazón entre pobreza y desarrollo del capitalismo periférico. Los grupos pobres son aquellas personas que no logran una satisfacción adecuada de sus necesidades básicas como, alimentación, vestuario, vivienda, salud y educación. Utiliza estos indicadores para analizar brevemente la situación de los grupos pobres del campo y urbanos. Concluye señalando que hacia 1975, aproximadamente el 60 por ciento de la población ecuatoriana estaba dentro del grupo de los pobres.

D-POBREZA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-INGRESOS; D-NECESIDADES BASICAS.

311 448 L.602.3. Est.4.E

CRECIMIENTO ECONOMICO, URBANIZACION Y POBREZA. En: ECUADOR: EL MITO DEL DESARROLLO. EL CONEJO-ILDIS, Quito, 1982, pp. 131-155.

Analiza la dinámica de la económica urbana y la situación de la pobreza en la década de los setenta, caracterizada por el auge petrolero y mayor crecimiento económico. Al respecto va a distinguir tres sectores claramente diferenciados, un moderno o capitalista caracterizado por un alto nivel tecnológico y poca utilización de mano de obra, un sector tradicional, con poco uso de capital y mayor utilización de fuerza de trabajo y el sector estatal o de la administración pública. Igualmente, la rama industrial va estar conformada por un estrato fabril y un estrato artesanal; en el primero van a predominar las relaciones capitalistas, y en el segundo la alta absorción de mano de obra. Por otro lado, Rosales, haciendo un análisis de la evolución de los ingresos de la población va a concluir señalando que los ingresos de los grupos pobres tienen una tendencia a deteriorarse, no así, los ingresos de los grupos medios y ricos que tienden a incrementarse. Finalmente va ha concluir señalando que por el grado de desarrollo alcanzado, el país tiene que

plantearse la erradicación de la pobreza, encontrando la dificultad en la falta de representación social y política de los grupos pobres.

D-POBREZA; D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-INGRESOS; D-INDUSTRIA.

ROSERO, Luis.
312 071 L.601.9. Est.4.E.

EL SECTOR MICROPRODUCTOR E INFORMAL URBANO EN GUAYAQUIL. En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE-IIE.PUCE-MTRH-FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987, 25 p.

Intenta explicar la lógica del funcionamiento de las pequeñas unidades de producción, conocer las características y respuestas que ofrece el sector frente a la problemática del empleo y conocer los modos de articulación del llamado SIU al mercado de productos y de capital. El marco teórico se fundamenta en la teoría del excedente estructural de fuerza de trabajo y del sector informal como variable de ajuste frente a la problemática ocupacional. El contenido temático es el siguiente: introducción; magnitud, estructura y localización del sector microproductor; principales características del sector microproductor; nivel y característica de la demanda de trabajo; ingresos y remuneraciones; participación en los mercados de bienes de capital; estrategias económicas de las microempresas de producción y conclusiones. Existe otra edición, ver la ref. No. 174-L.623.8.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-SALARIOS.

313 107 L.747.1. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL (MARGINAL) EN LA ECONOMIA. En: LA ECONOMIA ECUATORIANA AL MOMENTO Y SUS PROYECCIONES. UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL-COLEGIO DE ECONOMISTAS DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1989, pp. 113-128.

Tiene por objeto presentar una visión general sobre el sector informal en el Ecuador, sus características, origen y evolución, distribución, localización y estructura, las condiciones de empleo, y las políticas de apoyo hacia este sector. Trata de analizar al sector informal como fenómeno económico, para ello utiliza algunas evidencias empíricas existentes.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-EMPLEO; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

314 122 L.649.1. Est.4.E.

LAS MICROEMPRESAS Y EL SUBEMPLEO EN GUAYAQUIL. SINTESIS DE LOS PRINCIPALES RESULTADOS DE INVESTIGACION. CENTRO DE INVESTIGACIONES ECONOMICAS-PUCE.G, Guayaquil, 1987, 19 p.

La investigación se inscribe en la noción del excedente estructural de la fuerza de trabajo. Especificamente trata de analizar la importancia del sector microempresarial en cuanto generación de empleo e ingresos, en la ciudad de Guayaquil. La fuente de la investigación constituye una encuesta realizada a 500 unidades de producción o microempresas. En este marco, se hace un estudio del problema del empleo, de las características de las microempresas, de la generación de empleo e ingresos, de las condiciones de trabajo y de la participación de las microempresas en los mercados de bienes y de capital. Por último se hacen algunas conclusiones, se llega a considerar que el 17 por ciento de la PEA de Guayaquil la constituyen los trabajadores de las microempresas, de los cuales, una gran mayoría están en condiciones de subempleo por ingresos. Existe otra publicación, ver No. 207-L.630.8; No. 232-L.712.

D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-INGRESOS; D-ARTESANIA.

315 174 L.623.8. Est.4.E.

EL SECTOR MICROPRODUCTOR E INFORMAL URBANO EN GUAYAQUIL. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-PUCE.G-OIT, Guayaquil, 1987, pp. 107-127.

El mismo texto ha sido reproducido en otro documento. Ver ref. L.601.9, No.71

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-SALARIOS.

316 176 L.623.10. Est.4.E.

ACTUALIDAD Y PERSPECTIVAS DEL APOYO FINANCIERO A LA MICROEMPRESA. PARTE I. DIAGNOSTICO. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL-PUCE.G-OIT, Guayaquil, pp. 145-152.

Presenta un breve diagnóstico sobre las condiciones de financiamiento al sector microempresarial, para ello se basa en información de Quito y Guayaquil. Analiza las fuentes de financiamiento oficial como privadas. Continúa exponiendo algunas recomendaciones, ver la ref. L.623.11, No.177.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-APOYO A LA MICROEMPRESA.

317 201 L.630.2. Est.4.A.

EL SECTOR MICROPRODUCTOR E INFORMAL URBANO EN GUAYAQUIL. En: DIFUSION ECONOMICA, 1. IIEP-UG, Guayaquil, 1987, pp. 27-55.

El mismo texto ha sido reproducido en otro publicación. Ver ref. No.071-L.601.9 y. No.174-L.623.8

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-APOYO A LA MICROEMPRESA.

318 207 L.630.8. Est.4.A.

LAS MICROEMPRESAS Y EL SUBEMPLEO EN GUAYAQUIL. En: DIFUSION ECONOMICA, 1.IIEP-UG, Guayaquil, 1987, pp. 163-182.

Presenta una síntesis de los principales resultados de una investigación sobre la estructura y el comportamiento del sector microempresarial referente al mercado de trabajo y de productos. Especificamente, analiza las respuestas que ofrece este sector a la problemática ocupacional de la ciudad de Guayaquil y de la generación de ingresos. El marco teórico de la investigación se inscribe en la noción del excedente estructural de mano de obra, que se explica por la insuficiente demanda de fuerza de trabajo y por las migraciones. Existe una conferencia con el mismo título, que pertenece al mismo autor, ver la ref. No.122-L.649; No.232-L.712

D-MICROEMPRESA; D-SUBEMPLEO; D-INGRESOS; D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-DATOS PRIMARIOS.

319 232 L.712. Est.4.A.

LAS MICROEMPRESAS Y EL SUBEMPLEO EN GUAYAQUIL. En: EL MICROPRODUCTOR, 2. PUCE.G, Guayaquil, 1987

En la primera parte de documento, se presenta una breve síntesis de los resultados del informe técnico de la investigación "Las microempresas y su importancia frente a la Problemática del Subempleo en Guayaquil". En esta síntesis señala la importancia de las microempresas en la generación de puestos de trabajo, las alternativas de empleo que crean y los problemas que enfrentan. En la segunda parte del documento, se exponen los objetivos, conclusiones y recomendaciones del Segundo Encuentro de Microempresarios

de Guayaquil. Este trabajo se encuentra publicado en otros textos, ver las refs. No.122-L.649; No.207-L630.8.

D-MICROEMPRESA; D-ARTESANIA; D-SUBEMPLEO; D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-INGRESOS.

320 259 L.736. Est.4.A.

LAS MICROEMPRESAS Y EL SUBEMPLEO EN GUAYAQUIL En: REVISTA. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS, 14. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1987, pp. 135-153.

Este trabajo ha sido reproducido en otras publicaciones. Ver las refs. No. 122-L.649; No.207-L.630; No.232-L.712.

D-MICROEMPRESA; D-SUBEMPLEO; D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-INGRESOS.

321 360 L.780. Est.4.D.

LAS MICROEMPRESAS Y SU IMPORTANCIA FRENTE A LA PROBLEMATICA DEL SUBEMPLEO EN GUAYAQUIL. CENTRO DE INVESTIGACIONES ECONOMICAS-PUCE.G, Guayaquil, 1986, 65 p.

Presenta los resultados del Proyecto de investigación "Las Microempresas y su importancia frente a la problemática del subempleo en Guayaquil". Con una visión descriptiva hace referencia fundamentalmente a la magnitud y características del sector microproductor y a la importancia de las microempresas en cuanto a la demanda o generación de empleo; en forma general también se analiza la participación de las microempresas en los mercados de insumos o materias primas, en el de productos, dinero y mercado de trabajo; además se establecen las relaciones de las microempresas con el sector moderno y las políticas de apoyo. En una primera parte se expone la metodología de la investigación; en la segunda presenta los resultados en torno a lo especificado; termina con algunas conclusiones. Al final se anexa una serie de cuadros estadísticos.

D-MICROEMPRESA; D-MERCADO DE TRABAJO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-SUBEMPLEO; D-INGRESOS; D-EMPLEO; D-SALARIOS; D-DATOS PRIMARIOS.

RUALES SAMANIEGO, Carmen.
322 151 L.676. Est.4.C.

PERSPECTIVAS DEL SECTOR METALMECANICO DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL ECUADOR. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CATOLICA, Quito, 1986, 306 p.

El objetivo del estudio es identificar las posibilidades, los mecanismos y políticas que permitan el desarrollo de la pequeña industria en la rama de la metal mecánica. Considera que la metal mecánica constituye una rama estratégica para el desarrollo industrial del país, porque, a parte de generar puestos de trabajo, posibilitaría el desarrollo tecnológico y abastecería bienes a la industria nacional. Se compone de los siguientes capítulos: Generalidades sobre la pequeña industria en el sector metalmecánico; aspectos legales y marco institucional; identificación de los factores de orden cuantitativo y cualitativo del sector metalmecánico de la pequeña industria; principales problemas que debe superar la pequeña industria metalmecánica; lineamientos para un proyecto de plan que permita la progresiva participación de la pequeña industria en la producción del sector metalmecánico; y conclusiones.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-METALMECANICA; D-EMPLEO; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-FOMENTO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INTEGRACION SUBREGIONAL; D-INVERSION EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA.

SACOTO, Roberto.
323 139 L.666. Est.4.C.

PAPEL QUE PUEDE JUGAR EL COMERCIO AMBULANTE EN EL PROCESO DE ACUMULACION EN UNA SOCIEDAD CAPITALISTA SUBDESARROLLADA. FACULTAD DE ECONOMIA - UNIVERSIDAD ESTATAL DE CUENCA, Cuenca, 1981, 81 p.

Pretende analizar la forma cómo el comercio ambulante contribuye al proceso de circulación de mercancías y a la reproducción ampliada del capital. También se plantea analizar las causas y fenómenos por los que un gran número de la población se dedica a ejecutar actividades relacionadas con el comercio ambulante; además, en forma breve estudia las causas del desempleo y subempleo. Se divide en los siguientes capítulos: la fórmula de la circulación de mercancías y de circulación del capital, sus interrelaciones; interrelación entre producción y reproducción ampliada en una económica subdesarrollada; interrelación entre producción y circulación de mercancías y su relación con la plusvalía; y relación del comercio ambulante con la superpoblación relativa.

D-COMERCIO AMBULANTE; D-ACUMULACION DE CAPITAL; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA.

SAENZ, Alvaro; MAURO, Amalia.
324 396 L.810. Est.4.D.

MIGRACION LABORAL EN EL AREA DE INFLUENCIA DE QUITO. En: INFORMES DE INVESTIGACION, s.n., s.e, Quito, 1980, 107 p.

Pretende caracterizar el fenómeno migracional diario que se produce desde las zonas y poblaciones cercanas a Quito, estableciendo los factores y condiciones que hacen que se produzcan estos desplazamientos diarios; a la vez, detectan los efectos de estos desplazamientos sobre el mercado de trabajo y el desarrollo urbano de Quito. Para este trabajo, se ha escogido nueve parroquias representativas del área de estudio, profundizando el análisis en tres de ellas (Calderón, Amaguaña y el Quinche). Esto, con el fin de examinar el fenómeno en su origen, es decir, en la relación campesina, para conocer los factores decisivos e influyentes en la expulsión de mano de obra y, establecer la incidencia de este fenómeno laboral sobre las condiciones de reproducción de la fuerza de trabajo familiar.

D-MIGRACION; D-FUERZA DE TRABAJO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-CAMPESINOS; D-DATOS PRIMARIOS.

SALAZAR, Jaime.
325 223 L.705.3. Est.4.A.

EL PAPEL DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL PROCESO DE INTEGRACION. En: POLITICAS ECONOMICAS, PERSPECTIVAS DE LA INDUSTRIALIZACION EN AMERICA LATINA Y LA INSERCION DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL PROCESO. INSOTEC, Quito, 1988, pp. 44-52.

Se resalta la importancia de la pequeña industria en las económicas nacionales y la necesidad de abrir una opción en el proceso de integración subregional y regional. Además, en base a las ventajas e instrumentos creados a partir de la aprobación del Protocolo de Quito, se exponen algunos lineamientos de la estrategia industrial y de la política subregional para la pequeña y mediana industria.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-INTEGRACION SUBREGIONAL; D-POLITICA INDUSTRIAL.

SAMANIEGO, Eduardo.
326 442 L.834.4. Est.4.A.

UNIDAD DE APOYO AL SECTOR INFORMAL. En: PROGRAMAS DE MICRO Y PEQUEÑA EMPRESA EN EL ECUADOR. INSOTEC, Quito, 1989, pp. 41-50.

Es una ponencia presentada en el encuentro de entidades públicas y privadas que trabajan con la microempresa en el Ecuador; en ésta, se presentan las líneas de acción del BEDE en favor de las pequeña unidades de producción o microempresas. En una primera parte, trata

sobre los aspectos institucionales y legales del banco; seguidamente, sobre los objetivos, políticas y ámbitos de acción; finalmente, se exponen los mecanismos a través de los cuales el BEDE implementará un programa de apoyo al denominado sector informal.

D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA.

SAMAR SALEM, Camilo.
327 152 L.677. Est.4.C.

LA PEQUEÑA INDUSTRIA CONFECCIONISTA COMO RESULTADO DEL DESARROLLO DE LOS TALLERES ARTESANALES. PUCE.UG, Guayaquil, 1987.

Con el objetivo de buscar el desarrollo de los pequeños talleres artesanales dedicados a la industria de la confección, trata de ubicar los problemas y dificultades por los que atraviesan estos centros de producción, sugiriendo algunas soluciones, sobre todo, en los campos de la producción, organización administrativa y políticas de ventas. Los capítulos que conforman el estudio son los siguientes: Breve análisis de la situación de los talleres artesanales de confección en Guayaquil; medidas a tomarse para lograr la efectividad productiva, administrativa y de ventas de los talleres artesanales; fuentes de financiamiento accequibles a la pequeña industria-ventajas y desventajas; y el entorno de la pequeña industria confeccionista en el Ecuador.

D-ARTESANIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-MICROEMPRESA.

SAN ILDEFONSO, Esmeralda.
328 390 L.806.2. Est.4.E.

LA MUJER EN EL SECTOR MEDIO: RELATO DE UNA EXPERIENCIA. En: SEMINARIO MUJER Y TRABAJO. CEPLAES-FONDO DE POBLACION DE LAS NACIONES UNIDAS, Quito, 1989, 9 p.

Expone los primeros resultados de un diagnóstico que tiene como objeto conocer la situación de un grupo de mujeres que trabajan en una entidad bancaria, con el fin de diseñar políticas dirigidas hacia el personal de esa institución. Para el cumplimiento de este objetivo, se planteó obtener las opiniones del personal jerárquico sobre la situación del personal femenino y la opinión de la totalidad de las mujeres sobre su situación.

D-MUJER; D-FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO.

SANDOVAL, Carlos.
329 455 L.838.6. Est.4.D.

LA CONSTRUCCION Y SUS IMPACTOS EN EL EMPLEO. En: CUADERNOS DE POLITICAS SOCIALES, 4. ILPES-ILDIS, Quito, s.f., pp. 117-130.

Analiza la importancia del sector de la construcción y sus efectos sobre el empleo. Comienza analizando el comportamiento del sector a partir de 1973, año en que se inician las exportaciones de petróleo, luego analiza la incidencia de la ejecución de diferentes proyectos de construcción, tales como de riego, vivienda y caminos vecinales, sobre la generación de empleo.

D-EMPLEO; D-INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCION.

SANGUINETTY, Jorge; BERRY, Albert; DE LA TORRE, Augusto.
330 037 L.617. Est.4.C.

A SMALL ENTERPRISE DEVELOPMENT PROGRAM FOR ECUADOR: ECONOMIC BACKGROUND PAPER. AID, Quito, 1985, 116 p.

Este documento, junto con otros dos, relativos a los aspectos de políticas institucionales, forman parte de una investigación auspiciada por la AID Ecuador, enfocadas hacia la definición de políticas orientadas al sector de las pequeñas empresas en el Ecuador. Aborda, desde el punto de vista económico, la importancia de la pequeña empresa en el desarrollo del Ecuador, el empresario y el contexto económico, el factor

trabajo, los flujos de crédito, áreas de políticas y de programas, el proceso de las políticas macroeconómicas y el sector de la pequeña empresa. Documentos mecionados pueden ser revisados en la referencia No.35-L.615 y No.36-L.616.

D-MICROEMPRESA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-POLITICA ESTATAL; D-CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-MERCADO DE TRABAJO; D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-AID.

SIERRA, Enrique.
331 229 L.709. Est.4.A.

ESTRATEGIAS Y POLITICAS DE EMPLEO. En: CUADERNOS DE DISCUSION, 3. ILDIS, Quito, 1988, 70 p.

Se exponen algunos lineamientos de políticas y estrategias para la generación de empleo. Formula tres alternativas de políticas de empleo, la primera, consiste en definir un esquema estratégico que oriente políticas y acciones dirigidas a incrementar el empleo productivo y a reducir el desempleo y subempleo; la segunda, por la gravedad del problema, es definir y aplicar políticas de empleo con objetivos limitados, orientados a resolver aspectos parciales o temporales del desempleo y subempleo y, la tercera, consiste en dejar el problema a las tendencias de la económica sin que el Estado intervenga. Entre las líneas para formular estrategias de empleo menciona las siguientes: retención de los jóvenes en el sistema educacional, ampliación de la capacitación y el reciclaje, reorientación de las tecnologías, masificación del arte, el deporte y la recreación, ampliación del año sabático y, fortalecimiento de la capacidad institucional para diseñar estrategias y políticas de empleo. Por último reconoce que el proceso de formulación y concreción de dichas políticas y estrategias demandan grandes inversiones y personal especializado en empleo.

D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-POLITICA DE EMPLEO.

SILVA, Martha; TORRES, Cecilia.
332 142 L.669. Est.4.C.

DESEMPLEO Y SUBEMPLEO EN EL SECTOR INFORMAL URBANO DEL ECUADOR EN EL PERIODO 1960-1984: LOS CASOS DE QUITO Y GUAYAQUIL. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1986, 149 p.

Analiza los problemas del subempleo y desempleo en el Ecuador, profundizando en las estrategias de sobrevivencia que adoptan una gran parte de la población de Quito y Guayaquil para subsistir. Respecto a la conformación del SIU, sostienen que los factores que más influyen son los procesos de urbanización y los migratorios. Se divide en los siguientes capítulos: las definiciones de desempleo, subempleo y sector informal urbano; el funcionamiento de la económica ecuatoriana y las causas estructurales del desempleo y subempleo en el período 1960-1984; el proceso de urbanización y el sector informal urbano; estrategias de sobrevivencia de las familias del estrato popular urbano en las ciudades de Quito y Guayaquil; las políticas de empleo en el Ecuador; conclusiones y recomendaciones.

•D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-PROCESO DE URBANIZACION; D-POLITICA DE EMPLEO; D-MIGRACION.

SINGER, Paúl.
333 015 L.793.4. Est.4.D.

ELEMENTOS PARA UNA TEORIA DE EMPLEO APLICABLE A LOS PAISES SUBDESARROLLADOS. En: MATERIAL DE APOYO A LA DOCENCIA, 13. s.e. Quito, 1982, pp. 17-60.

Aporta algunos elementos para la definición de una teoría de empleo para los países en desarrollo. Al respecto considera que una teoría de empleo debe desarrollar las leyes que rigen el empleo, que de acuerdo al autor, son específicas para cada sistema. Por tanto, una teoría del empleo para los países en vías de desarrollo debe componerse de tantas teorías parciales como sistemas coexistan en él. Distingue cuatro sectores: el sector de mercado (interno, externo), el de subsistencia, el de actividades gubernamentales y el sector

autónomo, que son analizados a lo largo del trabajo. En el análisis del empleo de los sectores de mercado (compuesto por empresas privadas capitalistas que emplean trabajadores asalariados) se analizan, teniendo como referencia las teorías del empleo propuestas por Marx y Keynes.

D-EMPLEO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-SALARIOS; D-POLITICA DE EMPLEO.

TERAN DUTARI, Julio.
334 009 L.601.1. Est.4.E.

PRESENTACION: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE-IIE.PUCE-MTRH-FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987, 5 p.

Señala la importancia del seminario sobre la denominada económica informal o informalidad. Para el autor, la informalidad significa estar fuera de las normas y reglas establecidas y sancionadas por el Estado, pero a la vez, significa, estar fuera de los conceptos y teorías económicas elaboradas en marcos académicos. Además considera que la llamada económica informal se sale de los modelos, jurídico-políticos, analíticos o ideológicos.

D-ECONOMIA INFORMAL; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

TERAN SALAZAR, Antonio.
335 072 L.601.11. Est.4.E.

ALTERNATIVAS DE SOLUCION A LA PROBLEMATICA DEL SECTOR INFORMAL. En: SEMINARIO SOBRE ECONOMIA INFORMAL. CONADE - IIE.PUCE - MTRH - FUNDACION HANNS SEIDEL, Quito, 1987, 9 p.

En esta ponencia se hace explícito la concepción que sobre el SIU tiene la Asociación Nacional de Empresarios (ANDE), que a decir de la organización, se encuentra preocupada por los problemas del subempleo y desempleo, razón por lo cual, el congreso latinoamericano de empresarios ha resuelto promover y respaldar la creación de microempresas con la capacidad de generar o crear nuevos puestos de trabajo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO.

TORRES RODRIGUEZ, Luis
336 492 L.848. Est.4.A.

SEGURO SOCIAL PARA LOS INFORMALES. FED, Quito, 1990, 27 p.

Presenta una propuesta alternativa de Seguro Social que cubra a los trabajadores autónomos, microempresarios y trabajadores del denominado sector informal en general. Comienza con un breve análisis histórico de lo que ha sido y es la Seguridad Social en el país, para finalmente proponer un tipo de seguro social alternativo que beneficie a la mayoría de la población económicamente activa, sugiriendo para ello un mecanismo de pago diferente al aporte que realizan los patrones y trabajadores en relación de dependencia, en consideración que los ingresos que perciben los trabajadores catalogados como informales no son regulares sino que más bien dependen de temporadas u épocas. Propone el pago de un monto anual igual a 42.000.oo sucres (alícuota que aportan los patronos a sus trabajadores), 20 por ciento se pagaría al inicio de la relación con la aseguradora y el 80 por ciento en el transcurso del año. También propone la contratación de un seguro social por grupos, donde la asociaciones que agrupan a los microempresarios serían las encargadas de contratar y negociar los costos de las pólizas del seguro y cobertura. Termina señalando que el seguro privado, correctamente bien aplicado será la antesala de la seguridad social.

D-SEGURIDAD SOCIAL; D-SECTOR INFORMAL URBANO

UNDA, Mario.
337 187 L.693.6. Est.4.A.

LA MIGRACION TEMPORAL DE OBREROS DE LA CONSTRUCCION A QUITO. En: ECUADOR DEBATE, 11. CAAP, Quito, 1986, pp. 143-153.

Aborda la experiencia de los campesinos migrantes a Quito para incorporarse temporalmente como obreros de la construcción. Plantea que el principal factor de migración constituye la escasez de recursos en el campo, existiendo varias situaciones de migración, esto, de acuerdo a la estructura familiar campesina.

D-MIGRACION; D-OBREROS DE LA CONSTRUCCION; D-MERCADO DE TRABAJO; D-CAMPESINOS.

338 257 L.734. Est.4.A.

DOS PUNTAS TIENE EL CAMINO: ALGUNAS REFLEXIONES EN TORNO A LA MIGRACION TEMPORAL DE LOS OBREROS DE LA CONSTRUCCION A QUITO. DOCUMENTOS, 15. CIUDAD, Quito, 1986, 50 p.

Apunta más al conocimiento de las causas de la migración temporal campesina, que al conocimiento de las experiencias de los migrantes en el trabajo de la construcción, para ello hace un análisis de algunos estudios de caso.

D-MIGRACION; D-OBREROS DE LA CONSTRUCCION; D-CAMPESINOS.

UNEPROM.
339 092 L.641.1. Est.4.E.

CREACION DE LA UNIDAD EJECUTORA DEL PROGRAMA NACIONAL DE MICROEMPRESAS (UNEPROM). En: CUADERNOS MICROEMPRESARIALES, 1. UNEPROM-MTRH, Quito, 1986, 14 p.

Contiene el Decreto Ejecutivo de la creación de la Unidad Ejecutora del Programa Nacional de Microempresas (UNEPROM), adscrita al Ministerio de Trabajo y Recursos Humanos. Dicho decreto es el No. 1508, correspondiente al 17 de enero de 1986.

D-MICROEMPRESA; D-POLITICA ESTATAL; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-APOYO A LA MICROEMPRESA.

UNEPROM; MTRH.
340 357 L.641.2. Est.4.E.

CREACION DEL FONDO DE DESARROLLO MICROEMPRESARIAL Y SU REGLAMENTO. En: CUADERNOS MICROEMPRESARIALES, 4. MTRH-UNEPROM, Quito, 1986, 18 p.

Contiene el decreto ejecutivo (No. 1924 del 5 de junio de 1986 y publicado en el registro oficial No.414 de abril 11 de 1986) mediante el cual se crea el Fondo de Desarrollo del Sector Microempresarial (FODEME), y su reglamento. El FODEME se crea con el objeto de canalizar recursos financieros y técnicos hacia el denominado sector informal de la económica.

D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-POLITICA ESTATAL; D-MICROEMPRESA.

UNICEF; FUNSABER.
341 376 L.794. Est.4.C.

QUITO-MARGINAL. UNICEF - FUNSABER, Quito, 1988.

Se trata de un proyecto que investiga la situación y estado de la infancia y de la mujer en los barrios periféricos de Quito. En general, se pretende diagnosticar los niveles de salud, nutrición, educación, cultura y recreación, de la niñez y de las madres de las zonas urbano-marginales y del tugurio de Quito. Este estudio se compone de seis tomos que analizan en forma separada diferentes temáticas; el primero expone la metodología y justificación de

la investigación; en el segundo, se aborda la temática de la planificación física, distribución y tipología de los barrios periféricos de Quito; en el tercero, se aborda el problema de la salud y nutrición; en el cuarto, la problemática de la situación general de la mujer y de la niñez de los barrios periféricos; en el tomo quinto, se analiza la situación de la educación y niveles de recreación; finalmente en el tomo seis, se presenta una síntesis y las conclusiones de la investigación. En la globalidad del estudio se encuentran algunas concepciones y definiciones referentes a la marginalidad.

D-MARGINALIDAD; D-BARRIOS POPULARES; D-CONDICIONES DE VIDA; D-MUJER; D-POBREZA.

URRIOLA, Rafael.
342 239 L.719. Est.4.A.

CRITICA A UNA VISION NEOLIBERAL DEL SECTOR INFORMAL. CEPLAES, Quito, 1988, 39 p.

El documento se divide en dos partes. La primera está dedicada a realizar una crítica a las opiniones vertidas por Hernando de Soto en su libro "El Otro Sendero", que en la parte fundamental ve al derecho y a la burocracia estatal como los causantes de los problemas de la pobreza en América Latina y como los elementos que traban el desarrollo de los "potenciales empresarios", ubicados ahora en el denominado sector informal. En este sentido, devela las falencias teóricas y los objetivos implícitos contenidos en el texto De Soto, que no sería otro que el de buscar la "desinformalización" de la económica para instaurar una económica de mercado con énfasis en la propiedad privada. En la segunda parte, se exponen algunos criterios e instrumentos teóricos que permiten avanzar en la definición del sector informal; además, en esta parte se sintetizan algunas áreas objeto de investigación relacionadas con la temática de las pequeña actividades mercantiles del medio urbano.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DE SOTO, HERNANDO; D-BUROCRACIA.

343 348 L.611.9. Est.4.E.

¿CRECIMIENTO CON EMPLEO? En: SEMINARIO - ANALISIS DE LA ENCUESTA DE HOGARES Y DISEÑO DE POLITICAS DE EMPLEO. INEM-OIT-ILDIS, Quito, 1989, 43 p.

Intenta especificar de manera general las condiciones económicas, políticas y académicas del país, con el fin de diseñar y elaborar políticas tendientes a compatibilidad el empleo y el crecimiento económico en el corto plazo. En este marco, en una primera parte se analiza la estructura ocupacional y las tendencias de oferta y demanda de la fuerza de trabajo en el Ecuador; posteriormente revisa en forma breve las políticas macroeconómicas (ortodoxas, neoliberales y heterodoxas) aplicadas en América Latina, tratando de establecer los efectos sobre el empleo; en forma específica también analiza las políticas macroeconómicas aplicadas en el Ecuador a partir de los setenta; posteriormente, con el fin de avanzar en el debate del empleo, enfatiza en las cuestiones teóricas y metodológicas de los principales estudios que sobre el empleo se han realizado en el Ecuador; finalmente propone algunas lineamientos de políticas de empleo..

D-EMPLEO; D-POLITICA ECONOMICA; D-POLITICA DE EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO.

344 451 L.838.2. Est.4.D.

¿CRECIMIENTO CON EMPLEO? En: CUADERNOS DE POLITICAS SOCIALES, 4. ILPES-ILDES, Quito, s.f, pp. 33-66.

Este artículo corresponde a una ponencia presentada en el seminario "Análisis de la encuesta de hogares y diseño de políticas de empleo". Ver el resumen en la ref. No.348-L.611.9.

D-EMPLEO; D-POLITICA ECONOMICA; D-POLITICA DE EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO.

VARGAS LLOSA, Mario.
345 206 L.630.7. Est.4.A.

EL OTRO SENDERO. En: DIFUSION ECONOMICA, 1. IIEP-UG, Guayaquil, 1987, pp. 151-162.

Corresponde al Prólogo elaborado por Mario Vargas Llosa al libro de Hernando de Soto, EL OTRO SENDERO. Allí se presenta una síntesis de los principales aspectos tratados por dicho libro.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ECONOMIA INFORMAL; D-MICROEMPRESA; D-DE SOTO, HERNANDO.

VASCONEZ, Mario.
346 258 L.735. Est.4.A.

NOTAS PARA EL ESTUDIO DE LA MOVILIDAD URBANA DE LOS SECTORES POPULARES DE QUITO. En: DOCUMENTOS, 17. CIUDAD, Quito, 1986, 46 p.

Intenta demostrar cómo las prácticas de los desplazamientos o de traslados de un lugar otro (movilidad urbana) que realizan las familias, se organizan y se articulan en torno a las estrategias familiares. Pues considera, que estas prácticas se integran al conjunto de actividades realizadas por los distintos miembros de la familia para garantizar la supervivencia familiar, prácticas que difieren en cada caso, esto es, dependiendo de la condición o características familiares, de la ubicación del lugar de residencia y demás actividades que desarrollan los individuos. Además, desarrolla una noción de movilidad urbana que incorpora estos elementos.

D-SECTORES POPULARES; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA.

VASQUEZ, Hugo.
347 179 L.623.13. Est.4.E.

ELEMENTOS METODOLOGICOS PARA LA CAPACITACION A MICROEMPRESARIOS DEL SECTOR INFORMAL URBANO. En: MICROEMPRESA: PRESENTE Y FUTURO. FUNDACION GUAYAQUIL - PUCE.G - OIT, Guayaquil, 1987, pp. 179-183.

Presenta algunos elementos sobre metodología de capacitación a los microempresarios. Estos elementos se basan en la experiencia desarrollada por el CEPESIU, en Guayaquil.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CAPACITACION AL SIU; D-APOYO A LA MICROEMPRESA.

VEGA, Antonio.
348 075 L.636.2. Est.4.E.

"EL SECTOR MICROEMPRESARIAL INFORMAL Y SU SITUACION EN LA ECONOMIA ECUATORIANA Y LATINOAMERICANA". En: SEMINARIO "EL SECTOR MICROEMPRESARIAL INFORMAL EN EL ECUADOR Y Latinoamérica". Guayaquil, 1986, pp.15-26.

Plantea de que el Estado y el resto de poderes públicos, dentro de una filosofía que la denomina "tolerancia activa", deben tratar de "reconvertir" o trasformar la económica informal en formal. Para ello, considera necesario partir de un descubrimiento de las características de la económica informal. Para este efecto de "reconversión" o transformación de la económica informal, expone una serie de medidas e incentivos que deben adoptarse en el proceso.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTADO; D-ECONOMIA INFORMAL.

VELASCO, Paúl; VILLAVICENCIO, Gaitán.
349 416 L.822. Est.4.A.

PERFILES TECNOLOGICOS Y PEQUEÑA PRODUCCION URBANA. CERG- FUNDACION

INTERAMERICANA, Guayaquil, 1989, 198 p.

Se trata de un texto que aborda fundamentalmente la problemática tecnológica, así como los procesos productivos y de organización de la producción del estrato artesanal y de las microempresas definidas como informales. Este estudio, se lo realiza en base a una encuesta a 300 establecimientos y a la observación "in situ" en cuatro ramas de la producción: carpintería-ebanistería, modistería-sastrería, zapatería y cerrajería, de Guayaquil (Parroquia Febres Cordero, Prosperina, Mapasingue) y Babahoyo. Se presenta en tres partes, en la primera, se analizan las, condiciones, organización, características y funcionamiento de estas pequeñas unidades productivas, tratando de acercarse al conocimiento de la situación y perfiles tecnológicos; en la segunda, se presentan los estudios de caso referentes a las cuatro ramas señaladas. Finalmente, en la tercera parte, se presentan las conclusiones del estudio y se establecen lineamientos de políticas de fomento.

D-MICROEMPRESA; D-ARTESANIA; D-TECNOLOGIA; D-DATOS PRIMARIOS; D-POLITICA DE APOYO A LA ARTESANIA; D-DATOS PRIMARIOS.

VELEZ VALAREZO, Sergio.
350 218 L.725. Est.4.A.

EL SECTOR INFORMAL MANUFACTURERO EN EL ECUADOR. CIPAD-PUBLICACIONES TERCER MUNDO, Quito, 1989, 172.

Contiene un estudio sobre la artesanía productiva en las localidades de San Antonio de Ibarra (Prov. de Imbabura) y Montecristi (Prov. de Manabí). Se analizan diversos aspectos de la actividad artesanal en las zonas señaladas, las condiciones de producción, definiendo algunas subramas artesanales. Analiza además las políticas de desarrollo que han incidido en las zonas y, las relaciones entre turismo y artesanía. Describe también algunos procesos productivos. Finalmente, presenta a modo de síntesis algunas conclusiones y recomendaciones de apoyo a la artesanía.

D-ARTESANIA; D-POLITICA DE APOYO A LA ARTESANIA; D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-MICROEMPRESA.

VERA, Rosario.
351 125 L.652. Est.4.C.

EL TRABAJO SOCIAL DIRIGIDO A LOS SECTORES POPULARES: EL CASO DE LAS VENDEDORAS AMBULANTES EN EL MERCADO "SAN ROQUE". FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CATOLICA, Quito, 979, 199 p.

Intenta realizar un análisis socio-económico de las vendedoras ambulantes del mercado de San Roque de Quito. En el primer capítulo, realiza un estudio teórico y conceptual del problema del subempleo en América Latina y del país. Considera que este problema, es producto de la nueva industrialización dependiente, que no tiene la capacidad de generar fuentes y puestos de trabajo, que se ve agravado más aún, por las corrientes migratorias campo-ciudad que tienen su origen en la descomposición del campo. Considera además que la migración campo-ciudad es uno de los factores para que se hayan incrementado el número de vendedores ambulantes. Posteriormente se analiza el proceso de empleo de las vendedoras ambulantes, se hace referencia la proceso de comercialización, se estudian las políticas del sector público, se analiza los problemas socio-económicos del sector y de la organización, por último se hacen algunas conclusiones. Al final se incluye las historias de vida de las entrevistadas.

D-COMERCIO AMBULANTE; D-SUBEMPLEO; D-MIGRACION; D-TRABAJO SOCIAL; D-HISTORIAS DE VIDA; D-DESEMPLEO; D-EMPLEO; D-MARGINALIDAD; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MUJER EN EL SIU; D-ORGANIZACION POPULAR; D-DATOS PRIMARIOS.

VERDESOTO, Luis.
352 189 L.693.8. Est.4.A.

EMPLEO JUVENIL Y SU INSCRIPCION SOCIO-POLITICA. En: ECUADOR DEBATE, 11.

CAAP, Quito, 1986, pp. 179-194.

Indagación sobre la conformación del mercado laboral por grupos de edad. Señala además, las limitaciones de los datos oficiales para un conocimiento detallado. Finalmente ensaya un breve análisis sobre los movimientos sociales y la posibilidad de conformación de una identidad juvenil en el Ecuador.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-MOVIMIENTOS SOCIALES; D-IDENTIDAD SOCIAL.

VILLALOBOS, Fabio.
353 253 L.731.4. Est.4.A.

ECUADOR: INDUSTRIALIZACION, EMPLEO Y DISTRIBUCION DEL INGRESO: 1970-1978. En: LA ECONOMIA POLITICA DEL ECUADOR: CAMPO, REGION, NACION. CORPORACION EDITORA NACIONAL, Quito, 1985, pp. 243-292.

Presenta una síntesis del proceso de industrialización seguido en América Latina y sus implicaciones en cuanto a empleo y distribución del ingreso. Para el caso Ecuatoriano, examina el proceso de desarrollo industrial desde inicios del presente siglo, pero profundiza el análisis a partir de la década de los años 70, estableciendo las relaciones entre el proceso de industrialización, empleo y distribución del ingreso.

D-INDUSTRIALIZACION; D-EMPLEO; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-POLITICA INDUSTRIAL; D-CRECIMIENTO ECONOMICO.

VILLAMARIN, Fernando.
354 490 L.846.1. Est.4.A.

EL ROL DE LA PEQUEÑA INDUSTRIA EN EL PROCESO DE REESTRUCTURACION PERUANO. En: INDUSTRIALIZACION EN AMERICA LATINA Y EL ROL DE LA PYMI. INSOTEC, Quito, 1989, 96 p. pp. 52-63.

Dentro de tres grandes temas o factores -La revolución tecnológica mundial, los problemas estructurales de la industria y la heterogeneidad tecnológica de la industria peruana-, analiza el potencial y el rol que puede cumplir la pequeña y mediana industria (PMI) en un proceso de reestructuración de la industria peruana. Dentro del primer tema analiza la transformación tecnológica en cuatro campos o actividades productivas: La electrónica, la biotecnología, los nuevos materiales y el uso de nuevos tipos de energía, que configuran un nuevo paradigma tecno-económico, caracterizado por una reducción generalizada de escalas de producción, pues las escalas menores permiten una mayor flexibilidad para adaptarse a innovaciones propias y ajenas; nuevas empresas y proyectos convertidos en inteligencias-intensivas; nuevos modelos de gerencia y organización más horizontal; flexibilidad en la producción, entre otros. Así, va a señalar que los efectos de la revolución tecnológica, en los países subdesarrollados van a ser cada vez más importantes e irreversibles, lo que va a significar para nuestros países, enfrentar los efectos negativos y aprovechar los efectos positivos de la llamada tercera revolución industrial, lo que implica no solamente modificar las actividades existentes (reconvertirlas) sino la creación de nuevas empresas, es decir emprender en un proceso que lo llama "reestructuración productiva". Dentro del segundo tema, realiza un diagnóstico global de la industria peruana, señalando sus problemas y dificultades. En el tema de la heterogeneidad tecnológica señala la existencia de cinco estratos empresariales, lo que significa producir, igualmente, políticas específicas para cada estrato. Termina proponiendo una estrategia de desarrollo para la pequeña y mediana industria, identificando acciones, actividades y objetivos de la reestructuración.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-TECNOLOGIA; D-INDUSTRIA.

VILLARREAL, René.
355 245 L.726. Est.4.A.

EL FMI Y LA EXPERIENCIA LATINOAMERICANA: DESEMPLEO, CONCENTRACION DEL INGRESO, REPRESION. En: DIFUSION ECONOMICA, 3. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL, Guayaquil, 1980, pp. 13-45.

Mediante un análisis de los efectos que causan las políticas de ajuste y programas de estabilización orientados desde el FMI a los países subdesarrollados, trata de demostrar

que este tipo de medidas (que son un conjunto de recetas que conllevan a medidas de devaluación, liberación de precios, contracción de la demanda etc.), no logran corregir los problemas de desequilibrio externo, sino que más bien tienden a agudizar los problemas de distribución del ingreso, del desempleo y de la represión social. Finalmente, presenta una propuesta de políticas de ajuste, donde se considera los desajustes estructurales de una económica en crecimiento.

D-POLITICAS DE AJUSTE; D-EMPLEO; D-POLITICA ECONOMICA.

VILLAVICENCIO, Gaitán.
356 115 L.633.5. Est.4.E.

DESARROLLO URBANO. En: APORTES, 12. ILDIS, Quito, 1983, 16 p.

El tema del Desarrollo Urbano es abordado en cuatro partes; en la primera, hace un breve recuento del proceso de urbanización del Ecuador, tanto a nivel nacional y regional. En la segunda, analiza las condiciones de vida de los pobladores ecuatorianos a partir de la crisis económica que se profundiza en los años 80. Se incluye en esta parte la situación del hábitat, así como las funciones reales, planificadas y programadas por el Estado en función de las necesidades básicas de los grupos sociales más desprotegidos. En un tercer apartado, analiza brevemente las relaciones históricas entre el movimiento sindical y el movimiento poblacional. Al respecto considera que el movimiento popular urbano a pesar de haber sido partícipe en una serie de sucesos históricos (el 15 de noviembre de 1922, la guerra de los 4 días, 28 de mayo de 1944) su protagonismo ha sido circunstancial y en el mayor de los casos carente de dirección política, pues, sólo es a mediados de la década de los setenta cuando comienza a gestarse la unidad del movimiento sindical y la del movimiento popular. En la cuarta parte, expone algunos puntos de lo que debería contener una plataforma de lucha del movimiento sindical en defensa de las condiciones de vida de los sectores populares.

D-CRISIS ECONOMICA; D-MOVIMIENTO OBRERO; D-MOVIMIENTOS SOCIALES; D-CONDICIONES DE VIDA; D-PROCESO DE URBANIZACION.

VINUEZA, Martha; VINUEZA, Rosa.
357 141 L.668. Est.4.C.

BENEFICIOS CONCEDIDOS A LA PEQUEÑA INDUSTRIA A TRAVES DE LAS LEYES DE FOMENTO DE LA PIA. FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS-UNIVERSIDAD CENTRAL, Quito, 1986, 179 p.

Los autores realizan un análisis de los beneficios otorgados al sector pequeño industrial y artesanal del país a raíz de la promulgación de la Ley de Fomento a la Pequeña Industria y Artesanía. En este marco, primeramente presentan una reseña histórica del proceso de industrialización y conformación de la pequeña industria en el país, luego analizan las políticas de fomento a la pequeña industria; seguidamente, se examinan los rasgos que caracterizaron a la económica ecuatoriana en el período 73-84; también realizan una cuantificación de los beneficios concedidos al sector; por último hacen algunas conclusiones y recomendaciones tendientes a buscar soluciones a los problemas planteados.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-ARTESANIA; D-POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA; D-EMPLEO; D-INDUSTRIALIZACION; D-INSTITUCIONES DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA.

VIZUETE, Julio César; ENRIQUEZ, Francisco
358 446 L.835. Est.4.A.

EL DEBATE TEORICO SOBRE EL SECTOR INFORMAL. En: ECONOMIA, 86.IIE-UC, Quito, 1989, pp. 203-224.

Se trata de un proyecto de investigación que bajo el título "El debate teórico sobre el sector informal" se presentó al CONUEP para su calificación. El proyecto, entre sus objetivos se plantea la construcción de un marco teórico en base a una sistematización de los diversos enfoques de pensamiento que sobre el denominado SIU se ha dado en el Ecuador, Latinoamérica y el Tercer Mundo; además se propone la reelaboración de la noción del sector informal de la económica para reemplazarla por una noción que se aproxime de mejor manera al conocimiento de la realidad ecuatoriana. Por otra parte, los

autores manifiestan que se debe hablar de sector informal de la económica (SIE) más no de sector informal urbano, puesto que consideran que, el alcance de noción del SIU resulta restrictiva para el caso específico del Ecuador, argumentando que, las denominaciones de microempresas o trabajadores por cuenta propia también se localizan en el sector rural. El contenido del proyecto es: Justificación e importancia del problema; exposición de objetivos; marco teórico o conceptual e hipótesis de trabajo; hipótesis de caracterización del SIE y metodología.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU.

VOS, Rob.
359 196 L.700. Est.4.A.

INDUSTRIALIZACION, EMPLEO Y NECESIDADES BASICAS EN EL ECUADOR. En: BIBLIOTECA DE CIENCIAS SOCIALES, 14. NUESTRA AMERICA, Quito, 1987, 168 p.

Analiza el proceso del desarrollo industrial ecuatoriano en función de los problemas del empleo y pobreza; proceso que comienza a desarrollarse en forma significativa a partir de los años sesenta. Al respecto, sostiene que las estrategias de desarrollo impulsadas en los países del tercer mundo vía industrialización no han logrado generar un proceso de desarrollo autosostenido; por lo que propone cambios en los procesos de industrialización existentes, así considera que se debe reorientar la estructura productiva para asegurar la oferta de bienes y servicios; una reestructuración de los patrones de consumo a través de la redistribución del ingreso y cambios tecnológicos que tiendan a privilegiar el uso de mano de obra y ahorro de divisas. En el capítulo primero, en base a las cuentas nacionales hace un análisis empírico-histórico a partir de 1965; en el segundo realiza un análisis sobre la dependencia externa y sobre la dinámica de la industria manufacturera; en el tercero, hace un estudio sobre la articulación sectorial y social en el proceso de industrialización, en el último analiza las políticas estatales y el proceso de industrialización. Al final se adjunta un anexo estadístico.

D-INDUSTRIALIZACION; D-EMPLEO; D-DEPENDENCIA ECONOMICA; D-INDUSTRIA; D-POLITICA SALARIAL; D-POLITICA ECONOMICA; D-POBREZA.

360 488 L.846.2. Est.4.A.

INDUSTRIALIZACION, REACTIVACION ECONOMICA Y EQUIDAD SOCIAL. En: INDUSTRIALIZACION EN AMERICA LATINA Y EL ROL DE LA PYMI. INSOTEC, Quito, 1989, pp. 20-38.

Analiza los problemas estructurales de la industria manufacturera ecuatoriana, tratando de buscar puntos de partida para reorientar la dinámica industrial en función de una reactivación económica, de una mayar articulación sectorial, generación de empleo y una mejor distribución de ingresos, ahorro de divisas y una adecuada oferta de necesidades básicas. Entre los problemas señala el exagerado proteccionismo de las políticas estatales, que si bien contribuyeron al crecimiento acelerado de la industria manufacturera, también provocaron distorsiones y desequilibrios que caracterizan a la industria ecuatoriana, que tienen relación con una dinámica industrial orientada hacia el mercado interno con alta dependencia de insumos, por tanto con escasa capacidad de generar divisas, expansión horizontal de la industria y falta de articulación sectorial, poca capacidad para generar empleo productivo y remunerativo, sub-utilización de la capacidad instalada, etc. Para lograr una nueva estrategia industrial propone, el establecimiento de objetivos industriales que generen pautas para la selección de sectores primarios, el establecimiento de políticas macro, sectoriales y micro.

D-INDUSTRIALIZACION; D-EMPLEO; D-POLITICA INDUSTRIAL; D-INGRESOS

WURGAFT, José.
361 464 L.619.2. Est.4.A.

EL AJUSTE FRENTE A LA CRISIS Y SUS EFECTOS SOBRE EL EMPLEO EN AMERICA LATINA. En: EL ECUADOR EN LA ENCRUCIJADA: CRISIS, EMPLEO Y DESARROLLO. BIBLIOTECA DE CIENCIAS SOCIALES, 11. CORPORACION EDITORA NACIONAL, Quito, 1986, pp. 13-35.

Analiza la evolución del mercado laboral a raíz de la crisis económica y de los procesos de ajuste y políticas de estabilización adoptadas por los gobiernos latinoamericanos para reactivar las económicas; además va a enunciar algunas orientaciones alternativas que

podrían contribuir a la reactivación económica y a atenuar los efectos sociales. En general, se analizan los factores externos, las políticas de ajuste y, los efectos de las mismas sobre el mercado laboral, los salarios e ingresos. También se refiere a la reducción de los gastos sociales del estado y, a las posibles alternativas, frente a la crisis y el empleo.

D-CRISIS ECONOMICA; D-POLITICAS DE AJUSTE; D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-POLITICA DE EMPLEO.

Segunda Sección: América Latina y Otros Países

ABREU, Luz María.
362 269 L.738.8. Est.4.A.

LA EXPERIENCIA DE MUDE DOMINICANA. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL, TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp. 227-241.

Está orientado a conocer las experiencias, dificultades y logros de la agencia -Mujeres en Desarrollo Dominicana (MUDE)-, organización que busca la promoción de la mujer en particular y de las organizaciones campesinas en general, a través de acciones de ayuda, capacitación, asesoría y crédito. El programa de crédito del MUDE está orientado a mujeres que se dedican fundamentalmente a tareas agropecuarias y artesanales que por su condición económica no tienen acceso al crédito bancario. Termina con algunas conclusiones y sugerencias para otros programas.

D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-MICROEMPRESA; D-MUJER EN EL SIU.

ACHIO, Mayra.
363 018 L.602.1. Est.4.E.

CRISIS Y REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO INDUSTRIAL EN COSTA RICA. En: REVISTA DE CIENCIAS SOCIALES, 37-38. UNIVERSIDAD DE COSTA RICA, San José, 1987, pp. 81-89.

A partir de un estudio empírico muestra el deterioro de las condiciones de vida del proletariado industrial costarricense, fundamentalmente a raíz de la crisis económica por la que atraviesa ese país y América Latina en general. Además reflexiona en torno a las particularidades que asume el fenómeno de la reproducción de la fuerza de trabajo industrial. Al respecto, se destaca lo siguiente: a) que cerca de la mitad de los obreros industriales no alcanzan a satisfacer con sus salarios las necesidades básicas de él y las de sus familias; b) es consecuencia de lo anterior, que el "sector informal" de la económica ha adquirido un papel esencial en el proceso de reproducción de la fuerza laboral; c) la participación del Estado costarricense en la reproducción de la fuerza de trabajo (salario indirecto) también se ha deteriorado como consecuencia de la crisis. En general, también da cuenta de cómo los sectores obreros supuestamente mejor remunerados tienen que recurrir a otras fuentes de ingresos para reproducirse.

D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-INGRESOS; D-SALARIOS; D-PLURINGRESO.

AGUIRRE, Rosario.
364 319 L.773.1. Est.4.E.

LAS TRABAJADORAS INFORMALES. En: MUJER Y TRABAJO, 3. CIEDUR, Montevideo, 1988, pp. 1-30.

El objeto es conocer las condiciones de trabajo y de vida de las mujeres trabajadoras que se ocupan en actividades del denominado sector informal. Parte con un corto análisis del concepto informalidad, para luego caracterizar a las actividades informales en las que se insertan las mujeres trabajadoras de los sectores populares. En este estudio, se consideran seis categorías de trabajadoras informales: las propietarias de microempresas, las artesanas, las trabajadoras industriales a domicilio, las comerciantes y las prestatarias de servicios por su cuenta, cuyas características son: percibir bajos ingresos y compartir el trabajo con las tareas del hogar. Finalmente, reflexiona en torno a ciertos elementos, que a decir de la autora deberían ser tomados en cuanta en el diseño de líneas de acción orientadas a dar apoyo a este tipo de trabajadoras.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MUJER EN EL SIU; D-MICROEMPRESA; D-TRABAJADORES AUTONOMOS.

ALONSO, José A.
365 094 L.638.4. Est.4.E.

INFORMALIDAD Y PROCESO DE METROPOLIZACION EN LA CIUDAD DE MEXICO. s.e., México, 1989, 14 p.

Se trata de una investigación que mediante un acercamiento a población del "Valle del Chalco" (Ciudad donde la gran mayoría de sus pobladores se caracterizan por su pobreza; según los datos, solamente el 26 por ciento tienen ingresos superiores al salario mínimo) en México, pretende conocer la dinámica de crecimiento y estructura interna de la periferia de las grandes metrópolis. El documento, expone los objetivos y metodología para caracterizar a la población como informal urbana y, la metodología para el levantamiento y análisis de la información. Además, se presentan algunos datos, referentes a las características de la microempresa, empleo, salarios y sobre las características migratorias de los denominados informales.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POBREZA; D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO.

ANDRADE, Ana María; CORDANO, Diana.
366 286 L.748. Est.4.A.

LAS ORGANIZACIONES ECONOMICAS POPULARES DE SAN MARTIN DE PORRAS: EL CASO DE LOS VENDEDORES AMBULANTES Y LOS TALLERSISTAS DE TEJIDO. En: ESTRATEGIAS DE VIDA EN EL SECTOR URBANO POPULAR. FOVIDA-DESCO, Lima, 1987, pp. 163-186.

En este estudio, se analizan brevemente las características, formas de organización, potencialidades y perspectivas de dos casos de trabajos de San Martín de Porras en el Perú. Uno, de aquellos que se ocupan en actividades del pequeño comercio ambulante y, dos, de los que realizan actividades de tejido (tallersistas del tejido). Además se examina los objetivos y papel del Centro denominado "ALTERNATIVA", institución que desarrolla un trabajo de promoción y capacitación de los sectores urbano-populares a través de un proyecto destinado a mejorar el empleo e ingresos de los trabajadores ocupados en el SIU.

D-SECTORES POPULARES; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ARTESANIA DEL TEJIDO; D-ORGANIZACION POPULAR; D-MICROCOMERCIO; D-ARTESANIA.

ARIAS, María Eugenia
367 272 L.738.11. Est.4.A.

UN PROGRAMA INTEGRADO DE CREDITO. EL FONDO DE DESARROLLO RURAL. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL, TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp 277-294.

En este trabajo se analiza el alcance de los beneficios concedidos a las mujeres prestatarias de una línea de crédito que otorga el Programa del Fondo de Desarrollo Rural, que es parte de las operaciones del Banco Industrial del Perú (BIP). En este contexto, comienza realizando una rápida descripción de los resultados de algunos de los programas estatales de crédito para la pequeña y mediana empresa en América Latina; posteriormente hace un breve examen sobre la situación de la mujer en la pequeña y mediana empresa y su acceso al crédito. Luego presenta los resultados del programa FDR en el BIP; concluye con algunas sugerencias encaminadas a incorporar a la mujer, a los programas de crédito.

D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-MUJER EN EL SIU; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-MICROEMPRESA.

BANCO MUNDIAL DE LA MUJER
368 270 L.738.9. Est.4.A

ÇOMO MEJORAR EL ACCESO DE MUJERES AL CREDITO BANCARIO. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL, TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp. 243-253.

En este trabajo se da a conocer las características y fines que persigue el Banco Mundial de la Mujer (BMM), institución que promueve el desarrollo de la mujer en general y de la microempresaria en particular a través de programas y mecanismos financieros; además

el BMM tiene como objeto promover en cada país la creación de filiales. El BMM opera a través de una oficina internacional establecida en Nueva York que sirve como centro de servicios y comunicación para las filiales establecidas en varios países latinoamericanos. Al final del trabajo se presenta una guía para el establecimiento y funcionamiento de filiales del BMM.

D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-MUJER EN EL SIU.

BARRERA, Manuel.
369 029 L.612.6. Est.4.A.

EL MOVIMIENTO DE LOS EXCLUIDOS. DESEMPLEO Y LA NUEVA INFORMALIZACION. En: NUEVA SOCIEDAD, 90. NUEVA SOCIEDAD, San José, 1987, pp. 126-133.

Trata de establecer la relación entre el sindicalismo y el sector informal de la económica. Sin embargo, constata la inexistencia de organizaciones sindicales en tal sector, por lo que procura develar la constitución de un nuevo actor social que emerge incrustado en esta situación de informalidad (el movimiento de los excluidos del empleo formal), su no incorporación al sector informal urbano más tradicional y la presencia del sector en las poblaciones periféricas. Sostiene que estos desempleados y subempleados tienen lazos con el movimiento sindical, que están constituyendo organizaciones para la sobrevivencia basadas en la cooperación mutua. Igualmente, manifiesta que tienen un potencial político superior al sector informal urbano tradicional, que aparece como una categoría analítica poco apropiada para entender las interacciones entre trabajadores ocupados, desocupados y movimientos sociales.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MOVIMIENTO OBRERO; D-DESEMPLEO.

BECARIA, Luis Alberto.
370 004 L.771.2. Est.4.E.

LA MEDICION DEL SECTOR INFORMAL EN AMERICA LATINA. CEPAL, s.l., 1989, 7 p.

Se realizan algunas precisiones conceptuales en torno a la noción de sector informal, sobre todo, se hacen algunas puntualizaciones sobre la problemática de la medición del denominado SIU; en esta parte también se cuestionan los mecanismos más usuales (encuestas, censos, etc.) que se utilizan en la obtención de información para medir el tamaño y características del sector informal. Sin embargo, concluye señalando que la información obtenida de los hogares puede constituirse en una fuente para identificar a las pequeñas unidades mercantiles o no formales.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ECONOMIA INFORMAL.

BEJAR, Héctor.
371 030 L.612.2. Est.4.A.

REFLEXIONES SOBRE EL SECTOR INFORMAL. En: NUEVA SOCIEDAD, 90. NUEVA SOCIEDAD, San José, 1987, pp. 89-92.

Sostiene que la informalidad no es algo nuevo para nuestras sociedades, más bien señala que es consustancial a las formas de industrialización que adoptaron nuestras económicas. Por el contrario, manifiesta que lo nuevo es la hipertrofia de la informalidad y los cambios que ella ha generado dentro del desarrollo de capitalismo subdesarrollado. Por otro lado, partiendo del hecho de que el sector informal es una realidad compleja y que se presta a diferentes juicios valorativos y contradictorios, intenta brevemente dar una visión integral, tratando de ir más allá de las interpretaciones económicas o legales con que se ha analizado el fenómeno.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA.

BENNHOLDT THOMSEN, Verónika.
372 038 L.640.2. Est.4.E.

MARGINALIDAD EN AMERICA LATINA. UNA CRITICA DE LA TEORIA. En: REVISTA MEXICANA DE SOCIOLOGIA, 4. México, 1981, pp. 1505-1546.

Realiza un análisis crítico a los principales aportes que se han hecho a la teoría de la Marginalidad. Para ello comienza analizando la evolución del concepto de Marginalidad; hace referencia a Nun, quién introduce el concepto de masa marginal, en la discusión de esta teoría. También hace alusión a otros autores que tratan sobre esta temática, tal es el caso de Quijano, Cardoso, Kowaricky y Singer entre otros. En una segunda parte hace una discusión de la teoría marginalidad en torno a tres postulados que los plantea en forma de pregunta; el primero se refiere a que si -el EIR se determina por su funcionalidad para el sistema capitalista - el segundo, si - la baja absorción de fuerza de trabajo debe atribuirse al desarrollo deficiente de las fuerzas productivas- y, el tercero, en torno a que si -la explotación por el capital se da solamente en el trabajo asalariado-. Por último, la autora plantea lo que denomina -un nuevo concepto de Marginalidad- refiriéndose a una nueva calidad del Ejército Industrial de Reserva, calidad que está en la magnitud del EIR que rompe totalmente el margen de fluctuación entre atracción y repulsión de la fuerza de trabajo industrial, dentro del cual Marx veía al EIR.

D-MARGINALIDAD; D-DEPENDENCIA ECONOMICA; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-NUN, José; D-QUIJANO, ANIBAL.

373 261 L.738. Est.4.A.

INTRODUCCION: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL. TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp.13-32.

En este capítulo introductorio, se pone de relieve la importancia e interés de centrar el análisis del estudio en la mujer, importancia que se relaciona con la mayor participación femenina en el mercado de trabajo. Esta mayor participación, de acuerdo a la autora, obedece a tres cambios producidos en los últimos veinte años; se relacionan con el proceso de urbanización, mayor acceso de la mujer a la educación y sobre todo a la necesidad de generar ingresos para la subsistencia. Posteriormente, se establecen las características de las actividades que desarrolla la mujer, relacionándolas sobre todo con el denominado sector informal; finalmente se examinan algunas de la políticas y proyectos dirigidos al sector.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MUJER EN EL SIU; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-MERCADO DE TRABAJO.

BERNEDEDO ALVARADO, Jorge.
374 470 L.815.2. Est.4.E.

SECTOR INFORMAL URBANO: RECONCEPTUALIZACION, EVOLUCION Y PERSPECTIVA POLITICA. LATIN AMERICAN STUDIES ASSOCIATION XV INTERNATIONAL CONGRESS. San Juan, 1989, 16 p.

Intenta reconceptualizar y analizar la perspectiva política del denominado SIU. Comienza reconociendo que se trata de un grupo creciente, pero sin un destino económico viable, con una tendencia a convertirse en un grupo social potencialmente subversivo. En general, examina la evolución de este sector, remontándose incluso al período colonial y a comienzos de la conformación del Estado peruano, para intentar demostrar que este fenómeno de la informalidad no es nuevo sino que se remonta a aquellos tiempos, en consideración de que la estructura ocupacional de la Lima actual y de 20 ciudades es similar a la de los inicios del capitalismo de Estado, por lo que va a concluir señalando que ha existido una vuelta al capitalismo mercantil. Por otra parte va a sostener que si bien el SIU puede contribuir a generar empleo e ingresos, no puede convertirse en el eje de la acumulación que los liberales esperan, y más aún pretender reducir el poder económico y social del Estado. Por otro lado va a sostener que tanto la "informalidad" como el Estado superfluo y poco productivo, son resultado del mismo fenómeno colonizador.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTADO.

BID.
375 419 L.825. Est.4.D.

BIBLIOGRAFIA SOBRE EL SECTOR INFORMAL URBANO. BID, New York, s.f., 53 p.

Se sistematizan un conjunto de documentos y textos que tratan sobre la problemática denominado sector informal urbano, producidos a nivel de América Latina y de otros países. Cada referencia se presenta por su título, autor, institución, país a que se refiere cada estudio, editorial y, temas o contenidos de cada uno los trabajos.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-BIBLIOGRAFIA.

BROMLEY, Ray.
376 045 L.624.1. Est.4.E.

INTRODUCTION-THE URBAN INFORMAL SECTOR: WHY IS IT WORTH DISCUSSING? En: WORLD DEVELOPMENT, 9-10. PERGAMON PRESS, s.l., 1978, pp. 1033-1039.

Revisa la relevancia de los modelos dualistas de las actividades económicas y empresas, como se ha aplicado a los países del Tercer Mundo. Analiza los orígenes, la difusión y las deficiencias de la clasificación dualista de formal/informal. Se presentan 9 deficiencias de importancia de ese dualismo, tal como aparecen en la literatura sobre el tema. La rápida difusión de la noción de "sector informal" desde 1971 es producto de la atracción que dicha noción produjo entre las organizaciones internacionales para recomendar políticas que tiendan a mejorar la distribución del ingreso sin desestabilizar los sistemas del tercer mundo. Constituye un excelente artículo introductorio al debate sobre el "sector informal".

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-HART, KEITH.

377 477 L.818.2. Est.4.E.

BLESSED BE THE INFORMALS! DE SOTO, GARCIA, AND PERUVIAN POVERTY. LATIN AMERICAN STUDIES ASSOCIATION XV INTERNATIONAL CONGRESS. San Juan, 1989, 18 p.

Hace una breve síntesis sobre la evolución del concepto de sector informal, desde sus orígenes en Hart, la apropiación por parte del a OIT, su difusión en América Latina a través del PREALC y otras entidades, hasta llegar finalmente a la acepción de De Soto, en el Perú. Revisa la trayectoria del pensamiento de De Soto y sus posiciones políticas, sobre todo en relación con el gobierno de Alan García y con Mario Vargas LLosa. También analiza las propuestas de De Soto en relación al Banco Mundial, el FMI y el PREALC-OIT. Considera que se puede caracterizar a De Soto como un abanderado del "capitalismo de guerrilla", como una nueva forma de anarquismo conservador.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DE SOTO, HERNANDO; D-HART,KEITH; D-OIT; D-PREALC; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

BUVINIC, Mayra; BERGER, Marguerite; GROSS, Stephen.
378 273 L.738.12. Est.4.A.

UNA MANO PARA LA MUJER QUE TRABAJA. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL, TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp 297-320.

Se presentan los resultados de la asistencia técnica brindada por el Centro Internacional de Investigaciones sobre la Mujer (ICRW), al Banco Industrial del Perú (BIP), cuyo propósito fue lograr mayor participación de la mujer en los programas del Fondo de Desarrollo de Pequeñas Empresas Urbanas (FDU) desarrollado por el BIP. En este contexto, presenta primeramente una breve reseña histórica sobre el FDU y de la situación de la mujer microempresaria del Perú; posteriormente expone los resultados del proyecto. Concluye con una serie de sugerencias para lograr mayor participación de la mujer en el FDU.

D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-MICROEMPRESA; D-MUJER EN EL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO.

CALDERON, Fernando.
379 042 L.622.1. Est.4.C.

JINAMIN QHOCHAPAMBA LLAJTACA (COCHABAMBA ES ASI). En: CIUDADES Y SISTEMAS URBANOS, ECONOMIA INFORMAL Y DESORDEN ESPACIAL. CLACSO, Buenos Aires, 1984, pp. 137-157.

Examina algunas de las características del proceso de urbanización en Cochabamba, enfatizando en dos casos de económicas familiares urbanas. El primero, el de los productores de ladrillos y el segundo, el de los comerciantes de alimentos de la Feria de la Cancha. El texto parte de un conjunto de reflexiones teóricas, donde se hace referencia a las económicas domésticas y familiares. Las primeras son definidas como una organización social que realiza múltiples actividades laborales para la reproducción de sus familias. Las económicas familiares son heterogéneas, funcionan en un ámbito regional y descansan sobre las estructuras familiares. Luego se analizan los procesos de producción, diversificación, reproducción y gestión en las económicas familiares y domésticas.

D-ECONOMIA DOMESTICA; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-INDUSTRIALIZACION; D-PROCESO DE URBANIZACION.

CAMACHO, Alvaro.
380 050 L.627.1. Est.4.E.

NOTAS PARA EL ESTUDIO DEL SECTOR INFORMAL. En: BOLETIN DE COYUNTURA SOCIO-ECONOMICA, 6. CIDSE, s.l., 1982, 9 p.

Intenta re-conceptualizar la noción del SIU, para ello elabora una tipología que facilita el análisis. Aborda las siguientes temáticas: informalidad; subordinación indirecta del trabajo al capital; las tendencias del capital; hacia una tipología de la subordinación indirecta, capítulo en el que deduce que la relación salarial y la cobertura legal son los factores que dan el carácter a la formalidad, así, la fuerza de trabajo informal, es aquella que está fuera de la forma salarial; pero a la vez aclara que esta definición no implica independencia total respecto al capital.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MARGINALIDAD; D-FUERZA DE TRABAJO.

CAMPANARIO, Paulo; RICHTER, Ernesto.
381 316 L.629.4. Est.4.E.

SUPERPOBLACION CAPITALISTA EN AMERICA LATINA: UN INTENTO DE MARGINALIZACION DEL CONCEPTO DE MARGINALIDAD. s.e., s.l, pp. 38-71.

A propósito de la polémica mantenida entre los planteamientos de Nun y Cardoso, los autores reflexionan en torno a la teoría de la Marginalidad y la Superpoblación Capitalista en América Latina. Intenta demostrar que no es necesario el concepto de la Marginalidad para analizar el fenómeno empírico que con él se intenta explicar. Para demostrar esta propuesta, metodológicamente parten del concepto del Capital, en consideración de que la relación dominante en América Latina constituye este factor, soteniendo por tanto que el subdesarrollo se debe a la forma de dominación del capital. Más adelante, intenta exponer en términos descriptivos, el desarrollo histórico de América Latina desde su integración al mercado mundial capitalista, aquí resaltan algunos aspectos que permiten inferir las características del ejército industrial de reserva en nuestros países.

D-MARGINALIDAD; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-NUN, José.

CAMPOS, Jaime.
382 054 L.640.5. Est.4.E.

EL CONCEPTO DE MARGINALIDAD SOCIAL EN AMERICA LATINA. En: REVISTA DE INTEGRACION, 8. Buenos Aires,1971, 20 p.

En vista de que la noción de la Marginalidad ha sido estudiada desde varios enfoques y cada enfoque difiere el uno del otro, pretende clarificar esta nación, desde la teoría de la situación social-marginal. En el capítulo -dimensiones de la marginalidad- realiza un análisis de la denominada marginalidad ecológica, marginalidad económico-social, marginalidad cultural y marginalidad estructural; en el capítulo -algunos aspectos relevantes en el análisis de la marginalidad- analiza, los conceptos referidos a la marginalidad social, marginalidad y marginación e integración y marginalidad.

D-MARGINALIDAD; D-POBREZA.

CARBONETTO, Daniel; CHAVEZ O'BRIEN, Eliana.
383 052 L.632.1. Est.4.E.

SECTOR INFORMAL URBANO: HETEROGENEIDAD DEL CAPITAL Y EXCEDENTE BRUTO DEL TRABAJO. En: SOCIALISMO Y PARTICIPACION, 26. CEDEP, Lima, 1984, 30 p.

Comienza realizando un estudio desde que Perú emergió en el proceso de industrialización que se acentúa a partir de los años 50, permitiendo el nacimiento y desarrollo de una industria relativamente moderna y el acceso a los procesos productivos a importantes grupos de la población. Pero a la vez señala, que este estilo de modernización tendió a marginar del bienestar a contingentes poblaciones, anotando que en los últimos años, el sector moderno no sólo que no satisface las necesidades de fuerza de trabajo, sino que el ritmo de absorción de mano de obra es menor respecto al crecimiento de la población. Luego manifiesta que como resultado de este proceso, un sector importante de la PEA se han visto obligados a descubrir y desarrollar una serie de actividades que les permite generar ingresos para subsistir. Posteriormente, en base a datos estadísticos van a demostrar que el problema central respecto al empleo no es el desempleo abierto sino la magnitud y condiciones del subempleo. Más adelante define al SIU como el conjunto de puestos de trabajo autogenerados por la fuerza laboral excluida del sector moderno; entendiéndose por autogeneración de puestos, la creación de una "unidad productiva informal". El contenido temático es: la demanda insuficiente de empleo en el sector moderno de la económica peruana; el excedente bruto de trabajo y la conformación del SIU; la medición del SIU; el SIU en Lima Metropolitana; dificultades a las que se enfrenta la estrategia de auto-ocupación informal e, ingresos y remuneraciones del SIU.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-SUBEMPLEO; D-EMPLEO; D-INGRESOS; D-SALARIOS; D-CARBONETTO, DANIEL.

CARIOLA, C.; LACABANA, M.; BETHENCOURT, L.; DARWCH, G.; FERNANDEZ, B.; GUTIERREZ, A.T
384 422 L.828. Est.4.A.

CRISIS SOBREVIVENCIA Y SECTOR INFORMAL. NUEVA SOCIEDAD-ILDIS-CENDES, Caracas, 1989, 145 p.

Presenta los resultados de una investigación realizada entre 1985 y 1986 en algunos barrios pobres de Caracas y Puerto La Cruz en Venezuela, con el objeto de conocer las condiciones de vida y las estrategias desarrolladas por los grupos pobres para subsistir en un período de crisis, período que sucede a la bonanza económica de los años setenta; se pone especial énfasis en las pequeñas actividades mercantiles, que se autogeneran dentro de las lógicas de sobrevivencia. El libro se organiza en cinco capítulos. En el primero se ubica el contexto socio-económico de Venezuela, tratando sobre todo de señalar las formas en que la crisis económica ha incidido en las transformaciones del mercado de trabajo y en el deterioro de los salarios, como consecuencia del proceso inflacionario; en el segundo, se establecen las formas de la organización doméstica o familiar en el marco de las estrategias que se adoptan para subsistir; en el tercero, se analizan las estrategias económicas que se desarrollan como mecanismos de generación de ingresos; en el siguiente, se examina el impacto de la crisis sobre las estrategias de sobrevivencia, sobre todo, en la generación de ingresos y niveles de consumo, así como en los cambios de la organización familiar. Finalmente, en el último capítulo se señalan las principales conclusiones de la investigación y se establecen algunas pautas para enfrentar los problemas de la pobreza.

D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-BARRIOS POPULARES; D-POBREZA; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-CRISIS ECONOMICA; D-DATOS PRIMARIOS; D-MERCADO DE TRABAJO.

CARTAYA, Vanessa.
385 031 L.612.1. Est.4.A.

EL CONFUSO MUNDO DEL SECTOR INFORMAL. En: NUEVA SOCIEDAD, 90. NUEVA SOCIEDAD, San José, 1987, pp. 76-88.

Presenta de manera sistemática las principales contribuciones que se han hecho en torno a la existencia y características del sector informal urbano en las económicas latinoamericanas. Se discuten cuatro enfoques que difieren fundamentalmente en cuanto a, criterios de heterogeneidad de las inserciones laborales, a los procesos que las originan y a las consecuencias en términos del diseño de políticas. Partiendo del enfoque desarrollado por la OIT, se destacan las sucesivas formulaciones a partir de las perspectivas; neomarxista y neoliberal. Concluye con las teorizaciones más recientes que explican la emergencia de fenómenos similares como respuesta a la crisis estructural de la última década. La coincidencia más resaltante a la que conduce el debate, es la identificación de un conjunto de procesos de diferente origen pero de igual direccionalidad: la generalización de formas de organización del trabajo y relaciones contractuales distintas al modelo del asalariado estable protegido por la legislación laboral. Contiene los siguientes subtítulos: Qué es el sector informal-las principales alternativas de explicación; el excedente estructural de la fuerza de trabajo; la subordinación de la producción informal a la producción capitalista; la emergencia de nuevas formas de organización del trabajo; enfoque neoliberal.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-OIT; D-PREALC.

386 397 L.628.2. Est.4.E.

EL CONFUSO MUNDO DEL SECTOR INFORMAL. En: LA ECONOMIA DEL REBUSQUE., 16. FLACSO, San José, 1988, pp. 23-39.

El mismo texto ha sido editado en otra publicación, ver ref. No. 031-L.612.1.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-DE SOTO, HERNANDO.

CARTAYA, Vanessa; GARCIA, Haydée.
387 324 L.602.2. Est.4.A.

DISTRIBUCION DEL AJUSTE, LOS INGRESOS FAMILIARES. En: INFANCIA Y POBREZA. LOS EFECTOS DE LA RECESION EN VENEZUELA., s.n. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp. 43-63.

Analiza la evolución y distribución de los ingresos y gastos de las familias en Venezuela. Comienza reflexionado en torno a las fuentes y datos estadísticos utilizados en la medición de los ingresos familiares, considerando al respecto que, el análisis de la evolución de este aspecto encierra una serie de limitaciones por cuanto, la información disponible tiende a subestimar el monto de los ingresos familiares (que son definidos como la suma de remuneraciones de sus miembros), sobre todo en los niveles más bajos de la escala, por lo que va a concluir señalando que los datos del análisis no pueden ser considerados como absolutos. En cuanto a la evolución de los ingresos, sostiene que éstos se han visto notoriamente afectados a raíz de la recesión económica que vive Venezuela, sobre todo a partir de 1982. En cuanto a la cantidad de recursos monetarios de una familia, considera que en gran parte se determinan por el grado de inserción de sus miembros al mercado de trabajo. Los temas abordados son: Los ingresos familiares y sus determinantes; evolución y distribución de los ingresos familiares; empleo y salarios y gasto social.

D-INGRESOS; D-PLURINGRESO; D-EMPLEO; D-SALARIOS; D-POBREZA.

CASANOVAS, Roberto.
388 117 L.646.5. Est.4.E.

EL S.I.U EN BOLIVIA: APUNTES PARA UN DIAGNOSTICO. En: EL SECTOR INFORMAL EN BOLIVIA. CEDLA-FLACSO-ILDIS, La Paz, 1986, pp.151-177.

A partir de ciertas evidencias empíricas constata que la conformación del sector informal en Bolivia se explica a partir de la intensificación del fenómeno migratorio que se da a partir 1950 y, por la insuficiente industrialización que no ha logrado articular la mano de obra disponible. De ello deduce que el excedente de mano de obra no articulada al sector moderno empresarial, buscó otras estrategias de sobrevivencia que les permite generar algunos ingresos. Por otra parte, considera que dentro del SIU existen dos sectores: el semiepresarial y el familiar. Dentro del primero, están los patronos de establecimientos semiempresariales y los asalariados de las semiempresas y en el sector familiar, los trabajadores por cuenta propia o independientes y los familiares o aprendices no remunerados. En general aborda los siguientes temas: el proceso de urbanización y la conformación del sector informal urbano; magnitud y características del SIU; ¿quiénes son los trabajadores del sector familiar?; ¿los trabajadores por cuenta propia son principalmente fuerza de trabajo secundaria?; funcionamiento de la unidades económicas; participación en el mercado y problemas de abastecimiento y comercialización; crisis económica y distribución del ingreso.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-PROCESO DE URBANIZACION; D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-MIGRACION; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-CRISIS ECONOMIA; D-INDUSTRIALIZACION.

389 436 L.646.9. Est.4.E.

EL IMPACTO DE LA NUEVA POLITICA ECONOMICA EN EL S.I.U. EN BOLIVIA. En: EL SECTOR INFORMAL EN BOLIVIA. CEDLA-FLACSO-ILDIS, La Paz, 1986, pp. 281-290.

Analiza el impacto de la política económica del Gobierno del MNR sobre el SIU en Bolivia, que ha decir del autor, han afectado sobre todo a los sectores sociales de bajos ingresos y, particularmente a los trabajadores ubicados en el denominado SIU. Como consecuencia de las medidas de política económica, explica que del 8 por ciento de desempleo abierto estimado en 1980 pasó al 18 por ciento en 1985 y el empleo del sector informal en los últimos seis años haya crecido en un 50 y 58 por ciento. Las medidas de política económica se resumen en las siguientes: la política de libre contratación de personal, la "descentralización" de las principales empresas productivas del sector público y la disolución de algunas empresas del sector de la minería, la liberalización del comercio exterior y, la liberalización de precios de los bienes y servicios, entre otras.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA ECONOMIA; D-EMPLEO.

CASTRO NIETO, Guillermina Grisel.
390 473 L.815.5. Est.4.E.

LA POLITICA Y EL COMERCIO AMBULANTE DEL BARRIO DE TEPITO. En: LATIN AMERICAN STUDIES ASSOCIATION XV INTERNATIONAL CONGRESS. San Juan, 1989, 14 p.

Pretende establecer los vínculos entre el sector informal y el formal, refiriéndose específicamente al contexto socio-político. Efectivamente, se trata de ubicar la relación social y la formas de control de control político que ejerce el Estado a través del partido oficial PRI (Partido Revolucionario Institucional) sobre los comerciantes ambulantes del Barrio de Tepito en México como expresión del sector informal. En general se hace un rápido recuento sobre la historia de este barrio, luego examina las formas de vinculación y los mecanismos de control del poder político sobre los comerciantes ambulantes; seguidamente analiza la tipología de los líderes y las formas de liderazgos que se ejercen al interior de las organizaciones de los comerciantes ambulantes; finalmente realiza algunas conclusiones donde resalta el papel del intermediarismo político que está relacionado con lo informal, por tanto el SIU representa una potencialidad electoral en construcción.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-COMERCIO AMBULANTE; D-ESTADO.

CHAVEZ O'BRIEN, Eliana.
391 032 L.612.9. Est.4.A.

MICROEMPRESAS Y DESARROLLO ECONOMICO. EL SECTOR INFORMAL URBANO EN PERU. En: NUEVA SOCIEDAD, 90. NUEVA SOCIEDAD, San José, 1987, pp. 155-166.

A partir de algunas evidencias empíricas recogidas de la realidad peruana, los autores analizan el comportamiento económico del excedente de fuerza laboral no incorporada en la estructura ocupacional del sector moderno, que para sobrevivir autogeneran su propio puesto de trabajo, creando pequeñas unidades productivas con una lógica de producción diferente a las del sector moderno. Incluye los siguientes subtemas: dependencia tecnológica y el mercado laboral urbano; el excedente de fuerza de laboral y la conformación del SIU; características del SIU y su rol en el empleo y la estructura económica; procesos de producción y perfil tecnológico de las pequeñas unidades productivas del sector; características y opciones tecnólogicas en el SIU.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-DEPENDENCIA ECONOMICA.

COHEN, Ernesto.
392 385 L.618.1. Est.4.A.

LA MICROEMPRESA: NOTAS PARA SU ANALISIS. En: MICROEMPRESAS Y ECONOMIA POPULAR. ILPES, San José, 1989, pp.1-19.

Hace un corto análisis respecto a la evolución que ha tenido el tratamiento de la microempresa en particular y del sector informal en general, así mismo, examina en forma breve la problemática del empleo en la región. Posteriormente, analiza algunos de los enfoques que abordan la temática del sector informal, se refiere específicamente a los enfoques neoclásico y marxista y, a la visión de Chayanov. Finalmente expone algunas líneas de acción para el desarrollo de la microempresa.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

COLON, Alice.
393 471 L.815.3. Est.4.E.

MUJERES PUERTORRIQUEÑAS: EMPLEO, SUBEMPLEO Y POBREZA. LATIN AMERICA STUDIES ASSOCIATION XV INTERNACTIONAL CONGRESS. San Juan, 1989, 17 p.

En el marco de la crisis económica va a describir la situación de las mujeres puertorriqueñas, en cuanto a los niveles y condiciones de empleo, desempleo, subempleo y pobreza. Esta descripción contribuye a analizar la incorporación de nuevos sectores poblacionales al mercado de trabajo, hecho que ha profundizado la competencia y la desigualdad, sin que las condiciones económicas de los sectores en status inferior se hayan superado. Comienza exponiendo ciertas consideraciones teóricas, luego examina la situación de crisis que vive el país, para finalmente analizar los problemas relacionados con las mujeres y los problemas de empleo.

D-MUJER; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-POBREZA; D-CRISIS ECONOMICA.

CORTAZAR, René.
394 438 L.648.2. Est.4.E.

EMPLEO Y REMUNERACIONES: MODELOS ALTERNATIVOS DE CORTO PLAZO PARA AMERICA LATINA. En: POLITICAS MACROECONOMICAS, UNA PERSPECTIVA LATINOAMERICANA. CIEPLAN, s.l., 1986, pp. 243-274.

Realiza una revisión crítica a los enfoques alternativos que sobre el empleo han sido desarrollados en la literatura, a la luz de los procesos de ajustes de corto plazo del mercado de trabajo, evaluando sobre todo la relevancia de los diversos enfoques en América Latina para el diseño de políticas de empleo y salarios. Se presenta en tres partes; en al primera, se analizan los modelos alternativos respecto a los determinantes del nivel de empleo en el corto plazo; en la segunda, se describen algunas hipótesis alternativas sobre el

proceso de formación de los salarios. Finalmente a manera de conclusión, se argumenta en torno a que la determinación de salarios y el empleo resultan condicionales el contexto macroeconómico, así como al marco institucional y socio-político prevaleciente.

D-EMPLEO; D-SALARIOS; D-SUBEMPLEO; D-TRABAJADORES AUTONOMOS.

CORTES, Fernando.
395 051 L.628.5. Est.4.E.

LA INFORMALIDAD DEL SECTOR INFORMAL. En: LA ECONOMIA DEL REBUSQUE. CUADERNOS DE CIENCIAS SOCIALES, 16. FLACSO, San José, 1988, pp. 73-92.

Realiza un rápido pero sustancial análisis de los diferentes enfoques elaborados en torno a las pequeñas actividades económicas urbanas, desde los de la marginalidad (versiones DESAL y dependentista) hasta el del sector informal (versiones OIT-PREALC, neomarxista y neoliberal), señalando sus evoluciones y principales diferencias, así como sus deficiencias.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MARGINALIDAD; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-DE SOTO, HERNANDO; D-OIT; D-PREALC.

396 321 L.773.3. Est.4.E.

LA INFORMALIDAD: COMEDIA DE EQUIVOCACIONES. En: NUEVA SOCIEDAD, 90. NUEVA SOCIEDAD, San José, pp. 41-49.

Cuestiona el concepto de sector informal, para lo cual comienza analizando algunos de los enfoques teóricos y metodológicos que abordan esta problemática; luego, a manera de conclusión intenta develar algunos de los obstáculos que impiden la comprensión del fenómeno y la identificación de sus determinantes, proponiendo así, un enfoque diferente para abordar dicho problema.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU.

DE AVELAR, Sonia María.
397 005 L.627.3. Est.4.E.

NOTAS TEORICAS Y METODOLOGICAS PARA EL ESTUDIO DEL TRABAJO INDUSTRIAL A DOMICILIO EN MEXICO. En: REVISTA MEXICANA DE SOCIOLOGIA., 4. IIS-UNAM, México, 1977, pp. 1227-1249.

La autora se propone estudiar una de las formas de producción que se desarrollan en las económicas subdesarrolladas, tal es el caso del trabajo industrial a domicilio (la maquila) en la confección de prendas de vestir desarrollado fundamentalmente en México. Concretamente, realiza un análisis de este tipo de organización y producción industrial, proponiendo elementos de carácter teórico metodológico para estudiar esta forma de trabajo y producción (la maquila). En este contexto, en la primera parte del estudio se analizan los mecanismos socio-económicos que explican el mantenimiento y la expansión de esta forma de producción, considera también la relación que puede existir entre esta forma organizativa y la dimensión urbano espacial en que se ubican las empresas. Finalmente, hace un breve esbozo sobre la utilización de los datos censales y de encuestas en el análisis de la maquila vista a través de los trabajadores individuales; al respecto señala que los datos censales presentan deficiencias para el estudio de la producción industrial a domicilio, por lo que considera que, una estrategia de acercamiento para el estudio de la maquila sería la encuesta directa.

D-TRABAJO A DOMICILIO; D-INDUSTRIA; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA.

DEBLÉ, Isabelle; HUGON, Philippe.
398 426 L.819. Est.4.A.

VIVRE ET SURVIVRE DANS LES VILLES AFRICAINES. IEDES, Paris, 1982, 310 p.

Recoge varios artículos relacionados con el análisis de las pequeñas actividades de subsistencia desarrolladas por los habitantes de los medios urbanos en Africa. Se revisa

la problemática desde perspectivas como el sector subterráneo, el sector informal, la pequeña producción urbana, la artesanía, etc. La primera parte es de carácter teórico general, la segunda parte contiene diversos análisis empíricos, y la tercera y cuarta partes son de carácter metodológico y teórico. Incluye un extensa bibliografía sobre el tema.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ARTESANIA; D-MICROEMPRESA; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-POBREZA; D-INGRESOS; D-MARGINALIDAD.

DE LA PIEDRA, Enrique.
399 279 L.627.2. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL URBANO: LA INCONSISTENCIA DEL PARADIGMA CONVENCIONAL Y UN NUEVO ENFOQUE. En: APUNTES, 18, Lima, 1986, pp. 31-54.

Sostiene que el reiterado fracaso de las políticas económicas en América Latina se debe a que el SIU, tradicionalmente no ha sido considerado en toda su importancia, por lo que plantea la necesidad de estudiar el rol económico de este sector en el corto plazo, para proponer políticas específicas que permitan la generación de empleo e ingresos para ingentes grupos pobres de la población. Define al SIU como un sector específico de la económica, por su racionalidad económica particular y por los mecanismos de relación con el resto de la económica. Además propone un nuevo enfoque para el estudio del SIU, que parte del análisis de los diferentes enfoques que sobre el tema han sido elaborados en los últimos quince años.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-HART, KEITH; D-POLITICA ECONOMICA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU.

DE MIRAS, Claude.
400 425 L.831. Est.4.D.

ITINÉRAIRE D'UNE RECHERCHE EN MILIEU URBAIN AFRICAIN: DE LA FORMATION DE CAPITAL PRIVÉ A "L'ECONOMIE POPULAIRE SPONTANÉE". ORSTOM, s.l., 1983, 23 p.

Presenta algunas reflexiones sobre los cambios terminológicos asumidos por el autor en el estudio de la económica mercantil simple urbana, en el contexto africano. Primeramente analiza el pasaje desde la noción de "formación de capital privado productivo nacional" a la de "sector de subsistencia", y luego, el pasaje de "sector de subsistencia" a la noción de "económica popular espontánea". Considera que estos cambios terminológicos son el resultado de la evolución de la problemática en torno al análisis de la económica urbana, constituyendo etapas transitorias en el conocimiento de dicha realidad.

D-ACUMULACION DE CAPITAL; D-ARTESANIA; D-ECONOMIA POPULAR; D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU.

DE SOTO, Hernando.
401 318 L.648.2. Est.4.D.

EL OTRO SENDERO. LA REVOLUCION INFORMAL. OVEJA NEGRA, Bogotá, 1987, 317 p.

Se trata de un texto que pretende explicar e interpretar, de una manera particular, el problema de pobreza y, el surgimiento y expansión de pequeñas actividades de producción y servicios que se han multiplicado en el Perú y América Latina a raíz la crisis económica. Estas pequeñas actividades mercantiles han sido asociadas al denominado sector informal urbano o informalidad. El análisis se centra en tres sectores: la vivienda, el trasporte y el comercio "informales". La explicación de la conformación y desarrollo de estos sectores se desarrolla en los primeros cuatro capítulos; concretamente explica cómo los denominados informales han ido ganado sus espacios en la mayor parte del mercado, instalando sus negocios fuera del orden legal instituido, hasta lograr su reconocimiento. En una segunda parte, explica lo que denomina "costos de la formalidad" o legalidad, refiriéndose a los gastos y trámites que significan para legalizar cualquier actividad ante la burocracia estatal; luego, en un capítulo aparte, va a considerar y a sustentar el supuesto paralelismo mercantilista del Perú, sosteniendo que éste país y Latinoamérica en general, no han salido del subdesarrollo porque aún conservan y viven en el mercantilismo de la Europa de los siglos XVII-XVIII; sostiendo luego, que sólo es

ahora con el aparecimiento de la informalidad, que el Perú comienza a abrirse paso a la económica de mercado. En definitiva, la propuesta de De Soto es proponer una 'alternativa' de desarrollo, basada en una económica social de mercado, con énfasis en la propiedad privada, Pérez Sáinz, ha llamado a esta propuesta como la "ilusión microempresarial". Sin embargo, este texto de gran difusión, ha sido ampliamente comentado y criticado, a nivel científico, metodológico y por su alto contenido cargado de ideología; el respecto ver: Arellano, Estuardo; Urriola, Rafael y Pérez,Sáinz en: L.605.5, No.22; L.719, No.239; L.635, No.67; respectivamente.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ECONOMIA INFORMAL; D-MIGRACION; D-COMERCIO AMBULANTE; D-ESTADO; D-BUROCRACIA; D-MICROEMPRESA; D-DE SOTO, HERNANDO.

DORIA MEDINA, Samuel.
402 118 L.646.6. Est.4.E.

LA ECONOMIA INFORMAL EN BOLIVIA:UNA VISION MACROECONOMICA. En: EL SECTOR INFORMAL EN BOLIVIA. CEDLA-FLACSO-ILDIS, La Paz, 1986, pp.179-194.

Parte del supuesto de que el sector informal urbano es un subconjunto de la económica informal, que comprende toda la actividad económica legal e ilegal que no se registra en las cuentas nacionales, que al no registrarse tampoco están sujetas al cumplimiento de las disposiciones que regulan el funcionamiento. En este marco, a través de un enfoque macroeconómico, plantea cuantificar toda la actividad informal. Para ello, analiza el comercio exterior, el sector fiscal, el monetario y el empleo, se consideran además, a los precios. En el caso de Bolivia, se da importancia a la cuantificación de la producción de cocaína. También hace referencia a las causas del crecimiento de la económica informal, considerando que son estructurales y coyunturales.

D-ECONOMIA INFORMAL; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO.

ELWERT, Georg; DIETER EVERS, Hans; WILKENS, Werner.
403 084 L.638.1. Est.4.E.

EN BUSCA DE SEGURIDAD. MODOS COMBINADOS DE PRODUCCION EN EL LLAMADO "SECTOR INFORMAL". En: EL TRIMESTRE ECONOMICO, 211. EL TRIMESTRE ECONOMICO, México, 1986, pp. 477-504.

Los autores discrepan con el uso de la noción de sector informal, manifestando que aquella noción puede ser usada de manera descriptiva, más no analítica. También estudian el pluringreso o pluriempleo y se refiere a "la búsqueda de seguridad" de aquellas personas que no gozan de seguridad laboral y social, que para subsistir, desarrollan o combinan varias actividades que les permite incrementar su ingresos, ya sea a través del establecimiento de pequeñas actividades de producción y de comercio o, mediante algunos tipos de empleos. En este marco, aborda entre otros temas: las estrategias de acción de las unidades domésticas, la importancia de la producción de subsistencia como una alternativa de sobrevivencia de una gran parte de la población.

D-PLURINGRESO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA.

ESCOBAR DE PABON, Silvia.
404 435 L.646.8. Est.4.E.

EL S.I.U EN BOLIVIA: ALGUNAS EXPERIENCIAS METODOLOGICAS. En: EL SECTOR INFORMAL EN BOLIVIA. CEDLA-FLACSO-ILDIS, La Paz, 1986, pp. 117-134.

Recoge algunas de la experiencias metodológicas aplicadas en la medición del mercado de trabajo y del SIU en Bolivia; hace referencia principalmente a los criterios utilizados en la definición y operacionalización de los sectores que componen el mercado de trabajo (sector estatal, empresarial, semiempresarial, familiar, y servicio doméstico), diferenciando entre aquellos sectores productivos y los de servicios.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-MIGRACION; D-TRABAJADORES AUTONOMOS.

ESCOBAR, Silvia.
405 264 L.738.3. Est.4.A.

EL COMERCIO EN PEQUEÑA ESCALA EN LA CIUDAD DE LA PAZ, BOLIVIA. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL. TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp 97-121.

Desde la perspectiva del empleo y de la organización de las unidades económicas dedicadas al microcomercio y, en base a una encuesta realizada a los trabajadores por cuenta propia de la Paz Bolivia, se realiza un análisis de la magnitud y características de estos trabajadores, enfatizando sobre todo en las diferencias entre: las unidades manejadas por mujeres y las manejadas por hombres. Además se establecen algunas recomendaciones de política derigidas a mejorar las condiciones de vida de hombres y mujeres que trabajan en este tipo de actividades, que se han constituido en una fuente importante de empleo e ingresos. Entre los problemas que enfrenta el sector se mencionan: el reducido capital con el que operan, falta de acceso al crédito, gran competitividad y la progresiva disminución de la demanda.

D-MICROCOMERCIO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-MUJER EN EL SIU.

ESPINOZA, Vicente.
406 014 L.722.3. Est.4.E.

MODERNIZACION Y MARGINALIDAD. En: PARA UNA HISTORIA DE LOS POBRES DE LA CIUDAD. SUR, Santiago, 1988, 16 p.

Analiza y cuestiona fundamentalmente la tesis de la marginalidad propuesta por DESAL, que relaciona la marginalidad con aquellos pobladores que habitan viviendas deterioradas que por lo general se ubican en barrios periféricos de las grandes ciudades; así mismo, de acuerdo a DESAL, este grupo constituiría una subcultura, con dificultades de adaptación a la vida urbana o moderna. Para cuestionar el concepto de marginalidad analiza los resultados de una encuesta aplicada por DESAL en Chile, realizada con el fin caracterizar empíricamente el sector marginal; tuvo como objeto de estudio la vivienda, expresión principal de la situación de pobreza. A partir de este análisis examina la participación sindical y las luchas de los movimientos reinvindicatorios (referidos específicamente a la obtención de terrenos y vivienda) apoyados por partidos de Izquierda.

D-MARGINALIDAD; D-POBREZA; D-DESAL.

FARIA, Vilmar E.
407 090 L.640.3. Est.4.E.

DESARROLLO ECONOMICO Y MARGINALIDAD URBANA: LOS CAMBIOS DE PERSPECTIVA DE LA CEPAL. En: REVISTA MEXICANA DE SOCIOLOGIA, 1. IIS-UNAM, México, 1978, pp.9-29.

Expone algunos de los planteamientos de la CEPAL, que frente a los problemas de la pobreza y subdesarrollo de América Latina, habían sido desarrollados después de la segunda guerra mundial. En esta perspectiva, la CEPAL que en un principio había concebido a la industrialización como un complemento de un tipo de desarrollo económico basado en las exportaciones de materias primas, consideró posteriormente una nueva alternativa de crecimiento y desarrollo, basada en la industrialización vía sustitución de importaciones. En esta perspectiva, realiza un seguimiento de los planteamientos y tendencias seguidas por la CEPAL e ILPES. Este último es un organismo que inició un programa de investigación que resultó un replanteamiento de todo el modelo de desarrollo para América Latina.

D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-INDUSTRIALIZACION; D-DEPENDENCIA ECONOMICA; D-MARGINALIDAD; D-CEPAL.

FERNANDEZ, Miguel.
408 087 L.639. Est.4.E.

NOTAS SOBRE EL DISCURSO DEL SECTOR INFORMAL. En: SECTOR INFORMAL Y MOVIMIENTO OBRERO., 2. CET, La Paz, 1987, pp. 7-68.

Realiza un debate teórico sobre el SIU en Bolivia; al respecto sostiene, que si bien, este sector existe aparentemente por la expansión y auge de pequeños establecimientos, no es argumento válido para adjudicarles el carácter de informales. La verdadera explicación de la génesis del SIU la encuentra en las características del capital en Bolivia. Para explicar su origen, parte de la noción del excedente de mano y su relación con las migraciones campo-ciudad. Luego, trata de caracterizar al SIU, para ello analiza todas aquellas explicaciones de carácter empírico que establecen el corte formal-informal, se refiere a productividad, ingresos, número de empleados, calificación de mano de obra, etc.; sin embargo va a considerar que esta verificación es fundamentalmente una tautología. Por último, termina exponiendo algunos elementos para una interpretación alternativa del SIU, además se adjunta a este documento, algunos criterios emitidos por dirigentes laborales, gremiales y académicos vinculados a la investigación de esta temática.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO; D-CAMPESINOS.

409 112 L.646.3. Est.4.E.

NOCIONES TEORICAS SOBRE EL SIU Y LA ECONOMIA INFORMAL. En: EL SECTOR INFORMAL EN BOLIVIA. CEDLA-FLACSO-ILDIS, La Paz, 1986, pp. 73-84.

Sostiene que en la discusión sobre el SIU es necesario diferenciar algunas nociones, tales como la de económica informal y la del denominado sector informal urbano; a la vez considera necesario analizar los efectos de la económica informal sobre el empleo, diferenciando para ello, las distintas actividades que caben en esta noción. Por otra parte, considera que se debe definir el objeto de estudio, tratando en lo posible de centrar las investigaciones en los pequeños establecimientos ubicados en el SIU. Otro comentario se refiere a la delimitación temática, respecto al estudio del sector informal; la construcción del dato, es otro elemento cuestionado. Por último manifiesta la necesidad de insistir en la observación de la realidad en función de la totalidad social.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-ECONOMIA INFORMAL.

FREITEZ, Nélson.
410 475 L.841. Est.4.A.

LAS ACTIVIDADES INFORMALES EN SECTORES DE BAJOS INGRESOS DE BARQUISIMETO. En: RELACIONES DE TRABAJO, 12-13. ART, Valencia, 1989, pp.379-398.

Intenta caracterizar los principales rasgos que identifican a las pequeñas actividades económicas ubicadas dentro de la informalidad, que son desarrolladas por los sectores de bajos ingresos de la Ciudad de Barquisimeto en Venezuela; además busca establecer explicaciones en torno al tipo y magnitud de la informalidad. En la primera parte, se expone el marco teórico y la concepción de la informalidad que guía el trabajo, describiendo además los objetivos y metodologías utilizadas en este trabajo; seguidamente, se describen los rasgos y características de los ocupados en las actividades y unidades informales; finalmente como marco explicativo de la informalidad se hace un recuento de los rasgos que caracterizaron a la económica venezolana en los últimos 20 años.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-INGRESOS; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU.

FREYSSINET, Jacques.
411 404 L.814.1. Est.4.E.

L'EMPLOI EN AMERIQUE LATINE: ANALYSES ET POLITIQUES. En: PROBLEMES D'AMERIQUE LATINE, 59. s.e., s.l., s.f., pp. 42-63.

Hace una breve revisión de los principales enfoques y propuestas que en torno al problema del empleo se han elaborado para América Latina desde los años 60, aproximadamente. Revisa, entre otros, los aportes del PREALC, del ILPES y de la CEPAL. Analiza el problema del empleo en relación al modelo de industrialización seguido en la región y, la heterogeneidad estructural existente. Aborda también la cuestión agraria, y la situación del sector "informal" urbano. Por las referencias bibliográficas, el texto parece de inicios de los años 80.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-INDUSTRIALIZACION; D-PREALC.

GARCIA NUÑEZ, Gonzalo.
412 432 L.632.6. Est.4.E.

DE LA AUTOGESTION VECINAL A LA PRODUCCION AUTOCONCENTRADA-LA EXPERIENCIA DE 300.000 EN LIMA En: NUEVA SOCIEDAD, 104. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1989, pp. 127-133.

Da cuenta de la experiencia de cómo una población de Lima-Perú, la Villa el Salvador conformada por 300.000 habitantes, animados por la iniciativa popular y de autogestión comunal y, ante los problemas del desempleo, proponen el establecimiento de circuitos productivos de pequeña producción, priorizando ante todo la satisfacción de las necesidades básicas.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA.

GAZZOTTI, Alejandro.
413 085 L.638.2. Est.4.E.

EL PROCESO DE PRECARIZACION OCUPACIONAL: SUS MODALIDADES En: JUSTICIA SOCIAL, 4-5. CEDEL, Buenos Aires, 1986, pp. 47-56.

Intenta aportar algunos elementos al proceso de precarización (precarias condiciones de vida), para ello limita su ámbito al mercado de trabajo de Buenos Aires. En este marco, se aproxima a una definición del fenómeno, así, la precarización es definida como un proceso en el que se suceden un conjunto de medidas políticas, económicas, etc., que institucionalizan prácticas laborales en las que el trabajador se excluye involuntariamente de la protección legal, tales cómo, la seguridad social. Posteriormente, se describen las causas del desempleo, presentan algunos comentarios sobre los métodos utilizados para cuantificar el problema y se señalan ciertos indicadores del mercado de trabajo, donde se advierte este proceso. Además, se especifica los sectores económicos en los que se presenta este proceso, entre estos, la industria manufacturera, comercio, transporte, etc., por último se hace algunas consideraciones en torno a la relación precarización ocupacional y segmentación del mercado.

D-SUBEMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-CONDICIONES DE VIDA.

GOMEZ, Arelys; SALADIN, Vanessa.
414 162 L.686. Est.4.C.

PROGRAMA DE FINANCIAMIENTO A MICROEMPRESAS Y GRUPOS SOLIDARIOS-INFORME DE EVALUACION. ADEMI, Santo Domingo, 1987, 73 p.

Es una evaluación del trabajo desarrollado por la Asociación para el Desarrollo de Microempresas (ADEMI) con sede en Santo Domingo-República Dominicana, desde su fundación en 1982. ADEMI es una Institución privada que tiene como objetivo básico la creación de puestos de trabajo y mejoramiento de los empleos precarios o subempleos, mediante programas de asistencia financiera y gerencial dirigidos a las microempresas.

El programa se financia con fondos provenientes de organismos públicos y privados del país, del BID y de la AID.

D-MICROEMPRESA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-INSTITUCIONES FINANCIERAS.

GUERGIL, Martine.
415 322 L.773.4. Est.4.E.

ALGUNOS ALCANCES SOBRE LA DEFINICION INFORMAL. En: REVISTA DE LA CEPAL, 35. CEPAL, Santiago, 1988, pp. 55-63.

Cuestiona la noción de sector informal, considerando al respecto que a pesar de su popularidad, esta noción sigue apareciendo como una idea intuitiva más no como un concepto acabado o dilucidado. En este sentido, intenta aportar algunas reflexiones sobre la definición de esta noción; para ello analiza dos enfoques, que a decir del autor han alcanzado mayor importancia y difusión, el uno, propuesto inicialmente por la OIT en 1972, en el que se analizaba el problema del empleo en Kenya. En esta propuesta, el SIU fue definido considerando algunas de las características empíricas observadas: empresas pequeñas, que funcionan en mercados abiertos, competitivos y no regulados, con escasos recursos, tecnologías adaptadas y uso intensivo de mano de obra. Por otro lado, analiza el enfoque de la racionalidad productiva, que encuentra la génesis del SIU en el mercado laboral y la distribución del ingreso. Las soluciones se buscan en el ámbito de las políticas de empleo e ingresos.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-OIT; D-PREALC; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO.

GUZMAN, Margarita; CASTRO, María Clemencia.
416 271 L.738.10. Est.4.A.

UN BANCO DE LA MICROEMPRESA. PROCESO Y RESULTADOS. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL. TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp 255-275.

En este capítulo se hace un análisis general sobre el proceso de constitución y desarrollo del Banco Mundial de la Mujer, filial Cali, que inició sus operaciones en 1982. Tiene como objetivo incorporar a la mujer a la actividad económica a través de la creación de mecanismos financieros; además de este objetivo se plantea el establecimiento de un banco para el sector informal. Primeramente hace una breve reseña sobre la fundación y desarrollo del banco; posteriormente realiza un análisis evaluativo sobre las actividades y acciones desarrolladas, donde se destaca el programa de ayuda para grupos solidarios, finalmente presenta algunas conclusiones y recomendaciones tendientes a mejorar el acceso de la mujer al crédito.

D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-MUJER EN EL SIU; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-MICROEMPRESA.

HART, Keith.
417 406 L.624.2. Est.4.E.

INFORMAL INCOME OPPORTUNITIES AND URBAN EMPLOYMENT IN GHANA. En: THE JOURNAL OF MODERN AFRICAN STUDIES, 2. s.e., s.l., 1973, pp. 61-89.

Este artículo, considerado por muchos como el fundador de la noción de "sector informal", describe las actividades económicas del estrato de bajos ingresos de la fuerza de trabajo en Accra (Ghana), a quiénes califica como subproletarios, particularmente de un grupo de migrantes urbanos. Señala que la distinción entre oportunidades de ingreso formales e informales se basa, esencialmente, en si estas provienen del salario o del autoempleo. Presenta una esquemática tipología de ingresos: formales, informales legítimos, e informales ilegítimos. Reconoce, sin embargo, la existencia de una combinación de diferentes tipos de ingreso. Hace algunas observaciones a la forma de categorizar a los desempleados y subempleados , y presenta algunas características de la estructura económica urbana. Finalmente señala la necesidad de realizar mayor

investigación empírica para evaluar objetivamente el papel de las actividades informales.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO; D-HART, KEITH; D-INGRESOS; D-POBREZA; D-MERCADO DE TRABAJO.

HERNANADEZ ALVAREZ, Oscar; LUCENA, Héctor.
418 474 L.840. Est.4.A.

LA PROBLEMATICA DE LOS TRABAJADORES QUE PRESTAN SUS SERVICIOS EN CONDICIONES DE FRAUDE O SIMULACION DE RELACIONES DE TRABAJO. En: REVISTA RELACIONES DE TRABAJO, 3-4. s.e., s.l., 1984, 42 p.

Analiza la situación de los trabajadores que están al margen de los beneficios sociales y otras garantías que se establecen en las normas jurídicas laborales, *específicamente se refiere a los trabajadores no sindicalizados que están fuera de las relaciones laborales institucionalizadas. Especificamente, estudia los casos de los distribuidores de cervezas y bebidas gaseosas que tienen ingresos relativamente altos, y otros de bajos ingresos como los vendedores ambulantes de perros calientes, hamburguesas y helados, en el caso venezolano, pero que en general esconden su real relación de trabajo con sus empresas a las que prestan sus servicios.

D-SUBEMPLEO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MOVIMIENTO OBRERO.

HUGON, Philippe; Lê ABADIE, Nhû; MORICE, Alain.
419 299 L.815. Est.4.D.

LA PETITE PRODUCTION MARCHANDE ET L'EMPLOI DANS LE SECTEUR "INFORMEL" -LE CAS AFRICAIN-. UNIVERSITÉ DE PARIS I-IEDES, s.l., 1977, 272 p.

Hace un amplio estudio sobre la evolución y situación del empleo informal en Africa, presentando primeramente un balance de los estudios sobre el empleo informal y el sector "no-estructurado". En una segunda parte, ofrece un análisis de la pequeña producción mercantil y de la subcontratación en Africa. En tercer lugar, se presenta una visión sobre la significación y el rol económicos de la pequeña producción. Finalmente se expone la metodología utilizada en la investigación.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POBREZA; D-EMPLEO; D-MARGINALIDAD; D-ACUMULACION DE CAPITAL; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-MICROEMPRESA; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-ARTESANIA; D-MERCADO DE TRABAJO.

HUNT, Robert.
420 025 L.839. Est.4.D.

THE EVALUATION OF SMALL ENTERPRISE PROGRAMS AND PROJECTS: ISSUES IN BUSINESS AND COMMUNITY DEVELOPMENT. AID, s.l., 1983, 59 p.

Ofrece una síntesis de los criterios usualmente asumidos por parte de algunas agencias de desarrollo (especialmente las auspiciadas por la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional [AID] y por el Banco Mundial) para evaluar los programas de apoyo a la pequeña empresa. Recoge la metodología de seguimiento de proyectos de varias experiencias de apoyo a la microempresa y presenta una sistematización de las mismas.

D-PEQUEÑA INDUSTRIA; D-AID; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-MICROEMPRESA.

INEGI-MEXICO.
421 003 L.771.1. Est.4.E.

DOCUMENTO METODOLOGICO DE LA INVESTIGACION SOBRE EL SECTOR INFORMAL URBANO EN MEXICO. CEPAL, México, 1989, 27 p.

Se expone la metodología y etapas de un proyecto de investigación desarrollado en México por el INEGI y el ORSTOM. Tiene como objeto inicial obtener información más

amplia sobre el denominado sector informal (pequeñas actividades de producción o servicios) acudiendo en principio a estadísticas o datos secundarios y a datos de primera mano. En una primera parte del documento, se encuentra un resumen de los antecedentes que motivaron la investigación y algunas entrevistas que tienen un carácter antropológico; posteriormente se describe la metodología de la encuesta piloto sobre el sector informal y la relacionada con la encuesta nacional de la económica informal. Al final se adjunta el cuestionario utilizado en la encuesta nacional de económica informal.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ECONOMIA INFORMAL; D-CUESTIONARIO DE ENCUESTA.

KRITZ, Ernesto.
422 111 L.646.2. Est.4.E.

ANALISIS DEL S.I.U. EN AMERICA LATINA En: EL SECTOR INFORMAL EN BOLIVIA. CEDLA-FLACSO-ILDIS, La Paz, 1986, pp. 43-61.

A partir de un análisis crítico por la forma en que los enfoques marxistas y neoclásicos explican la especificidad del denominado sector informal urbano, pretende construir una nueva propuesta para abordar esta problemática. Esta propuesta, se fundamenta en la unidad productiva informal, que surge como respuesta a la necesidad de sobrevivencia de aquellas personas que no han encontrado empleo en el sector moderno. Señala, que estas unidades de producción informales no capitalistas, nacen virtualmente sin capital, por lo que su la reconversión o transformación de una unidad económica informal no capitalista en capitalista informal se da con la utilización de trabajo asalariado y esencialmente cuando las utilidades empresariales sustituyen al ahorro. Considera además que las unidades económicas informales pueden operar en dos tipos de mercados, uno, en aquellos donde no haya oferta de bienes y servicios por parte las empresas capitalistas y el otro, en competencia con las empresas capitalistas formales. Clasifica a las unidades económicas informales, en capitalistas y no capitalistas.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MARGINALIDAD; D-ECONOMIA INFORMAL; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU.

423 116 L.646.4. Est.4.E.

LA MEDICION DEL S.I.U EN AMERICA LATINA. En: EL SECTOR INFORMAL EN BOLIVIA. CEDLA-FLACSO-ILDIS, La Paz, 1986, pp.107-116.

Hace una breve reflexión en torno a las aproximaciones que se han realizado para medir el mercado de trabajo. Al respecto cuestiona la definición de aquellas encuestas que han tomado como objeto de estudio a los hogares y a las personas más no a la unidad productiva. Para superar este tipo de limitaciones, plantea la necesidad de trascender esta unidad de análisis e intentar pasar a la unidad definida a partir de la empresa. Menciona como ejemplo dos tipos de encuestas una, realizada en Guayaquil en 1982 y otra realizada en Lima Metropolitana, que por sus metodologías,(de acuerdo al autor), han logrado superar ciertas limitaciones de información, como por ejemplo la inexistencia de registros de todas las unidades económicas que operan en un determinado espacio.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MERCADO DE TRABAJO.

424 119 L.646.7. Est.4.E.

POLITICAS LATINOAMERICANAS EN RELACION AL S.I.U. En: EL SECTOR INFORMAL EN BOLIVIA. CEDLA -FLACSO-ILDIS, La Paz, 1986, pp. 239-252.

Partiendo de un análisis del modelo de desarrollo económico implementado en los países latinoamericanos, presenta algunas líneas de acción para promover al SIU y por ende contribuir a la generación de puestos de trabajo. Manifiesta que para la implementación de estas políticas se debe tener en cuenta la articulación entre el SIU y el sector moderno de la económica. Por otro lado, plantea que el crecimiento de la producción del sector informal, está en función del crecimiento de la masa de salarios del sector moderno, en razón de que considera que, en gran medida, los bienes producidos por el sector informal, encuentran su demanda esencialmente en los asalariados del sector moderno.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-MICROEMPRESA.

425 387 L.618.3. Est.4.A.

BASES PARA UN PROGRAMA DE PROMOCION DEL SECTOR INFORMAL URBANO. En: MICROEMPRESAS Y ECONOMIA POPULAR. ILPES, San José, 1989, pp. 39-53.

Expone los objetivos, lineamientos y razones para implementar un programa de desarrollo microempresarial con énfasis en el empleo y mejoramiento de las remuneraciones de los trabajadores que se ocupan en estas unidades de producción. Además revisa los principales instrumentos que debe considerar un programa microempresarial.

D-MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA.

LACABANA, Miguel Angel.
426 469 L.815.1. Est.4.E.

LA ORGANIZACION DE LOS TRABAJADORES DEL SECTOR INFORMAL: EL CASO DE LOS VENDEDORES AMBULANTES EN VENEZUELA. LATIN AMERICA STUDIES ASSOCIATION XV INTERNATIONAL CONGRESS. San Juan, 1989, 15 p.

Discusión en torno a las posibilidades y limitaciones de las organizaciones del denominado sector informal, se refiere a los vendedores ambulantes o "buhoneros", que de conformidad al autor, han ido imponiendo en las calles de Caracas su propia "legalidad" superponiéndose a la legalidad estatal. Previamente a esta discusión, Lacabana reflexiona sobre la concepción del SIU, para lo cual analiza algunos conceptos de varios autores (Cartaya Vanesa, Pérez sáinz, Raczynnski, entre otros). Concluye señalando que las organizaciones de los informales y de los comerciantes ambulantes en particular, son de carácter defensivas frente al accionar del Estado, que tiende a privilegiar la preservación de los ornatos frente a cualquier otra consideración de orden económico o social.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-TRABAJADORES AUTONOMOS; D-COMERCIO AMBULANTE; D-ORGANIZACION POPULAR.

LARRAZABAL, Hernando.
427 110 L.646.1. Est.4.E.

A. REVISION A LOS ENFOQUES TEORICOS PRECEDENTES AL ESTADO DE LA DISCUSION. En: EL SECTOR INFORMAL EN BOLIVIA. CEDLA-FLACSO-ILDIS, La Paz, 1986, pp. 11-43.

Expone resumidamente las elaboraciones teóricas que abordan los fenómenos del desempleo y subempleo que afectan a grandes grupos poblacionales de América Latina. A raíz de esta exposición, pretende ubicar el estado actual de la discusión; ha elegido cuatro enfoques que tratan sobre la temática, por un lado la teoría de la marginalidad, ejército industrial de reserva, el enfoque sobre el sector informal urbano y el denominado enfoque de articulación de formas productivas distintas, que es un intento por reubicar el problema. Esta elaboración teórica es diseñada a partir de un trabajo de carácter teórico realizado por Miguel Fernández y con el sustento empírico del CEDLA (Centro de Estudios para el Desarrollo Laboral y Agrario).

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MARGINALIDAD; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-POBREZA; D-SUBEMPLEO.

LAUTIER, Bruno.
428 292 L.632.5. Est.4.E.

INCORPORACION RESTRINGIDA EN EL ASALARIADO, SECTOR INFORMAL Y POLITICA DE EMPLEO EN AMERICA LATINA. En: LECTURAS DE ECONOMIA, 24. UNIVERSIDAD DE ANTIOQUIA, Medellín, 1987, pp. 101-125.

Considera que la definición de una clase asalariada relativamente homogénea existente en los países capitalistas desarrollados, ha significado un proceso que no ha ocurrido en los países periféricos, por el contrario manifiesta que la existencia de un amplio sector informal y su compleja imbricación al proceso, demuestra la inexistencia de fases sucesivas vividas en los países avanzados. Así, el sector informal urbano más que una

forma de transición o una deformación de cualquier relación económica, aparece como un tipo de organización económica particular que se vincula a la económica formal en una especial racionalidad, no reductible a las interpretaciones que sustentan las políticas orientadas a este sector. Bajo esta argumentación, propone plantear un nuevo tipo de políticas que tomen en cuenta la especificidad del SIU, y superen a la vez, el tratamiento meramente asistencial y, las pretenciones simplistas de formalizar lo informal.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-PLURINGRESO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-POLITICA SALARIAL; D-PROLETARIADO.

429 405 L.814.2. Est.4.E

SECTEUR INFORMEL ET EMPLOI: L'ENSEIGNEMENT DES PAYS SOUS-DÉVELOPPÉS. En: CRITIQUES DE L'ECONOMIE POLITIQUE, 28. s.e., s.l., 1984, pp. 77-92.

Aborda la problemática del empleo a nivel mundial y particularmente a nivel de los países subdesarrollados. Revisa el debate que en estos últimos países se ha dado sobre el "sector informal" y su papel en la solución de los problemas del desempleo y subempleo. Luego hace referencia a ese debate desarrollado en Colombia. Presenta las limitaciones que tiene el enfoque del "sector informal", y de acercamientos dualistas al problema del empleo. Además intenta hacer una comparación entre la evolución del "sector informal" en los países subdesarrollados y la situación francesa.

D-EMPLEO; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE EMPLEO.

430 459 L.814.3. Est.4.E.

LA PLACE DU SECTEUR INFORMEL DANS LA POLITIQUE DE L'EMPLOI AU NORDESTE BRESILIEN. GREITD, s.l., 1986, 44 p.

Constituye sobre todo un ensayo metodológico en el que propone ciertos elementos a ser considerados en la elaboración de políticas de empleo que tengan en cuenta al sector informal. Aborda, en primer lugar, la cuestión de la interdependencia entre sectores formal e informal; luego, plantea los ejes que debe contener un política del empleo informal. Finalmente, ofrece algunas sugerencias para futuras investigaciones sobre la problemática del empleo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-POLITICA SALARIAL; D-TECNOLOGIA.

431 460 L.814.4. Est.4.E.

SALARIAT, SECTEUR INFORMEL ET POLITIQUE D'EMPLOI EN AMERIQUE LATINE. GREITD, s.l., 1986, 21 p.

Ver, en esta misma bibliografía, otra edición de este texto, en versión castellana, en ref. No. 292 - L.632.5.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-PLURINGRESO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-POLITICASALARIAL; D-PROLETARIADO.

432 461 L.814.5. Est.4.E.

LA GIRAFA Y EL UNICORNIO (DEL "SECTOR INFORMAL" AL SISTEMA DE EMPLEO). EN: FORO NACIONAL SOBRE EMPLEO. Bogotá, 1989, 37 p.

Presenta una revisión crítica sobre la noción de sector informal, sosteniendo desde un inicio la inexistencia de dicho sector. Analiza algunas acepciones de la noción de sector informal, desde la del PREALC hasta las que consideran los aspectos de carácter legal para su definición. Propone, en una segunda parte, la aproximación al análisis en términos de sistemas de empleo, que tenga en cuenta la vinculación de las diversas relaciones económicas en la obtención de ingresos y como fuentes de empleo. Finalmente advierte

sobre algunas posibles consecuencias no deseadas en la elaboración de políticas de empleo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-PREALC; D-DE SOTO, HERNANDO; D-PLURINGRESO; D-INGRESOS.

LAZARTE, Rolando.
433 062 L.612.5. Est.4.A.

EL EXODO HACIA LA METROPOLI. MIGRACION INTERNA Y MERCADO DE TRABAJO. En: NUEVA SOCIEDAD, 90. NUEVA SOCIEDAD, San José, 1987, pp. 118-125.

Intenta presentar el estado actual de la discusión del problema de las migraciones internas con destino metropolitano en los países de América Latina, con especial referencia a Brasil, donde analiza las situaciones de pobreza, subempleo y desempleo de amplias masas de trabajadores residentes en las áreas metropolitanas del continente. Su propósito se restringe a presentar, de modo sistemático, las diferentes líneas de interpretación existentes, mostrando sus alcances y limitaciones y, sobre todo, tratando de explicar, las relaciones existentes entre los masivos flujos de población que convergen desde el campo y ciudades menores hacia las metrópolis y las condiciones de empleo y renta que en ellas encuentran.

D-MIGRACION; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-SUBEMPLEO; D-POBREZA; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA.

LEWIS, Arthur.
434 410 L.638.5. Est.4.E.

DESARROLLO ECONOMICO CON OFERTA ILIMITADA DE MANO DE OBRA En: EL TRIMESTRE ECONOMICO, 108, México, s.f, pp 261-282.

Se trata de un texto clásico, que partiendo de varios supuestos teóricos ensaya un modelo de "Desarrollo económico con oferta ilimitada de mano de obra", por tanto, un modelo aparentemente aplicable o válido para varios territorios cómo América Latina, donde, la oferta de trabajo es superior a la demanda. El modelo en sí, pretende resolver los problemas de distribución, acumulación y crecimiento, en una económica cerrada y en una abierta, en la primera bajo el supuesto básico de disponibilidad de mano de obra suficiente pero con escaso capital.

D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-INGRESOS; D-MIGRACION.

LOMNITZ, Larissa.
435 006 L.627.4. Est.4.E.

MECANISMOS DE ARTICULACION ENTRE EL SECTOR INFORMAL Y EL SECTOR FORMAL URBANO. En: REVISTA MEXICANA DE SOCIOLOGIA. 1. IIS-UNAM, México, 1978, pp. 131-153.

Se analizan algunos de los mecanismos y aspectos de las relaciones existentes entre los denominados: sector formal e informal. A propósito de la división del sistema urbano en informal y formal, la autora postula un modelo teórico donde el sector formal aparece subdividido en tres subsectores: el aparato administrativo o funcionarios de la burocracia, la burguesía dueña de los medios de producción y los trabajadores formales organizados en sindicatos, que en común gozan de estabilidad y seguridad laboral. Frente a este sector, se perfila un sector marginado o informal carente de seguridad laboral, de poder de negociación y de bajos ingresos, que surge como consecuencia de las fuertes corrientes migratorias y por la insuficiente capacidad del sector industrial para absorber la creciente oferta de trabajo. Además considera que, en el sector informal se observa grados de estratificación en términos de pobreza e inseguridad, pero también existen intermediarios cuya función consiste en conectar el núcleo marginal con la económica industrial urbana. Utiliza datos de primera mano, obtenidos principalmente en un estudio de la Cerrada del Cóndor, una barriada de la Ciudad de México.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-HISTORIAS DE VIDA; D-SECTORES POPULARES; D-DATOS PRIMARIOS.

436 283 L.744. Est.4.A.

COMO SOBREVIVEN LOS MARGINADOS. SIGLO XXI, México, 1987, 229 p.

Se basa en un estudio antropológico de una barriada de México, enfoca los mecanismos de supervivencia de los marginados. Al respecto sostiene que estos mecanismos de supervivencia implican una serie de relaciones sociales y de redes de asistencia mutua entre los miembros de la barriada, por lo que se constituyen en una respuesta a las condiciones de extrema pobreza. En cuanto al contenido general del texto, revisa los planteamientos de la teoría de la marginalidad, los orígenes de la migración urbana, la evolución de la barriada y sus condiciones económicas, las relaciones familiares y de parentesco que se establecen y, las redes de intercambio. Incluye una extensa bibliografía, sobre todo de antropología urbana. Es un clásico sobre el tema de la marginalidad y de la reproducción de los sectores populares.

D-MARGINALIDAD; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-MIGRACION; D-BARRIOS POPULARES; D-POBREZA; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-CONDICIONES DE VIDA; D-SECTORES POPULARES.

LYCETTE, Margaret; WHITE Karen.
437 262 L.738.1. Est.4.A.

ACCESO DE LA MUJER AL CREDITO EN AMERICA LATINA Y EL CARIBE. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL, TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp. 35-66.

Sostienen que el impulso dado al SIU en los últimos años por parte de los gobiernos nacionales y organismos de desarrollo, obedece al reconocimiento de que los programas de industrialización no han producido los resultados esperados en cuanto a empleo; por lo que el SIU, se convierte en una nueva estrategia de generación de empleo, de ahí que, el desarrollo de este sector es impulsado a través de varios mecanismos como, incentivos tributarios, mayor apertura al crédito, etc. Sin embargo, consideran que el acceso al crédito por parte de la mujer tiene varios problemas y limitantes, por lo que se proponen estudiar este tipo de problemas. Para ello analizan primeramente, la importancia del crédito para la mujer, las limitaciones del acceso y, las estrategias que se desarrollan para hacer frente a esta situación Finalmente, hace una serie de recomendaciones para el establecimiento de políticas y proyectos orientados a estimular el acceso de la mujer al crédito.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-MUJER EN EL SIU; D-MICROEMPRESA.

MARTINEZ NORIEGA, Roberto.
438 386 L.618.2. Est.4.A.

RACIONALIDAD, RIESGO Y VIABILIDAD DE LA MICROEMPRESA. En: MICROEMPRESAS Y ECONOMIA POPULAR. ILPES, San José, 1989, 91 p. pp. 21-37.

Hace un corto análisis de las características de la microempresa y, de la racionalidad y viabilidad de la misma; así mismo, examina los problemas de organización y gestión de estas unidades de producción. Finalmente analiza los instrumentos convencionales a los que recurren los programas de apoyo microempresariales, se refiere al crédito, asistencia técnica y capacitación.

D-MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

McKEAN, Cressida S.
439 266 L.738.5. Est.4.A.

EMPRESAS PEQUEÑAS Y MICROEMPRESAS. SU EFICACIA E IMPLICACIONES PARA LA MUJER. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL, TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp 147-169.

Realiza un análisis sobre la validez o incidencia de los programas microempresariales de crédito, que promueven a la vez, capacitación y asistencia técnica para el desarrollo de las pequeñas empresas y mejoramiento del nivel de ingresos y de vida de la gente pobre,

en particular de la mujer. En este sentido, se propone analizar los programas de capacitación y asistencia técnica que forman parte de los programas de crédito microempresariales, dirigidos a individuos o miembros de grupos solidarios que se benefician de los préstamos de estos programas. Aquí se analiza lo que se conoce como método "minimalista", que considera la reducción de la capacitación y asistencia técnica al mínimo, y el sistema "tradicional" que se caracteriza por ofrecer una variedad de cursos y asistencia técnica. Posteriormente, se examina la incidencia de proyectos que promueven la capacitación y asistencia técnica para estimular la creación de pequeñas empresas informales.Finalmente, se examinan las iniciativas de la industria y el comercio que ofrecen posibilidades distintas a los programas de capacitación y asistencia técnica.

D-MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-MUJER EN EL SIU; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CAPACITACION AL SIU.

MEDELLIN TORRES, Pedro.
440 359 L.632.4. Est.4.E.

ECONOMIA SOCIAL Y POBREZA ABSOLUTA: ¿REDISTRIBUCION O CRECIMIENTO? En: LECTURAS DE ECONOMIA, 24. UNIVERSIDAD DE ANTIOQUIA, Medellín, 1987, pp.128-149.

Presenta algunos puntos de discusión en torno a la relación entre, una propuesta que pretende instaurar en Colombia un Régimen de Económica Social y el objetivo de erradicar la pobreza absoluta, teniendo como marco referencial el Plan de Económica Social 1987-1990. En esta orden, en la primera parte expone los objetivos de un Régimen de Económica Social; en la segunda, en forma resumida presenta el contenido del Plan de Desarrollo y se establece las diferencias con los anteriores; en la tercera, se hace una caracterización y discusión en torno al concepto de pobreza absoluta; especifica además, los factores que concurren en el proceso de su erradicación y, señala las estrategias para lograr este objetivo. Finalmente reflexiona en torno a los límites del plan.

D-POBREZA; D-ESTADO.

MEILLASSOUX, Claude.
441 304 L.760. Est.4.A.

MUJERES, GRANEROS Y CAPITALES. SIGLO XXI, México, 1984, 235 p.

Realiza un profundo análisis teórico de las formas de producción y reproducción de las sociedades o comunidades agrícolas domésticas. Considera que la comunidad doméstica agrícola por sus capacidades ordenadas de producción y de reproducción, representan una forma de organización integral que persiste desde el neolítico y sobre la que aún descansa una parte importante de la reproducción de fuerza de trabajo necesaria para el desarrollo capitalista; más adelante, deja entrever una doble contradicción, que provocan la persistencia de las comunidades domésticas en el seno del capitalismo y como éstas son explotadas por el imperialismo. Así mismo, realiza algunos aportes básicos que permiten abrir una discusión sobre la teoría del salario de Marx. Se divide en dos partes; la primera -la comunidad doméstica- se subdivide en seis capítulos, donde estudia las características productivas y reproductivas de esta sociedad; la segunda parte -la explotación de la comunidad doméstica: el imperialismo como modo de reproducción de mano de obra barata- se subdivide en nueve capítulos, donde realiza un análisis profundo del como las poblaciones dominadas son explotadas por el imperialismo a través de varios mecanismos.

D-ECONOMIA DOMESTICA; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-SALARIOS; D-MIGRACION; D-MUJER.

MENDEZ LUGO, Bernardo.
442 007 L.627.5. Est.4.E.

LA IMPORTANCIA ESTRATEGICA DE LA MICROINDUSTRIA EN MEXICO. En: REVISTA MEXICANA DE SOCIOLOGIA, 4. IIS-UNAM, México, 1987, pp. 101-132.

Resalta la importancia de desarrollar la microindustria como factor generador de empleo e ingresos. En cifras se señala que la microindustria en México, representa el 77 por ciento de las unidades fabriles. Sin embargo el autor, encuentra algunos factores que

limitan su desarrollo, considera que son de carácter técnico, administrativo, financiero, tecnológico, y de control de calidad, entre otros. A pesar de estos limitantes, cree necesario la intervención de las instituciones estatales y paraestatales en la definición de políticas orientadas al desarrollo de este estrato. En cuanto a la definición de políticas, sostiene que se debe tener en cuenta la heterogeneidad de establecimientos microindustriales (formales e informales), por lo que se hace necesario definir criterios que agrupen a este tipo de unidades productivas. Con este fin, presenta y desarrolla una tipología de la microindustria y, analiza el papel y la viabilidad de la nueva Ley Federal para el Fomento de la Microindustria en México; señala además sus lineamientos. Concluye reflexionando en torno al futuro del microproductor.

D-MICROEMPRESA; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

MEZZERA, Jaime.
443 059 L.612.4. Est.4.A.

ABUNDANCIA COMO EFECTO DE LA ESCASEZ. En: NUEVA SOCIEDAD, 90. NUEVA SOCIEDAD, San José, 1987, pp. 106-117.

Discute en torno a la noción del sector informal urbano. Al respecto manifiesta que éste sector es el resultado de un excedente de oferta de trabajo en las ciudades, además considera que se trata de un sector subordinado al sector moderno capitalista. De acuerdo al autor, el SIU estaría conformado por un conjunto de unidades productivas que tienen bajas relaciones capital-trabajo y, se constituyen en el refugio de los excluidos del sector moderno, Además, con el fin de explicar la relativa estabilidad de la tasa de desempleo abierto, se discuten las concepciones del excedente de oferta de trabajo en la coyuntura y el ajuste del mercado laboral en el corto plazo.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-DESEMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO.

444 263 L.738.2. Est.4.A.

EXCEDENTE DE OFERTA DE TRABAJO Y SECTOR INFORMAL URBANO. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL, TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp.67-95.

Manifiesta que la noción -Sector Informal-, desde su consideración en 1971 se ha popularizado tanto que ha desbordado el marco conceptual original propuesto por la OIT-PREALC (OIT,1972; PREALC,1975). Por esta consideración, se propone desvirtuar aquellas interpretaciones y concepciones que se alejan de la propuesta original, proponiendo para ello un marco analítico para el estudio del denominado SIU. El SIU es definido como un conjunto heterogéneo de actividades productivas, con una baja relación de capital trabajo, que tienen como elemento común generar empleo para aquellas personas que no pueden ubicarse en el sector moderno, incluyendo a los trabajadores independientes. Considera además que los trabajadores que se ocupan en las actividades del SIU pueden dividirse en dos grupos: los empresarios informales con éxito y los trabajadores que forman parte de excedente de la oferta de trabajo urbano. Finalmente plantea un marco teórico sobre el SIU, donde sostiene que la existencia de un excedente de oferta de trabajo (que se halla constituido por aquella oferta laboral que no logra emplearse en el sector moderno) se da, por la presencia de mercados segmentados

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-MUJER EN EL SIU; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO; D-OIT; D-PREALC.

MIDDLETON, Alan.
445 354 L.671.1. Est.4.E.

MIGRACIONES, CREACION DE EMPLEO Y EL PAPEL DEL ESTADO: UNA RESEÑA DE LA DISCUSION TEORICA. s.e., s.l, 1979, pag. irreg.

Sostiene que los estudios sobre las migraciones internas no han incorporado un análisis sobre el papel activo que juega el Estado en los cambios socio-económicos y por ende, en los procesos sociales. Por esta consideración Middleton, luego de examinar en forma breve algunos del los enfoques teóricos que tratan sobre la problemática migracional, incorpora un análisis amplio sobre el papel e influencia del Estado en la determinación de

los procesos migratorios internos en el Ecuador. Concretamente, se propone analizar el enfoque de la sociología dominante, los enfoques de los economistas neo-clásicos y neo-keynesianos y, la teoría del Estado en la explicación de las migraciones internas. Posteriormente analiza los efectos de las migraciones sobre la estructura ocupacional de las áreas urbanas del país, e incluye un análisis sobre las características de los migrantes y la distribución de recursos a través de las políticas del Estado y la influencia sobre los flujos migratorios.

D-MIGRACION; D-ESTADO; D-EDUCACION; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO.

MIRES, Fernando.
446 280 L.632.3. Est.4.E.

UNA PREGUNTA QUE TAMBIEN ES UN TEMA: ¿EXISTE EL SECTOR INFORMAL? s.e., s.l., s.f., 30 p.

A partir de la constatación del generalizado y variado uso que se ha dado a la noción de la informalidad, plantea que es necesario precisar dicho término. Para ello revisa algunas interpretaciones sobre este fenómeno. En el análisis de la informalidad es enfocado a partir de lo que sería la económica formal; pero a su vez sostiene que lo "formal" es una abstracción de la realidad, en tanto que no se presenta en su existencia pura. Así mismo, sostiene que lo informal como unidad, no existe, siendo más bien el espacio donde coexisten diversos sectores que luchan por la sobrevivencia. En general hace un análisis crítico de las propuestas dualistas que utilizan el corte formal/informal, así como a las propuestas de Hernando de Soto en su libro, El Otro Sendero.

D-ECONOMIA INFORMAL; D-DE SOTO,HERNANDO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA.

MIZRAHI, Roberto.
447 106 L.644. Est.4.A.

LA ECONOMIA DEL SECTOR INFORMAL: LA DINAMICA DE LAS PEQUEÑAS UNIDADES Y SU VIABILIDAD. En: SERIE REIMPRESIONES, 171. BID, Montevideo, 1987, p. irreg.

Ver resumen del mismo texto en L.605.7-No.103.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MICROEMPRESA; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-INGRESOS; D-ACUMULACION DE CAPITAL.

448 388 L.618.4. Est.4.A.

CREDITO E INTERMEDIACION FINANCIERA PARA EL SECTOR INFORMAL. (AJUSTANDO LA OPERACION CONVENCIONAL DE LAS ENTIDADES CREDITICIAS) En: MICROEMPRESAS Y ECONOMIA POPULAR. ILPES, San José, 1989, 91 p. pp. 59-90.

Reflexiona en torno al papel del crédito en el desarrollo de las pequeñas unidades de producción ubicadas en el denominado sector informal y, en las restricciones y limitantes de acceso al crédito institucional. Posteriormente, revisa los riesgos de los intermediarios financieros, se refiere al riesgo crediticio y de rentabilidad, sugiriendo al final algunas medidas para salvar estos problemas y facilitar el financiamiento de las pequeñas unidades.

D-MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA.

MÖLLER, Sigrid; SCHLEGEL, Wolfgang; SCHLEICH, Bernd; WALLENBORN, Manfred.
449 424 L.830 Est.4.D

¿COMO PUEDE FOMENTARSE EL SECTOR INFORMAL A TRAVES DE LA FORMACION PROFESIONAL? FUNDACION ALEMANA PARA EL DESARROLLO INTERNACIONAL, Mannheim, s.f., 249 p.

Tiene como finalidad aportar elementos para el diseño de programas de formación profesional orientados a satisfacer las demandas del sector informal. Considera que dicha

formación debe tener la finalidad de capacitar a las personas que trabajan en el sector informal para que puedan asegurar su subsistencia, basándola en sus puestos de trabajo autocreados. Primeramente, se analiza lo que se entiende por sector informal y su importancia socio-económica. Luego se explican las diferencias entre sector informal urbano y rural. En tercer lugar se presenta la composición social del sector informal y la situación de la mujer. A continuación se exponen las razones por las cuales la formación profesional tradicional no es adecuada para el sector informal. Finalmente se ofrecen varios ejemplos de experiencias de formación profesional en el sector informal provenientes de Europa y del Tercer Mundo, de las cuales se extraen los rasgos fundamentales que ésta debe contener para que incida en el mercado laboral.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CAPACITACION TECNICA; D-CAPACITACION AL SIU; D-MUJER; D-MUJER EN EL SIU; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-POLITICA DE APOYO AL SIU.

MORENO, Omar.
450 226 L.706. Est.4.A.

EL TRABAJO TEMPORARIO: UNA EXPRESION SOCIOECONOMICA. En: LA REVISTA DEL CeDEL, 4-5. CeDEL, Buenos Aires, 1987, pp 57-75.

Se analiza un nuevo fenómeno de la práctica laboral, tal es el caso del trabajo temporario. Al respecto, considera que la precarización del empleo generalizado en las económicas de mercado, el aparecimiento de empresas de trabajo temporario y las relaciones laborales que se establecen a través de éstas, son parte de la realidad socio-económica, que se ha ido generalizando, primero, en las económicas centrales y, posteriormente en las económicas periféricas. En esta línea de reflexión, primero comienza realizando un análisis de las causas económicas que provocan este fenómeno y, ligadas a éstas, analiza las causas sociológicas; posteriormente intenta confrontarlas con la realidad del orden legal instituido y con el fenómeno de las agencias de trabajo temporario en la realidad socio-económica de Argentina.

D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-TRABAJO TEMPORAL.

MOSER, Caroline.
451 402 L.805.1. Est.4.E.

THE INFORMAL SECTOR OR PETTY COMMODITY PRODUCTION: AUTONOMY OR DEPENDENCE IN URBAN DEVELOPMENT. UNIVERSITY COLLEGE, London, 1987, 66 p.

Hace una revisión crítica de algunos estudios e investigaciones sobre la pobreza urbana y el desempleo durante la década de los 70, y especialmente sobre la influencia que en ellos ha tenido la OIT y el Programa Mundial del Empleo a nivel de los marcos analíticos y de sus propuestas de políticas públicas. También discute sobre el uso y la generalización de la noción de sector informal, considerándola poco útil tanto a nivel teórico como empírico, así como para el diseño de políticas públicas. Propone, como alternativa, el enfoque de la producción de pequeñas mercancías (petty commodity production) y su subordinación al sector capitalista.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-DESEMPLEO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-OIT; D-CRECIMIENTO ECONOMICO.

MURGA FRANSSINETTI, Antonio.
452 091 L.640.4. Est.4.E.

LA MARGINALIDAD EN AMERICA LATINA: UNA BIBLIOGRAFIA COMENTADA. En: REVISTA MEXICANA DE SOCIOLOGIA., 1. IIS-UNAM, México, 1978, pp.221-227.

Pretende avanzar en la discusión y análisis de la producción teórica que sobre la marginalidad ha sido elaborada después de la segunda guerra mundial. Considera que la historia de la Marginalidad en América Latina registra varias etapas bien precisadas. Así, hasta mediados de la década de los años 60, la concepción predominante fue la ecologista o ya la marginalidad social, pero a partir de la segunda mitad de la década, se comienza a imponer una nueva concepción; esta es, la visión dependentista de la marginalidad.

D-MARGINALIDAD; D-DEPENDENCIA ECONOMICA.

NUN, José.
453 093 L.629.3. Est.4.E.

SUPERPOBLACION RELATIVA, EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA Y MASA MARGINAL. En: REVISTA LATINOAMERICANA DE SOCIOLOGIA, 2, IIS-UNAM, México, 1969, pp.178-233.

Busca situar teóricamente el problema de la marginalidad a nivel de las relaciones sociales de producción; para ello sitúa el análisis a nivel del materialismo histórico. Concretamente se propone estructurar la noción de -masa marginal- entre las categorías ejército industrial de reserva y superpoblación relativa. Sostiene que los conceptos EIR y superpoblación relativa son dos categorías distintas y se ubican a distinto nivel de generalidad así, mientras que el concepto de EIR corresponde a la teoría particular del modo de producción capitalista, el concepto de superpoblación relativa, de acuerdo al autor pertenece a la categoría general del materialismo histórico. La masa marginal es definida como esa parte afuncional o disfuncional de la superpoblación relativa.

D-MARGINALIDAD; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-NUN, José.

OLIVEN, Rubén G.
454 095 L.640.6. Est.4.E.

ASPECTOS ECONOMICOS, POLITICOS Y CULTURALES DE LA MARGINALIDAD URBANA EN AMERICA LATINA. En: REVISTA MEXICANA DE SOCIOLOGIA., 4. IIS-UNAM, México, 1981, pp.1627-1643.

Intenta analizar los principales problemas relacionados con los aspectos económicos, políticos y culturales de la marginalidad urbana en América Latina. El aspecto económico es enfocado a raíz del proceso de urbanización e industrialización de América Latina y desde las consecuencias producto de ese proceso, que deriva en el problema de la dependencia económica. En el aspecto político, se analiza la denominada teoría del radicalismo político y, en el aspecto cultural, se estudia el papel que desempeñan los pobres y desempleados en el proceso productivo.

D-MARGINALIDAD; D-DESEMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-INDUSTRIALIZACION; D-DEPENDENCIA ECONOMICA.

OTERO, María.
455 265 L.738.4. Est.4.A.

PROGRAMAS DE LOS GRUPOS SOLIDARIOS. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL, TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp. 125-146.

En este artículo se examinan las características, efectos y resultados de los programas microempresariales que fomentan el acceso al crédito, capacitación y asistencia mediante el mecanismo de Grupos Solidarios. Se estudia las formas en que estos programas afectan a las mujeres microempresarias y se sugieren alternativas para el diseño de programas. Los Grupos Solidarios se conforman por cinco u ocho miembros, productores o vendedores, generalmente ocupados en actividades similares, que se organizan para participar en programas de crédito y capacitación, promovidos por instituciones que operan mediante este mecanismo. Por otro lado, se manifiesta que los préstamos son ágiles y flexibles con facilidades de pago y tasas de interés razonables. Se estima que los grupos solidarios por la forma de operar se han constituido en un mecanismo eficaz para la incorporación de la mujer pobre al crédito.

D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MUJER EN EL SIU; D-CAPACITACION AL SIU.

PALMA, Diego.
456 287 L.748.1. Est.4.A.

CAPACITACION PARA TALLERSISTAS EN MECANICA AUTOMOTRIZ. En: ESTRATEGIAS DE VIDA EN EL SECTOR URBANO POPULAR. FOVIDA-DESCO, Lima, 1987, pp. 187-203.

Recoge algunas de las experiencias de un programa que impulsa actividades de capacitación técnica y organización de pequeños talleres automotrices, desarrollado por el Centro de Estudios y Promoción del Desarrollo (DESCO) en el Perú. Realiza también algunas reflexiones en torno a este programa, cuyo objetivo central es capacitar a aquellos dueños de este tipo de talleres, con la finalidad de que realicen los trabajos de reparación de vehículos con mejor técnica y destreza. Comienza con algunas reflexiones de carácter teórico en torno a la informalidad, luego explica el porqué de la selección de pequeños talleres de reparación de autos; posteriormente habla sobre los objetivos del programa y, la pedagogía y metodología utilizada en el desarrollo del programa.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CAPACITACION TECNICA; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

457 434 L.632.2. Est.4.E.

LA INFORMALIDAD, LO POPULAR Y EL CAMBIO SOCIAL., DESCO, Lima, 1987, pp. 61-85.

Realiza un discusión en torno a la informalidad y su nexo o relación con lo popular, tratado sobre todo de reflexionar sí, desde la experiencia de la informalidad puede derivar un proyecto social que guíe el proceso del cambio social. Se realiza en dos apartados; en el primero se busca establecer la relación entre la informalidad lo popular y la clase trabajadora; seguidamente, en el segundo apartado, se intenta una reflexión entre lo popular y el cambio y, en la importancia de las experiencias populares en la construcción del cambio social.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-SECTORES POPULARES; D-ORGANIZACION POPULAR.

PARODI, Jorge.
458 068 L.745. Est.4.A.

"SER OBRERO ES ALGO RELATIVO...". INSTITUTO DE ESTUDIOS PERUANOS., Lima, 1986, p. 184.

Trata de indagar sobre la situación del obrero en la industria peruana. Para ello, analiza la trayectoria de una empresa metalúrgica de Lima, estudia la forma en que los obreros se vinculan a ella, el modo en que se van constituyendo como sujetos activos y demandantes de derechos, y la forma en que se organizan. Analiza particularmente los límites que tiene la industria para garantizar la reproducción de los obreros y la relatividad de categorizar a estos como proletarios. En una segunda parte, recoge una historia de vida de un obrero metalúrgico, con el fin de reconstruir la trayectoria ocupacional. Finalmente ofrece una síntesis donde analiza la relación entre la situación estructural de los sujetos sociales con su identidad.

D-PROLETARIADO; D-OBREROS; D-PLURINGRESO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-MIGRACION; D-IDENTIDAD SOCIAL; D-HISTORIAS DE VIDA; D-MOVIMIENTO OBRERO.

459 089 L.629.2. Est.4.E.

UNA CRITICA A José NUN. s.e., s.l, s.f, 19 p.

Formula algunas apreciaciones críticas a la teoría de la Marginalidad y particularmente al trabajo de José Nun, referente a la Marginalidad en América Latina. Para ello comienza exponiendo los criterios de Nun, quien manifiesta que las categorías EIR y Superpoblación Relativa son distintas y se ubican a distinto nivel de generalidad e introduce el concepto de Masa Marginal. Luego expone las críticas realizadas por

Fernando Cardoso al planteamiento de Nun. Por último expone su posición frente al problema de la Marginalidad.

D-MARGINALIDAD; D-EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA; D-NUN, José.

PARRA ESCOBAR, Ernesto.
460 352 L.777.3. Est.4.E.

LA GENERACION DE EMPLEO POR LA MICROEMPRESA: LA EXPERIENCIA DE LOS ORGANISMOS NO GUBERNAMENTALES. En: "FORO NACIONAL DE EMPLEO". Bogotá, 1989, 15 p.

Reseña los resultados que se han logrado en cuanto a empleo e ingresos a partir del apoyo y trabajo desarrollado por los organismos no gubernamentales e instituciones de apoyo a la microempresa en Colombia; intenta a la vez, esbozar lineamientos para el futuro trabajo. La tesis central que se maneja en términos de generación de empleo e ingresos en la microempresa, es el desarrollo integral de la misma, considerando las distintas categorías de microempresa, pues sostiene que el apoyo a la microempresa de subsistencia sólo permitiría mejorar los ingresos más no generaría nuevos empleos. En cambio manifiesta, que si se trata de generar nuevos puestos de trabajo, los programas de apoyo fundamentalmente deben orientarse al desarrollo de las microempresas de acumulación ampliada; sin embargo concluye reconociendo que la generación de empleo por parte de la microempresa es mínimo.

D-MICROEMPRESA; D-EMPLEO; D-APOYO A LA MICROEMPRESA; D-INGRESOS; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU.

PEATTIE, Lisa; ANDRETE-HAAS, José.
461 417 L.805.2.. Est.4.E.

RESEARCH, THE ADVOCACY OF POLICY, AND THE EVOLUTION OF PROGRAMS FOR "MARGINAL" SETTLEMENTS IN DEVELOPING COUNTRIES. s.n. s.l. s.f., 17 p.

Hace una revisión de algunos análisis, producidos durante la década de los 70, sobre los asentamientos "marginales" o espontáneos en los países en vías de desarrollo, y especialmente sobre las políticas diseñadas o propuestas en relación a dichos asentamientos. Analiza las diferencias regionales sobre dichos aspectos, entre América Latina, Africa, y Medio Oriente y Asia. Propone algunos elementos para futuras investigaciones sobre el tema. Finalmente ofrece una amplia bibliografía.

D-BARRIOS POPULARES; D-MARGINALIDAD; D-ESTADO; D-POLITICA ESTATAL; D-PROCESO DE URBANIZACION; D-MIGRACION.

PEREZ SAINZ, Juan Pablo.
462 086 L.638.3. Est.4.E.

INFORMALIDAD URBANA Y CLASES POPULARES: ELEMENTOS DE REFLEXION En: POLEMICA, 3. POLEMICA, s.l., 1987, pp.40-48.

Reflexiona sobre la importancia que ha adquirido el fenómeno del llamado sector informal urbano o informalidad a raíz de la presente crisis. Busca en primer lugar, analizar las consecuencias que encierran las reflexiones sobre informalidad en la caracterización de los trabajadores urbanos como agentes sociales. Segundo, busca delimitar la pertinencia del corte formal-informal enmarcándolo dentro de esa caracterización. Y, tercero propone extender los referentes analíticos a la esfera de la reproducción, para esbozar una mejor comprensión de los trabajadores urbanos en términos de clases populares. El mismo texto ha sido editado en otra publicación, ver ref. No.398-L.628.3.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-CLASES SOCIALES.

463 398 L.628.3. Est.4.E.

INFORMALIDAD URBANA Y CLASES POPULARES. En: LA ECONOMIA DEL REBUSQUE. CUADERNOS DE CIENCIAS SOCIALES, 16. FLACSO, Costa Rica, 1988, pp. 43-52.

El mismo texto ha sido editado en otra publicación, ver ref. No.86-L.638.3.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-CLASES SOCIALES.

464 409 L.817. Est.4.A.

RESPUESTAS SILENCIOSAS. PROLETARIZACION URBANA Y REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD-FLACSO-ECUADOR-UNESCO, Caracas, 1989, 128 p.

Recoge un conjunto de reflexiones teóricas metodológicas sobre la problemática de la proletarización, busca precisamente, redefinir este concepto desde la perspectiva analítica del proceso de reproducción de la fuerza de trabajo y sobre todo, desde las estrategias que adoptan los trabajadores para subsistir. Para este análisis, se ha intentado sistematizar e incorporar la bibliografía producida en América Latina recientemente, además ha fundamentado su análisis con datos de una investigación empírica (aplicada en el Guasmo Sur de Guayaquil) y de otros trabajos de la realidad ecuatoriana. Se presenta en cuatro capítulos; en el primero se aborda la problemática de la inserción de la fuerza de trabajo a la estructura productiva y mercado de trabajo; en el segundo, se analiza el proceso de reproducción de la capacidad laboral, centrando el análisis en las lógicas de subsistencias; en el tercero, se intenta precisar el adjetivo de lo -urbano-, en tanto es un elemento que delimita el análisis del proceso proletarizador, a la vez se analiza el problema de la urbanización y el proceso productivo, la dimensión espacial de proceso productivo y su relación con la vivienda, además, se intenta una reflexión sobre el fenómeno de la urbanización de la capacidad laboral con el proceso de proletarización. Concluye con una serie de reflexiones que buscan ubicar y proyectar el problema objeto de análisis. Al final se añade un anexo metodológico donde se especifican las características de la encuesta señalada.

D-PROLETARIADO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-FUERZA DE TRABAJO; D-VIVIENDA; D-REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO; D-DATOS PRIMARIOS.

PIÑA RIQUELME, Carlos.
465 127 L.654. Est.4.C.

SECTOR INFORMAL: ESTRATEGIAS OCUPACIONALES Y ORIENTACIONES IDEOLOGICAS. s. e., s.l., 1981, 84 p.

Trata de profundizar el objeto de estudio (SIU) mediante un acercamiento directo a los actores sociales, en última instancia pretende dar cuenta, primero, de las estrategias de sobrevivencia que permiten la obtención de ingresos mediante la venta de la fuerza de trabajo en oficios o actividades consideradas como informales, segundo, de las orientaciones ideológicas más relevantes que se vinculan con la problemática del sector informal. En un capítulo aparte, realiza una discusión en torno a la concepción teórica sobre el denominado sector informal urbano.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-MERCADO DE TRABAJO; D-SUBEMPLEO.

PISPAL; CIUDAD; CENEP.
466 362 L.782. Est.4.D.

SE FUE A VOLVER: SEMINARIO SOBRE MIGRACIONES TEMPORALES EN AMERICA LATINA. PISPAL-CIUDAD-CENEP, México, 1986, 595 p.

Recoge los trabajos presentados en este seminario, y se analiza el fenómeno de las migraciones desde distintos enfoques y metodologías y para distintas áreas geográficas, permitiendo así, tener un visión general de esta problemática a nivel de Latinoamérica. El texto se presenta en cuatro grandes grupos, en el primero, se reunen los trabajos que abordan el problema de las migraciones desde el punto de vista teórico-metodológico; en

el segundo, se agrupan a las ponencias que tratan sobre las migraciones temporarias a niveles nacionales; en el tercero, se encuentran los trabajos que abordan la problemática a nivel regional; y, en el cuarto, se presentan los estudios de casos.

D-MIGRACION; D-FUERZA DE TRABAJO; D-OBREROS DE LA CONSTRUCCION; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-POBLACION.

PORTES, Alejandro.
467 047 L.622.2. Est.4.C.

EL SECTOR INFORMAL: DEFINICION, CONTROVERSIAS, RELACIONES CON EL DESARROLLO NACIONAL. En: CIUDADES Y SISTEMAS URBANOS, ECONOMICA INFORMAL Y DESORDEN ESPACIAL. CLACSO, Buenos Aires, 1984, pp. 95-113.

El análisis examina diferentes definiciones que se han dado en torno al denominado sector informal. En este marco, se comienza revisando los conceptos más difundidos en los últimos años; seguidamente, se realiza un intento por clarificar históricamente los orígenes y el lugar de los procesos caracterizados como "informales" en las económicas capitalistas subdesarrolladas; en la tercera sección, se discuten las estrategias de desarrollo del SIU. A su vez, en esta parte se analiza brevemente: a) las relaciones entre diferentes formas de estado y la expansión y contracción del sector informal, b) el crecimiento acelerado de las actividades económicas informales en las naciones industrializadas, como es el caso de los Estados Unidos. Este mismo texto se encuentra en otra publicación, ver la ref. No.281-L.743.1, No.285-L.628.1.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-ESTADO.

468 285 L.628.1. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL: DEFINICION, CONTROVERSIA Y RELACION CON EL DESARROLLO NACIONAL. En: CUADERNOS DE CIENCIAS SOCIALES. LA ECONOMIA DEL REBUSQUE, 16. FLACSO, San José, 1988, pp. 3-19.

El mismo texto está editado en otra publicación, ver ref. No.47-L.622-2, No.281-L.743.1.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-ESTADO.

PREALC; OIT.
469 370 L.790. Est.4.D.

EL PROBLEMA DEL EMPLEO EN AMERICA LATINA Y EL CARIBE: SITUACION, PERSPECTIVAS Y POLITICAS. PREALC-OIT, Santiago, 1975,

Contiene una visión general de la situación del empleo en América Latina vista desde la óptica del PREALC, además analiza las estrategias y políticas que los distintos países de la región han adoptado para afrontar tal situación; además, dentro de un marco de desarrollo, se exponen un conjunto de acciones que a juicio del PREALC pueden contribuir a solucionar los problemas del subempleo y desempleo. El documento se compone de cinco capítulos; en el primero se realiza un diagnóstico de la situación del empleo en América Latina, este problema es abordado a través de tres formas: desempleo abierto, subempleo y desempleo oculto; en el segundo, se examinan las estrategias y políticas que en el marco del desarrollo y del empleo han sido adoptadas por los países de la región; en el tercero, basados en ciertos supuestos, se realiza una proyección de la situación del empleo y de la distribución del ingreso para el año 2000, comparando además con la proyección que realiza CEPAL; en el cuarto, se expone el marco conceptual y objetivos de una estrategia de desarrollo y de empleo propuesta por PREALC, en el capítulo quinto, utilizando un modelo de experimentación numérica de la CEPAL, intentan analizar las implicaciones cuantitativas de la propuesta estratégica del PREALC, en términos de crecimiento, distribución de ingreso y empleo. Al final se adjuntan una serie de cuadros estadísticos.

D-EMPLEO; D-SUBEMPLEO; D-DESEMPLEO; D-FUERZA DE TRABAJO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-MIGRACION; D-POLITICA TECNOLOGICA; D-POLITICA SALARIAL; D-CRECIMIENTO ECONOMICO; D-PREALC.

PREALC.
470 161 L.685. Est.4.C.

LA EVOLUCION DEL MERCADO LABORAL ENTRE 1980 Y 1987. PREALC, Santiago, 1988, 50 p.

Analiza la evolución del mercado laboral de América Latina en el período 1980-1987. Al respecto se señala que en este período la tasa del desempleo abierto en la región, tuvo una tendencia creciente, a pesar de la leve reducción de la tasa de desempleo en los años 1985-1986. Consideran además, que en este período se produjeron cambios en la composición del empleo agregado, así, la tendencia de empleo se inclinó hacia empleos de menor productividad e ingresos relativos. El rápido crecimiento del empleo informal es una explicación, la otra es que durante la contracción económica, el empleo formal en empresas grandes descendió fuertemente, mientras que en la recuperación, creció rápidamente el empleo formal en la pequeña industria. Según los datos expuestos, demuestran que entre 1980-1987 el crecimiento del empleo en las empresas pequeñas superó el 50 por ciento y el empleo informal el 56 por ciento, lo que contrasta con el crecimiento del empleo en las empresas grandes que alcanzan solamente al 3.3 por ciento. También se establecen algunos de los determinantes de la tasa de desempleo, consideran que son varios, incluyendo los componentes demográficos que influyen sobre el tamaño de la población en edad de trabajar. Se compone de los siguientes capítulos: ajuste y recuperación parcial en la creación de empleo; la evolución del desempleo abierto; algunos determinantes de la tasa de desempleo; salarios e ingresos por habitante; ingresos laborales totales e ingreso nacional.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO; D-INGRESOS; D-SALARIOS; D-DEMOGRAFIA; D-PREALC.

471 382 L.780. Est.4.D.

MAS ALLA DE LA CRISIS. PREALC, Santiago, 1985, 165 p.

Analiza la crisis económica y su impacto sobre los mercados de trabajo latinoamericanos, las formas y políticas económicas adoptadas y los procesos de ajuste seguidos para enfrentar la crisis; además se analizan las perspectivas de la crisis en un contexto histórico y de largo plazo. En el primer capítulo se analiza los efectos de la crisis y la evolución de los mercados de trabajo en el período 1950-1980; en el segundo, se examinan las políticas adoptadas, se señalan las falencias y, se plantea la necesidad de reactivar las económicas latinoamericanas, para lo cual se sugieren acciones e instrumentos alternativos para este fin; en el tercero, se analiza la necesidad de reorientar la crisis, particularmente se examina la reindustrialización, producción de alimentos y las funciones del estado y su papel de empleador; en el cuarto se analiza el problema de la deuda externa y el problema del empleo en la región; en el capítulo quinto, utilizando un modelo econométrico simple aplicado a dos países del área, pretende ilustrar cuantitativamente el impacto de los shocks externos sobre los niveles de las importaciones, producto y empleo de económicas sujetas a restricciones de recursos externos y se discuten opciones de política que permitan contrarrestar el impacto de esas restricciones.

D-CRISIS ECONOMICA; D-EMPLEO; D-POLITICA ECONOMICA; D-MERCADO DE TRABAJO; D-DESEMPLEO; D-INDUSTRIALIZACION; D-PREALC.

QUIJANO, Aníbal.
472 096 L.629.1. Est.4.E.

POLO MARGINAL DE LA ECONOMIA Y MANO DE OBRA MARGINADA. UNIVERSIDAD CATOLICA DE LIMA, Lima, 1971, 51 p.

Trata de abordar el problema de las nuevas contradicciones que han aparecido en Latino América por efectos de los cambios sufridos a nivel de la estructura económica, que de acuerdo al autor han puesto de relieve dos procesos interconectados que implican la aparición de nuevas contradicciones dentro de tal estructura, cuyo desarrollo comienza a generar conflictos sociales con tendencias a la agudización. Además considera que el estudio de estos procesos corresponden a diferentes campos de análisis, el primero, tiene relación con los cambios ocurridos en los modos de acumulación capitalista y el segundo corresponde a la problemática del destino de la población trabajadora. En esta perspectiva, a partir de las nuevas formas de organización económica, comienza

realizando un análisis de la formación económica social-latinoamericana, y se estudia el concepto de "polo marginal" y "mano de obra marginada". Por último hace un análisis sobre el problema de la conceptualización de estas dos categorías.

D-MARGINALIDAD; D-MERCADO DE TRABAJO; D-ACUMULACION DE CAPITAL; D-DESEMPLEO; D-QUIJANO, ANIBAL.

RACZYNSKI, Dagmar.
473 008 L.627.6. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL URBANO: CONTROVERSIAS E INTERROGANTES. En: ESTUDIOS CIEPLAN, 13. CIEPLAN, s.l., 1977, 56 p.

Considera que la concepción de denominado sector informal urbano es confuso, que por tanto se presta a múltiples interpretaciones y contradicciones que dificultan la elaboración y sistematización de políticas. Con este cuestionamiento, comienza haciendo un análisis de varios estudios sobre la temática en América Latina, con el fin de detectar las perspectivas y niveles desde los cuales ha sido enfocado el problema, los supuestos e hipótesis implícitas en las conceptualizaciones del SIU, las características y vacíos de los estudios que tratan sobre el sector y los interrogantes subsistentes. Así, en el primer capítulo se trata de sistematizar las perspectivas de los enfoques y conceptualizaciones del SIU; en el segundo, se revisan algunos estudios empíricos señalando el carácter y sus limitaciones; en el último se establecen algunos lineamientos de investigación.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-EMPLEO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-INGRESOS; D-ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU; D-FUERZA DE TRABAJO.

RAKOWSKI, Cathy.
474 063 L.612.7. Est.4.A.

DESVENTAJA MULTIPLICADA. LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL. En: NUEVA SOCIEDAD, 90. NUEVA SOCIEDAD, San José, 1987, pp. 134-146.

Analiza las desventajas específicas de la "mujer informal" y los obstáculos que enfrenta para realizar sus labores dentro del sector. La autora sostiene que el impacto de estos obstáculos se refleja en un patrón de segregación ocupacional similar al del sector formal. La mujer y el hombre del sector informal comparten algunos problemas, entre ellos: la escasez de capital, falta de conocimientos y adiestramiento, falta de protección por parte de la legislación laboral, la explotación como subcontratado, la regulación de actividades, problemas de transporte, traslado y dificultades de organizarse en grupos de trabajo. Pero a la vez sostiene que la mujer tiene menos posibilidades de superarlos, precisamente por su condición femenina. No obstante, la autora reconoce la importancia del sector informal como fuente de generación de ingresos femeninos, especialmente cuando se toma en consideración los patrones de distribución de los ingresos masculinos y femeninos dentro del hogar. El mismo texto ha sido editado en otra publicación, ver ref. 399-L.628.4.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MUJER EN EL SIU; D-INGRESOS.

475 399 L.628.4. Est.4.E.

DESVENTAJA MULTIPLICADA LA MUJER DEL SECTOR INFORMAL. En: LA ECONOMIA DEL REBUSQUE. CUADERNOS DE CIENCIAS SOCIALES, 16. FLACSO, Costa Rica, 1988, pp. 55-68.

Este texto se encuentra editado en otra publicación, ver ref. No. 63-L.612.7.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MUJER EN EL SIU; D-INGRESOS.

RAMA, Martín.
476 369 L.789. Est.4.D.

POLITICAS DE ESTABILIZACION Y MERCADO DE TRABAJO: EL CASO URUGUAYO. PREALC-OIT, Montevideo, 1987, 60 p.

Analiza en forma breve los resultados de las políticas de ajuste dictaminadas en el régimen democrático del Uruguay, sobre el mercado de trabajo y demás variables macroeconómicas. Así, en una primera parte se identifican las principales características de la económica uruguaya al asumir el régimen democrático; en la segunda, se analiza la política económica, cambiaria y salarial; en el tercero, se exploran los resultados de la política económica sobre las principales variables macroeconómicas; en el cuarto, se analizan las perspectivas de los principales indicadores para los años posteriores. Al final, hace una reflexión en torno a la tasa del desempleo.

D-MERCADO DE TRABAJO; D-POLITICA ECONOMICA; D-POLITICA SALARIAL; D-POLITICAS DE AJUSTE; D-EMPLEO; D -DESEMPLEO; D-SALARIOS.

REICHMANN, Rebeca Lynn.
477 268 L.738. Est.4.A.

DOS PROGRAMAS DE CREDITO PARA MICROEMPRESAS. LOS CASOS DE LA REPUBLICA DOMINICANA Y PERU. En: LA MUJER EN EL SECTOR INFORMAL. TRABAJO FEMENINO Y MICROEMPRESA EN AMERICA LATINA. NUEVA SOCIEDAD, Caracas, 1988, pp.187-225.

En este artículo, se intenta conocer el alcance, beneficios y participación de la mujer en dos programas integrados (programas, no especificamente dirigidos a la mujer) de ayuda a la microempresa que apoya ACCION Internacional: Asociación para el desarrollo de la microempresa (ADEMI) en la República Dominicana y Progreso, proyecto de Acción Comunitaria en Perú. En este ámbito se examinan brevemente algunos datos sobre las actividades que realiza la mujer en las zonas de influencia de los proyectos en estos países; posteriormente se analizan las limitaciones que tiene la mujer pobre para acceder al crédito; seguidamente, se examinan los dos programas -ADEMI y Progreso-, compara a la vez, los elementos y mecanismos utilizados por cada uno de estos programas en la concesión de préstamos para la mujer pobre y estudia los beneficios e impacto sobre ella; por último, realiza un análisis comparativo sobre los aspectos positivos y negativos de los dos proyectos y, desde el punto de vista de las beneficiarias formula algunas recomendaciones encaminadas a mejorar la efectividad de los programas.

D-MICROEMPRESA; D-CREDITO A LA MICROEMPRESA; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-CAPACITACION AL SIU; D-INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU; D-MUJER EN EL SIU.

REZETO, Luis.
478 288 L.748.2. Est.4.A.

SOBRE LA INSERCION Y EL APORTE DE LA ECONOMIA DE SOLIDARIDAD EN UN PROYECTO DE TRANSFORMACION. En: ESTRATEGIAS DE VIDA EN EL SECTOR URBANO POPULAR. FOVIDA-DESCO, Lima, 1987, pp. 205-221.

Trata de conocer el aporte y la forma en que se insertarían las organizaciones económicas populares en un proyecto de transformación social y en un proceso de desarrollo. Comienza hablando sobre la heterogeneidad y unidad de estas organizaciones y sobre la identidad de las mismas; posteriormente, expone tres tipos de hipótesis que interpretan en forma diferente los aportes de estas experiencias y organizaciones en el proceso de desarrollo y cambio. Estas hipótesis son la mínima, la intermedia y la máxima. La primera, considera que estas experiencias serían predominantemente defensivas, frente a la pobreza y desmovilización que ha vivido el mundo popular; la segunda, sostiene que estamos frente a un fenómeno coyuntural y transitorio, que por tanto, las necesidades básicas insatisfechas desaparecerían al cambiar la situación política y económica en que surgieron; la tercera, sostiene que el fenómeno sería portador de un nuevo modo de organización y acción transformadora. Finalmente realiza algunos comentarios respecto a las tres hipótesis señaladas.

D-ORGANIZACION POPULAR; D-SECTORES POPULARES; D-POBREZA; D-CRISIS ECONOMICA.

ROSPIGLIOSI, Fernando.
479 493 L.849. Est.4.A.

LOS JOVENES TRABAJADORES DE LOS 80: INSEGURIDAD, EVENTUALIDAD Y RADICALISMO. En: SOCIOLOGIA Y POLITICA, 3. IEP, Lima, 1987, 43 p.

Estudia la situación en que se desenvuelven los jóvenes obreros de los años 80, signados por la crisis económica, recesión industrial, caída del empleo y salarios reales e inestabilidad laboral. La investigación se circunscribe a los jóvenes obreros de Lima Metropolitana, que trabajan en dos ramas de la industria manufacturera, la metalurgia y la textil. Concretamente analiza la situación de los obreros en la fábrica, las condiciones de trabajo, la relación con los trabajadores estables y sindicatos y, aspiraciones futuras y percepciones políticas. Concluye sosteniendo que los jóvenes trabajadores entrevistados tienen una percepción ambigua y contradictoria respecto a su situación de obreros, pues al mismo tiempo quieren abandonar la condición obrera pero a la vez buscan estabilidad laboral y permanencia en la fábrica. Esta conciencia estaría determinada por la falta de seguridad laboral y bajos ingresos. Los sindicatos no defenderían los intereses de los obreros eventuales y que sólo podrían incorporase por decisión estatal, de no ser así, es posible que la mayor parte de los obreros jóvenes, o un sector, vea frustradas sus espectativas y termine por apoyar a grupos insurreccionales.

D-OBREROS; D-SINDICATOS.

SANCHEZ, Carlos E.
480 109 L.633.4. Est.4.E.

DESARROLLO URBANO Y CRECIMIENTO DEL SECTOR INFORMAL EN UNA CIUDAD DE TAMAÑO MEDIO. En: SEMINARIO INTERNACIONAL - EL EMPLEO EN EL SECTOR INFORMAL URBANO EN AMERICA LATINA. CLACSO; ILDIS; CORDIPLAN, Caracas, 1976, 20 p.

Parte de una preocupación, cual es la problemática del empleo y la pobreza. Al respecto considera que estos fenómenos han pretendido ser remediados con políticas económicas que no han atacado el problema de fondo, es más considera que estas políticas no han estado orientadas a prevenir el desarrollo de lo que denomina los nuevos "bolzones" de pobreza. A partir de este cuestionamiento, analiza brevemente las teorías que se han ocupado de la problemática del desempleo y crecimiento de las económicas. En un segundo apartado, reflexiona en torno al surgimiento del denominado sector informal urbano, para ello examina rápidamente algunas de las teorías que explican el fenómeno. En un tercer capítulo, centro del análisis de la exposición, analiza lo que es el sector informal en Córdova-Argentina, ciudad, que en palabras del autor, ha experimentado un proceso acelerado de crecimiento, donde el sector informal (definido en base a niveles de pobreza) empíricamente es más reducido que en otros conglomerados urbanos.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POBREZA; D-EMPLEO; D-DESEMPLEO.

SANTOS, Raimundo; HERRERA, Liliana.
481 297 L.754. Est.4.A.

DEL ARTESANO AL OBRERO FABRIL. PORVENIR, San José, 1979, 162 p.

Hace un recuento en forma de historia sobre la clase obrera organizada de Costa Rica. Para los autores, este es un estudio sobre una masa de hombres, homogénea y con destino en la transformación de la sociedad. Se divide en cuatro partes; en la primera, se analiza el contexto socio-político sobre el cual se desarrollo el proceso de formación del núcleo de los obreros industriales; en la segunda, se hace una breve caracterización del sector manufacturero y analiza la situación de ese entonces de los obreros industriales; en la tercera, habla sobre la participación de los obreros en los movimientos sindicales y sobre la influencia de éstos en las luchas barriales; el último capítulo lo dedica a hacer un recuento de la conformación de las organizaciones y a estudiar el papel de los partidos políticos de izquierda en la conformación, orientación y formación de los sindicatos de trabajadores.

D-CLASES SOCIALES; D-MOVIMIENTO OBRERO; D-PROLETARIADO; D-INDUSTRIA; D-OBREROS.

SIMON, David.
482 408 L.624.4. Est.4.E.

URBAN POVETRY, INFORMAL SECTOR ACTIVITY AND INTER-SECTORAL LINKAGES: EVIDENCE FROM WINDHOEK, NAMIBIA. En: DEVELOPMENT AND CHANGE, 4. SAGE PUBLICATIONS-ISS, THE HAGUE, 1984, pp. 551-576.

Examina las características de los empresarios informales, sus motivaciones, y sus aspiraciones, en Windhoek (Namibia). Además, trata de aportar a la comprensión de los mecanismos de interrelación entre los sectores formal e informal, y sobre el diseño de políticas. Analiza la obtención de ingresos de la población del sector formal, según segmentación racial (blancos, mulatos y negros), así como la situación de quiénes forman parte del sector informal. Concluye señalando la subsistencia de una jerarquía racial en las oportunidades de empleo, a pesar de la supuesta abolición de la discriminación racial en 1977.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-INGRESOS; D-DESEMPLEO; D-POBREZA.

SIMMONS, Alan; DIAZ BRIQUETS, Sergio; LAQUIAN, Aprodicio.
483 315 L.770. Est.4.E.

CAMBIO SOCIAL Y MIGRACION INTERNA: UNA RESEÑA DE HALLAZGOS INVESTIGATIVOS EN AMERICA LATINA. CIID, Bogotá, 1978, 71 p.

Realiza un estudio teórico-analítico sobre las migraciones internas y cambios sociales en los países subdesarrollados de América Latina. Para ello, en la primera parte del estudio, se examinan críticamente los enfoques de las investigaciones actuales y se señalan las limitaciones de las mismas, se anota así, que las investigaciones sobre migración interna, no han logrado aún cubrir un conjunto de aspectos que determinan las migraciones y sus consecuencias. En una segunda parte, se examinan las características de los migrantes; en la tercera, discute las consecuencias de la migración; por último, analizan los efectos o impactos de las diferentes políticas de población adoptadas por los gobiernos latinoamericanos.

D-MIGRACION; D-POBLACION; D-FUERZA DE TRABAJO; D-POLITICA DE POBLACION.

TARRES, María Luisa.
484 472 L.815.4. Est.4.E.

FORMAS DE ORGANIZACIÓN POPULAR EN LA CRISIS ECONOMICA DE MEXICO: UNA MIRADA A PARTIR DE "LOS DE ABAJO" LATIN AMERICAN STUDIES ASSOCIATION XV INTERNATIONAL CONGRESS. San Juan, 1989, 34 p.

Analiza la situación de los habitantes pobres de la Ciudad de México en el marco de la crisis. Primeramente presenta algunos datos de esta situación, luego examina las formas y estrategias que adoptan para subsistir. Finalmente, en un tercer apartado analiza los cambios en el comportamiento electoral ocurridos sobre todo en las elecciones de 1988. El trabajo se basa en dos estudios de casos, cuyos pobladores de Sta. Ursula y Las Cruces, representarían a los pobres de la Ciudad.

D-POBREZA; D-ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA; D-EMPLEO; D-ECONOMIA DOMESTICA; D-CRISIS ECONOMICA; D-ORGANIZACION POPULAR.

TIRONI, Eugenio.
485 064 L.612.8. Est.4.A.

¿RUPTURA O PARTICIPACION? LA PROTESTA DE LOS MARGINALES. En: NUEVA SOCIEDAD, 90. NUEVA SOCIEDAD, San José, 1987, pp. 147-154.

Sostiene que la movilización social, las protestas y el rol protagónico que han jugado los sectores marginales en Chile, han puesto de manifiesto que no se trata de un conflicto clasista ni de un acto ropturista del orden socio-económico, sino que más refleja la expresión de rechazo hacia un Estado que no satisface las demandas de integración social. Considera a la vez que el fenómeno de la protesta en Chile ha tenido la virtud de demostrar que la democracia en este país, no puede sustraerse de la edificación de bases materiales,

institucionales y morales que, junto con unificar la nación, den cumplimiento a las exigencias de participación de los grupos marginales.

D-MOVIMIENTOS SOCIALES; D-MARGINALIDAD; D-IDENTIDAD SOCIAL.

TOKMAN, Víctor.
486 077 L.637.2. Est.4.E

DINAMICA DEL MERCADO DE TRABAJO URBANO: EL SECTOR INFORMAL EN AMERICA LATINA. En: FUERZA DE TRABAJO Y MOVIMIENTOS LABORALES EN AMERICA LATINA. COLEGIO DE MEXICO, México, 1979, pp. 68-102.

Analiza la dinámica y funcionamiento del mercado de trabajo en América Latina, pone énfasis sobre todo en el análisis del mercado de trabajo informal. Así, estudia la naturaleza y funcionamiento del sector informal, hace un análisis del sector informal como categoría analítica, estudia la diferenciación y segmentación de los denominados mercados, formal e informal; por último analiza la importancia y características del SIU, propone al final dos posibles áreas de investigación relacionadas con el sector informal.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-MARGINALIDAD; D-TOKMAN, VICTOR.

487 082 L.637.3. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL HOY: EL IMPERATIVO DE ACTUAR. PREALC, Santiago, 1987, 24 p.

Presenta una propuesta de acción o de política dirigida al SIU, se fundamenta en que al momento existen o están dadas las condiciones económicas y políticas para tomar acciones dirigidas a impulsar al SIU. Para ello, propone un conjunto de medidas; la primera se refiere al apoyo productivo, en razón que las unidades de producción informales tienen serios limitantes tal es el caso del acceso a recursos productivos y mercados, por ello se requiere establecer mecanismos que permitan el acceso a los mismos, una segunda vía, se refiere al apoyo del bienestar de las personas que trabajan en el sector y una última acción está encaminada a lograr la institucionalidad a través de reformas legales. En definitiva, la propuesta consiste en hacer más efectiva la acción del Estado en favor del sector informal. Este texto ha sido publicado por otra editorial, ver la ref. No.55-L.612.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-ESTADO; D-PREALC; D-TOKMAN, VICTOR.

488 055 L.612.3. Est.4.A.

EL IMPERATIVO DE ACTUAR. EL SECTOR INFORMAL HOY. En: NUEVA SOCIEDAD, 90. NUEVA SOCIEDAD, San José, 1987, pp. 93-105.

El mismo texto, ha sido reproducido en otra publicación. Ver el resumen en la ref. No.82-L.637.3.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-ESTADO; D-PREALC; D-TOKMAN, VICTOR.

489 083 L.637.4. Est.4.E.

INGRESOS, TECNOLOGIA Y EMPLEO EN LA INDUSTRIA DEL ECUADOR. En: DISTRIBUCION

DEL INGRESO, TECNOLOGIA Y EMPLEO. ANALISIS DEL SECTOR INDUSTRIAL EN EL ECUADOR, PERU Y VENEZUELA. ILPES, Santiago, 1975, pp 2-40.

Metodológicamente, centra su análisis en tres países de la región, comprendidos entre los de menor desarrollo industrial (Ecuador) y de un nivel de desarrollo intermedio, al momento (Perú y Venezuela). En la parte introductoria, analiza en forma general la situación del empleo en los tres países señalados, para ello parte de una hipótesis de trabajo que orienta este estudio; se refiere a la automaticidad del efecto del empleo causado por la redistribución del ingreso, llega a deducir que la redistribución del ingreso no afecta significativamente en el nivel del empleo del sector industrial. En el capítulo, -Ingresos, tecnología y empleo en la industria del Ecuador-, intenta la formulación de un modelo tendiente a aliviar los problemas del desempleo y subempleo a raíz del efecto de la distribución del ingreso sobre el empleo, incorporando además algunos supuestos que tienen relación con proyecciones del crecimiento del consumo, de población y de niveles tecnológicos, etc. En resumen, deduce que teniendo en cuenta las salvedades expuestas, la tecnología tiene un efecto directo sobre el empleo, de ahí que además de influir en los patrones del consumo, debe contemplarse una estrategia para la creación de establecimientos que utilicen técnicas intensivas en mano de obra, esto, en la medida que los datos demuestran que el sector intensivo en mano de obra, concentra el 60 por ciento del empleo (datos de 1965-1970).

D-INDUSTRIA; D-DISTRIBUCION DEL INGRESO; D-EMPLEO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-TECNOLOGIA; D- TOKMAN, VICTOR.

490 145 L.637.5. Est.4.E.

AN EXPLORATION INTO THE NATURE OF THE INFORMAL-FORMAL SECTOR RELATIONSHIPS. PREALC, s.e., 1977, 58 p.

El objetivo del estudio es el de poner cierto orden en la discusión sobre el sector informal. Sostiene que el debate sobre el sector informal ha servido para renovar la antigua discusión sobre el desarrollo en la periferia, avanzando en la comprensión de las causas del subdesarrollo y en las posibles vías del desarrollo. El análisis se refiere a las interrelaciones entre el sector informal y el resto de la económica, utilizando la literatura existente en los aspectos metodológicos que aborda el trabajo. En la primera parte, el tema es discutido desde el punto de vista teórico, analizando los enfoques "benignos" (dualismo, complementariedad económica, evolucionismo), y los de subordinación (marginalidad, explotación). Presenta además un enfoque alternativo que recoge elementos de los anteriores. La segunda parte trata de estimar la balanza de pagos del sector informal con el resto de la económica, con el objetivo de proporcionar elementos empíricos que ayuden a clarificar la validez de los enfoques anteriores en cuanto a el grado de relación que otorgan a los sectores. El análisis se refiere al caso chileno. Finalmente, la tercera parte estudia la competencia en los servicios al por menor en la ciudad de Santiago (específicamente el comercio de alimentos), analizando las imperfecciones de los mercados de productos, factores, trabajo y capital.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MARGINALIDAD; D-MERCADO DE TRABAJO; D-MICROCOMERCIO; D-TOKMAN, VICTOR.

491 076 L.637.1. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL: QUINCE AÑOS DESPUES. PREALC, Santiago, 1987, 35 p.

En una primera parte se analiza los avances que se han hecho en torno a la discusión del SIU por parte de diferentes autores. En la segunda, el ámbito de los gobiernos, especialmente los de América Latina, además se intenta dilucidar las razones de la importancia que ha adquirido el tratamiento del sector informal. El contenido temático es el siguiente: el ámbito académico, donde analiza la evolución del tratamiento del SIU, desde el informe de Kenia publicado por la OIT en 1972; el ámbito de los gobiernos, capítulo en el que se estudia la importancia e interés que han puesto los gobiernos latinoamericanos en el desarrollo del sector informal; y, en los riesgos del diseño de política para este sector.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-MERCADO DE TRABAJO; D-ESTADO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-TOKMAN, VICTOR; D-PREALC; D-HART, KEITH.

TOURAINE, Alain.
492 144 L.813.1. Est.4.E.

LA MARGINALITE URBAINE. En: BOLETIN DE ESTUDIOS LATINOAMERICANOS Y DEL CARIBE, 22. CEDLA, Amsterdam, 1977, pp. 3-33.

Aborda la temática de la marginalidad, para lo cual comienza realizando un análisis de los diversos enfoques que abordan esta problemática y, confronta los aportes de Nun, Quijano, Oliveira y Singer, entre otros. Luego va a manifestar que se debe hablar de marginalidad respecto a la producción y no al consumo. Los subtemas que se tratan en la primera parte son: los habitantes con viviendas precarias, dependencia y exclusión, la acumulación capitalista y la marginalidad, desarticulación y marginalidad. La segunda parte trata sobre las conductas sociales y políticas de los marginales, la cultura de la pobreza, la alienación, y la población dependiente.

D-MARGINALIDAD; D-DEPENDENCIA ECONOMICA; D-VIVIENDA; D-INGRESOS; D-EMPLEO; D-POBREZA; D-NUN, José; D-ACUMULACION DE CAPITAL; D-QUIJANO, ANIBAL.

493 403 L.813.2. Est.4.E.

ACTORES SOCIALES Y SISTEMAS POLITICOS EN AMERICA LATINA. PREALC, Santiago, 1987, pp. 55-66.

En el acápite de este libro dedicado al Sector Informal se hace una breve revisión de las nociones de marginalidad, sector informal, pobreza, subempleo. Además se analiza la insuficiente absorción de mano de obra por parte de los países latinoamericanos. Finalmente se ofrece una interpretación de las conductas sociales de la marginalidad y del sector informal. Se ofrecen datos sobre pobreza, analfabetismo, subempleo y sobre el sector informal para algunos países de la región.

D-MARGINALIDAD; D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POBREZA; D-SUBEMPLEO; D-IDENTIDAD SOCIAL.

TRUELOVE, Cynthia.
494 476 L.818.1. Est.4.E.

FLEXIBLE SPECIALIZATION OR SPECIALIZING IN FLEXIBILITY?: THE INDUSTRIAL INFORMAL SECTOR IN RURAL COLOMBIA,ENTREPRENEURSHIP, THE INFORMAL SECTOR, AND DEVELOPMENTJOHNS HOPKINS UNIVERSITY DEPARTMENT OF SOCIOLOGY., Baltimore, 1989, p. irreg.

Analiza el proceso de flexibilización de la producción en las económicas de menor desarrollo económico, el caso de Colombia, como una estrategia de utilización de mano de obra barata del sector informal a través del incremento de la segmentación de la producción. Aborda específicamente el caso de la Cooperativa Talleres Rurales del Valle/Industrias Integradas, la cual alberga a unas 650 cooperativas de trabajadores que ofrecen sus servicios a grandes empresas locales y transnacionales, las cuales pagan por artículo fabricado, evitando así que los trabajadores consten en sus roles de pago ni sean reportados para efectos de pago de impuestos o seguridad social. Sin embargo, los ingresos de estos trabajadores permanecen inestables, en la medida en que los mercados internacionales también tienen su propia inestabilidad.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-ECONOMIA INFORMAL; D-MICROEMPRESA; D-POLITICA INDUSTRIAL.

495 478 L.818.3. Est.4.E.

TE INFORMAL SECTOR REVISITED: THE CASE OF THE TALLERES RURALES MINI-MAQUILAS IN COLOMBIA. En: CRISES IN THE CARIBBEAN BASIN.s.n., s.l., s.f., pp. 95-110.

Revisa algunos planteamientos sobre la teoría del intercambio desigual que incluyen como elemento explicativo a la segmentación del mercado de trabajo urbano en la periferia, aunque dejando de lado el contexto rural en el que antes se basaba dicha teoría. Sostiene que la segmentación del mercado de trabajo en la periferia posibilita también la incorporación de proletarios informales rurales en empresas formales nacionales o

multinacionales y en la producción agrícola comercial. Ofrece el estudio de los Talleres Rurales del Valle (Colombia) que funcionan como mini-maquilas, presentando su estatus legal y su organización interna, la naturaleza de sus procedimientos de subcontratación con la industria nacional y transnacional, y el papel de la mujer rural en la reproducción de la fuerza de trabajo agrícola utilizada temporalmente por las plantaciones de café en la zona y en el cultivo y comercialización de pequeña escala.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-AGRICULTURA; D-MERCADO DE TRABAJO; D-TRABAJO TEMPORAL; D-MICROEMPRESA; D-MUJER.

URIBE, Francisco; FORERO, Edgar.
496 437 L.628.6. Est.4.E.

EL SECTOR INFORMAL: ¿QUE NO ES Y PARA QUIEN TRABAJA?. En: LA ECONOMIA DEL REBUSQUE. CUADERNO DE CIENCIAS SOCIALES., 16. FLACSO, San José, 1988, pp. 93-114.

Analizan las características y el rol de la pequeñas actividades mercantiles consideradas "informales" dentro de la económica urbana de Colombia y dentro del proceso de acumulación de capital. Para ello se discuten dos aspectos o hipótesis utilizadas por varios investigadores para diferenciar al denominado sector moderno del informal; se refieren a la hipótesis de los diferenciales de salarios y, a la idea de que el SIU solamente constituye un mercado de trabajo secundario, es decir una fuente de ingresos complementarios.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-INGRESOS; D-MERCADO DE TRABAJO

VARIOS
497 497 L.852. Est.4.A.

POBREZA ABSOLUTA. CINCO PROGRAMAS BANDERA. CRITICAS Y EXPERIENCIAS DEL MODELO DE DESARROLLO. OVEJA NEGRA-NIKIOS-INSTITUTO DE ESTUDIOS LIBERALES-FUNDACION FRIEDRICH NAUMANN, Bogotá, 1987, 170.

Se recogen varias ponencias presentadas en el seminario sobre la Lucha contra la Pobreza realizado en Bogotá-Colombia, en las que se encuentran varios análisis teóricos en relación a esta problemática y se plantean propuestas, programas y lineamientos de políticas tendientes a enfrentar y superar la pobreza como objetivo central y prioritario del desarrollo, para lo cual, se plantea de manera general la reasignación de la inversión y el gasto público en beneficio de los pobres.

D-POBREZA; D-POLITICA DE EMPLEO; D-EDUCACION.

WELLINGS, Paúl; SUTCLIFFE, Michael.
498 407 L.624.3. Est.4.E.

'DEVELOPING' THE URBAN INFORMAL SECTOR IN SOUTH AFRICA: THE REFORMIST PARADIGM AND ITS FALLACIES. En: DEVELOPMENT AND CHANGE, 4. SAGE PUBLICATIONS-ISS, THE HAGUE, 1984, pp. 517-550.

Presenta una discusión sobre las políticas de desarrollo del sector informal en Sud-Africa. Examina algunos factores que han motivado el interés del Estado y de la política "reformista" hacia el sector informal. El desarrollar al sector informal eximiría al Estado de proveer una adecuada seguridad social y la creación de empleos, especialmente para la población negra. Además se ofrece una revisión de algunos elementos empíricos que permitan justificar la factibilidad del desarrollo del denominado sector informal. Finalmente, a un nivel teórico, sostiene que el sector informal debe ser conceptualizado como una específica forma de producción y reproducción, la cual es dependiente, integrada y subordinada al modo capitalista, el cual determina el "espacio" en el que se puede desarrollar el sector informal urbano.

D-SECTOR INFORMAL URBANO; D-POLITICA DE APOYO AL SIU; D-ESTADO; D-POLITICA DE EMPLEO; D-INGRESOS.

Anexo 1: Autores

AUTORES

A

ABAD BRAVO, GINA 24
ABREU, LUZ MARIA 362
ABRIL, GALO 1 2
ACHIO, MAYRA 363
ADOUM, ALEJANDRA, ED 3
AGUIRRE, ROSARIO 4 364
ALARCON COSTA, CESAR 5
ALBUJA, SUSANA 243
ALONSO, JOSE A. 365
ALOP 6
ALVARADO, ALEJANDRO 7
ALVARADO, JAVIER 8
ALVARADO, VICENTE 9
ALVAREZ LEON, MARTHA 10
ALVAREZ, CARLOS 11
AMOROSO, MARIA INES 12
AMPUERO, ANA MARIA 13 14
ANDRADE, ANA MARIA 366
ANDRETE HAAS, JOSE 461
APOLO, HUGO 32
ARANCIBIA, JUAN 15
ARANEDA, LUIS 98
ARELLANO, ESTUARDO 16
ARIAS BUENANO, ALBA 17
ARIAS, MARIA EUGENIA 367
ARIAS, RAMIRO 18
ARISTY, MANUEL 19 20
ARTEAGA, MARCO 21
AVALOS, MEDARDO 22
AVILA OREJUELA, MARCELO 23
AVILA, MIRIAM 24

B

BACA CARBO, RAUL 25
BANCO DEL PACIFICO 26
BANCO MUNDIAL DE LA MUJER 368
BARRERA, MANUEL 369
BECARIA, LUIS ALBERTO 370
BCE. 85
BEJAR, HECTOR 371
BEKER, ALFREDO 27
BENITEZ, EDILMA 101
BENNHOLDT THOMSEN, VERONIKA 372 373
BERGER, MARGUERITE 40 378
BERRY, ALBERT 28 330
BERNDEDO, ALVARADO JORGE 374
BETHENCOURT, L. 384
BID 375
BILBAO, LUIS FERNANDO 29 30
BOCCO, ARNALDO 31
BOURNE, SADI 32
BRAVO, GONZALO 33 34 35
BREA, JORGE 36
BROMLEY, RAY 367 377
BROWN, LAWRENCE 36
BURBANO, FELIPE, REDAC. 37

BURBANO, LUCIA 38
BURGOS, DALTON 39
BUVINIC, MAYRA 40 378

C

CALDERON, FERNANDO 379
CALDERON, RENE 41 42 43
CALLE SAAVEDRA, EDUARDO 44
CALLE, NELLY 45
CAMACHO, ALVARO 381
CAMARA DE PEQUENOS INDUSTRIA 46
CAMPANARIO, PAULO 381
CAMPOS, JAIME 382
CARBONETTO, DANIEL 47 48 49 51 52 53 383
CARIOLA, C. 384
CARRASCO, HERNAN 54
CARRILLO, DIEGO 55
CARRON, JUAN MARIA 56 228
CARTAYA, VANESSA 57 385 386 387
CARVAJAL, JAIME 58
CASANOVAS, ROBERTO 59 60 388 389
CASTIGLIA, MIGUEL ANGEL 61
CASTRO, JEANNETTE 62
CASTRO, MARIA CLEMENCIA 416
CASTRO NIETO,GUILLERMINA 390
CAZAR, SALVADOR 63 64
CENAPIA 65 86
CENEP 466
CENTRO DE INVESTIGACIONES ECONO
MICAS PUCE.G. 66
CEPAL 67
CEPAR 68 69
CEPD 70
CEPESIU 71
CEPLAES 72
CERG 73 74 75 76 77
CEVALLOS, RODRIGO 78
CHAMORRO, CARLOS 79
CHAVEZ O'BRIEN, ELIANA 383 391
CHAVEZ, ELENA 80
CHIRIBOGA, GALO 81 82
CHIRIBOGA, MANUEL 83
CISNEROS, XIMENA 42
CIUDAD 466
COHEN, ERNESTO 392
COLON, ALICE 393
CONADE 84 85 86 87 88 91 169
CONANPYMI 89
CORAGGIO, JOSE 90
CORAL, BETTY 45
CORDANO, DIANA 366
CORONEL REINOSO, NELLY 10
CORREA DELGADO, RAFAEL 92
CORTAZAR, RENE 394
CORTES, FERNANDO 395 396
CREA 93 94 95
CRUZ, CARLOS 96
CUELLAR, OSCAR 97
CUESTA, JOSE 98
CUESTA, SIXTO 99
CUEVA, AGUSTIN 100
CUEVA, CARMEN 101
CUEVA, JUAN MARTIN 102 103
CUVI, MARIA, RED. 104

D

DAMIL, MARIO 105
DARWCH, G. 384
DAVALOS, XAVIER 106 107 108
DAVILA, SERGIO 196
DE AVELAR, SONIA MARIA 397
DE LA PIEDRA, ENRIQUE 399
DE LA TORRE, AUGUSTO 330
DE LABASTIDA, EDGAR 109
DE MIRAS, CLAUDE 400
DE OLIVEIRA, ORLANDINA 244
DE SOTO, HERNANDO 110 401
DEBLE, ISABELLE 398
DEFOSSEZ, ANNE CLAIRE 111
DESCONOCIDO 112
DIAZ BRIQUETS, SERGIO 483
DIAZ GLORIA 141
DIAZ, ESTEBAN 113
DIAZ, JACINTO 119
DIETER EVERS, HANS 403
DINERHU 239 240
DIPAULA, JORGE 114
DORIA MEDINA, SAMUEL 402
DURANGO, MARTHA 115
DUREAU, FRANCOISE 116

E

ELWERT, GEORG 403
ENDARA, JOSE 117
ENRIQUEZ, FRANCISCO 118 358
ESCOBAR, SANTIAGO 82
ESCOBAR, SILVIA 404 405
ESPANA, FREDDY 119
ESPINOZA, VICENTE 406

F

FAJNZYLBER, FERNANDO 120
FALCONI, JUAN 121
FARIA, VILMAR E 407
FARRELL, GILDA 122 123 124 125 126 127 128 129 130 131
132 133 134 135
FEBRES CORDERO, FRANCISCO 136
FERNANDEZ, B. 384
FERNANDEZ, FERNANDO 137
FERNANDEZ, MIGUEL 408 409
FERRERO, CARLO A. 138
FISCHER, SABINE 139
FLOR, MARICELA 153
FOPIAL 140
FORERO, EDGAR 496
FREIRE, ELIZABETH 141
FREITEZ, NELSON 410
FREYSSINET, JACQUES 411
FUENTES, JULIO CESAR 142
FUNDACION ALEMANA PARA EL DESARROLLO 143
FUNDACION PROMOTORA NACIONAL DE OCCIDENTE. 144
FUNSABER 341

G

GALLINO HACHA, OLGA 145
GARCIA NUNEZ, GONZALO 412
GARCIA, HAYDEE 387
GARCIA, NORBERTO 146
GAZZOTTI, ALEJANDRO 413
GELLER, LUCIO 147
GOMEZ, ARELYS 474
GONZALEZ, CLEMENCIA 148
GORDILLO MONTALVO, JOSE 149 150 151
GORTAIRE, ALFONSO 152
GROSS, STEPHEN 378
GUALAN, AKACIA 153
GUERGIL, MARTINE 415
GUERRERO, ALVARO 154
GUILLEN GARCIA, ALEJANDRO 155
GUILLER ALVAREZ, ALEJANDRO 156
GUTIERREZ, A.T 384
GUTIERREZ, ALEJANDRO 157 158
GUZMAN, CARLOS 159
GUZMAN, MARGARITA 416

H

HART, KEITH 417
HENRIQUEZ, GUILLERMO 160
HERNANDEZ ALVAREZ, OSCAR 418
HERRERA ZEAS, JOSE 10
HERRERA, LILIANA 481
HERRERA, WASHINGTON 161 162 163
HIDALGO, WILLIAM 22
HIDROBO, PATRICIA 309
HOCHSCHWENDER, JAMES 28
HUGON, PHILIPPE 398 419
HUNT, ROBERT 420
HURTADO, JUDITH 164
HURTADO, OSWALDO 165

I

IIE-UC 166
IIEP- UG 167 168 170 171
IDIS 70
ILDIS 86 87 88 169 170 171
ILPES 186
INEFOS 172
INEGI MEXICO 421
INEM 173 174 175
INSOTEC 89 140 176 177 178
IZURIETA MORA, PATRICIO 179

J

JACOME, NICANOR 180 181 182
JARAMILLO, CECILIA 40
JARAMILLO, MARCO 183
JIMENEZ, PEDRO 184
JUNAPLA 185 186

K

KLEIN, EMILIO 187
KRITZ, ERNESTO 188 189 422 423 424 425

L

LACABANA, MIGUEL ANGEL 384 426
LANDIVAR, GUSTAVO 113
LANDIVAR, JORGE F. 190
LAQUIAN, APRODICIO 483
LARRAZABAL, HERNANDO 427
LARREA, CARLOS 191 192 193 194
LAUTIER, BRUNO 428 429 430 431 432
LAZARTE, ROLANDO 433
LE ABADIE, NHU 419
LEHMAN, FLETCHER 195
LEMACHE, FRANCISCO 196
LENTZ, CAROLA 54
LEON GONZALEZ, CARLOS 197
LEON, MAGDALENA 198
LEON, MONICA 199
LEON, PATRICIO 200
LESSER, MISHY 201
LEWIS, ARTHUR 432
LOFREDO, GINO 28 202
LOMNITZ, LARISSA 435 436
LUCENA, HECTOR 418
LYCETTE, MARGARET 437

M

MAIGUASHCA, LINCOLN 203
MALDONADO LINCE, LUIS 204
MALDONADO, ARTURO 39
MALDONADO, CARLOS 205
MALDONADO, FERNANDO 12
MALDONADO, MIGUEL 202
MANCERO, PIEDAD 206
MANCERO SAMAN, ALFREDO 207
MARCONI, SALVADOR 200
MARQUEZ BARARATTA, RAUL 208
MARQUEZ, GUSTAVO 195 209 210
MARTINEZ NORIEGA, ROBERTO 438
MARTINEZ, DANIEL 211
MARTINEZ, JAIME PATRICIO 212
MATOVELLE, ANGEL 213
MAURO, AMALIA 214 215 216 217 324
MCKEAN, CRESSIDA S. 439
MEDELLIN TORRES, PEDRO 440
MEIER, PETER 218 219
MEILLASSOUX, CLAUDE 441
MENDEZ LUGO, BERNARDO 442
MENDEZ, DOMINGO 220
MENDEZ, GENOVEVA 221
MENENDEZ CARRION, AMPARO 222
MERA, DANIEL 119
MEZZERA, JAIME 223 224 225 443 444
MICHEL, MARCO 226
MIDDLETON, ALAN 227 228 229 445
MINISTERIO DE BIENESTAR SOCIAL 230
MIRES, FERNANDO 446
MIZRAHI, ROBERTO 231 447 448
MOLINA FLORES, LUISA 232
MOLLER, SIGRID 449
MONCADA, JOSE 233
MONCAYO, JAIME 234
MORALES, JUAN 235 236 237
MOREANO, ALEJANDRO 238
MORENO, OMAR 450
MORICE, ALAIN 414

MOSER, CAROLINE 451
MTRH 174 175 239 240 241 340
MUNICIPIO DE QUITO 242
MUNOZ, MARCIA 243
MUNOZ, UMBERTO 244
MURGA FRANSSINETTI, ANTONIO 452
MURILLO, GABRIEL 245

N

NOVOA, RICARDO 246
NUN, JOSE 453
NUNEZ, LINCOLN 12

O

OCHOA, MARCIA 309
OIT 173 247 469
OLIVEN, RUBEN G. 454
ORDONEZ, JOSE 257
ORELLANA, LUIS 248 249 250 251 252
ORTIZ, JOSE LUIS 253 254
OTERO, MARIA 455

P

PACHANO, SIMON 255
PACHECO, LUCAS 256
PADILLA, EDWIN 62
PAEZ MOLESTINA, FRANCISCO 257
PALAN, ZONIA 258
PALMA, DIEGO 456 457
PAPAIL, JEAN 259
PAREDES, WELLINGTON 260
PARODI, JORGE 458 459
PARRA ESCOBAR, ERNESTO 261 262 460
PEATTIE, LISA 461
PENAHERRERA PADILLA, BLASCO 263
PERALTA, ALEJENDRO 35
PEREZ SAINZ, JUAN PABLO 23 163 264 265 266 267 268 269 462 463 464
PEREZ, ARMANDO 270
PEREZ, CECILIA 271 272
PINA RIQUELME, CARLOS 465
PINILLA, SUSANA 273
PISONI, RODOLFO 225
PISPAL 466
PITA, EDGAR 274 275 276 277 278 279
PLACENCIA, MARIA MERCEDES 280 281 282 283 284 285 286 287 289
PORTES, ALEJANDRO 290 291 467 468
POSSO, GERMANIA 80
POZO, ELIANA 102
PRADO, ANTONIO 292
PREALC 247 293 294 469 470 471
PRIETO, MERCEDES 295
PUEBLA, JORGE 216
PUCE.G 296

Q

QUESADA, MILTON 297
QUEVEDO, SANTIAGO 216
QUIJANO, ANIBAL 472

R

RACZYNSKI, DAGMAR 473
RAKOWSKI, CATHY 474 475
RAMA, MARTIN 466
REICHMANN, REBECA LYNN 477
REZETO, LUIS 478
RIBADENEIRA, JUAN CARLOS 269 298 299
RICAURTE, AMALIA 45
RICHTER, ERNESTO 381
RIVERA VELEZ, FREDY 300
RODRIGUEZ, NELSON 301 302 303 304
ROIG ALSINA, HORACIO 305
ROJAS, GUADALUPE 306 307
ROMERO, JORGE 308
ROMERO, MARIA 309
ROSALES, MARIO 310 311
ROSERO, LUIS 312 313 314 315 316 317 318 319 320 321
ROSPIGLIOSI, FERNANDO 479
RUALES SAMANIEGO, CARMEN 322

S

SACOTO, ROBERTO 323
SAENZ, ALVARO 114 324
SALADIN, VANESSA 414
SALAZAR, JAIME 325
SAMANIEGO, EDUARDO 326
SAMANIEGO, PABLO 102 307
SAMAR SALEM, CAMILO 327
SAN ILDEFONSO, ESMERALDA 328
SANCHEZ, CARLOS E. 480
SANCHEZ, MONICA 103
SANDOVAL, CARLOS 329
SANGUINETTY, JORGE 330
SANTOS, RAIMUNDO 481
SARFATY, DAVID 195
SCHLEGEL, WOLFGANG 449
SCHLEICH, BERND 449
SEVILLA, JOSE 55
SIERRA, ENRIQUE 331
SILVA, MARTHA 332
SIMMONS, ALAN 483
SIMON, DAVID 482
SINGER, PAUL 333
SUTCLIFFE, MICHAEL 498

T

TARRES, MARIA LUISA 484
TERAN DUTARI, JULIO 334
TERAN SALAZAR, ANTONIO 335
TIRONI, EUGENIO 485
TOKMAN, VICTOR 486 487 488 489 490 491
TORRES, CECILIA 332
TORRES, LUIS 159
TORRES, MAGDALENA 257
TORRES RODRIGUEZ, LUIS 336
TOURAINE, ALAIN 492 493
TRUELOVE, CYNTHIA 494 495

U

UNDA, MARIO 199 217 337 338
UNEPROM 241 339 340

UNFPA 91
UNICEF 341
URIBE, FRANCISCO 496
URRIOLA, RAFAEL 1 2 193 194 216 342 343 344

V

VALENZUELA, LIZA 28 202
VARIOS 497
VARGAS LLOSA, MARIO 345
VASCONEZ, MARIO 346
VASQUEZ, HUGO 347
VEGA, ANTONIO 348
VELASCO, PAUL 27 349
VELEZ VALAREZO, SERGIO 350
VERA, ROSARIO 351
VERDESOTO, LUIS 352
VERDESOTO, XIMENA 163
VILLALOBOS, FABIO 229 233 354
VILLAMARIN, FERNANDO 354
VILLARREAL, RENE 355
VILLAVICENCIO, GAITAN 27 349 356
VINUEZA, MARTHA 357
VINUEZA, ROSA 351
VIZUETE, JULIO CESAR 358
VOS, ROB 109 359 360

W

WAGNER, DANIEL 36
WALLENBORN, MANFRED 449
WELLINGS, PAUL 498
WHITE KAREN 437
WILKENS, WERNER 403
WURGAFT, JOSE 361

Anexo 2: Descriptores

DESCRIPTORES

A

ACUMULACION DE CAPITAL
227 231 268 323 400 419 447 472 492

AGRICULTURA
39 192 495

AID
28 195 202 330 420

ANALISIS DE COYUNTURA
72 207

APOYO A LA MICROEMPRESA
26 28 32 49 55 58 92 136 144 195 202 212 230 261 273 280 281 282 284 289 316 317 330 339 347 420 442 449 460

ARTESANIA
7 24 26 39 44 63 66 73 74 75 76 77 85 86 87 88 93 94 95 104 113 161 218 219 227 243 256 274 276 277 292 307 308 314 319 327 349 350 357 366 398 400 419

B

BARRIOS POPULARES
69 141 163 181 182 185 199 201 222 242 265 266 269 287 292 298 299 341 384 436 461

BIBLIOGRAFIA
103 247 375

BUROCRACIA
342 401

C

CAMPESINOS
54 128 130 148 324 337 338 408

CAPACITACION AL SIU
73 74 75 76 136 152 172 212 241 261 280 286 289 296 347 439 449 455 477

CAPACITACION TECNICA
30 79 86 93 113 139 294 449 456

CARBONETTO, DANIEL
47 48 49 50 51 52 53 281 282 283 284 285 383

CEPAL
78 213 407

CLASES SOCIALES
101 156 159 165 229 267 302 462 463 481

COMERCIO
18 112 119 135

COMERCIO AMBULANTE
18 80 119 132 170 171 305 323 351 390 401 426

CONDICIONES DE VIDA
69 101 109 128 130 172 242 253 309 341 356 413 436

CRECIMIENTO ECONOMICO
1 2 31 165 188 192 195 211 228 311 330 353 391 407 434 451 469

CREDITO A LA ARTESANIA
73 74 75 76 77 86 104 274 276

CREDITO A LA MICROEMPRESA
5 19 20 26 40 52 92 99 136 152 154 190 241 243 251 261 280 286 267 289 296 308 316 326 340 362 367 368 378 416 437 439 455 477

CREDITO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA
22 28 46 88 142 169 202 256 308 330

CRISIS ECONOMICA
5 23 29 90 138 161 167 204 234 258 293 299 356 361 384 388 393 471 478 484

CUESTIONARIO DE ENCUESTA
173 177 178 270 302

D

DATOS PRIMARIOS
7 12 62 69 111 114 127 128 130 163 166 177 178 185 215 217 227 242 267 269 270 271 280 298 302 305 306 309 318 312 324 349 351 384 435 464

DE SOTO, HERNANDO
16 21 100 110 238 248 263 264 287 342 345 377 386 395 401 432

DEMOGRAFIA
17 56 68 70 91 109 150 155 242 297 470

DEPENDENCIA ECONOMICA
11 29 226 359 372 391 452 454 492

DESAL
15 35 156 406

DESEMPLEO
11 24 27 29 33 47 51 67 71 79 121 133 145 153 155 161 165 166 172 173 174 175 185 195 196 203 209 210 216 225 239 240 244 250 268 279 293 302 305 323 331 332 335 343 344 351 369 408 413 417 443 451 454 469 470 471 472 480 482

DIAGNOSTICO SOCIO-ECONOMICO
69 84 93 94 95 113 165 253

DISTRIBUCION DEL INGRESO
31 60 109 129 157 158 164 186 193 194 229 233 353 388 469 489

E

ECONOMIA DOMESTICA
59 60 114 128 130 163 199 215 265 266 267 295 298 379 384 441 466 484

ECONOMIA INFORMAL
16 100 110 119 200 251 263 264 288 291 334 345 348 370 401 402 409 421 446 494

EDUCACION
30 39 69 95 109 139 165 242 445 497

EJERCITO INDUSTRIAL DE RESERVA
10 15 17 35 153 156 226 268 271 272 302 303 304 323 372 381 432 453 459

EMPLEO
1 2 4 5 8 11 13 14 18 22 23 24 27 28 29 30 38 41 42 43 46 49 51 52 53 61 62 65 67 69 72 79 86 88 92 94 98 102 105 106 107 108 109 111 112 113 115 117 118 121 122 123 126 133 134 135 141 142 145 147 149 150 151 153 155 157 158 159 160 161 162 163 164 165 166 169 173 174 175 176 177 179 183 185 186 187 192 193 194 195 196 198 203 206 207 209 210 213 223 225 228 229 232 233 239 240 244 245 250 255 258 259 268 270 271 274 275 276 278 279 280 281 282 283 284 285 290 294 295 299 301 302 308 312 313 314 315 317 318 319 320 321 322 324 328 329 331 332 333 335 343 344 351 352 353 355 357 359 360 361 365 383 387 388 389 391 393 402 411 413 417 119 429 444 445 450 460 467 468 469 470 471 473 476 480 484 489 492

ENFOQUES TEORICOS SOBRE EL SIU
6 47 57 107 189 205 254 358 385 386 392 396 398 399 400 409 410 419 422 473

ESTADO
9 16 25 62 85 87 88 100 107 110 125 180 186 206 213 229 263 290 348 374 390 401 440 445 461 467 468 487 488 491 498

ESTRATEGIAS DE SOBREVIVENCIA
5 8 12 33 50 59 80 83 97 101 111 114 128 130 148 163 172 199 205 215 217 218 231 266 267 269 299 300 302 305 309 332 346 384 397 398 400 412 435 436 446 464 465 484

EXCEDENTE DE FUERZA DE TRABAJO
6 51 57 59 122 124 223 224 283 285 288 372 383 385 386 391 408 443 444

F

FUERZA DE TRABAJO
4 15 72 83 94 97 115 133 142 145 151 155 160 166 186 193 195 214 244 259 266 268 270 271 301 304 324 328 333 363 380 434 464 466 469 473 483

G

GESTION TECNOLOGICA
177 178 235 236

GOBIERNO DE FEBRES CORDERO
37 246

GOBIERNO DE OSWALDO HURTADO
239

GOBIERNO DE RODRIGO BORJA
3 13 14 25 41 43 241 274 276

GOBIERNO DE RODRIGEZ LARA
229

H

HART, KEITH
376 399 417 491

HISTORIAS DE VIDA
54 215 309 351 435 458

I

INDIGENAS
12 54 128 130 215 217 300

INDUSTRIA
1 2 23 24 37 39 84 94 95 98 102 103 105 135 140 159 161 162 176 178 192 196 204 208 236 246 267 271 272 275 278 300 307 311 329 354 359 397 481 489

INDUSTRIA DE LA CONSTRUCCION
329

INDUSTRIALIZACION
10 31 78 89 118 120 125 138 147 188 198 211 234 271 272 353 357 359 360 369 388 407 411 454 471

INFLACION
105 138 146 221

INGRESOS
8 13 14 52 53 59 61 72 109 133 141 146 149 157 158 164 165 167 172 175 185 187 194 197 199 207 221 224 225 229 231 233 245 253 269 299 301 310 311 314 318 319 320 321 360 363 383 387 398 410 417 432 434 447 460 470 473 474 475 482 492 496 498

INSTITUCIONES DE APOYO AL SIU
19 20 22 40 55 58 77 85 87 92 93 99 113 136 137 143 144 152 154 184 190 202 212 223 230 241 249 251 252 273 286 287 289 296 313 316 326 330 339 340 347 362 367 368 378 395 414 416 456 460 477

INSTITUCIONES DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA
22 46 140 243 308 357

INTEGRACION SUBREGIONAL
159 169 176 322 325

INVERSION EN LA PEQUEÑA INDUSTRIA
22 65 88 102 117 208 322

L

LEGISLACION SOBRE MICROEMPRESA
44 81 82 85 86 87 104 292

M

MARGINALIDAD
10 15 17 35 45 101 156 166 180 185 186 201 216 222 226 228 238 341 351 372 380 381 382 395 398 406 407 419 422 427 436 452 453 454 459 461 472 485 486 490 492 493

MERCADO DE TRABAJO
4 8 12 17 24 41 45 54 59 60 79 106 107 108 115 118 124 128 129 130 133 135 151 161 187 195 196 199 209 210 217 224 225 226 239 244 259 266 279 290 293 295 300 302 303 304 305 314 317 318 319 320 321 324 330 337 352 361 373 384 404 415 417 419 423 443 444 445 464 465 467 468 470 471 472 473 476 486 490 491 495 496

METALMECANICA
123 126 177 322

MICROCOMERCIO
18 40 81 82 107 119 127 132 168 170 171 227 280 306 366 405 490

MICROEMPRESA
5 6 9 19 20 22 25 26 27 28 32 40 42 48 49 52 58 61 63 64 66 71 73 74 75 76 81 82 92 96 99 122 123 126 131 136 137 144 152 154 163 179 184 190 195 202 212 220 223 227 231 238 239 241 248 249 251 253 254 260 261 262 264 280 281 282 283 284 285 286 287 289 296 306 307 308 312 313 314 315 316 317 318 319 320 321 326 327 330 335 339 340 345 347 349 350 362 364 365 367 371 378 391 392 398 400 401 414 416 419 420 424 425 437 438 439 442 447 448 460 477 494 495

MIGRACION
5 12 17 24 36 39 45 54 56 59 69 91 111 116 118 124 128 130 150 153 159 165 172 183 185 191 192 201 215 217 242 253 255 257 259 279 297 301 302 303 305 324 332 337 338 351 388 401 404 433 434 436 441 445 458 461 466 469 483

MOVIMIENTO OBRERO
129 135 196 271 272 356 369 418 458 481

MOVIMIENTOS SOCIALES
34 181 182 352 356 485

MUJER
4 12 38 115 198 202 214 295 328 341 393 441 459 495

MUJER EN EL SIU
40 143 190 280 286 309 351 362 364 367 368 374 378 405 416 437 439 444 459 455 474 475 477

N

NECESIDADES BASICAS
109 164 197 229 299 310

NUN, JOSE
35 156 201 226 372 381 453 459 492

O

OBREROS
267 300 458 479 481

OBREROS DE LA CONSTRUCCION
118 215 217 337 338 466

OIT
6 57 377 385 395 415 444 451

ORGANIZACION POPULAR
6 34 74 104 107 127 132 143 170 181 182 220 306 351 366 426 457 478 484

P

PEQUEÑA INDUSTRIA
1 2 24 28 37 39 46 62 64 65 88 89 96 98 102 103 117 120 140 142 161 169 176 177 196 202 204 208 227 234 235 236 237 243 246 256 275 307 308 322 325 327 330 350 354 357 420

PLURINGRESO
8 118 193 194 199 264 267 363 387 403 428 431 432 458

POBLACION
39 68 69 70 84 91 109 116 174 191 244 255 257 261 297 466 483

POBREZA
27 31 45 101 109 172 201 222 242 310 311 341 359 365 382 384 387 393 398 406 417 419 427 433 436 440 478 480 482 484 492 493 497

POLITICA DE APOYO A LA PEQUEÑA INDUSTRIA
62 64 65 88 89 142 176 177 204 275 322 357

POLITICA DE APOYO AL SIU
6 25 27 38 49 53 63 71 92 96 107 123 126 131 136 187 220 230 248 249 251 261 273 281 282 283 284 285 288 313 321 373 377 392 399 411 419 424 425 428 430 431 438 449 487 488 491 498

POLITICA DE EMPLEO
1 2 11 31 41 43 79 121 150 155 161 187 195 209 210 225 240 250 251 275 331 332 333 343 344 361 411 428 429 430 431 432 451 469 489 498

POLITICA DE POBLACION
68 150 483

POLITICA ECONOMICA
90 125 167 197 293 343 344 355 359 389 399 471 476

POLITICA ESTATAL
13 14 28 31 41 96 112 121 161 163 202 227 230 239 240 330 339 340 461

POLITICA INDUSTRIAL
1 2 23 37 89 120 178 246 256 325 353 360 494

POLITICA SALARIAL
3 13 14 157 158 196 275 359 430 469 476

POLITICA TECNOLOGICA
213 235 256 262 469

POLITICAS DE AJUSTE
147 161 167 197 355 361 476

PREALC
6 57 203 223 281 282 283 284 288 293 377 387 395 411 415 432 444 469 470 471 487 488 491

PROCESO DE URBANIZACION
56 91 141 165 332 356 379 388 461

PROLETARIADO
265 267 300 428 431 458 464 481

Q

QUIJANO, ANIBAL
35 201 226 372 472 492

R

REPRODUCCION DE LA FUERZA DE TRABAJO
7 8 24 59 70 83 97 114 118 148 155 199 265 266 267 269 271 298 299 300 302 303 304 324 363 379 441 458 462 463 464

S

SALARIOS
3 24 72 88 94 98 105 109 129 146 157 158 167 172 196 197 203 207 216 221 267 279 293 300 302 303 312 315 321 333 363 383 387 394 441 470 476

SECTOR INFORMAL URBANO
5 6 9 16 19 20 21 27 31 32 38 41 43 47 48 49 50 51 52 53 57 58 59 60 61 63 71 80 81 83 92 96 100 106 107 108 110 118 122 123 124 126 131 132 133 134 136 143 152 161 162 163 168 170 172 173 179 183 184 187 188 189 190 193 194 195 200 203 205 207 211 216 217 220 222 223 224 225 227 228 229 231 232 238 241 247 249 250 251 252 254 258 260 263 265 270 273 278 280 281 282 283 284 285 286 287 288 289 290 291 296 302 303 305 306 307 309 310 312 313 315 316 317 326 332 334 335 336 342 345 347 348 351 358 364 365 366 369 370 371 373 374 375 376 377 378 380 383 384 385 386 388 389 390 391 392 395 396 398 399 400 401 402 403 405 408 409 410 411 412 414 415 417 418 419 421 422 423 424 426 427 428 429 430 431 432 433 435 437 439 443 444 447 448 449 451 455 456 457 462 463 465 467 468 473 474 475 477 480 482 486 487 488 490 491 493 494 495 496 498

SECTORES POPULARES
34 45 90 114 141 172 180 181 182 185 265 298 346 366 435 436 457 478

SEGURIDAD SOCIAL
336

SUBEMPLEO
12 13 14 18 33 45 67 71 80 101 106 108 115 118 121 123 127 133 149 153 161 165 166 175 179 187 193 194 195 196 203 209 210 216 225 228 232 239 244 258 281 282 284 288 290 293 301 302 305 309 312 314 315 318 319 320 321 323 332 335 343 344 351 383 388 393 394 402 408 413 417 418 427 433 450 454 465 467 468 469 493

T

TECNOLOGIA
46 123 126 177 178 213 237 256 262 349 354 430 489

TRABAJADORES AUTONOMOS
59 60 80 81 82 124 127 168 171 193 194 229 305 364 388 394 404 426

TRABAJO A DOMICILIO
7 81 142 218 277 397

TRABAJO SOCIAL
33 45 80 101 309 351

TRABAJO TEMPORAL
43 54 450 495

TRABAJO TEMPRANO
12 111 295

V

VIVIENDA
34 55 69 109 116 141 164 172 180 253 464 492

Anexo 3: Hoja de Descripción Bibliográfica

CEDIME

CENTRO DE DOCUMENTACION E INFORMACION
CEDOIN
HOJA DE DESCRIPCION BIBLIOGRAFICA

HDB 1

(Formato adoptado del Sistema de Información Bibliográfica de la CEPAL)

Nombre del archivo	01		Pub. seriada	Monografía	No. convencional	Tesis	Conferencia		Nivel Bibliográfico	Analítico	Monográfico	Colección	Pub. seriada	☐ Nueva	No. ISIS			
No. de acceso	02													☐ Corrección				
Ubicación física	03		S	M	V	T	C			a	m	c	s	CENTRO PARTICIPANTE				
			04	Tipo de Literatura					05	06	Nivel de Registro			07	Nombre	08	No de Control	

NIVEL ANALITICO	Autor personal R	10				
	Autor institucional R	11				
	Título R	12				
	Título traducido R	13		Páginas	14	

NIVEL MONOGRAFICO	Autor personal R	16				
	Autor institucional R	17				
	Título R	18				
	Título traducido R	19		Páginas	20	
				No. de volumen	21	

NIVEL COLECCION	Autor personal R	23				
	Autor institucional R	24				
	Título R	25				
	Título traducido R	26		No. total de volumenes	27	

NIVEL PUB. SERIADA	Editor institucional R	29						
	Título de la publicación seriada R	30						
	Volumen	31		Número	32		Periodicidad	33	
	Existencias	34					ISSN	35	

DATOS DE EDICION	Editorial	36				
	Ciudad	39		País	40	
	Edición	41		Información descriptiva	42	
	Fecha de publicación	43		Fecha normalizada	44	
	Símbolo R	45				
	ISBN R	47		No. de venta	48	

TESIS	Institución R	50				
	Director R	22				
	Grado	51		Calificación	88	

CONFERENCIA	Institución patrocinadora R	52				
	Nombre	53				
	Ciudad	54		País	55	
	Fecha	56		Fecha normalizada	57	

PROYECTOS	Institución patrocinadora R	58				
	Nombre R	59		Número	60	

INF. COMPLEMENTARIA	Diseminación	62		Impresión	63	
	Idioma del texto R	64		Idioma de resumen R	65	
	Versiones en otros idiomas	66	Documento en otro idioma:			
	Documentos relacionados	67	Documento en otra fuente: Documento complementario			
	Notas	68				

Resumen para boletin BIBL	71	

H A C 2

DESCRIPTORES	Contenido temático	76	
	Datos estadísticos	77	

CATEGORIAS	Temáticas: Primaria	80	
	Temáticas: Secundaria	81	
	Temáticas: Geográfica	82	

PAISES	Primarios R	83	AG AN AR BB BO BR BS BZ CL CO CR CU DM DO EC FK GD GF GP GT GY HN HT JM KN KY LC MQ MS MX NI PA PE PR PY PZ SR SV TC TT UY VC VE VG XC XI XL XS
	Secundarios R	84	XZ ZZ
Divisiones administrativas y regiones naturales		85	

Siglas	86	

Relación con otros sistemas	88	

CONTROL	Fechas	H A C 1 R	90	H A C 1			Documentalista	91	H A C 1
		H A C 2 R	90	H A C 2			Documentalista	91	H A C 2
		Envío centro participante R	92	1	Recepción centro coordinador R	92	2	Revisión final R	92	3

Comentarios
No se ingresa

RESUMEN	72	

			Alcance temporal					
Número de referencias	73		Desde	74		Hasta	75	

INVENTARIO	Compra	Canje	Donación	Precio	87	
				Fecha	89	
				Nota	90	
86	Co	Ca	Do			